

LÅSESMEDEN

Låsesmedtreff
side 4-13

En fagmann lukker døren
side 16-17

Nordlendinger i vinden
side 20-21



NORSKE LÅSESMEDER

innhold

3	Leder	22-23	Leverandørprofil – Dorma
4-13	Låsesmedtreff	24	Skal måle styrken på to hjul
14-15	Dagbok Låsesmedtreff	26-28	Bransjenytt
16-17	En fagmann lukker døren	30-31	Produktnytt
18-19	NL Årsmøte	32-33	Medlemsnytt
20-21	Nordlendinger i vinden	34-35	Medlemsregister

OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

April 2011 - Nr 1 - 27. årgang

Redaktør: Anne Line M. Sagbakken

Annonser: Norske Låsesmeder
Postboks 107, 1332 Østerås,
tlf: 91 80 72 79, faks: 21 06 27 35
www.nl-lasesmed.no
email: post@nl-lasesmed.no

Design og grafisk produksjon:
HELLI - Visuell kommunikasjon
www.helli.no

Opplag: 3000 eks.

Låsesmeden utkommer tre ganger i året; april, august og desember. Den sendes NL-, DLF- og SLR-medlemmer, beslag- og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg rett til å redigere innsendte manuskript og bilder.

Foreningen Norske Låsesmeder

Stiftet i 1977; en landsdekkende forening av godkjente medlemsbedrifter

Våre målsetninger er:

- Heve forståelsen for fysisk sikring og kriminalforebyggende tiltak.
- Bevare og utvikle låsesmedhåndverket i takt med teknologisk utvikling
- Sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingeplasser
- Kvalitetssikring av medlemsbedriftene gjennom opplæring og etterutdanning

1/11

KNUT KILDAHL,
FORMANN



Norske Låsesmeder formannen har ordet

Våren er i ferd med å få grep etter en lang kald vinter med mange kalde oppdrag for låsesmeden.

Låsesmedtreff på Lillehammer var vellykket og godt gjennomført med ny rekord i antall kurstimer. Det er hyggelig at så mange bidrar til at låsesmedbedriftene og de som jobber der blir bedre og bedre. En stor takk til kurskomité, instruktører, leverandører, kursdeltakere, hotellet og Anne Line! Dette var en god generalprøve før neste års ELF Convention!

Det ble avholdt årsmøte i Sandefjord 19.mars med påfølgende hyggelig festaften med overrekkelse av medlemsbevis til nye medlemmer. Det var ikke veldig mange fremmøtte, men vi som var der hygget oss og avholdt et årsmøte uten noen store kontroverser. Jeg vil på styrets vegne takke for fornyet tillit og takke styremedlemmene og medlemmene i de forskjellige komiteer for strålende innsats.

Bjørn Ørnung har gjort alvor av å pensjonere seg. Det er forståelig og fortjent. Bjørn har lagt ned mye arbeid for foreningen vår og har gjennomført mange store prosjekter. Styret er meget godt fornøyd med jobben som er gjort og vet ikke helt hvordan vi skulle fått prosjektene gjennomført uten Bjørn, som er en ryddig og strukturert arbeidshest. Han har en kjærlig og streng måte å mase på som gjør at ingen føler seg helt vel før det de har tatt på seg er blitt levert og anerkjent. Han har evnen til å komme helt til målet der andre finner hindringer av en slik art at det er godtatt å gi opp, spesielt i byråkratiets hinderløyper.

Du og Jane må nyte denne tiden uten arbeidsforpliktelser og ha mange fine opplevelser i tiden fremover. Tusen takk for innsatsen! NL jobber fortsatt med å forsøke å skaffe et klart bilde av hva tilgjengelighetsloven vil kreve av våre leveranser. Vi oppfordrer alle til å følge godt med når nye beskrivelser skal gjøres ut over sommeren.

NL råder NL låsesmeder og samarbeidspartnere ved utarbeidelse av beslaglister om å følge TEK 10.

Vi fortsetter samarbeid om opplæringen med Steinkjer videregående skole. Vårsesjonen er i gang i skrivende stund og vi oppfordrer alle som har lærlinger i bedriften til å ta kontakt med NL eller skolen.

Da er det bare å finne fram redskapen og ta vårpussen. Ha en fin vår!

Knut Kildahl

Låsesmedtreff

Lillehammer 2011



Tekst & foto: Pål Andreassen



1 Anne Line M. Sagbakken og Ingeborg Haukerud bemannet sekretariatet og tok vel i mot alle deltagerne.

2 Cardtech stilte som vanlig med ID-kort til samtlige påmeldte. Her er det Andreas Wigen Caspersen fra Norsk Nøkkelsservice som blir foreviget.

3 Formann Knut Kildahl sto for den offisielle åpning av Låsesmedtreffet 2011.

4 Stille før stormen lørdag formiddag på TrioVings stand.

Låsesmedtreff

Lillehammer 2011



1 GOD STEMNING Låsesmedtreff er gøy, og stemningen var høy på standen hos Boyesen & Munthe hvor blant annet Olav Moe og Stein Bugten slo av en prat.

2 FIN ÅRGANG Stein Spjeldnæs (til høyre) var en av de lykkelige vinnerne i Cardtechs tradisjonelle vinlotteri.

3 INTERAKTIVT Med en database i butikken hvor en mengde dør- og låsprodukter er samlet kan kunden lett forklare og vise på skjermen hvilke behov han har. Cathrine Pfeuti forklarer hvordan programmet virker.

4 GITTER OG STAS Flexi Lås & Gitter er spesialister på alle typer gittersikringer. Morten Dahl er relativt nyansatt montasjeleder og kunne stolt vise frem Vinterbro-firmaets produkter for et interessert publikum på messen.

5 HÅNDVERK I fjor hadde sveitsiske Glutz med seg egen sjokoladefontene. I år måtte Lars-Morten Hjortnæs (i midten) bruke mer konvensjonelle grep for å lokke blant andre Pål Aulesjord (til høyre) til varene deres på standen hos Boyesen & Munthe.

6 DRO KORTET Cardtech stilte med inngangsportal hvor bare de med akkreditering kunne åpne porten – blant andre Kristine Nagell-Eriksen.

7 MINNE FOR LIVET Gutta på Ulsec-standen hadde gjort en fin jobb, og ville selvsagt ha et fotobevis.

8 MORO Ingen sure miner hos MU-gutta selv om de nettopp hadde fått ny, sveitsisk eier.

9 SJELDENT MØTE Tidligere TrioVing-direktør Geir Storeng (til venstre) og Odd Møller hadde ikke sett hverandre på mange år før de møttes på Lillehammer.

10 LATTER Harald Falch Christensen på NOBY-standen svarte villig på spørsmål.

11 RØD LØPER Det er mye som skal på plass før dørene åpnes for publikum. Også på Silca-standen.

12 BEKLEDNING. Man skulle nesten tro dette var en klesmesse, mente en treffdebutant etter en runde i messehallen lørdag formiddag. Her er det Ståle Woldsæter (til høyre) som blir kledd opp med ny Salto-skjorte av Andreas Wigen Caspersen hos Norsk Nøkkelservice.

13 ALLSIDIG Odd R. Ulleberg (nummer to fra høyre) kan mer enn safe. Her viser han frem videoer fra sin andre store lidenskap – gamle kanoner og eksplisjoner – til et synlig imponert publikum.





VETERANER Parhestene Jack Skaftnes og Olav Moe skuffet som vanlig ikke med sitt grunnkurs i kombinasjonslås.



FYR OG FLAMMER Tor Einar Kristiansen sørget for teoridelen av kurset, Sertifisering varme arbeider, mens Boye Fystro fra Catch112 på Raufoss sørget for at kursdeltakerne holdt varmen utendørs.



INSPIRASJON Psykolog og bedriftsrådgiver, Karen Kollien Nygaards leder- og salgskurs var usedvanlig populært, og høstet god mottakelse fra deltagerne. Nygaard har blant annet gitt ut boken *Balanse – verktøy for livet*, som gir en praktisk innføring i hvordan man bedre kan mestre både hverdags- og arbeidsliv.





BIL Tool Pack var med på messen for andre gang, og Thor Elgsaas (til venstre) kunne lokke med flere nyheter siden i fjor. – Vi har blant annet et nytt, lettere og billigere system for selvmontasje i bilen. Det kommer flatpakket, som et IKEA-møbel, og er lett å sette samme selv. Samtidig som det utvides med flere moduler. Dessuten har vi begynt med lys, noe som er med på å gjøre oss til en komplett leverandør, opplyser Elgsaas.



PÅ TV Siemens hadde integrasjon som et av temaene på årets messe. Vi ønsker at låsesmedene skal se at integrasjon mellom videoovervåkning og adgangskontroll ikke er så vanskelig som de kanskje vil ha det til. Med våre løsninger kan man enkelt operere også videoovervåkning med en software som de allerede har, og kjenner. Når hendelsesloggen melder om avbrudd, enten det er innbrudd eller andre hendelser, kan man lett se på videoopptaket hva som eventuelt har skjedd, forklarer Tor-Arne Aarhus.



TROFAST Stansefabrikken er kjent som en kvalitetsleverandør av blant annet postkasser og postkassessystem gjennom mange år. Firmaet leverer postkasser i alle størrelser og system, og i år hadde de blant annet med seg nyheten posttårnet Trofast. Dette er en kjempepostkasse som kan romme over sytti liter post og aviser. Perfekt når man skal reise bort i ukevis, men kan selvsagt også benyttes til daglig. Med en løs hylle i kassen kan man selv velge om den skal fylles helt opp, eller brukes som en vanlig kasse, forklarer Trond Eriksen (i midten).



UNNGÅ TAP Contar er ny samarbeidspartner for NL og stilte selvsagt på Lillehammer med egen stand. Firmaet er spesialister på effektiv fakturering og oppfølging. De kan blant annet produsere og organisere utsendelse av fakturaer, registrere innbetalinger, følge opp med eventuelle puringer og utsendelse av inkassovarsel. – Vi kan hjelpe kunden hele veien fra utsendelse av faktura til en eventuell inkasso. Contar har både standardvarianter og spesialtilpassede løsninger. Sammen med oss på standen er samarbeidspartneren vår, Experian, om er spesialister på kredittinformasjon. Sammen kan vi hjelpe kundene våre til å begrense risikoen ved kredittsalg, sier Knut Tore Jevnesveen i Contar og Vera Kejr fra Experian.



NY PROGRAMVARE Dørteknikk og deres merkevare MicroBuild debuterte som NL-partner i fjor, og kan se tilbake på et år med stor interesse fra norske låsesmeder som har tatt i bruk programvaren deres. – I år kan vi blant annet presentere en ny elektronisk beslagliste som brukes ute på byggeplassen – MicroBuild Progress. Dessuten har vi en ny driftsmodul, som er et bra verktøy for drift og vedlikehold. Det passer både for vaktmestere og låsesmeder, opplyser Kurt Olsen.



Instruktør Arne Kjær gir gode råd til Synnøve Røren på impressioning-kurset

Synnøves første treff

For ett år siden visste sannsynligvis ikke Synnøve Røren hos Ingeborg Beslag & Låssystemer engang hva impressioning var. På årets Låsesmedtreff fikk hun nærkontakt med flere deler av faget.



Alexander Egeland fra Låsgruppen Stavanger var debutant på Låsesmedtreff.

– Det er veldig mye nytt, det kan jeg love deg. Men jeg føler at det er viktig å lære seg alle delene av faget, og vite hvordan ting fungerer, smiler Synnøve.

Hun har nettopp fått litt ekstra hjelp av instruktør Arne Kjær på hvordan hun skal file til det blanke nøkkelemnet for å kunne åpne sylindren. Siden mai i fjor har hun jobbet hos IBL på Jessheim, og arbeidsdagen veksler mellom systemavdelingen og jobbing som servicemedarbeider. Men at hun i det hele tatt begynte i låsbransjen var mer eller mindre en tilfeldighet.

– Det var en veldig interessant stillingsannonse. Det var vel egentlig derfor jeg søkte. Tidligere har jeg arbeidserfaring fra bensinstasjon og en databedrift, men jeg trives veldig godt hos Ingeborg og med denne bransjen, sier Synnøve som også var påmeldt på både FG-kurs og dirking av sylindrlås i løpet av Lillehammer-helgen.

Snur ikke bare bunken

For tredje gang hadde Ann Katrin Pettersen fra Dorma og Odd Harald Danielsen fra TrioVing slått seg sammen for å holde kurs.



– Da vi holdt det første kurset sammen for to år siden var det vel egentlig mest fokus på prosjektledelse. Men nye endringer i lovverket gjorde at det ble mer fokus på universell utforming. Det var vel derfor dette kurset kom i stand, mener de to. Nå er (nesten) de nye forskriftene, som mange har ventet på, kommet på plass. Men selv om de nye reglene er ganske så klare,

er det fortsatt rom for tolkninger.

– Vi har begge to sittet i en gruppe i regi av NL som har gjennomgått det nye regelverket, og vi har hatt møte med Statens bygningstekniske etat (BE). En del av våre innspill har også blitt lyttet til, sier Ann Katrin Pettersen.



Leverandørene leverte varene

Andre Hultin hos TrioVing fikk mye oppmerksomhet da han presenterte bedriftens nye sylinder D12 for spente Låsesmeder på Lillehammer.

– Vi har vel følt at det var på tide å fornye konseptet vårt litt. Med denne nye sylindren er sikkerhetsnivået opp flere hakk. Med blant annet doble og variable stifter er dette en lås som er veldig sikker. Den er i prinsippet klar for markedet og lanseres nå, forklarer Hultin.

En ting er å få vist frem nye produkter, men vel så viktig er kontakten leverandørene får med sine sluttbrukere gjennom leverandørkursene.

– Vi kommer selvsagt hit opp med mye ny og viktig informasjon om produktene våre, men egentlig så snakkes det om alt mulig i løpet av kurset, innrømmer Rune Orderud fra TrioVing. Hos konkurrenten Dorma lå fokuset blant annet på nyheter innen elektrisk låsing, og firmaets nyheter på dørautomatikk.

– Vi har både med oss nye modeller og «gamle» produkter som har blitt videreutviklet og oppdatert. Men hovedfokuset vårt i år er allikevel presentasjonen av «nye Dorma», selv om det egentlig ble lansert på Storefjell for to år siden, opplyser Trond Wiker til Låsesmeden.



Atle Knudsen i Dorma og Åge Sundstrøm fra Lexow Låsservice tar seg en velfortjent pause



Microbulid kunne vise frem ny programvare til interesserte låsesmeder.



Ingenting å si på konsentrasjonen på Nobys kurs



Andreas Wigen Caspersen i Norsk Nøkkelservice kunne by på det nyeste fra Salto.



Forbereder seg til storinnrykk

Både NL-formann Knut Kildahl og Per Bugten i kurskomiteen oppsummerer årets Låsesmedtreff som vellykket.

– Jeg synes faktisk det var et enda bedre treff i år enn i fjor. Hotellet fungerer bedre og bedre, og vi har fått veldig mange positive tilbakemeldinger på reiselogistikken til Lillehammer i forhold til Storefjell, forteller Kildahl.

Også Per Bugten mener at årets treff går over i historien som vellykket. Han kan i farten ikke komme på noe negativt, og mener at ting gikk ganske så strømlinjeformet fra innsjekk, til messe og kurs.

– Evalueringene jeg har sett så langt virker positive. Men det er klart at det er en utfordring for oss i kurskomiteen å komme opp med nye, og spennende kurs. Alle kan ikke gå på dirkekurs hvert år, og vi må stadig fornye tilbudet, mener Bugten.

Neste år faller som kjent Låsesmedtrefet sammen med ELF Convention, og det betyr både betydelig flere deltagere og en språkutfordring.

– Vi må vel brushe opp engelsken alle som en, og dette blir en utfordring både på godt og vondt. Men det skal vi fikse, tror Bugten.

Knut Kildahl vil spesielt trekke frem at tilbakemeldingene fra leverandørene har vært gode i år.

– Når i tillegg ledsagerprogrammet også var veldig bra i år, er det bare å glede seg til mars 2012, smiler han.

d line
KRUD NØKKELSERVICE DESIGN

**Beslag
Baderom**

Arkitekt
Lundgaard & Tranberg Arkitekter

d line forhandles
i Norge av:

Norsk Nøkkelservice AS
Sinsenveien 4
0572 Oslo
Tlf. +47 22 04 07 50
www.nnokkel.no

www.dline.com

Låsesmedtreff

Lillehammer 2011

Dagbok av Låsservice Ålesund

DAGBOK - FRODE



Fredag 21. januar

Fredag var vi alle tre på samme kurs,
Universell utforming.

Universell utforming betyr at byggverk skal utformes slik at mennesker kan bruke dem på en likestilt måte, så langt det er mulig uten spesielle tilpasninger. Norske Låsesmeder har innenfor Norske Låsesmeders støttegruppe nedsatt en faggruppe som har til oppgave å finne ut riktige produktløsninger for ulike typer dører i bygg, slik at dette blir i henhold til lovverk og tekniske foreskrifter TEK 10 veiledning.

Lørdag 22. januar

Her var jeg på kurs om dirking av
sylinder lås med Hans Mejlshede.

Vi fikk prøve å dirke diverse sylinderlåser og skivelåser. Vi brukte dirkepistol, og dirkesett som vi fikk på kurset og prøvde også litt bumping av hengelås. Så var det lunsj og enda mer god mat og resten av dagen gikk med til leverandørmesse med mye fine produkter. På kvelden var det stor fest middag med masse mat og drikke.



Søndag 23. januar

Jeg var på kurs i åpningsteknikk,
med Brann og Låsservice.

Her så vi film om dirking. Vi fikk prøve å dirke låskasser, dette var nytt for meg så det var interessant å se hvordan en låskasse egentlig fungerte. Vi prøvde å borre opp skilt for å komme til på rett plass i låskassene til å dirke. Fikk også prøve bumping av sylindrelås.

Etter kurset spiste vi lunsj før vi pakket ut i bilen og reiste hjem.



Fredag 21. januar

Avreise Ålesund fredag 06.30 og ankomst Lillehammer 12.00, hvor vi meldte vår ankomst og fikk utlevert våres kort for helgen, vi spiste en lunsj før kurset i universell utforming begynte.

Der hadde vi gjennomgang av gjeldene lover og forskrifter rundt TEK10 loven som omhandler universell utforming. Her lærte vi litt om hvordan vi skulle tolke regelverket og hvordan vi skulle forholde oss til TEK10. Vi gikk også gjennom litt rundt det med opplysningsplikt til byggherre/entreprenør der det blir avviket fra TEK10. Og hvilke konsekvenser det kan få og avvike fra TEK10, uten at dette er underrettet om skriftlig.

TEK10 er meget omfattende så vi fikk litt føringer på hvordan vi skulle håndtere dette i praksis.

Klokken 19.00 var det middag, mye god mat var der å finne. Videre ut over kvelden var det mye god drikke og praten satt løst. Etter en kveld med mye prat og drikke tok det slutt og hotell rommet ble funnet.

Lørdag 22. januar

Sto opp klokka 07.30, spiste frokost og møtte opp på kurs med impressioning. Dette kurset ga ett bra innblikk i hvordan man kan file en nøkkel til en lås uten å faktisk vite hvordan stiftingen er oppbygd. Dette var et interessant kurs med gode kursholdere, men for min del synes jeg dette ble fryktelig tidkrevende arbeid som jeg ikke helt greier og få brukt i det daglige. Men kjekt og vite at det går an, og hvordan man gjør det.

Etter kurs var det lunsj, deretter en tur på messen.

Der snakket jeg med en del leverandører som jeg ellers bare prater med på telefon. Fikk også spurt og kikket på produkter som jeg var nysgjerrig på. Som vanlig en kjekk og givende messe med gode tilbud og øl. Etter messen fant jeg hotellrommet for å lade batteriene litt til kvelden. Det ble en vellykket kveld med mye sosial og faglig prat.

Søndag 23. januar

Søndag morgen var som vanlig litt tung men gikk bra i år og. Hadde kurs om FG-regler. Dette er ett innholdsrikt kurs med mye «matnyttig» innhold, men det er samtidig meget tørt stoff som krever en meget underholdende kursholder for at dette materie ikke skal være kjedelig.

Men til syvende og sist så sitter jeg igjen med mye god informasjon og lærdom etter en helg på Lillehammer.



– At jeg blir beskrevet av gamle kollegaer som et arbeidsjern, synes jeg er hyggelig, sier Bjørn Ørnung.

En fagmann lukker døren

Mer enn femti år etter at han begynte i låsbransjen, og syv år etter at han egentlig ble pensjonist velger Bjørn Ørnung (74) å forlate en bransje han har vært med på å prege i seks tiår.

TEKST OG FOTO PÅL ANDREASSEN

En høvding, et arbeidsjern, en nestor i bransjen og Mr. TrioVing – kjært barn har mange navn, og i Bjørn Ørnungs tilfelle florerer det av superlativer over innsatsen han har lagt ned både i TrioVing og i Foreningen Norske Låsesmeder.

Det var mange som stusset over Bjørns fravær på årets Låsesmedtreff på Lillehammer. Men en gang skal jo ting ta slutt, og for Bjørns del slutter det nå.

– Jeg kan jo ikke holde på i all tid. Siden jeg begynte som seniorkonsulent i NL i 2004 har det hele tiden vært ulike prosjekter å ta tak i, som for eksempel universell utforming og samarbeidet med Steinkjer Videregående skole. Nå er disse tunge tingene på plass, og jeg følte at tiden var moden for å slutte, smiler Bjørn fra sofaen hjemme i Oslo.

En ting er helt sikkert; de som har vært vant til å jobbe sammen

med Bjørn vil i alle fall savne hans arbeidskapasitet og fagkunnskap.

– Sett Bjørn på jobben, så blir den gjort. Han er et arbeidsjern og tar alltid ansvar for at et prosjekt blir gjennomført, mener en av hans tidligere kollegaer.

Har montert låskasser

Bjørn kom inn i låsbransjen på femtitallet hos Ingwald Nielsen AS, den gang en av de virkelig store aktørene i bransjen, og han beskrev fort sine første beslaglister. Da han noen år senere – 1962 - ble ansatt på Trio Fabrikker (senere TrioVing AS) begynte han også med å utarbeide beslaglister og låsplaner. Det ble mange befaringer og besiktigelser av dører i den første tiden på Trio. Men også mer praktisk arbeid.



For to år siden kunne Ørnung stolt dele ut de første eksemplarene av læreboken han var med på å lage for NL.

– Den gang hadde Trio kun én servicemann, og det resulterte i at jeg måtte ut og skru og montere låssystemer i helgene, minnes 74-åringen.

Bjørn avanserte etter hvert til avdelingssjef, regionssjef, salgssjef og ble senere markedssjef for eget profittsenter. I dette senteret lå blant annet låsesmedene.

– Låsesmedene var alltid den viktigste kundegruppen, og noe av det jeg er mest fornøyd med fra tiden hos TrioVing er at jeg fikk være med på å etablere TrioVing Sikkerhetssentrene, minnes pensjonisten.

En stemme å regne med

Tiden på TrioVing bød på en lang rekke av minneverdige opplevelser, og i jobbsammenheng har Bjørn fartet Europa rundt utallige ganger. Reise- og salgsoppdrag som omfattet alt fra løsninger på låssystemer til ferger, cruisebåter og hotell – til rene salgsfremstøt og kunderelasjoner.

Kanskje ble Ørnung bitt av reisebasillen allerede som ung? Fakta er i alle fall at han har vært med på flere lange Amerikaturneer med Olavsguttene.

– Jeg kom inn som aspirant i Det norske kirkeguttekorset Olavsguttene elleve år gammel. Det å være Olavsgutt var noe spesielt og har satt sitt preg på de fleste som har vært med. På reisene med koret ble vi innkvartert i private hjem og lærte tidlig å «konversere og oppføre oss», sier Bjørn.

På den første lange USA-turneen i 1952 fikk han blant annet æren av å møte Trygve Lie, og til sammen har han turnert i hele ni måneder i USA og opptrukt i hele 42 stater pluss Canada.

Det er mange som mener at Bjørn, som er bror av den kjente pianisten Kåre Ørnung, kunne blitt profesjonell sanger. Og mange har gode minner fra festlige lag hvor Bjørn har underholdt med sin sangstemme.

– Jeg er fortsatt med i et kor som øver hver mandag. Men nå er gleden mer på utøvernes side, smiler han beskjedent.

Fagmann til fingerspissene

Da Bjørn sluttet i TrioVing i 2004 ble han både utnevnt til æresmedlem av NL og tilbudt en prosentstilling som seniorkonsulent. Han følte selv den gang at tiden ikke var riktig moden for å bli pensjonist på heltid, og har ikke angret på beslutningen om å dele videre av sin enorme bransjekunnskap og kontaktnett.

– Det var jo ingen som tvang meg til å ta jobben i NL. Og jeg tror at hvis det ikke hadde blitt det, så hadde jeg nok funnet på noe annet å gjøre, sier han.

Han fant raskt ut at det ville være fornuftig å nedsette en støttegruppe i NL bestående av representanter fra leverandørsiden og samarbeidspartnere, som i sin tur kunne nedsette ulike faggrupper for å bistå foreningen.

– Noe av det viktigste og morsomste jeg har vært med på i de senere årene har vært samarbeidet med Steinkjer Videregående



This Lock is myLock!

Din lås blir lett å kjenne igjen på skolen, treningssenteret, garderoben, arbeidsplassen osv.



ola



Nyhet!

T65AL/40 myLock



Datarom

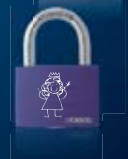


Skiboden





Familie Jensen's





ABUS - Den gode følelsen av sikkerhet

- Sett din egen signatur eller tegning på låsen
- Stort utvalg med mange farger å velge mellom
- Velg din favoritt og merk den selv med en permanent tusj



BOYESEN & MUNTHE AS

boyesen-munthe.no

www.abus.com



Trond Wang var formann i NL da Bjørn ble hyret inn som seniorkonsulent i 2004. Her er de sammen på årets årsmøte i foreningen.

skole i forbindelse med låsesmedutdannelsen, og jeg har hatt veldig mange gode samarbeidspartnere i NL som jeg gjerne vil få takke nå som jeg gir meg. Det er viktig at man tar ansvar og bruker foreningen i fremtiden. Den er en nøytral døråpner, ikke minst til viktige premissleverandører, avslutter Bjørn Ørnung.



De to styremedlemmene som var på valg tok begge gjenvalg for to nye år. Det betyr at det sittende styret i NL består av (fra venstre) Eirik Larsen (gjenvalgt), Finn Jonstang, Knut Kildahl, Morten Høiseith, Anders Møller og Kent Martinsen (gjenvalgt). Her fotografert i staselige omgivelser i Sandefjord.

Effektivt og kjøpt årsmøte

Uten noen innkomne forslag og med et styre som hadde gjort jobben sin ble årets årsmøte gjort unna på en halvtime.

TEKST OG FOTO PÅL ANDREASSEN

Nærmest som vanlig var heller ikke i år oppmøtet blant stemmeberettigete medlemmer det største. Men opptellingen viste at 27 medlemmer, inkludert styret hadde funnet veien til Sandefjord. For et par år siden ble årsmøtet avholdt samtidig med Låsesmedtreffet, men siden heller ikke det trakk spesielt mange flere medlemmer, har man de to siste årene valgt å avholde møtet utenom treffet. Men neste år prøver man igjen å kombinere de to. – Det burde jo ha vært fullt her, men det er det altså ikke. Vi har bestemt oss for å legge årsmøtet til Låsesmedtreffet/ ELF Convention på Lillehammer neste år. Da regner vi med at det blir betydelig flere medlemmer som stiller, sa Knut Kildahl til de fremmøtte.

Hovedfokus for styrets arbeid det siste året har blant annet vært låsesmedutdanning, ny designprofil for foreningen og dens medlemmer. Arbeidsgrupper har jobbet med universell utforming, opplæringslogg, «vær varsom plakat» og ikke minst neste års ELF Convention hvor NL nå har opprettet en egen webside for ELF Convention på Lillehammer www.elf2012.com. Tidligere på dagen var det Workgroups og fokus på hva den fremtidige låsesmeden bør kalle seg samt viktigheten av at medlemsbedriftene bruker NL profilering både på hjemmesider, bil, butikk, brevark og konvolutter. Et medlemskap i NL skal stå for kvalitet, seriøsitet og trygghet for kunden. Det ble opplyst at mange oppdragsgivere krever bevis av anbudsgivere at de er medlem i foreningen Norske Låsesmeder – og i den forbindelse har NL nå laget et sertifikat som NL firmamedlemmer kan legge ved anbudene.

Opptaksnemnda har avholdt opptaksprøver både på Lillehammer under fjorårets treff og hos Romerike Låsservice for til sammen 18 kandidater. I årsberetningen kunne man lese at det foreligger tolv



Arve Karlsen (til høyre) hadde tatt turen fra Arendal til årsmøtet i Sandefjord.

søknader om medlemskap, hvorav to er firmamedlemskap. Under festmiddagen etter årsmøtet kunne Thorbjørn Næss, Kjetil Ringøen, Ingar Bjerkeland og Jan Erik Rønning motta håndfaste bevis på sitt opptak i foreningen. Pr 1. Januar 2011 var det forøvrig 69 firmamedlemmer, 23 avdelingsmedlemmer og 196 personlig medlemmer registrert. I tillegg har fire personer æresmedlemskap, mens seks er honnørmedlemmer og to er assosierte medlemmer. To styremedlemmer – Eirik Larsen og Kent Martinsen – var de eneste som var på valg i år og begge tok gjenvalg. Det betyr at det er et rutiner styre som går inn i det spennende året som kommer, hvor ELF Convention på Lillehammer i mars 2012 blir det absolute høydepunkt.



Det hadde helt klart vært plass til flere medlemmer under årets årsmøte.

Høy stemning ved utdeling av diplomer til nye NL medlemmer: f.v Kjetil Ringøen, Ingar Bjerkeland, Jan Erik Rønning, Thorbjørn Næss, Bak: Knut Kildahl.



Nye firma- og personlige medlemmer i løpet av 2010

Lås & Sikkerhet AS Kristiansund N
Follo Sikkerhetsservice AS Ytre Enebakk
ET System AS Kristiansand S
Tek Handel Skedsmokorset
Stryn Låsservice AS
Nokas Teknisk AS, avd. Østfold
Låsmester 1 avdeling Lørenskog
Personlige medlemmer som tok prøven i løpet av 2010
Jan Erik Rønning, Akershus Universitetssykehus
Tom Erik Brattli, Lås & Sikkerhet Kristiansund N
Raymond Dahle, Lås & Sikkerhet Kristiansund N

Roy Bakke, Lås & Sikkerhet Kristiansund N
Thorbjørn Næss, Låsgruppen AS Drammen
Ingar Bjerkeland, Follo Sikkerhetsservice AS Ytre Enebakk
Kjetil Ringøen, ET system AS Kristiansand S
Geir Aardalsbakke, Stryn Låsservice AS
Tom Roger Ulriksen, Låsgruppen AS Fredrikstad
Æres medlem
Hans Mejlshede DLF, ALOA
Assosiert medlem
Rino Collings Nasjonal Sikkerhetsmyndighet
Erik Bekeng Forsvarets Sikkerhetsavdeling



Dører en, dører to, dører tre...

Uansett antall dører, eller for hvilket miljø har Siemens, Security Products produktene til din sikkerhetsløsning.

Vi tilbyr et bredt utvalg av produkter innenfor adgangs-kontroll, alt fra den enkleste kodelås og porttelefon, til komplekse adgangskontrollsystemer. Produktene kjennetegnes av både installasjons- og brukervennlighet samt en robust utførelse for alle typer av miljø.

Vil du vite mer?

Kontakt oss på 22 63 40 70 eller les mer på www.siemens.no/securityproducts

Answers for infrastructure.

SIEMENS



Nesten hele staben samlet. Bak fra venstre: Ronny Fossvik, Trond Henriksen, Ørjan Askvik, Robert Dahlskjær, Line Sæterhaug og Kenneth Hjallanger (foran).

Nordlendinger i vinden

Låssentret AS i Bodø fikk en flying start i 1997.
I dag har de blant annet Luftfartstilsynet som
en av sine store kunder.

TEKST OG FOTO PÅL ANDREASSEN

– Det eneste vi egentlig skulle hatt mer av er timer i døgnet, ler Kenneth Hjallanger – en av de tre eierne av Låssentret AS. Han er på snarvisitt innom kontorene i Bankgata, og klar for en ny tur ut i vind og vær. Og er det noe det er mye av i Bodø, så er det nettopp vær og vind.

– Her om dagen så hørte jeg en som fortalte at han for første gang hadde opplevd at det var vindstille her. Jeg vet ikke hvor lenge han har bodd her i byen, men det er ikke så ofte det ikke blåser her, nei.

Hos den lokale Audi-forhandleren skal en kortleser monteres på yttervegg. Og Kenneth inntar en benstilling som tyder på at han vet hvilken vei vinden blåser, for å si det sånn.

– Du lærer noen triks etter hvert, smiler han mens han holder døren oppe med det ene beinet, og skrur kortleseren fast på veggen.

I pluss

Det begynner å bli noen år siden Kenneth og Svein Jarle Ludvigsen, sammen med sleepingpartner Martin Kjøransen, kjøpte ut låsdelen av konkursboet til Bodø Bygningsartikler. Både Kenneth og Svein Jarle jobbet med lås der, og startet opp sitt eget låsefirma mer eller mindre samme dag som den tidligere arbeidsgiveren ble slått konkurs.

– Vi hadde en kjempefordel i at vi kjente markedet og at kundene hadde et forhold til oss fra tidligere. Det eneste lille problemet vi

hadde i oppstarten var at låssystemene ble satt i karantene en liten stund etter konkursen. Men det løste seg greit, og vi gikk faktisk i pluss fra dag én, konstaterer han – fjorten år etter oppstarten.

I dag teller staben syv personer, inkludert de to eierne. Tre har sitt daglige virke i butikken og systemavdelingen, mens tre mann jobber som montører og Svein Jarle tar seg av administrasjon og prosjektering. Det siste har det blitt mye av de siste årene, og på kundelisten står både kommune, fylke, forsvaret og sykehus – for å nevne noen.

– Det blir ganske mye prosjektjobbing. Det bygges mye her i Bodø og Nordland, og akkurat nå sitter vi og venter på å komme i gang på Lufttilsynets nye, store kontorbygg tvers over gata her sier Kenneth og peker tvers over byens mest trafikkerte rundkjøring.

Store avstander

Med en slik beliggenhet er Låssentret godt synlig i bybildet, og Kenneth understreker at det nok ikke kunne hatt en bedre beliggenhet.

– Vi startet først opp i lokaler på baksiden av dette bygget, men flyttet ned hit i 2003. Da kjøpte vi samtidig bygget, som tidligere





Det skal mer enn isende vind og regn til å stoppe Kenneth Hjøllanger i jobben

huset et malerfirma, opplyser 52-åringen til Låsesmeden. I første etasje er det butikklokaler og systemavdeling, mens det i etasjen over er kontorer og fellesrom. Låssentret AS dekker et stort geografisk område, og det er ikke sjelden at det må en tre-firetimers kjøretur til for å komme frem til kundene. Grovt sett kan man si at firmaet operer fra Saltfjellet i syd til Hamarøy i nord.

– Det er vel egentlig fergene som stopper oss fra å dekke et større område. Det tar rett og slett for lang tid, konstaterer Kenneth. Han har bakgrunn og fagbrev som svak- og sterkstrømselektriker, og skulle gjerne ha sett at firmastaben ble utøkt med minst én person til med tilsvarende bakgrunn.

– Vi håper å få på plass en ny ansatt med svakstrømsbakgrunn i løpet av året, som kan avlaste meg på elektrobiten. Jeg er på ingen måte lei av å jobbe ute som montør, det er jo det liker, men kunne godt ha tenkt meg litt mer fritid sammen med familien og barna, sier Kenneth.



Ronny Fossvik (til venstre) veileder Willy Jensen fra SKS Produksjon om systemnøkler.



Trond Wang, Ann Katrin Pettersen og Jarle Muldal hos DORMA kan konstatere at satsingen på nye produkter har vært vellykket.

Dørmiljø satt i system

En markedsanalyse for fem år siden tydet på at det var plass til nok en leverandør på sylinder- og systemsiden. Nå begynner DORMA å se resultater av storsatsingen.

TEKST OG FOTO PÅL ANDREASSEN

Hvis du har nitti prosent markedsandel er det ikke så lett å øke salget, da må man heller se seg om etter nye produkter. Det var status for DORMA for noen år siden. Som markedsleder på dørlukkersiden var det ikke så mye mer å hente på det området. Og med et ønske om å bli noe mer enn «bare» en komponentleverandør var det helt naturlig å se på sylinder- og systemprodukter.

– Jeg føler at vi har lyktes med de strategiske tilpasningene våre. I dagens marked ville vi nok mye enklere kunne blitt «feid av banen» hvis vi bare hadde hatt de tradisjonelle produktene våre. Med de nye tilpasningene til markedet har vi også gjort det enklere for kundene våre å velge oss som en komplett leverandør, sier Trond Wang – produksjef hos DORMA.

Det har vært store og mange endringer hos DORMA de siste årene, og kostnadene ved å skulle ekspandere såpass mye har kostet både tid og penger.

– Det har helt klart vært fire hektiske år med å finne de produktene som markedet etterspør og selve produktutviklingen. Men vi følte at det ville være plass til oss hvis vi gjorde dette på vår måte. Det betyr at også resultatene de senere årene har vært preget av de store utviklingskostnadene og ekstraordinære kostnader rundt det nye produktsortimentet. Men allerede i inneværende år ser vi posi-

tive effekter av investeringene, og vi regner med å gå i balanse i 2011, forklarer Wang og legger til at 2009/2010-tallene viste en omsetning på drøyt 116 millioner. En økning på to prosent fra foregående år, på tross av finanskrisen og nedgang i markedet.

Komplett design

Totalt er det ansatt 44 personer i DORMA Norge, som er en del av ScanBalt-regionen til det tyske gigantselskapet. 32 av disse har sitt daglige virke i Oslo, mens resten er fordelt mellom avdelingene i Sandnes og Kristiansand.

Siden DORMA lanserte den automatiske døråpneren for hengslede dører i 1962 kan man trygt si at utviklingen har vært enorm. Ann Katrin Pettersen er salgssjef i prosjektavdelingen, og er en av de som virkelig har måttet følge utviklingen de siste årene tett. Ikke minst i forhold til universell utforming.

– Det har kommet mange nye krav til dørmiljøer, men DORMA har produkter som tilfredsstiller alle de nye kravene, konstaterer Pettersen.

En annen fordel ved å være en komplett leverandør ligger på designsidene. DORMA har alltid vært opptatt av å ta frem både funksjonelle og driftssikre produkter, men har også lagt vekt stor vekt på den estetiske utformingen.



Mange låsesmeder har vært innom testrommet til salgskonsulent Per Erik Dieseth

– Nå kan vi tilby et helhetlig design på alle de mest synlige produktene på døra, sier Pettersen.

Bredt produktspekter

Slagordet «fra komponent til løsning» har stått sentralt i DORMA satsing på nye produkter.

– Vi skal rett og slett kunne ta hele dørmiljøet. Fra før av leverer vi jo også for eksempel både glassdører, beslag og mobile vegger. Det er viktig å markere at vi har tyngde. Alle, også vi, blir målt av markedet, spesielt på nye produkter, mener Jarle Muldal som har 22 år bak seg hos DORMA og nå har ansvar for innsalg og support ut til kunder.

Satsingen på et bredere produktspekter har helt klart gitt resultater, og Ann Katrin Pettersen kan avsløre at de sammen med Sikkerhetskompaniet skal levere et komplett system til Ullevål Universitetssykehus.

– Hele systemet på Ullevål skal byttes til RS-8 patenterte system. Dette innebærer bytte på tusenvis av dører, og vil være et prosjekt som skal gå over flere år, forklarer hun.

Blant de nye produktene finner man blant annet førti forskjellige modeller av mekaniske låskasser, inkludert tilhørende sluttstykker i alle varianter og tre patenterte systemer.

– I tillegg blir det jo enormt mye tilbehør og alt rundt døren som beslag, hengsler og så videre. Vi har de siste årene opprettet mer enn 6200 nye artikkelnummer, hvorav rundt tusen er såkalte basisprodukter, sier Wang.

DORMA har et ønske om å være en litt «annerledes» leverandør til det norske låsemarkedet, og tror at de har et konkurransefortrinn med sine lange tradisjoner på å yte support til sine kunder. Noe ikke minst en bunke diplomer som «årets leverandør» er et bevis på.

– Man må også være til stede når det buttrer i mot. Det faglige skal ligge i bunnen hele veien. Men det er også viktig å være åpne og ærlige hvis det oppstår feil på noen av produktene våre, understreker Ann Katrin Pettersen.



Det går unna på lageret når nyansatte Siri Granlund pakker varer til kundene.



Cathrine Pfeuti på systemavdelingen har mye å gjøre, men tar seg tid til en prat med Trond Wang.



Torgeir Evensen og Marianne Aker syklet Eidsvoll – Oslo i fjor. Det ga såpass blod på tann at de hyret inn Dag Otto Lauritzen til å holde motivasjonsforedrag foran årets ritt, Lillehammer – Oslo



Det var første gang Dag Otto Lauritzen holdt foredrag på et lager.

Skal måle styrken på to hjul

Da Marianne Aker syklet Eidsvoll – Oslo i fjor, syntes hun det gikk så bra at hun sporenstreks valgte å la årets sommerfest i firmaet bli en obligatorisk sykkelturné for alle – fra Lillehammer til Oslo.

TEKST PÅL ANDREASSEN - FOTO PRIVAT

Kanskje ikke det mest populære forslaget fra en sjef, men sånn ble det. Og alle i firmaet stiller – i vekslende form, på startstreken på Lillehammer 25. juni i år. I tillegg til Aker-folket, blir det også rundt 15 andre fra låsbransjen som planlegger å sykle «den lille styrkeprøven» den dagen.

– Med venner og familie er vi nå (mars 2011) 41 påmeldte. For alle i Aker er det pliktig oppmøte, men dette er først og fremst noe vi gjør for det sosiale. Men målet er selvsagt å kunne klare å komme i mål i Oslo. Da jeg syklet Eidsvoll – Oslo i fjor syntes jeg det gikk over all forventning, og siden har det vel bare eskalert, ler Marianne Aker.

For å få opp stemningen rundt den noe slitsomme utflukten på to hjul arrangerte de motivasjonsforedrag med ingen ringere enn Dag Otto Lauritzen for noen uker siden.

– Det var et veldig inspirerende og morsomt motivasjonsforedrag. Vi hadde det på lageret vårt, og han åpnet med å si at det var første gang han holdt foredrag på et lager. Til sammen var vi rundt 50 stykker og det var et stort engasjement fra både syklist og samarbeidspartnere, forteller Marianne.

«Alt går an – det tar bare litt lenger tid», var konklusjonen fra Lauritzen, som med glimt i øyet fortalte både fra guttedagene i Grimstad, via yrkeskarrieren som fallskjermjeger og politi til livet som proffsyklist.

– Han var 23 år første gang han satte seg på en racersykel. Og når alle trådene fra livet hans ble samlet opp så var jo poenget at alt bunner ut i fokus og vilje i motbakke, forteller Marianne som selv kommer til å møte en del motbakker på veien fra Lillehammer til hovedstaden i slutten av juni.

Følg med på bloggen

Nå som våren er kommet planlegges det fellestreninger to ganger i uka frem mot den store dagen, og felles spinning - timer innendørs er allerede unnagjort.

– I løpet av treningsturene vil vi nok finne ut hvilken form vi er i, og jeg tror nok ganske sikkert at det vil skille seg ut en «elitegruppe» ganske fort. Men vi skal i alle fall starte samtidig, så får vi heller se hvem som kommer først til Oslo, sier Marianne.

Som alle seriøse idrettsutøvere i 2011 har det selvsagt også blitt opprettet en egen blogg for Team Aker. Der vil man fortløpende oppdatere om treningsturer, treningsopplegg og annen relevant info før rittet. Dessuten vil selvsagt resultatene bli lagt ut der.

Bloggen finner du på: <http://akersykel.blogspot.com/>

Komplett dørlukkerserie



ASSA ABLOY

Norsk Nøkkelservice AS har fått ny eier!

Videreutvikling av selskapet med flere nyansettelser!

Etter at Carl F International AS ifjor valgte å reorganisere og deretter avvikle sin virksomhet, har Norsk Nøkkelservice vært til salgs. Dette som en direkte konsekvens av finanskrisen. Det har vært et utfordrende år med «business as usual», samtidig som ettervirkningene av finanskrisen har vært tilstede også i bransjen vår.

Det har imidlertid vært flere interesserte kjøpere underveis, men nå er det endelig underskrevet en avtale med ny eier. Tefor AS er et holdingselskap som er eiet av:

- Selskaper kontrollert av Espen Karlsen (profesjonell investor) ca. 51%
- Selskaper kontrollert av Lars, Roar og Thomas Forfang (eksisterende aktør i bransjen) ca. 49%

Tefor AS er et uavhengig holdingselskap som har en langsiktig plan med å inngå dette eierskapet i den hensikt å utvikle selskapet videre. Det betyr at våre agenturer også vil være en meget sentral del av vår virksomhet fremover. Tefor AS eier også 100% av R. Bergersen AS. Norsk Nøkkelservice AS og R. Bergersen AS vil drives som separate bedrifter.

Geir Storeng, tidligere adm.dir i TrioVing/Ving Card (1983 – 1993) vil være vår nye styreformann. Han har også bakgrunn som arbeidende styreformann i CardKey Systems Inc.

De nye eierne har ambisjoner om videreutvikling av selskapet og vil investere for å få til en god vekst fremover. Nyansettelser innenfor flere av selskapets avdelinger vil derfor være en sentral del av den fremtidige strategien.

Vi i Norsk Nøkkelservice er glade for våre nye eiere og ser med stor glede og entusiasme fremover til vår videre utvikling innen sikkerhetsbransjen.

Tonja Mendel Orderud
Daglig leder



Nye salgs- og marketingkrefter til TrioVing a.s.

Rene Brest (37) og Morten Svensen (53) er ansatt i to nyopprettete stillinger som henholdsvis Salgssjef KAM Storkunde og Marketing- og kommunikasjonssjef i TrioVing a.s.



Brest kommer fra vakselskapet G4S, der han jobbet som Salgssjef Retail. Brest hadde kontraktansvar for mange av selskapets største kunder. Han har bred erfaring innen Retail fra forskjellige stillinger innen samme segment. Brest har tidligere jobbet for New Store Europe (Grøn-Hansen Butikkinnredninger AS) og Thara Import AS.

Svensen er utdannet Siviløkonom fra BI og har bred og variert erfaring fra marketing- og kommunikasjonsfaget og kommer senest fra stillingen som konsulent og Daglig leder i Fredag reklamebyrå as, hvor han jobbet med kampanjer for kunder som Nordea, Bring, NBBL og Shell. Svensen har tidligere blant annet jobbet i Publicis, LOOC og Burson Marsteller.

- Vi er glade for å ha Brest og Svensen om bord, sier Administrerende direktør



Leif Lippestad i TrioVing a.s. i en kommentar. - Deres allsidige erfaring innenfor salg og helhetlige syn på marketing- og kommunikasjon, passer veldig godt for TrioVing akkurat nå. Disse ansettelsene er et ledd i vår økte satsning på salg og marketing fremover og vi vil i fremtiden ønske å øke bemanningen innenfor dette området ytterligere.

- Jeg gleder meg stort til å starte i TrioVing, uttaler Svensen. Selskapet har et godt, gammelt norsk merkenavn og er samtidig en del av et verdensomspennende konsern med utrolig mange muligheter og ressurser. Her er det mange utfordringer å ta tak i, og for meg, med det faglige hjertet i salg og marketing, skal dette bli spennende!

Komplett dørlukkerserie



- Moderne design
- Skjult monteringsplate
- Høydejusterbar aksling
- Samme dørlukker for karmside- og hengselsidemontering
- Samme koordinator for karmside- og hengselsidemontering
- Enkelt lagerhold
- Bedre logistikk
- Stort modellutvalg

Ring 62 24 52 00
for mer informasjon!

ASSA ABLOY

The global leader in
door opening solutions

Markedsføres i Norge av TrioVing a.s

Kaba kjøper Møller Undalls selskaper i Norge, Sverige og Danmark

Tirsdag 18.januar ble MU solgt til KABA i Sveits. MU omsatte for i overkant av NOK 240 millioner i 2010, hovedsakelig i Norge, Sverige og Danmark.

Kaba har kjøpt 100 % av MUs aksjer med virkning fra 1.januar 2011. Gjennomføring av avtalen forutsetter godkjenning fra konkurransetilsynet i Norge. – Avtalen innebærer at MUs ledelse fortsetter i sine nåværende stillinger og de vil være en aktiv del

av integrasjonsprosessen. –Kaba er et børsnotert selskap med 145 års historie og omsetter for ca. NOK 7 milliarder. Kaba har ca 8000 ansatte og er aktive i over 60 land.

Møller Undall AS kjøper Lås & Dørautomatikk AS i Skien

Fredag 28.januar ble Lås & Dørautomatikk AS solgt til Møller Undall AS i Drammen – Gjennomføringen av avtalen forutsetter godkjenning fra konkurransetilsynet i Norge. Oppkjøpet av Lås & Dørautomatikk som har sin virksomhet i Grenlands området, vil sammen med Møller Undall sin MU partner Låsspesialisten

Kragerø AS, være et godt grunnlag for satsingen i Grenland-sområdet og Telemark fylke for øvrig. – Avtalen innebærer at alle nåværende medarbeidere fortsetter i selskapet.

TILLUFT GEZE RWA SYSTEMER



Dør- og vindusåpner for tilluft og komfortventilasjon.

Dør- og vindusåpner K600 åpner dører og vinduer i forbindelse med tilluft i et røyk- og eller i et komfortventilasjonssystem. RWA K600 er ideell når man ønsker at dører og vinduer skal oppnå maksimal åpningsvinkel. Ved montering på dører kan RWA K600 kombineres med GEZE dørlukkere, dette garanterer tilluft med høy brukskomfort.

Les mer på www.geze.no



Dørteknikk | Automatiske dørsystemer | Glassystemer | Røyk- og komfortventilasjon | Sikkerhetsteknikk



BEWEGUNG MIT SYSTEM



Siedle

Fingerprintleser: mer intelligent, sikrere og enklere

Gjenkjennelsen av fingeravtrykkene er blitt bedre og dermed blir betjeningen lettere og øker sikkerheten. Fingeravtrykkgjenkjennelse er den mest prøvde biometriske form for adgangskontroll - ikke minst integreringen i dør kommunikasjonssystemer har gjort den overkommelig og praktisk til privat bruk. Med en nyutviklet «fingerprint» forbedrer Siedle nå betjenings- og gjenkjennelseskvaliteten på sine «fingerprintlesere». Systemet blir mer intelligent, den registrer dersom fingerens egenskaper endrer seg, for eksempel hos barn som vokser. Innleste fingeravtrykk gjenkjennes også lettere selv om fingeren ikke alltid føres presis over sensoren. Et ytterligere bidrag til større betjeningskomfort gir den optimerte innlæringsprosessen som sørger for bedre identifikasjon. Først og fremst mennesker med mindre utpregede kjennetegn har fordel av disse to forbedringene idet

deres fingeravtrykk nå gjenkjennes hurtigere som sikre.

Systemet blir nå også enda mer sikkert; Den nye «fingerprint» sperrer leseren helt hvis en uautorisert finger skannes inn flere ganger etter hverandre. Sperringen kan til enhver tid oppheves ved å innlese en autorisert finger.

Fra og med desember 2010 vil alle Siedle fingerprintlesere fra fabrikken være oppdatert med de nye løsningene. Installatøren kan oppgradere sine kunders eksisterende fingerprintlesere. Den termiske linjesensoren, det ergonomiske designet og den gode anvendeligheten i utendørsområde er uendret og det samme er prisen.

www.siedle.no

NOBY AS lanserer nye Bosch HD/IP kameraer

Bosch er en kvalitetsprodusent som kjennetegnes for produkter med god brukervennlighet, kvalitet og nytenkning. Dette ser vi tydelig i Bosch' HD/IP kameraer som NOBY AS nå lanserer.

HD fører bildeoppløsning ett steg videre, da svært detaljerte bilder gir enklere ansiktsgjenkjennelse og mulighet for å se små detaljer i større bildeutsnitt. Alle de nye Bosch kameraene leveres iht Onvif standarden, med 16:9 bilde, med både H.264 og Jpeg format. De fleste Bosch IP kameraer kan lagre bilder lokalt i kameraet på SD kort, noe som åpner for helt nye kostnadseffektive måter å sette opp overvåkingssystemer. Bosch har IP kameraer som gir gode bilder også under vanskelige lysforhold.

Ny IP video teknologi og fornuftige priser er i ferd med å forvandle ITV-overvåkingsbransjen. H.264 sørger for minst mulig bruk av båndbredde. I denne teknologien digitaliseres og streames meget komprimerte videosignaler over IP nettverk (internet protocol) med resultat av høy bildekvalitet. Dette gir utvidet funksjonalitet og kan gi reduserte systemkostnader.



Behovet for ITV produkter øker på flere områder, fra privatbolig markedet til ulike forretningslokaler, industriområder og offentlige institusjoner.

Ulike behov krever ulike produkter. NOBY AS har kompetansen for å hjelpe dere å velge rett løsning til Deres kunde.

NOBY AS
www.noby.no

Dørteknikk

Vedlikeholdsavtaler

Det finnes et stort marked for vedlikeholdsavtale på beslag. Dette er på ingen måte utnyttet av låsesmedene i dag. Her er det:

- Lovpålagt kontroll av branndører i rømningsvei
- Forebyggende vedlikehold
- Tilkalling ved akutte problem

Dørteknikk har utviklet et dataprogram som er et verktøy for å kunne tilby å gjennomføre slike vedlikeholdsavtaler.

MicroBuild Management (MBM) benytter et teknisk skilt. Ved hjelp av en avlesing av dette skiltet kan du rapportere kontroll på detaljnivå og/eller på dørnivå.

Finnes det beslagslister på bygget kan disse i de fleste tilfeller importeres direkte i MBM.

Når prosjektet «settes opp» kan en definere hva som skal kontrolleres og på hvilke dør.

Etter at kontrollen er utført finnes alle ønskelige rapporter ferdig i MBM. Ikke nødvendig med tidkrevende etterarbeid.

MBM kan også benyttes av byggherre for å rapportere skader og problem på beslaget utenom serviceintervallene. Fordelen er da at servicemannen/kvinnen vet hvilket beslag det er på døren og kan stille forberedt.

MBM gir deg tilgang til:

- Detallspesifikasjon,
- Datablad på komponentene
- Vedlikeholdsrutiner for de aktuelle detaljene

Dette gjelder både på kontor, i bilen eller på byggeplass.
www.dorteknikk.no

Dørteknikk

Elektronisk beslagliste på byggeplass

Dørteknikk kan nå tilby en mulighet for å ta med seg beslaglisten ut på byggeplass elektronisk. Gjennom MicroBuild Progress (MBP) har vi bygget opp et system der beslaglistene er tilgjengelig på internett. På denne måten har montøren alltid:

- Siste revisjon
- Grensesnittet mot andre aktører i dørmiljøet

MBP tar utgangspunkt i at dørene blir merket med et teknisk skilt som inneholder dørn. og en strekkode.
MBP gir også mange andre fordeler.

Internkontroll

- hvem som har montert
- når montert

Hvor langt er montasjen kommet.

- på en spesiell dør
- i et område
- totalt

- Ferdige lister på hva en trenger av beslag for å montere seg ferdig i et område.

- Underlag for 'a konto fakturering

- Rapport om avvik.
Alle avvik rapporteres inn i MBP som dokumentasjon på fremdrift og ekstra krav.

MBP er bygget opp med utgangspunkt i at en beslagentreprenør kan bruke programmet alene. Effekten øker hvis en (eks. dør-montør) eller alle aktørene i dørmiljøet benytter MBP.
www.dorteknikk.no

Låsesmeder i Nord-Norge

Tromsø og Nord-Norge har fått 4 nye låsesmeder med Svennebrev (lik fagbrev) 3 ansatte i Møller Undall AS avd. Tromsø samt 1 ansatt fra Krane Glass og Fasade AS har nå gjennomført en uke lang prøve.

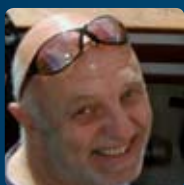
Låsesmedfaget er et spesial og lite fag i Nord-Norge og Norge forøvrig, derfor er Nordland, Troms og Finnmark sammenslått i en Prøvenemnd. I Tromsø er det kun ca 8-9 personer som innehar Svennebrevet i faget.

I Nord-Norge ca 25 personer med svennebrev og 4-5 med Mesterbrev. Vi ønsker alle de beståtte lykke til i faget og fremtiden sier Prøvenemnden for låsesmeder i Nord-Norge.



Første rekke fra venstre: Jan Marius Sørensen fra Krane Glass og Fasade AS og Stig Kartfjord, Eugen Helgesen, Kenneth Augdal alle fra Møller Undall avd. Tromsø. **Bakre rekke fra venstre:** Prøvenemnden med Håkon Olsen fra Finnmark og Perry Ræstad fra Nordland.

Jubilanter



Randi Pihl Jonstang



Arild Næss

Erland Ruud

Sigurd Pihl

Kent Martinsen

Arne Fr.Rauan

Vidar Langmoen

50 år 18.12.2010

60 år 24.12.2010

60 år 20.1.2011

60 år 16.2.2011

50 år 15.3.2011

50 år 29.3.2011

60 år 1.4.2011



Kent sitter i NL styre og har nå tatt gjenvalg på enda 2 år. Han sitter også i Opptaksnemnda i foreningen og holder det stadig fulltegnede kurset Åpningsteknikk på Låsesmedtreff. Vi Gratulerer!

Bestått Meget Godt

«Inge Karlsen har avlagt svenneprøve i Låsesmedfaget med karakteren «Bestått Meget Godt». Dette er høyeste oppnåelige karakter, og betyr at det er levert særdeles god kvalitet på prøvearbeidet. Inge er den tredje teknikeren på Låsservice Nor på mindre enn et år som tar fagprøven i Låsesmedfaget.» Vi gratulerer!



Nytt fra administrasjonen

Mye har skjedd siden forrige Låsesmeden. For NL sin del har det vært både gjennomføring av Låsesmedtreff på Lillehammer og årsmøte i Sandefjord. – Låsesmedtreffet var også i år full booket både på hotell og kurs og aldri har det vært gjennomført så mange kurstimer som i år. Vi har fått utrolig mange gode tilbakemeldinger etter Låsesmedtreff og det setter vi stor pris på! Nå er vi allerede i full gang med planleggingen av ELF Convention på Lillehammer neste år og har opprettet en egen side for arrangementet som heter www.elf2012.com Foreløpig ligger det en velkomsthilsen samt film fra Lillehammer på siden, men her vil det etter hvert bli lagt opp til booking av hotell, kurspåmeldinger og aktivitetspåmeldinger. Dette blir klart fra høsten av. I mellomtiden er NL representert på ELF Convention i Tel Aviv i slutten av mai. Her skal vi ha egen stand hvor vi skal promotere arrangementet vårt som blir fra 21. – 25.mars neste år.



På årsmøtet mottok alle fremmøtte en trykket designmanual for firmamedlemmer hvor det er forslag til hvordan dere kan bruke NL sin logo på butikk og bil, samt på trykksaker. Den samme manualen ble sendt ut sammen med medlemskontingenten til de som ikke deltok på årsmøtet. Nå gleder vi oss til å se den nye profileringen i bruk.

Som dere kan lese på s. 16 og 17 trekker nå Bjørn Ørnung seg fra stillingen som seniorkonsulent i NL og trer nå offisielt inn i pensjonisttilværelsen. Bjørn ble takket av på årsmøtet og vi kommer alle til å savne ham og hans evne til å slutføre prosjekter. Takk for et godt samarbeid!

Nå er det endelig lysere og lengre dager og jeg ønsker dere alle en fin vår!

Anne Line M. Sagbakken

Norsk Låsservice

Norsk Låsservice har omprofilert butikken sin og fremhever medlemskapet i foreningen Norske Låsesmeder.



Samarbeidspartnere har valgt å støtte NL for å anerkjenne det aktive arbeid foreningen gjør for å fremme interessen for gode fysiske sikringstiltak, og dens opplæring og informasjon til sine medlemmer om riktig bruk og montering av utstyr og materiell.



FINNMARK

Thermoglass A/S
Betongvn. 1, Pb. 2046, Elvebakken,
9507 ALTA
Tlf. 78 44 36 80
Faks: 78 44 36 99
Epost: las@thermoglass.no

TROMS

Låsgruppen Tromsø AS
Tromsøysundveien 16, 9020
TROMSDALEN
Tlf. 77 60 77 20
Faks: 77 60 77 21
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice Nor AS
Mercurveien 6 PB 3006, 9498
HARSTAD
Tlf. 77 00 19 20
Faks: 77 00 19 21
Epost: post@laasnor.no

Møller Undall AS, avd Tromsø
Storgt. 110, 9008 TROMSØ
Tlf. 06866, Faks: 77 68 82 83
Epost: firmapost@mu.no

NORDLAND

Låssenteret Bodø AS
Bankgt. 9 PB 1371, 8001 BODØ
Tlf. 75 54 10 10
Faks: 75 54 10 15
Epost: post@laassenteret.no

Låsservice
Havnegt. 13, 8377 GRAVDAL
Tlf. 76 08 09 99
Faks: 76 08 23 20

Nordland Lås & og Sikkerhet AS
Midtregate 4 Postboks 528,
8601 MO I RANA
Tlf. 75 15 45 55
Faks: 75 15 45 56
Epost: nls@nls.no

NORD-TRØNDELAG

Følstad & Jørgensen AS
Sjøfartsgt. 3, 7725 STEINKJER
Tlf. 74 16 00 10
Faks: 74 16 00 15
Epost:
jernia_steinkjer@hotmail.com

Lås & Sikring AS
Abel Meyersgt. 7,
7800 NAMSOS
Tlf. 74 21 68 80 (1)
Faks: 74 21 68 81
Epost: firmapost@laasogsikring.no

P.A. Elektro AS
Asbjørnsensgt 1, 7650 VERDAL
Tlf. 74 07 30 40
Faks: 74 07 17 50
Epost: paelektro@c2i.net

Lås & Sikring AS
Sjøfartsgata 5 Postboks 2131, 7708
STEINKJER
Tlf. 74 21 68 80 (2)
Faks: 74 16 55 53
Epost: firmapost@
laasogsikring.no

SØR-TRØNDELAG

Beslag-Consult A/S

Industriveien 57,
7884 TRONDHEIM
Tlf. 72 89 67 60
Faks: 72 89 67 61
Epost:
firmapost@beslag-consult.no

Låsgruppen Trondheim AS
Ladeveien 13, PB 327 Lade,
7440 TRONDHEIM
Tlf. 73 80 65 50
Faks: 73 80 65 70
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Møller Undall AS, avd.
Trondheim
Ingvald Ystgaardsvei 23
Postboks 4053 Angeltrøa, 7457
Trondheim
Tlf. 06866
Faks: 73 89 30 01
Epost: firmapost@mu.no

System Sikring A/S
Klæbuavn. 138 Postboks 2998,
7438 TRONDHEIM
Tlf. 73 82 07 30
Faks: 73 94 53 10
Epost:
firmapost@systemsikring.no

MØRE OG ROMSDAL

Låseservice Ålesund AS
Røysegata 8B, 6003 ÅLESUND
Tlf. 70 16 10 90
Faks: 70 16 10 91
Epost: atle@laseservice.no

Møre Beslag A/S
Brusdalsveien 169 PB 7707,
6022 ÅLESUND
Tlf. 70 15 80 00
Faks: 70 15 80 01
Epost: post@morebeslag.no
www.morebeslag.no

Norsk Låsservice AS
Industriveien 13,
6517 KRISTIANSUND
Tlf. 934 15 500,
Faks: 71 58 22 10
Epost:
firmapost@norsk-lasservice.no

Norsk Låsservice AS
Fannestrandvn. 55,
6415 MOLDE
Tlf. 93 41 55 00
Faks: 71 25 17 99
Epost:
firmapost@norsk-lasservice.no

Lås & Sikkerhet AS
Nordmørsveien 54, 6517
KRISTIANSUND
Tlf. 71 68 55 88
Faks: 71 68 55 89
E-post: post@las-sikkerhet.no

SOGN OG FJORDANE

Stryn Låsservice AS
Olden Brygge, 6788 OLDEN
Tlf. 57 85 34 26, Faks: 57 873024
E-post: geir@strynlaasservice.no

HORDALAND

Bergen Låsservice AS
Litleåsveien 2, Postboks 227,

5871 BERGEN
Tlf. 55 53 91 50
Faks: 55 53 91 60
Epost: mail@bnl.as

Låsgruppen Wilhelm Nielsen AS
Fabrikkgt. 3, Postboks 2497,
5059 BERGEN
Tlf. 55 38 93 00
Faks: 55 38 93 01
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice A/S
Pb 112 Midtun, 5828 BERGEN
Tlf. 970 55 300,
Faks: 55 22 77 51
Epost: stale@laasservice.no
Hjemmeside:
www.laasservice.no

Møller Undall AS avd. Bergen
Kanalvn. 54 Postboks 6105,
5892 BERGEN
Tlf. 06866, Faks: 55 20 74 99 Døgn-
vakt: 913 80 655
Epost: firmapost@mu.no

ROGALAND

Låsgruppen Stavanger AS
Forusbeen 80, 4033 FORUS
Tlf. 51 95 12 80
Faks: 51 95 12 81 elles
tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice Haugesund AS
Karmsundgt. 176,
5527 HAUGESUND
Tlf. 52 73 95 00
Faks: 52 73 95 18
Epost:
kjetil.saltveit@glassoglaas.no

Marvik Service AS
Ullandhaugveien 25,
Postboks 223, 4001 STAVANGER
Tlf. 51 84 90 50
Faks: 54 84 90 51
Epost: post@marvik.no

Møller Undall AS avd.
Haugesund
Rennesøygaten 12,
5537 Haugesund
Tlf. 06866, Faks: 52 75 44 01
Døgnvakt: 975 71 204
Epost: firmapost@mu.no

Sikring & Låseservice AS
Raglamyrveien 11 PB 2158,
5504 HAUGESUND
Tlf. 52 71 31 55
Faks: 52 71 32 05
Epost:
trond.lewinsen@siklas.no

Sikring & Låseservice AS
Stavangervn. 36,
4313 SANDNES
Tlf. 51 68 60 70,
Faks: 51 68 60 71
Epost: stig@siklas.no

Mellon
Zettitzveien 2, 4017 STAVANGER
Tlf. 51 82 88 50
Faks: 51 82 88 59
Epost: post@mellon.no

AUST-AGDER

Fa. Arve Karlsen
Pb. 1630 Stoa,
4857 ARENDAL
Tlf. 37 02 63 80,
Faks: 37 09 82 40
Epost: post@arvekarlsen.no

Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken,
4993 SUNDEBRU
Tlf. 37 15 83 84
Faks: 37 15 86 07
Epost: lasservice@c2i.net

VEST-AGDER

Låsmontøren
Store Elvegate 1 B,
4514 MANDAL
Tlf. 38 26 77 20
Faks: 38 26 77 21
Epost: k-klev@online.no

Norlock DB Montasje AS
Rådhusgaten 55 PB 55
Posebyen,
4661 KRISTIANSAND
Tlf. 38 07 72 77
Faks: 38 07 72 99
Epost: post@norlock.no

ET System AS
Fiskåveien 4, PB 684,
4621 KRISTIANSAND
Tlf. 38 11 12 30
Faks: 38 11 12 39
E-post: etsystem@proffpartner.no

OPPLAND

b&t Låsservice AS
Kallerudsvingen 5 PB 1030,
2815 GJØVIK
Tlf. 61 14 56 00
Faks: 61 14 56 01
Epost: firmapost@btlasservice.no

b&t Låsservice as
Korgveien 33,
2619 LILLEHAMMER
Tlf. 61 24 71 10
Faks: 61 24 71 11
Epost:
Lillehammer@btlasservice.no

Møller Undall AS
Ringveien 3, Viklundssenteret,
2815 GJØVIK
Tlf. 06866, Faks: 61 13 61 01
Epost: firmapost@mu.no

Møller Undall AS
Storgt. 136,
2615 LILLEHAMMER
Tlf. 06866, Faks: 61 05 17 01
Epost: firmapost@mu.no

HEDMARK

b&t Låsservice as
Midtstranda Postboks 4013,
2306 HAMAR
Tlf. 62 55 34 00
Faks: 62 55 34 01
Epost: hamar@btlasservice.no

b&t Låsservice AS
Sidevegen 9A, 2211 Kongsvinger
Tlf. 62 81 27 00

Lås & Sikring AS
Svartbekkveien 85 Postboks 384,
2411 ELVERUM
Tlf. 62 41 96 40
Faks: 62 41 96 49
Epost: firmapost@lassikring.no

OSLO

Access Lås og Nøkkel AS
Bergensveien 4B (Grorud Senter)
Postboks 123 Grorud, 0905 OSLO
Tlf. 22 82 00 50
Faks: 22 82 00 59
Epost: post@hjelpjegvilinn.no

Aker Lås og Nøkkel AS
Brobekkveien 105 , 0582 Oslo
Tlf. 07707, Faks: 22 65 48 00
Epost: post@akerlas.no

Eiendomssikring A/S
Strømsvn. 266,
Pb.51 Alnabru, 0614 OSLO
Tlf. 23 28 81 00
Faks: 22 32 55 20
Epost:
firmapost@eiendomssikring.no

Låsgruppen AS Oslo
Essendropsgt. 7 Postboks 5021
Maj., 0301 OSLO
Tlf. 22 95 58 00
Faks: 22 95 58 10
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.oslo@lasgruppen.no

Låshuset Larsens Eff. AS
Dronningensgt. 25, 0154 OSLO
Tlf. 22 47 75 75
Faks: 22 47 75 70
Epost: post@laashuset.no

Låsmester 1 Oslo AS
Kjøberggt.23, 0653 OSLO
Tlf. 22 70 90 90
Faks: 22 70 90 80
Epost: post@lasmester1.no

Låsspesialisten AS
Forretnng: Grefsenvn. 15 (Sandaker)
PB 4232, Nydalen, 0401 OSLO
Tlf. 22 22 88 88
Faks: 22 22 78 78
Epost: post@22228888.no

Låssystemer AS
Tvetenvn. 164 Pb. 46 Tveita,
0617 OSLO
Tlf. 22 27 26 80
Faks: 22 27 99 44
Epost: firmapost@laassystemer.no

KeyWest Lås og Sikkerhet
Pilestredet Park 7 PB 7115
St.Olavsplass, 0130 OSLO
Tlf. 22 11 22 73
Faks: 22 11 22 74
Epost: stig@keywest.no

Mortens Låsservice
Rugveien 15, 0697 OSLO
Tlf. 908 65 670
Faks: 947 73 899
Epost: streitli@online.no

Møller Undall AS
Tvetenvn.152 , 0671 OSLO
Tlf. 06866, Faks: 22 75 90 70 Døgn-
vakt: 32 20 23 00
Epost: firmapost@mu.no

Møller Undall AS Avd,
Rolf A. Hemer A/S
Theresesgate 14 B, 0452 OSLO
Tlf. 06866, Faks: 22 38 00 89 Døgn-
vakt: 23 20 31 30
Epost: post@hemer.no

Norsk Nøkkelservice AS
Sinsenvn. 4, 0472 OSLO
Tlf. 22 04 07 50
Faks: 22 04 07 97
Epost:
post@norsknokkelservice.no

Oslo Lås & Nøkkelfix AS
Jens Bjelkesgt. 37, Pb. 2819
Tøyen , 0608 OSLO
Tlf. 22 68 15 88
Faks: 22 68 05 25

R. Nygaard AS Lås og Nøkkelservice
Storgata 33C 0184 Oslo, inngang
Bernt Ankersgate
Tlf. 22 20 12 31
Faks: 22 20 20 17
Epost: post@nygaard-las.no

Servicesentralen Lås og Nøkkel AS
Neuberggt. 21, 0367 OSLO
Tlf. 22 60 60 60
Faks: 22 60 60 61
Epost: info@lasesmed.no

Nokas Teknikk AS
Nydalsveien 15, 0484 OSLO
Tlf. 22 70 80 00
Faks: 22 70 80 99
Epost:
firmapost.oslo@vaktservice.no

Vrio Lås & Nøkkel AS
Chr. Krohsgt. 2,
PB 9014 Grønland, 0133 OSLO
Tlf. 22 17 77 00
Faks: 22 17 88 00
Epost: mail@vrio.no

AKERSHUS

Flexi Lås & Gitter AS
Kveldroveien 4, 1407 Vinterbro
Tlf. 99 55 66 66
Faks: 64 97 77 03
Epost: post@flexisikring.no

Follo Lås og Glass-sikring AS
Jernbaneveien 2, 1400 SKI
Tlf. 64 87 69 70
Faks: 64 87 71 11
Epost: frank@follolas.no

Ingeborg Beslag og
Låssystemer AS
Industriveien 28, 2050 Jessheim
Tlf. 63 93 69 20
Faks: 63 93 69 24
Epost: post@ibl.no

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, Pb. 176, 2001
LILLESTRØM
Tlf. 63 89 22 30
Faks: 63 80 05 70
Epost: roy@karljensen.no

Låsservice AS
Billingstadstletta 14 Postboks 293,
1396 NESBRU
Tlf. 66 77 81 00
Faks: 66 77 81 01

Myhre Lås og Mek AS
Stasjonsveien 70 PB 66, 1482
NITTEDAL

Tlf. 67 07 30 10
Faks: 67 07 30 20
Epost: salg@myhre-laas.com

Romerike Lås-Service
Strømsveien 48/50,
2010 STRØMMEN
Tlf. 63 81 01 01
Faks: 63 80 20 54
Epost: post@rls.as

trygge rom as
Info-Rama Senteret Sandviksveien
184, 1337 SANDVIKA
Tlf. 67 80 80 80
Faks: 67 80 80 90
Epost: kontor@tryggerom.no

Møller Undall AS Avd.Bærum
Brynsveien 96, 1352 Kolsås
Tlf. 06866, Faks: 67 17 83 13
E-post: firmapost@mu.no

TEK Handel AS
Vestvollveien 8 Postboks 19,
2021 Skedsmokorset
Tlf. 64 83 01 30
Faks: 64 83 01 31
Epost: post@tekhandel.no

Follo Sikkerhetsservice AS
Osloveien 630,
1914 YTRE ENEBAKK
Tlf. 64 2 66 50, Faks: 64 92 66 51
E-post: post@follosikkerhet.no

Låsmester 1 avd. Lørenskog,
Skårersletta 10, 1473 Lørenskog, tlf:
67976410, Faks: 22 709080, post@
lasmester1.no

ØSTFOLD

Holmens Eff. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 SARPSBORG
Tlf. 69 15 47 05
Faks: 69 15 47 05
Epost: holmens_eff@hotmail.com

Lexow Låsservice AS
Jeløygaten 8 , 1532 MOSS
Tlf. 69 20 60 80
Faks: 69 20 60 81
Epost: lexow@09070.com

Låsgruppen Fredrikstad AS
Stabburvn. 16 Pb. 154 Østfoldhal-
len, 1662 ROLVSØY
Tlf. 69 33 91 60, Faks: 69 33 91 70
Felles tlf.nr.:09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsgruppen Fredrikstad avd Halden
Oscarsgt. 1, 1771 HALDEN
Tlf. 69 18 78 58, Faks: 69 18 78 59
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsguppen AS, avd. Moss
Ekholtveien 114, 1522 MOSS
Tlf. 69 26 70 10, Faks: 69 26 90 70
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.moss@lasgruppen.no

Nokas Teknikk AS, avd.Østfold,
Moreneveien 1, 1859 SLITU
Tlf 69 84 54 90, Faks: 69 11 44 01
E-post: firmapost@vaktservice.no

BUSKERUD

Brann & Låsservice AS
Høenngt. 25, 3513 HØNEFOSS
Tlf. 32 12 45 40 - Faks: 32 12 05 90
Epost: brannoglaas@online.no

Byggsikkerhet AS
Hermann Foss gt. 3 ,
3611 KONGSBERG
Tlf. 32 73 10 93
Faks: 32 73 10 87
Epost: tostenb@online.no

Eiker Låsservice AS
Sundmoen Næringsområde,
3301 HOKKSUND
Tlf. 32 75 50 90
Faks: 32 75 50 91
Epost: post@els.no

Låsgruppen AS Drammen
Nedre Storgt 37,
Pb. 454, Brakerøy,
3002 DRAMMEN
Tlf. 32 80 98 00
Faks: 32 80 98 50-
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Møller Undall AS
Hamborggt. 21 PB 3634,
3007 DRAMMEN
Tlf. 06866, Faks: 32 89 05 60
Døgnvakt: 32 20 23 00
Epost: firmapost@mu.no

VESTFOLD

Møller Undall AS
Klinestadmoen 9,
3241 SANDEFJORD
Tlf. 06866, Faks: 33 43 00 35
Epost: firmapost@mu.no

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgate 6, 3256 LARVIK
Tlf. 33 13 93 93,
Faks: 33 13 93 99
Epost: arne@lasesmeden.no

Låsgruppen AS Sandefjord
Nedre Movei 4,
3215 SANDEFJORD
Tlf. 33 42 87 20,
Faks: 33 46 10 26
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.sandefjord@
lasgruppen.no

Vakt Service Teknikk Vestfold AS
Kilengt.10 , 3117 TØNSBERG
Tlf. 33 00 34 80
Faks: 33 00 34 81
Epost: vsal-vestfold@
vaktservice.no

TELEMARK

Brann-og sikringservice AS
Gimlevn. 1 , 3915 PORSGRUNN
Tlf. 35 55 46 33
Faks: 35 55 30 30
Epost: lasesmed@
brann-sikringservice.no

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf. 35 52 79 90
Faks: 35 52 79 91
Epost: post@laasogbeslag.no

Låsspesialisten Kragerø AS
Postboks 243, 3791 Kragerø
Kalstadveien 7, 3770 KRAGERØ
Tlf. 35 98 11 76
Faks: 35 99 12 76
Epost: post@lk.no

RETURADRESSE:
Norske Låsesmeder
Pb. 107, 1332 Østerås



ED 100/250

**Vind er en utfordring
for slagdørautomatikker**

**Derfor har DORMA
ED 100/250 integrert
vindbelastningsfunksjon**



www.dorma.no
www.dorma-interior.com