

LÅSESMEDEN

ELF-convention
side 4-5

Tysk kvalitet for norske forhold
side 8-9

Tradisjonsbæreren
i Oslo sentrum
side 14-15



NORSKE LÅSESMEDER

innhold

3	Leder	17	Førstereisgutt i Steinkjer
4-5	Reisebrev fra Tel Aviv	18-19	Satser på låsesmedene
7	Etterlengtet dokumentasjon	20	Bransjenytt
8-9	Tysk kvalitet for norske forhold	21-22	Produktnytt
10-11	Mye kan ordnes med kanon	23	Nordland lås & sikkerhet
13	Venner eller fiender?	24	Nye medlemmer
14-15	Tradisjonsbæreren i Oslo sentrum	25	Nytt fra administrasjonen
16	Gjennomførte med stil	26	Medlemsregister

OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

August 2011 - Nr 2 - 27. årgang

Redaktør: Anne Line M. Sagbakken

Annonser: Norske Låsesmeder
Postboks 26, 2601 Lillehammer,
tlf: 91 80 72 79, faks: 21 06 27 35
www.nl-lasesmed.no
email: post@nl-lasesmed.no

Design og grafisk produksjon:
HELLI - Visuell kommunikasjon
www.helli.no

Opplag: 3000 eks.

Låsesmeden utkommer tre ganger i året; april, august og desember. Den sendes NL-, DLF- og SLR-medlemmer, beslag- og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg rett til å redigere innsendte manuskript og bilder.

Foreningen Norske Låsesmeder

Stiftet i 1977; en landsdekkende forening av godkjente medlemsbedrifter

Våre målsetninger er:

- Heve forståelsen for fysisk sikring og kriminalforebyggende tiltak.
- Bevare og utvikle låsesmedhåndverket i takt med teknologisk utvikling
- Sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingeplasser
- Kvalitetssikring av medlemsbedriftene gjennom opplæring og etterutdanning

2/11

KNUT KILDAHL,
FORMANN



Norske Låsesmeder formannen har ordet

En tragisk og uvirkelig hendelse rystet oss alle og gjorde det vanskelig å glede seg på noen måte etter 22. Juli. Et terrorangrep utført av en mann som utnyttet vårt åpne samfunn i verst tenkelig mening og utførte en grusomhet som ingen riktig kan skjønne. Med dypt alvor og felles medfølelse har et samlet folk på beste måte hedret de som ble ofre for ugjerningen. Vi sender våre tanker til de altfor mange som er berørt av hendelsen.

ELF Convention i mars 2012 er vårt neste store arbeidsmål. Vi fikk budstikka med oppdraget overbrakt i Tel Aviv og er ydmyke og stolte over å skulle stå for et så stort arrangement. Vi har tro på at det blir stor pågang og har budsjettet og planlagt ELF Convention med et samlet deltakerantall på mellom 700 og 800. Det gir noen utfordringer utover det som er på våre årlige kurshelger og vi oppfordrer alle til å være tidlig ute med påmeldinger når dette blir annonsert i høst. Vi lover at dette blir en happening du ikke vil gå glipp av!

For de aller fleste er datakriminalitet og håndtering av data en vel kjent problemstilling. I bladet vil vi sette søkelys på dette og se litt på risiko og bekjempelse. For vår bransje er det spesielt viktig å håndtere informasjon med høy diskresjon enten det er i form av datafiler, sosiale medier eller papirer. Det er viktig å ha trygge rutiner og verne om den informasjonen vi lagrer for og om kundene våre og oss selv.

NL sertifikatet blir automatisk fornyet hvert år når kontingenten er betalt. Vi vil jobbe for at NL Låsesmed blir en beskyttet tittel. Målet er at NL låsesmed blir et begrep og et selvfølgelig kriterium fra oppdragsgivere i bransjen, slik det allerede er i mange offentlige anbudsforspørslers. Vi oppfordrer alle NL låsesmeder til å legge ved kopi av sertifikatet ved utsendelse av tilbud og bruke det aktivt i markedsføringen.

Knut Kildahl

Reisebrev

ELF convention, Tel Aviv 2011

Dagbok av Arve Karlsen



Tirsdag

Da nettbuss Sør ankom Oslo tirsdag kveld, traff jeg Finn, og Knut kom og hentet oss til sitt hjem hvor vi fikk servert et deilig måltid mat og en god seng, da avreise neste morgen var veldig tidlig. Noen små sommerfugler var nok tilstede da Finn meldte oss inn til UD via PCen.

Onsdag

På Gardermoen var alt i rute og vi putla nedover til Frankfurt hvor vi måtte bytte fly. En toetasjers maskin sto klar for å ta oss videre over Middelhavet. Da vi var parkert på Ben Gurion og kom oss ut i varmen, fortsatte turen i taxi inn til Tel Aviv og dertil spenning ved å være i knutepunktet av Midt-Østen.

På Carlton hotell ble vi godt mottatt og fikk tildelt våre rom ganske godt opp i høyden med utsikt over hele byen. Resten av dagen gikk med til å se oss rundt og bli litt kjent med omgivelsene.

Reisebrev fra Israel 25.- 29.mai

Torsdag

Torsdag morgen kom Avi, som Finn kjente fra tidligere og hentet oss, og vi reiste til messeområdet. Knut hadde alt klart av dekor og materiell til Norges stand, og åpningsseremonien ble et fint skue for alle fremmøtte.

Messehallen var fint rigget med masse lysdekor og utstillere som tydeligvis var stolte av det de hadde å vise frem.

Det ble også tid til et besøk hjemme hos Avi, som bodde i utkanten av Jaffa. Han bød på full middag og vartet oss opp på beste måte, - på israelsk vis. Og avslutningsvis bød han på en kraftig sigar.



Fredag

Fredag morgen kl. 09.00 kom bussen til Jerusalem. Knut og Finn tok seg av messa og Arve fikk oppleve mange steder kjent fra historien. Vi hadde en guide som snakket engelsk, og det var ganske spesielt å være med på det hele. Kl. 18.00 reiste vi tilbake til Tel Aviv, en tur på ca. en time.



Yair Hagbi var en artig mann. Utover det å være formann i den Israelske foreningen satte han stor pris på å være forent med landene lenger nord, og selvfølgelig hadde han tid til et bilde sammen med en nordmann.



Knut var oppe på scenen under Gala middagen og overtok budstikka fra Israel. I 2012 er det NL sin tur til å arrangere ELF Convention, 15 år etter Convention i Trondheim.

Lørdag

Kl. 21.00 lørdag kveld var vi klar for gallamiddag på et vakkert område tre kvarters biltur ut fra Tel Aviv. Der ble vi møtt med trompetmusikk og masse mennesker i finstasen. Masse god mat og flott oppvisning på scenen.

Da vi satte oss på bussen klokka mange, var det godt å ta kvelden etter en dag med mye opplevelser.

Det er både verdifullt og hyggelig med kontakt over landegrensene.

Søndag

Søndag formiddag, etter en del sjekkposter for å komme ut, bar det oppover igjen, - med mellomlanding og opphold i München. Hele turen fra A til Å var en drøm, og jeg takker Knut og Finn for noen fine dager sammen.

Sikkerhet 2.0

Behovet for sikkerhet endrer seg i takt med tiden. Den løsningen som var god for ti år siden, holder ikke i dag. Metodene til dem som vil oss vondt, blir frekkere, smartere og mer avanserte. Derfor er det viktig å stoppe opp en gang i mellom å tenke sikkerhet.

Tilbyr du dine kunder de optimale sikkerhetsløsningene?

d12 er den største og viktigste oppgraderingen av TrioVings standardsylindersortiment på over 30 år. d12 er bygget på patentert teknikk og har den siste teknologi innenfor manipulasjons- og innbruddsbeskyttelse og selv de mest ivrige og avanserte "dirkerne" rister oppgitt – og beundrende – på hodet over denne nyvinningen.





Etterlengtet dokumentasjon

Det nye NL sertifikatet skal være en forsikring for kunden på at medlemsbedriftene leverer fagkunnskap i alle ledd.

PÅL ANDREASSEN

Stadig flere oppdragsgivere krever at anbudsgivere har medlemskap i Foreningen Norske Låsesmeder. Samtidig har NL-administrasjonen mottatt en god del henvendelser fra medlemsbedrifter som ber om en slik bekreftelse de kan vise til ved anbudsrunder. Nå er endelig et slikt sertifikat klart.

– Vi ser meget positivt på at profesjonelle kunder ser at medlemskap i NL er ensbetydende med kvalitet og sikkerhet, sier Anne Line M. Sagbakken.

Innføringen av sertifikatet ble også godt mottatt på medlemsmøtet i forkant av årets årsmøte i Sandefjord. Men med bare noen måneders bruk er det foreløpig ikke så mye erfaring å høste på innføringen av sertifisering. Allikevel er bransjen svært positive. Anders Møller hos Møller Undall har integrert sertifikatet i bedriftens dokumentasjon, og er veldig fornøyd med det ekstra "fagstemplet" det gir.

– Selv om andre aktører som oftest er seriøse og pålitelige, er det viktig å være klar over at NL Låsesmeden har lås og beslag som sine kjerneprodukter. En NL låsesmed har som regel skreddersydd

sin virksomhet for å følge opp kunden og systemene også etter hovedleveransen, sier Møller.

Et annet viktig poeng for Møller er at NL stiller krav til sine medlemmer, ved opptak i foreningen. Det gir trygghet for kunden. Dessuten får NL låsesmeder eksklusiv tilgang på opplæring og videreutdanning.

Også Stig Klopman i Vakt Service Tønsberg ønsker sertifikatet velkommen, og har allerede tatt det i bruk.

– Vi har sendt det med på noen tilbud. Det er viktig at kundene skal se at vi står for kvalitet, seriøsitet og fagkunnskap. De skal føle seg trygge på at de får den hjelpen de skal ha, forteller Klopman.

Han legger til at NL nok ikke er så kjent ute hos kundene, og at det er låsesmedene som må være med på å fronte foreningen, og det den står for. Derfor blir et slikt kvalitetssertifikat ekstra viktig. Både for å profilere foreningen, og for å styrke bevisstheten om at medlemsbedriftene leverer kvalitet.



Både Bård Mikalsen (til venstre) og Halvard Braaten er stolte av sitt nyeste produkt, Scope.

Tysk kvalitet for norske forhold

Skal man ha elektronikk og design som tåler vær og vind, må man også betale for det. Siedle har levert bygningskommunikasjon både til den nye Operaen og Brann stadion.

TEKST OG FOTO: PÅL ANDREASSEN

– For oss er det viktig å kunne levere en helhet på hele bygget. Fra adgangskontroll, via skilting og lys til sikkerhetssystemer. Det skal være mer enn bare "en knapp å trykke på". Våre produkter skal gå som en rød tråd gjennom hele prosjektet. Vi mener at Siedle-stilen er unik og at det ikke er så mange andre i vår bransje som har et slikt gjennomført design og stil, sier Halvard Braaten – selger hos Siedle Nordic avdeling Norge. Braaten er en av fem som arbeider med det tyske merket her til lands, og opplever en stadig større bevissthet rundt Siedle og etterspørsel etter produktene. Den nordiske ledelsen sitter i Danmark, mens hovedkontoret og fabrikkene ligger i Tyskland. Som den har gjort siden 1750 da Mathäus Siedle begynte å støpe klokker og lage urverk hjemme på gården i Furtwangen.

– En av Mathäus Siedles etterkommere var faktisk med å tegne den første telefonen sammen med Graham Bell, avslører Bård Mikalsen – også han selger i firmaet og med fartstid på åtte år.

Satser på låsesmeder

Frem til 1998 var Siedle kun representert i Norge som et agentur, noe det hadde vært i omtrent 30 år før man startet opp en egen norsk avdeling. I løpet av de årene har omsetningen økt jevnt og trutt frem til de rundt 13 millionene firmaet selger for i dag. Braaten og Mikalsen ser at låsesmedene blir en stadig viktigere og større kundegruppe.

– Rundt 30 prosent av omsetningen vår går nok til låsesmedbransjen. Omtrent 20 til ingeniører og lignende, og resten til instal-

laturer. Vi samarbeidet for eksempel med Bravida på Operaen og de har faktisk laget en berøringsfri kodelser som passer rett inn i våre system. På Operaen har vi brukt kun Siedle Steel-serien, som ble integrert med Bravidas sikkerhetssystem. Det er viktig å understreke at våre system fint kan integreres med andres, forklarer Braaten.

Fra lokalene på Stabekk server de kunder over hele landet, og har innredet et showroom hvor potensielle kunder, både private og næringsliv, kan komme og se, trykke og ta på produktene.

– Vi ønsker at også sluttbrukeren skal få se og kjenne våre produkter. Jeg tror nok at showrommet vårt blir en øyenåpner for mange i forhold til hva som faktisk finnes på markedet, og hvilke muligheter, både tekniske og designmessig, man faktisk har i forhold til adgangskontroll, sikkerhet og skilting, mener Braaten.

Leveres uten værdeksel

Mange av de gamle 70-talls porttelefonssystemene man finner i for eksempel hovedstaden er Siedle-produkter. Og de fleste gjør jobben fortsatt.

– De bare virker og virker, men kan også oppgraderes selv om de er 30 til 40 år gamle. Vi opererer med 15 – 20 års reservedelsgaranti, og det skal vi fortsette med, konstaterer Mikalsen.

Siedle har fem års full garanti på all elektronikk, og den er uforvikelig. Samtidig som det gir kunden en trygghet, skal garantien også være et signal til markedet om at produktene deres skal virke, og ikke minst tåle vær og vind.

– Vi er veldig opptatt av at produktene våre fungerer og at kundene blir fornøyde, også på lang sikt. Siedle er ikke de rimeligste på markedet, men det er mye du ikke ser med en gang som følger med på kjøpet når man velger våre produkter. Som for eksempel garantiordningen, oppfølging, support og reservedelsgarantien.

Funker det ikke, så bytter vi det på flekken. Så enkelt er det, smiler Mikalsen.

I likhet med arkitektkontoret Snøhetta har Mikalsen en Siedle fingeravtrykksleser ved døra. Det har de også installert på treningsanlegget på Brann stadion i Bergen så spillere og trenere skal slippe å bekymre seg for å ha med kort eller nøkler. Og virker det i Bergen, så virker det vel over alt.

– Våre produkter leveres ikke med værdeksel. De skal rett og slett tåle norske værforhold slik de er. Produktene våre er laget for å stå ute i Norge, men det må man selvsagt også betale for. Sånn er det bare, konstaterer Braaten.

Kinderegg

Noe av det man er mest stolt over hos Siedle for tiden, er Scope. Verdens første trådløse videotelefon, som kan gjøre det meste – kanskje bortsett fra å lufte bikkja.

– Jeg kaller den porttelefonens svar på Kinderegg. Den er både telefon – en fullverdig DECT, en portåpner og videoovervåknig i ett, sier Braaten.

Allerede før man fikk den første Scope'n i hus hadde Siedle solgt 40 stykker. Scope-systemet er langt fra gratis, men Braaten og Mikalsen legger ikke skjul på at mange av deres kunder gjerne vil ha noe ekstra. Blant kundene finner vi ikke uventet mange arkitekter. Siedle har faktisk laget en egen, stor katalog bare myntet på denne yrkesgruppen.

– Alt Siedle leverer blir produsert på vår fabrikk i Tyskland, fra de minste kretskort til postkassene våre. Det sikrer en ekstrem kvalitetskontroll. Men skulle det være en feil på produktet så blir det sendt til Tyskland hvor det plukkes fra hverandre, og feilen blir nøye dokumentert for å unngå lignende problemer i fremtiden, forklarer Braaten.



Så enkelt at selv far kan klare det. Bård Mikalsen viser hvor smart Siedles postkasser monteres.



Når Odd (rett ved kanonen) og likesinnede skyter, går det ikke stille for seg

Mye kan ordnes med kanon: Ikke helt skadefritt?

Når Odd Ulleberg synes skadefri pengeskapsåpning blir litt for kjedelig, slår han seg løs. Skikkelig.

AV TERJE ØYGARD



På leir anno 1814 blir Odd Ulleberg til Odd Rekyl.

Det finnes to Odd R. Ulleberg. Den ene er en rolig og sindig fyr som er ekspert på skadefri åpning av pengeskap, og som har holdt kurser for NLS medlemmer i over 20 år.

Den andre er Odd Rekyl. Denne fyren skiller seg fra låsesmeden på flere måter, også på utseendet. Odd Rekyl har nemlig som oftest en artilleriuniform fra enten 1700- eller 1800-tallet, og gjerne sverd i beltet og selvbygd flintlåspistol på magen. Og når låsesmedmester Ulleberg blir Mister Rekyl i helgene, blir det bråk.

Selvbygd utstyr

Odd Rekyl besitter en selvbygd 1-punds kanon fra kong Frederik den fjerdes tid, et 21-skudds saluttbatteri (også selvbygd),

samt diverse andre remedier som hører hjemme 2-300 år tilbake i tid. Mange helger går med på å delta på historiske arrangementer sammen med likesinnede i inn- og utland. Han salutterer også for det lokale barnetoget på 17. mai, noe som har blitt en høylytt tradisjon. Og deltar også som mannskap på større kanoner når sjansen byr seg.

– Det finnes kanskje en diagnose for det å være opptatt av eldre tiders våpen, og fortrinnsvis artilleri, sier Odd ettertenksomt. – Kanskje er det slik at man bør få utløp for mer villere sider av seg selv når man til hverdags skal åpne de mest solide pengeskapene uten verken vold eller skade? Jeg vet ikke, og jeg vet ikke engang om jeg vil vite svaret.



Trygt tross alt

Men selv om det til tider drønner noe aldeles forferdelig fra kanonene, er hobbyen sikker – relativt sett. Odd har også Forsvarets saluttkurs fra Artilleriets Offisersforening, og er svært opptatt av sikkerhet når det gjelder det tunge skytset. – Kanoner ladet med en halv kilo svartkrutt eller mer, er potensielt farlige ting. Uhell har skjedd. Det er derfor vi innen miljøet hele tiden driver aktivt sikkerhetsarbeid. Og jeg mener at vi nå har et godt miljø med flinke og ansvarlige folk på dette området.

Likevel er det flere som stusser når Odd kommer med varebilen sin, som reklamerer med skadefri pengeskapsåpning – med en kanon på tilhenger etter bilen.

Krig på Bogstad

Vi er i leir på Bogstad Hovedgård utenfor Oslo. Årstallet er 1814 (eller skal være det), og på merkelig vis har det dukket opp en 36-punds karronade (en kanon på ett tonn) fra ca år 1800. Den står på rekke sammen med mindre kanoner, og er ladd med 2,5 kilo svartkrutt. Det er klart til skudd, og bare ett spørsmål gjenstår:

Hvem tør å fyre av beistet?

Ingen av de "kvalifiserte" har noen gang skutt med noe så stort, men Odd tar saken – alene. Utstyrt med en halvmeters luntestokk tenner han lunta, og skuddet går. Eller; det slår. Odd må ta to skritt tilbake for å holde balansen. Verden blir et øyeblikk presset sammen til en tett sjokkbølge. Noen ler.

Så dukker flere "1800-talls" soldater opp fra busker og kratt, hvor de har holdt seg på trygg avstand fra både Odd, Rekyl og kanonen. Alle smiler bredt. Tidenes kraftigste skudd på Bogstad har lokket fram ur-krefter hos voksne, sindige mannfolk. Tinnitusen suser i hodet til noen. Ingen av dem ønsker å forherlige krig, men å gjenskape historie. De er drosjesjåfører, datanerder, direktører – og en pengeskapsåpner.

Om de storkoser seg...



En 36-punds kanon går av på Bogstad. Odd tar jobben.



Odds hjemmelagde 1700-tallskanon er historisk korrekt i alle detaljer.

TILLUFT GEZE RWA SYSTEMER



Dør - og vindusåpner for tilluft og komfortventilasjon.

Dør- og vindusåpner K600 åpner dører og vinduer i forbindelse med tilluft i et røyk- og eller i et komfortventilasjonssystem. RWA K600 er ideell når man ønsker at dører og vinduer skal oppnå maksimal åpningsvinkel. Ved montering på dører kan RWA K600 kombineres med GEZE dørlukkere, dette garanterer tilluft med høy brukskomfort.

Les mer på www.geze.no



Dørteknikk | Automatiske dørsystemer | Glassystemer | Røyk- og komfortventilasjon | Sikkerhetsteknikk



BEWEGUNG MIT SYSTEM

Venner eller fiender?

Hold dine venner nærmere, men dine fiender enda nærmere, lyder et gammelt ordtak. I Facebook-sammenheng kan det fort vise seg å bli en ubehagelig realitet.

PÅL ANDREASSEN

Sosiale medier som Facebook, Twitter og nykommeren Google+ er fantastiske verktøy for å bygge og vedlikeholde sosiale relasjoner – med venner, forretningsforbindelser og andre. Stadig flere samtaler og deler informasjon ved hjelp av disse tjenestene. Ikke minst om hvor de er og hva de til enhver tid gjør. Kjekt å vite for våre nærmeste venner, men kanskje ikke like hensiktsmessig å dele med så å si alle. Større bevissthet om hvordan man beskytter profilen sin i sosial nettverk som Facebook og hva man bør legge ut av informasjon, er gode og nødvendige forholdsregler i den sosiale mediesfæren.

I England har forsikringsselskap gått ut med en advarsel til huseiere om å poste oppdateringer på Facebook og andre sosiale medier om sine ferieplaner. Tall fra et britisk forsikringsselskap viser at 38 prosent av brukere av sosiale nettverk la ut informasjon om hvor og når de var på ferie, mens 33 prosent fortalte om sine weekendturplaner. Det engelske nett-forsikringsselskapet confused.com utelukker ikke at den kan bli aktuelt med høyere premier for de som

"annonserer" overfor tyver. Også nederlandske forsikringsselskap har advart sine kunder mot bruk av sosiale medier

Enkle oppdateringsgrep

Den norske forsikringsbransjen har foreløpig ikke gått så langt som sine britiske kollegaer, men har i flere år advart mot å legge ut for mye privat informasjon på nettet.

– Det er selvsagt ingenting i veien for å holde omverdenen orientert om ferie- og fritidsplaner, og man kan godt legge ut fraværsmeldinger – men bør utelate å fortelle om hvor lenge og når man er borte, sa Jack Frostad i if til vg.no for et par år siden og kom med følgende råd.

- Legg inn fraværsmelding på epost. Skriv når du er tilbake. (Du behøver jo ikke skrive om du er hjemmefra, i tilfelle noen uvedkommende leser fraværsmeldingen.)
- Vårt råd til folk er å koble hjemmetelefonen videre til mobilen. Tyver kan finne på å ringe på forhånd for å høre om folk er hjemme. Telefonsvareren hjemme bør uansett ikke fortelle om feriefrafravær. En fraværsmelding på telefonsvareren hjemme kan være: "Du når oss/meg lettest på mobilnummer xxx..."
- En fraværsmelding på mail kan eksempelvis være: "Jeg leser meldinger bare sporadisk i sommerukene. Ring eller send SMS til mobilnummer xxx..."
- Eller : "Jeg er til og fra på mail gjennom sommerukene. Ring eller send SMS på mobilnummer xxx..."

Codan Forsikring har også laget noen enkle råd som kan være med på å redusere risikoen for ubehagelige overraskelser når man kommer hjem etter ferie.

- Vær bevisst hvem du deler ferieplaner og store innkjøp med. Oppgi aldri tidspunkt for feriereiser.
- Gå gjennom innstillingene dine på Facebook. Standardinnstillingene tillater at statusoppdateringene dine spres til alle. Sørg i det minste for at kun vennene dine får se statusoppdateringene dine.
- Hvis du bruker Gowalla eller Foursquare. Vær bevisst på innstillingene.

Taushetsplikt

En ting er hva slags viktig eller mindre viktig informasjon du måtte ønske å dele med omverdenen privat, en helt annen ting er hva man poster i forhold til jobb. Alle i låsbransjen vet at taushetsplikten og diskresjon i forhold til installasjoner, alarmsystem og lignende er alfa og omega. Men noen ganger kan det kanskje være "gøy" å brife litt ekstra på Facebook om en jobb man har gjort. Ikke alle tenker på konsekvensene det kan få for både dine egen bedrift, og ikke minst oppdragsgiveren. – Det virker nesten som om noen tror at Facebook og andre sosiale medier er en egen verden, der det de sier og forteller og viser frem, blir "in space". Det gjør jo ikke det. Jeg tror mange kan hente mye info fra noen som jobber i sikkerhetsbransjen og utnytte eller true ansatte til å være verktøy for seg i en kriminell planlegging eller gjennomførelse. Det kan være at noen skryter at de har åpnet en lås eller har sikret en viktig kunde, sier NL-formann Knut Kildahl.

Han tror imidlertid ikke at noen gjør dette bevisst, men at man rett og slett ikke kan kodene for hvordan man skal oppføre seg på nettet.

– Jeg tror ikke at de mener noe vondt med det, det er bare at de glemmer at de har samme taushetsplikt på nettet som i den virkelige verden og det er ikke bra, mener han.

Kilder: datahjelperne.com. vg.no, ANB





Tradisjonsbæreren i Oslo sentrum

Ikke mange låsesmedfirmaer kan skilte med 110-års historie. Dagens eier av R. Nygaard Lås og nøkkelservice AS, Morten Knestang vet at det forplikter.

TEKST OG FOTO: PÅL ANDREASSEN

– Vi har selvsagt måttet fornye oss, vi som alle andre. Men jeg prøver å drive i samme ånd som de tidligere eierne, sier Knestang som kjøpte firmaet fra Norsk Nøkkelservice i 2004. Da hadde brødrene Moe eid det i omtrent tjue år, og Knestang jobbet der enda lengre. At det skulle bli akkurat låsesmedbransjen for unge Knestang, var imidlertid mer av en tilfeldighet. 17 år gammel, skolelei, praktisk anlagt og med et ønske om jobbe med noe hvor jeg kunne bruke fingrene, banket jeg på hos Olav Moe og spurte om han hadde en jobb til meg, smiler 44-åringen.

Resten er som man sier; historie. Og nettopp historie finnes det mye av i firmaet som i år kan feire 110-års eksistens. Terje Nordheim nedtegnet en kort historikk da firmaet feiret 90-års jubileum i 1991, og der kan man blant annet lese følgende. Isak Nygaard, som var født på Magnor hvor han gikk i lære som smed dro til Christiania for å søke lykken. Der fikk han jobb hos Ingwald Nilsen i Storgata. Der tilegnet han seg kunnskap om lås og beslag og åpnet snart sitt eget verksted i bakgården i Storgata 6, hvor han foretok alle slags reparasjoner og filte nøkler.



Morten Knestang vet at han bærer med seg lange tradisjoner inn i sitt nye lokale i Oslo.

Isak døde i 1936, og da overtok sønnen, Rolf firmaet og snart flyttet de rundt hjørnet til Bernt Ankers gate hvor man holdt hus helt til våren 2011.

Kort flytting

– Det er jo litt gøy det der at når vi først måtte finne oss nye lokaler så flyttet vi bare 50 meter på skrå over gata, og den nye postadressen vår er faktisk Storgata. Så på mange måter kan du si at vi er tilbake der alt startet, ler Knestang som på alle måter er fornøyd med de nyoppussede lokalene.

Han måtte imidlertid gi slipp på noe av det enorme lageret av gamle deler og annet de tidligere satt på, men skal satse alt på å holde de gamle håndverkstradisjonene firmaet er kjent for levende.

– Da jeg begynte i firmaet reparerte vi alt mulig. Det var mange stolte yrkesfolk med høy moral her den gangen, og hadde vi ikke emnet så fikset vi det allikevel. Trenden med å reparere ting er nok blitt litt borte med årene. Men vi satser fortsatt på å holde de gamle tradisjonene med for eksempel sølvlodding, og åpning av gamle låser levende. Det var ikke mange dagene siden vi fikk inn en kiste fra 1904 som vi klarte å åpne og lage ny nøkkel til, røper han.

Knestang er en av mange såkalte "postmestere", de som har gått opp til Mesterprøven som "kandidat 20". Men det er liten tvil om at han etter snart 30 år i bransjen kan sitt fag, og fortsatt er stolt over å kunne bringe håndverkstradisjonene videre. Kanskje også til neste generasjon Knestang.

Arvingene

– Det er ikke noe mål i seg selv at noen av de tre barna mine skal ta over etter meg. Men jeg tenkte som så da jeg bestemte meg for å kjøre firmaet av brødrene Moe, at hvis det går bra så har i



Helge Jensen (til høyre) er vaktmester i Thon-gruppen og faskt kunde hos Jens Uthaug og Morten Knestang



Det er fortsatt mye som skal på plass etter flyttingen.

alle fall ungene en jobb å gå til når de blir voksne. Alle tre har lært seg å file nøkler og bygge sylindere. Så da kan de i alle fall nok til å jobbe i butikken, mener Knestang.

At han i det hele tatt ble bedriftseier er nesten en tilfeldighet. Men etter å mer eller mindre ha vokst opp i butikken, følte han at det var på tide å drive selv.

– Kall det et innfall, en magefølelse eller hva du vil. Men jeg fikk det for meg at dette var siste sjanse til å drive noe for meg selv før jeg ble for gammel. Jeg hadde jo gått her hver dag siden jeg var 17 år og kunne alt. På slutten var jeg vel en slags daglig leder, konstaterer han.

Litt av hvert

Til daglig er det Jens Uthaug som tar seg av butikken og det som følger med der, mens Morten gjør "alt annet". Med lokaler midt i Oslo-sentrum er det en jevn strøm av både private og næringskunder innom. Helge Jensen er vaktmester i Thon-gruppen, og har vært fast kunde i mange år.

– Vi bruker Nygaard på det meste. God service og beliggenhet teller mye. Vi er lojale begge to, vi, sier Jensen med et smil.

Vaktmestere og eiendomsforvaltere er en relativt stor kundegruppe for R. Nygaard, og Knestang klager ikke på omsetningen. Han har i tillegg til de opplagte låsproduktene også i mange år solgt relaterte varer – alt fra gardinstenger og verktøy til brannslukningsutstyr.

– Vi har vel jobber over hele fjøla, både inne og ute. Av de siste større jobbene kan jeg jo nevne Nordisk Film i Drammensveien hvor vi blant annet leverte alt av mekanisk lås. Det viktigste er at vi drar lasset sammen og i riktig retning. Jeg stoler på magefølelsen, smiler Knestang.

Gjennomførte med stil



Hele gjengen samlet på Lillehammer for start.

Hele 36 syklister fra Team Aker stilte til start på Lillehammer for miniutgaven av den store styrkeprøven.

TEKST PÅL ANDREASSEN
FOTO PRIVAT

I tillegg til alle de ansatte i Aker Lås og Nøkkel, som måtte stille, hadde primus motor Marianne Aker fått med seg både låskolegaer fra andre firmaer og venner og kjente. Det var ikke til å komme fra at det var litt spent stemning i bussen opp til Lillehammer, men humøret var det ingen ting å si på. Heller ikke etter de 190 kilometerene ned til Oslo var tilbakelagt.



Øyvind Rosen (med banan) og Thomas Karslen fra Aker Lås og Nøkkel lader opp

– Det gikk så fint, og alle tilbakemeldingene og skryt vi har fått i etterkant varmer virkelig hjertet mitt. Vi har jo holdt på å planlegge dette i et helt år, forteller Marianne.

Alle startet som et felles lag, men syklisterne visste på forhånd at de kom til å bli delt opp i puljer. Elitepuljen syklet de 19 milene på 5 timer og 32 minutter, mens



Cathrine Pfeuti fra Dorma og Kjell Arne Bakken leder feltet syddover.

Marianne Aker selv kom inn på 7 timer og 28 minutter. En tid hun er greit fornøyd med.

Hele tre følgebiler servet Team Aker-deltakerne underveis, og en motorsyklist fulgte også med, blant annet for å ta bilder og ikke minst motivere baktroppen til videre innsats.

– Jeg hadde aldri trodd at vi skulle bli så mange som 36 deltakere. Kanskje har vi en felles 40-års krise, ler Marianne.

Noen har allerede begynt å snakke om å gjenta bedriften neste år, og kanskje gjøre Lillehammer – Oslo til en tradisjon. Men Marianne er ikke helt sikker.

– Akkurat nå kunne jeg ikke tenkt meg det, men det kommer også litt av at jeg kanskje skal prøve å sykle hele løpet fra Trondheim til Oslo neste år. Det er langt frem, og jeg kommer ikke til å stille hvis jeg ikke tror at jeg vil klare å sykle på 19 timer og 40 minutter. Det er nemlig den tiden Torgeir har brukt tidligere. For å få til det må jeg være godt trent. Men Team Aker kommer ganske sikkert til å stille på strekningen Lillehammer – Oslo neste år også, så vi vil jo spørre folk om de har lyst til å sykle for laget vårt, sier Marianne Aker.

På lørdagskvelden, etter målgang, var det forøvrig grillfest med hamburgere og øl i Aker Lås og Nøkkel's lokaler. Kanskje i alle fall det kan bli en tradisjon?

Førstereisgutt i Steinkjer

Daniel Sørli er lærling hos Eiendomssikring. I slutten av april hadde han sin første runde på Steinkjer videregående skole, avdeling Egge. Her er hans inntrykk fra to uker på skolebenken.

TEKST: DANIEL SØRLIE

27 april satt jeg forventningsfull på Gardermoen. Stedet jeg skulle til var en liten by rett nord for Trondheim, Steinkjer. Her skulle jeg tilbringe to uker på Steinkjer videregående skole, avdeling Egge. Vi var tolv forventningsfulle lærlinger som møttes på søndagen før første skoledag. Det var første gang for en del av oss, men det var også noen som var godt kjent med opplegget fra tidligere. Vi skulle bo på et kurscenter like utenfor Steinkjer, og skoledagen startet 08.30 hver dag, og vi ble kjørt i maxi-taxi til og fra skolen. Første dagen fikk vi en liten gjennomgang av hva vi skulle gjennom i løpet av de neste to ukene. Det var først og fremst elektro. Men vi som ikke hadde gått VG2 måtte også ha teorifagene norsk, engelsk og samfunnsfag. Vi lærte også om programmet "PC schematic" der vi kan lage elektronisk dokumentasjon av låsmontering. Noe som etter hvert vil bli veldig viktig. Dette hjelper oss til å få en ryddig oversikt over hva som er gjort.



Det var en ganske sjenert gjeng som var samlet den første dagen. Men etter hvert fant vi tonen, og hadde det utrolig gøy sammen. Vi hadde til en hver tid en lærer som viste oss hva vi skulle gjøre. Ble vi fort ferdig, kom han med utfordringer han selv ikke kunne løse. Vi lærte en hel masse om koblinger av elektroniske sluttstykker, motorlåser og kodelåser. Helgen mellom de to skoleukene var det ikke så mange av oss som var igjen på det lille kurscenteret. Noen dro hjem og noen tok turen til Trondheim. Men vi som ble på Steinkjer fant i alle fall på veldig mye artig sammen. Den siste uka gikk vi litt dypere inn på elektro og porttelefoner. Blant annet om utregninger, formler, koplinger og spenningsfall. Jeg syntes opplegget fungerte bra, og gleder meg til høsten for en ny runde på Egge.

Unocode 399 Evo

Markedets mest solgte datastyrte nøkkelfilemaskin!

NYHET!

**Nøkler etter kode,
systemnøkler,
nøkkelkopiering**

- Stort fargedisplay
- Optisk leser
- Hurtigvendende bakker
- Friksjonsgrep
- Raskere og stillere enn tidligere modeller



Nøkkelemner og nøkkelfilemaskiner fra **TrioVing**
ASSA ABLOY



Administrerende direktør Anders Besvold Hansen (til venstre) sjekker at kvaliteten er på topp, mens Trond Bergstuen (delvis skjult) og Trond Eriksen følger med.

Satser på låsesmedene

Med et mer komplett produktspekter vil Stansefabrikken satse enda mer på å nå ut med sine postkasser via landets låsesmeder.

TEKST OG FOTO: PÅL ANDREASSEN

En kombinasjon av større markedsføring og satsing på de produktene som allerede har vært ute i markedet i mange år, og en utvidelse av produktspekteret skal sørge for økt vekst for Stansefabrikken. Spesielt hos låsesmedene, som selger Trond Eriksen og de andre i firmaet ser som viktige samarbeidspartnere. – Låsesmedene står nok for over halvparten av omsetningen vår på postkasser. Den andelen har vært ganske stabil i mange år, men vi tror at det er mulig å øke salget, sier Eriksen som i mange år har vært alene på den oppsøkende salgssiden. Nå skal det satses i større skala, og Eriksen vil få salgshjelp av blant andre Trond Bergstuen – som også fungerer som produktutvikler ved fabrikken i Fredrikstad. Kassene blir i utgangspunktet produsert ved firmaets fabrikkanlegg i Litauen, men spesialproduktene lages i Fredrikstad. For å nå bredere ut via låsesmedene blir det nå spesiallaget utstillingsstativ og egne boards hvor Stansefabrikken får profilert sine produkter i faghandelen.

Til å stole på

Historikken til Stansefabrikken går tilbake til 1932 da Den Norske Stansefabrikk ble startet. Den gikk imidlertid konkurs i 1985, og 17 tidligere ansatte overtok driften. Den første tiden uten lønn og med lånte midler. I løpet av disse årene har veksten vært enorm og flere firmaer har blitt kjøpt opp og innlemmet i konsernet. Blant andre Nic. B Sandberg som ble kjøpt i 2000. Ved fabrikken i

Litauen produserer man for eksempel deler til bil- og flyindustrien, og av de rundt 250 millionene i årlig omsetning står postkassene for rundt fem prosent.

– Sandberg er et veldig innarbeidet varemerke, og "alle" vet hva det er, konstaterer Eriksen.

Tradisjonelt har Stansefabrikken hatt størst omsetning på systemkasser, og de har ingen planer om miste grepet på det markedet. Men i tillegg skal det nå satses i større grad også på villamarkedet.

– Vi har en del tanker om hvordan vi skal nå frem. Nå har vi for eksempel nye, egenutviklede produkter som er grundig kvalitets-testet. Et viktig poeng for oss er kvalitet man kan stole på, erklærer Eriksen og får støtte av Bergstuen.

– Produktene våre skal virke og vare. Vi har rett og slett ikke kapasitet og mulighet til å ta oss av klager. Derfor må vi levere kvalitet, slår Bergstuen fast.

Leverer på dagen

Noen som trolig har fått med seg Stansefabrikkens kvalitetsfilosofi er Stortinget. Der har Stansefabrikken relativt nylig levert og montert 260 systemkasser til de folkevalgte.

– Det er store reoler med eikefronter og avansert teknikk – alt tegnet og konstruert her i Fredrikstad. I tillegg har vi akkurat levert 1100 postkasser til Bjølsen Studentby i Oslo. Vi leverer mye spesialtilpassede anlegg til studentboliger og lignende. I tillegg ser



Det er til tider høy aktivitet på lageret i Fredrikstad.

vi at det blir mer og mer aktuelt med postbokser ved kjøpesentre, sier Bergstuen.

På de aller fleste produktene er Stansefabrikken leveringsdyktige mer eller mindre på dagen, enten det gjelder villa- eller systemkasser. På større spesialtilpassede anlegg er leveringstiden opp mot fire uker.

De har ingen store ambisjoner om å gå inn med sitt produktepekter i byggvarehus og lignende. I stedet satses det nå svært offensivt mot låsbransjen.

– Vi føler at dette er "proffmarkedet" og satsingen nå er en langsiktig jobb. Det finnes mange eksempler på at salg av postkasser og andre låsrelaterte produkter gir en god ekstraintekt for låsesmedene. Dessuten er kassene våre forberedt for de aller fleste låssystemer. Slik at man for eksempel kan ha den samme nøkkelen til inngangsdøren som til postkassen. Slikt liker både kunder og låsesmeder, smiler Eriksen.

Bravo W-Max

Markedets beste halvautomatiske nøkkelfilemaskin!

For kopiering av nøkler

- 4-sidige bakker
- Hardmetallfres
- Autostart
- Patentert hurtigvendende bakker med friksjonsgrep



Nøkkelemner og nøkkelfilemaskiner fra **TriloVing**
ASSA ABLOY



Dører en, dører to, dører tre...

Uansett antall dører, eller for hvilket miljø har Siemens, Security Products produktene til din sikkerhetsløsning.

Vi tilbyr et bredt utvalg av produkter innenfor adgangskontroll, alt fra den enkleste kodelås og porttelefon, til komplekse adgangskontrollsystemer. Produktene kjennetegnes av både installasjons- og brukervennlighet samt en robust utførelse for alle typer av miljø.

Vil du vite mer?

Kontakt oss på 22 63 40 70 eller les mer på www.siemens.no/securityproducts

Answers for infrastructure.

SIEMENS



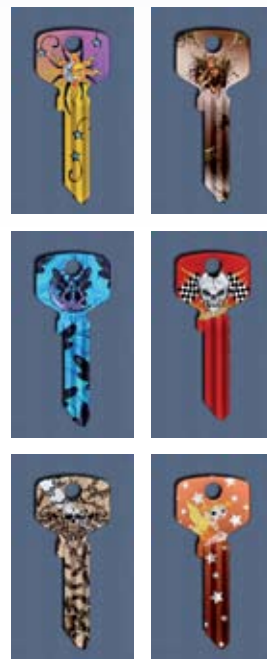
Siemens Security Products forsterker sin posisjon i Norge med 2 nye selgere

Ketil Mørk er ansatt som Regional Sales, Midt Norge. Ketil er 36 år, bosatt i Trondheim og begynte i stillingen hos Security Products 1.juni. Ketil har fagbrev i Gruppe L & S og har siden 1998 jobbet med salg og salgsledelse, blant annet mange år hos Hafslund Sikkerhet. Kommer nå sist fra stillingen som Distriktssjef hos Toyota Material Handling. – Ketil vil være lokalisert på Siemens kontor i Trondheim.

Vidar Kongsrud er ansatt som Regional Sales Vestlandet. Vidar er 49 år og bosatt i Fjaler kommune nord for Bergen. Han begynte i stillingen 1.juni. Vidar har sin utdanning fra Forsvaret og har jobbet med salg siden 1987. Vidar har i mange år jobbet for Niscayah/Securitas Systems og kommer nå sist fra stillingen som sikkerhetskonsulent i Sikkerhet Innlandet. Vidar vil være lokalisert på hjemmekontor, men også være tilknyttet Siemens sitt kontor i Bergen.

For ytterligere informasjon – kontakt Rebecca Neuman-Comrie – e-post: rebecca.neuman@siemens.com

Nye Artkeys!



Nyheter Artkeys TR4:

F329 - Sun/Moon
F330 - Fairy
F331 - Fairy Moon
F332 - Fairy Star
F333 - Guitar
F334 - Racing
F335 - Sculls



Nøkkelemner og nøkkelfilemaskiner fra **TrioVing**
ASSA ABLOY

FERMAX PORTTELEFON

En suksess i Norge



NOBY AS ble 1. februar 2010 enedistributør av Fermax porttelefon i Norge.

Nå introduserer NOBY AS: Fermax Skyline; dørstasjonsystem med nytenkende teknologi og grenseløs allsidighet.

Skyline består av kun 28 forskjellige deler. 8 rammer i ulike størrelser og 20 forskjellige moduler som er kompatible med hverandre og knyttet sammen i et smart system. Denne allsidigheten gir stor kreativ frihet da hver enkelt kan sette sammen modulene slik at det passer deres behov og preferanse.

Fermax har gjennom sin tilstedeværelse i det norske markedet over lang tid bekreftet og befestet sin stilling som en prisgunstig kvalitetsleverandør. Samtidig er Fermax langt fremme når det gjelder funksjonalitet og design, og er svært bruker- og installatørvennlig. Også på Fermax produkter står Nobys supportteam klar til å yte sin anerkjente service- og supportgrad.

For mer informasjon om Fermax porttelefon, og Nobys skyline audio- og videopakkeløsninger, se www.noby.no.

Siedle

Kommunikasjon i avslappet atmosfære

SIEDLE SCOPE overfører kamerabildet fra døren og dit, hvor du nettopp befinner deg. Med et tastetrykk oppretter du samtaleforbindelse til døren, med trykk på en annen tast lukker du gjesten inn. Om det bare er falsk alarm, kan du beroliget lene deg tilbake og telefonere med dine venner i fred og ro, for SIEDLE SCOPE fungerer samtidig som trådløs fasttelefon. Og hvis telefonsamtalen skulle trekke litt ut, og det begynner å skumre utenfor, kan du enkelt og greit slippe persiennene ned og tenne lyset med SCOPE.

Mobil-video svartelefon, trådløs fasttelefon og fjernstyring til huset: SIEDLE SCOPE forener det hele i én enhet, som er særdeles lett å betjene. SCOPE finnes i seks forskjellige overflater: edelstål, krom, aluminium, hvit høyglans som på bildet, sort høyglans og gull.





*Ensartet design ved inngangspartiet: Siedle Select kombinerer postkasse, dørtelefonanlegg, videokamera, husnummer, belysning og en intelligent beve-
gelsesmelder. Select fås etter eget valg med en overflate av eloksert aluminium eller hvit lakkert samt silkematt lakkert i alle ønskede farger i henhold til
RAL-skala.*

Komplett system rundt dørpartiet

Inngangspartiet markerer overgangen fra det offentlige til det private rom og representerer personlig stil. De vesentligste funksjoner omkring dørpartiet – postkasse, dørtelefonanlegg og belysning – skal passe perfekt til arkitekturen. Siedle Select setter fokus på disse komponentene ved hjelp av en ensartet og individuelt tilpasset fremtoning.

Ensartet fremtoning: Systemer fra samme leverandør

Siedle har nå et komplett system til inngangspartiet; med ensartet formspråk og fremtoning. Siedle Select er dørtelefonanlegg, lampe, beve-
gelsesmelder, postkasse, avisholder og belyst husnummer i ett - typiske funksjoner man har bruk for til ene- og tomannsbolig. Select setter ikke bare dette sammen slik at det har en ensartet frem-
toning, men gjør også prosjekteringen enklere: Alle komponenter er fra samme leverandør og fås hos en kvalifisert el-installatør. Rådgiver og byggherre må bare velge funksjoner og den foretrukne farge - alt det andre ordner fagmannen.

Individuelt: Funksjon og farge

Select kan tilpasses individuelt til enhver arkitektur. Systemet kombinerer et transparent kunststoffkabinett med en overflate av eloksert eller hvit pulverlakkert aluminium. Etter ønske lakkerer Siedle overflatene silkematt i alle RAL-farver – slik at de passer til f.eks. hoveddøren eller vindusrammen. Postkassen kan etter eget valg fås med integrert dørtelefonanlegg eller kun med navneskilt; så overtar en separat dørstasjon tale- og videofunksjonen. Select har allerede mottatt flere prestisjetunge utmerkelser for sitt gjen-
nomtenkte design, herunder en nominering til Tysklands design-
pris BRD 2011.

www.Siedle.no

Nordland Lås & Sikkerhet

Følgende har avlagt svenneprøve hos Nordland Lås & Sikkerhet AS.
31. Mars i Mo i Rana:



Fra venstre Alexander Ræstad som etter flere år i England valgte og komme hjem for å arbeide i Nordland Lås og Sikkerhet AS. Først som salgs- og marketingansvarlig og nå som daglig leder. Til høyre Tore Berg som har arbeidet i bedriften i 12 år med svennebrev som serviceelektroniker. Begge har nå tatt svennebrev som låsesmeder. I midten står Håkon Olsen fra Prøvenemnden. Kay Stensland var ikke til stede da bildet ble tatt. Nordland Lås og Sikkerhet AS er en bedrift med 11 ansatte med hovedsete Mo i Rana, og med avdeling i Mosjøen

PROSJEKTLEDER, MONTØRER OG LÅSESMEDER SØKES

Vrio Lås & Nøkkel ble etablert i 1984 og er et hyggelig arbeidssted med 10 kollegaer som holder til sentralt i Oslo.

Vi søker Prosjektleder til å koordinere og lede større og mindre prosjekter, samt behandle anbudsforespørsler og utarbeide tilbud.

Vi søker en person som har erfaring fra låsbransjen eller annen relevant erfaring.
Gjerne også teknisk utdannelse eller erfaring innen svakstrøm og elektronikk.

Vi søker også montører/låsesmeder til variert arbeid innen lås og beslag. Med ansvar for egne oppdrag fra A til Å.



**VRIO
LÅS &
NØKKEL AS**

Søknadsfrist: 1. september 2011.

Tiltredelse snarest.

Søknad med CV
merkes stillingstittel og
sendes på e-post til:
vidar@vrio.no.

Ved spørsmål ring:
22 17 77 00
og spør etter Vidar.



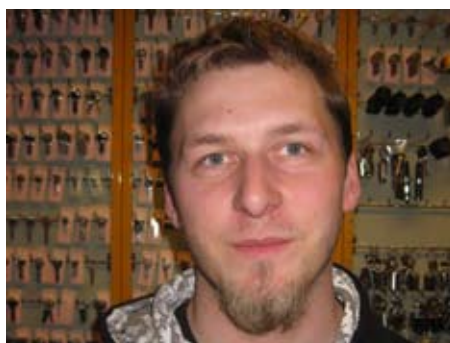
Vrio Lås & Nøkkel AS. Besøksadresse: Christian Krohsgate 2, 0186 Oslo, E-post: mail@vrio.no, Tlf: 22 17 77 00

Nye medlemmer

31. mai og 1.juni var det opptaksprøver i NL og vi har gleden av å ønske hele **9 nye personlige medlemmer** velkommen!



Bjarte Røysing - MU avd. Gjøvik



Jan Marius Sørensen Krane Glass og Fasade Tromsø



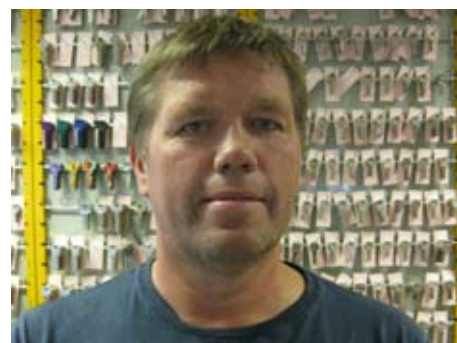
Jonas André Gruben – MU avd.Hamar



Frode Holsve - Romerike Lås-Service



Roy Carlsen – Aker Lås & Nøkkel



Jan Erik Jensen – Låsgruppen Fredrikstad



Ivar Bekkevold – Bravida Fredrikstad



Thomas S.Karlsen – Aker Lås & Nøkkel AS



Terje Haugen – Bravida Trondheim

Gratulerer!

Nytt fra administrasjonen

Dette er vel sommeren ingen kommer til å glemme. Hele Norge er dypt rystet og vår medfølelse går til alle som ble rammet i den varvittige og uvirkelige aksjonen 22.juli.

Foran i bladet kan dere lese om hvordan Arve, Finn og Knut hadde det på ELF Convention i Tel Aviv og for NL sin del er det ELF Convention som har fullt fokus i tiden fremover. Vi har jobbet lenge med dette, men nå skal alle detaljene på plass og hele opplegget sys sammen. Noen av dere har kanskje vært inne på www.elf2012.com og sett på siden. I løpet av et par måneder vil den være fullt operativ og dere vil kunne bestille rom, kurs, måltider og aktiviteter. Vi har holdt av rom på fem hoteller i byen. Radisson Blu Lillehammer Hotel vil være hovedhotellet hvor utstillingen vil gå over to dager og de fleste måltidene vil inntas uavhengig av hvor du bor. Ellers er dette en "Compact Convention" og vi har satset på noen felles aktiviteter som dere får informasjon om etter hvert. – Ellers legger vi selvfølgelig opp til valgfrie aktiviteter som dere kan melde dere på. Det blir mange spennende kurs og vi gleder oss til å presentere kursprogrammet for dere. Når det gjelder påmelding vil samme regler som alltid gjelde: "først til mølla"..



Kontoret til Norske Låsesmeder har flyttet til Lillehammer og ny adresse er PB 26, 2601 Lillehammer.

I dette nummeret har vi startet en serie om sosiale medier og i neste nummer vil vi skrive om datasikkerhet. – Temaer som angår de aller fleste av oss.

NL har også fornyet hjemmesiden i løpet av sommeren og vi håper dere vil like den!

Ønsker dere en riktig fin høst og ser frem til mange påmeldinger til ELF Convention 2012.

Anne Line M. Sagbakken

Jubilanter

50 år

Atle Solheim	18.5.2011
Ingar Bjerkeland	30.6.2011
Frank A Sørensen	10.7.2011

60 år

Rolf Hoff Vikestad	15.6.2011
--------------------	-----------

Mesterbrev

Jonas Gruben hos
Møller Undall og
Pål Eldorhagen hos
Norsk Nøkkelservice
har tatt Mesterbrevet.

Vi gratulerer!



Samarbeidspartnere har valgt å støtte NL for å anerkjenne det aktive arbeid foreningen gjør for å fremme interessen for gode fysiske sikringstiltak, og dens opplæring og informasjon til sine medlemmer om riktig bruk og montering av utstyr og materiell.



Medlemsregister NL

FINNMARK

Thermoglass A/S
Betongvn. 1, Pb. 2046, Elvebakken,
9507 ALTA
Tlf. 78 44 36 80
Faks: 78 44 36 99
Epost: las@thermoglass.no

TROMS

Låsgruppen Tromsø AS
Tromsøysundveien 16, 9020
TROMSDALEN
Tlf. 77 60 77 20
Faks: 77 60 77 21
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice Nor AS
Mercurveien 6 PB 3006 , 9498
HARSTAD
Tlf. 77 00 19 20
Faks: 77 00 19 21
Epost: post@laasnor.no

Møller Undall AS, avd Tromsø
Storgt. 110 , 9008 TROMSØ
Tlf. 06866, Faks: 77 68 82 83
Epost: firmapost@mu.no

NORDLAND

Låssenteret Bodø AS
Bankgt. 9 PB 1371, 8001 BODØ
Tlf. 75 54 10 10
Faks: 75 54 10 15
Epost: post@laassenteret.no

Låsservice
Havnegt. 13 , 8377 GRAVDAL
Tlf. 76 08 09 99
Faks: 76 08 23 20

Nordland Lås & og Sikkerhet AS
Midtregate 4 Postboks 528,
8601 MO I RANA
Tlf. 75 15 45 55
Faks: 75 15 45 56
Epost: nls@nls.no

NORD-TRØNDELAG

Følstad & Jørgensen AS
Sjøfartsgt. 3, 7725 STEINKJER
Tlf. 74 16 00 10
Faks: 74 16 00 15
Epost: jernia_steinkjer@hotmail.com

Lås & Sikring AS
Abel Meyersgt. 7,
7800 NAMSOS
Tlf. 74 21 68 80 (1)
Faks: 74 21 68 81
Epost: firmapost@laasogsikring.no

P.A. Elektro AS
Asbjørnsensgt 1, 7650 VERDAL
Tlf. 74 07 30 40
Faks: 74 07 17 50
Epost: paelektro@c2i.net

Lås & Sikring AS
Sjøfartsgata 5 Postboks 2131, 7708
STEINKJER
Tlf. 74 21 68 80 (2)
Faks: 74 16 55 53
Epost: firmapost@laasogsikring.no

SØR-TRØNDELAG

Beslag-Consult AS
Industriveien 57,
7884 TRONDHEIM
Tlf. 72 89 67 60
Faks: 72 89 67 61
Epost: firmapost@beslag-consult.no

Låsgruppen Trondheim AS
Ladeveien 13, PB 327 Lade,
7440 TRONDHEIM
Tlf. 73 80 65 50
Faks: 73 80 65 70
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Møller Undall AS, avd.
Trondheim
Ingvald Ystgaardsvei 23
Postboks 4053 Angeltrøa, 7457
Trondheim
Tlf. 06866
Faks: 73 89 30 01
Epost: firmapost@mu.no

System Sikring A/S
Klæbuvn. 138 Postboks 2998 ,
7438 TRONDHEIM
Tlf. 73 82 07 30
Faks: 73 94 53 10
Epost:
firmapost@systemsikring.no

MØRE OG ROMSDAL

Låseservice Ålesund AS
Røysegata 8B, 6003 ÅLESUND
Tlf. 70 16 10 90
Faks: 70 16 10 91
Epost: atle@laseservice.no

Møre Beslag A/S
Brusdalsveien 169 PB 7707,
6022 ÅLESUND
Tlf. 70 15 80 00
Faks: 70 15 80 01
Epost: post@morebeslag.no
www.morebeslag.no

Norsk Låsservice AS
Industriveien 13,
6517 KRISTIANSUND
Tlf. 934 15 500,
Faks: 71 58 22 10
Epost: firmapost@norsk-lasservice.no

Norsk Låsservice AS
Fannestrandvn. 55,
6415 MOLDE
Tlf. 93 41 55 00
Faks: 71 25 17 99
Epost: firmapost@norsk-lasservice.no

Lås & Sikkerhet AS
Nordmørsveien 54, 6517
KRISTIANSUND
Tlf. 71 68 55 88
Faks: 71 68 55 89
E-post: post@las-sikkerhet.no

SOGN OG FJORDANE

Stryn Låsservice AS
Olden Brygge, 6788 OLDEN
Tlf. 57 85 34 26 , Faks: 57 873024
E-post: geir@strynlaasservice.no

HORDALAND

Bergen Låsservice AS
Litleåsveien 2, Postboks 227,
5871 BERGEN
Tlf. 55 53 91 50
Faks: 55 53 91 60
Epost: mail@bnl.as

Låsgruppen Wilhelm Nielsen AS
Fabrikkgt. 3, Postboks 2497,
5059 BERGEN
Tlf. 55 38 93 00
Faks: 55 38 93 01
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice A/S
Pb 112 Midtun, 5828 BERGEN
Tlf. 970 55 300,
Faks: 55 22 77 51
Epost: stale@laasservice.no
Hjemmeside:
www.laasservice.no

Møller Undall AS avd. Bergen
Kanalvn. 54 Postboks 6105,
5892 BERGEN
Tlf. 06866, Faks: 55 20 74 99 Døgn-
vakt: 913 80 655
Epost: firmapost@mu.no

ROGALAND

Låsgruppen Stavanger AS
Forusbeen 80 , 4033 FORUS
Tlf. 51 95 12 80
Faks: 51 95 12 81 elles
tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice Haugesund AS
Karmsundgt. 176,
5527 HAUGESUND
Tlf. 52 73 95 00
Faks: 52 73 95 18
Epost:
kjetil.saltveit@glassoglaas.no

Marvik Service AS
Ullandhaugveien 25,
Postboks 223, 4001 STAVANGER
Tlf. 51 84 90 50
Faks: 54 84 90 51
Epost: post@marvik.no

Møller Undall AS avd.
Haugesund
Rennesøygaten 12,
5537 Haugesund
Tlf. 06866 , Faks: 52 75 44 01
Døgnvakt: 975 71 204
Epost: firmapost@mu.no

Sikring & Låseservice AS
Raglamyrveien 11 PB 2158,
5504 HAUGESUND
Tlf. 52 71 31 55
Faks: 52 71 32 05
Epost: trond.lewinsen@siklas.no

Sikring & Låseservice AS
Stavangervn. 36,
4313 SANDNES
Tlf. 51 68 60 70,
Faks: 51 68 60 71
Epost: stig@siklas.no

Mellon
Zettitzveien 2, 4017 STAVANGER
Tlf. 51 82 88 50
Faks: 51 82 88 59
Epost: post@mellon.no

AUST-AGDER

Fa. Arve Karlsen
Pb. 1630 Stoa,
4857 ARENDAL
Tlf. 37 02 63 80,
Faks: 37 09 82 40
Epost: post@arvekarlsen.no

Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken,
4993 SUNDEBRU
Tlf. 37 15 83 84
Faks: 37 15 86 07
Epost: lasservice@c2i.net

VEST-AGDER

Låsmontøren
Store Elvegate 1 B,
4514 MANDAL
Tlf. 38 26 77 20
Faks: 38 26 77 21
Epost: k-klev@online.no

Norlock DB Montasje AS
Rådhusgaten 55 PB 55
Posebyen,
4661 KRISTIANSAND
Tlf. 38 07 72 77
Faks: 38 07 72 99
Epost: post@norlock.no

ET System AS
Fiskåveien 4, PB 684,
4621 KRISTIANSAND
Tlf. 38 11 12 30
Faks: 38 11 12 39
E-post: etsystem@proffpartner.no

OPPLAND

b&t Låsservice AS
Kallerudsvingen 5 PB 1030,
2815 GJØVIK
Tlf. 61 14 56 00
Faks: 61 14 56 01
Epost: firmapost@btlasservice.no

b&t Låsservice as
Korgveien 33,
2619 LILLEHAMMER
Tlf. 61 24 71 10
Faks: 61 24 71 11
Epost: Lillehammer@btlasservice.no

Møller Undall AS
Ringveien 3, Viklundssenteret,
2815 GJØVIK
Tlf. 06866, Faks: 61 13 61 01
Epost: firmapost@mu.no

Møller Undall AS
Storgt.136,
2615 LILLEHAMMER
Tlf. 06866, Faks: 61 05 17 01
Epost: firmapost@mu.no

HEDMARK

b&t Låsservice as
Midtstranda Postboks 4013,
2306 HAMAR
Tlf. 62 55 34 00
Faks: 62 55 34 01
Epost: hamar@btlasservice.no

b&t Låsservice AS
Sidevegen 9A, 2211 Kongsvinger
Tlf. 62 81 27 00

Lås & Sikring AS
Svartbekkveien 85 Postboks 384,
2411 ELVERUM
Tlf. 62 41 96 40
Faks: 62 41 96 49
Epost: firmapost@lassikring.no

Møller Undall AS avd. Hamar
Grønnegata 83
2317 Hamar
Tlf/06866/41527720
E post hamar@mu.no

OSLO

Access Lås og Nøkkel AS
Bergensveien 4B (Grorud Senter)
Postboks 123 Grorud, 0905 OSLO
Tlf. 22 82 00 50
Faks: 22 82 00 59
Epost: post@hjelpjeggvilinn.no

Aker Lås og Nøkkel AS
Brobekkveien 105 , 0582 Oslo
Tlf. 07707, Faks: 22 65 48 00
Epost: post@akerlas.no

Eiendomssikring A/S
Strømsvn. 266,
Pb.51 Alnabru, 0614 OSLO
Tlf. 23 28 81 00
Faks: 22 32 55 20
Epost:firmapost@eiendomssikring.no

Låsgruppen AS Oslo
Essendropstgt. 7 Postboks 5021
Maj., 0301 OSLO
Tlf. 22 95 58 00
Faks: 22 95 58 10
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.oslo@lasgruppen.no

Låshuset Larsens Eff. AS
Dronningensgt. 25, 0154 OSLO
Tlf. 22 47 75 75
Faks: 22 47 75 70
Epost: post@laashuset.no

Låsmester 1 Oslo AS
Kjøberggt.23, 0653 OSLO
Tlf. 22 70 90 90
Faks: 22 70 90 80
Epost: post@lasmester1.no

Låsspesialisten AS
Forretning: Grefsenvn. 15 (Sandaker)
PB 4232, Nydalen, 0401 OSLO
Tlf. 22 22 88 88
Faks: 22 22 78 78
Epost: post@22228888.no

Låssystemer AS
Tvetenvn. 164 Pb. 46 Tveita,
0617 OSLO
Tlf. 22 27 26 80
Faks: 22 27 99 44
Epost: firmapost@laassystemer.no

KeyWest Lås og Sikkerhet
Pilestredet Park 7 PB 7115
St.Olavsplass, 0130 OSLO
Tlf. 22 11 22 73
Faks: 22 11 22 74
Epost: stig@keywest.no

Mortens Låsservice
Rugveien 15, 0697 OSLO
Tlf. 908 65 670
Faks: 947 73 899
Epost: streitli@online.no

Møller Undall AS
Tvetenvn.152 , 0671 OSLO
Tlf. 06866, Faks: 22 75 90 70 Døgn-
vakt: 32 20 23 00
Epost: firmapost@mu.no

Møller Undall AS Avd,
Rolf A. Hemer A/S
Theresesgate 14 B, 0452 OSLO
Tlf. 06866, Faks: 22 38 00 89 Døgn-
vakt: 23 20 31 30
Epost: post@hemer.no

Norsk Nøkkelservice AS
Sinsenvn. 4, 0472 OSLO
Tlf. 22 04 07 50
Faks: 22 04 07 97
Epost: post@norsknoekkel-service.no

Oslo Lås & Nøkkelfix AS
Jens Bjelkesgt. 37, Pb. 2819
Tøyen , 0608 OSLO
Tlf. 22 68 15 88
Faks: 22 68 05 25
R. Nygaard AS Lås og Nøkkelservice
Storgata 33C 0184 Oslo, inngang

Bernt Ankersgate
Tlf. 22 20 12 31
Faks: 22 20 20 17
Epost: post@nygaard-las.no

Servicesentralen Lås og Nøkkel AS
Neuberggt. 21, 0367 OSLO
Tlf. 22 60 60 60
Faks: 22 60 60 61
Epost: info@lasesmed.no

Nokas Teknikk AS
Alf Bjerkes vei 1, 0582 Oslo
Postboks 394 Økern, 0513 Oslo
Tlf. 22 70 80 00
Faks: 22 70 80 99
Epost: firmapost.oslo@vakt-service.no

Vrio Lås & Nøkkel AS
Chr. Krohgs. 2,
PB 9014 Grønland, 0133 OSLO
Tlf. 22 17 77 00
Faks: 22 17 88 00
Epost: mail@vrio.no

AKERSHUS
Flexi Lås & Gitter AS
Kveldroveien 4, 1407 Vinterbro
Tlf. 99 55 66 66
Faks: 64 97 77 03
Epost: post@flexisikring.no

Follo Lås og Glass-sikring AS
Jernbaneveien 2, 1400 SKI
Tlf. 64 87 69 70
Faks: 64 87 71 11
Epost: frank@follolas.no

Ingeborg Beslag og
Låssystemer AS
Industriveien 28, 2050 Jessheim
Tlf. 63 93 69 20
Faks: 63 93 69 24
Epost: post@ibl.no

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, Pb. 176, 2001
LILLESTRØM
Tlf. 63 89 22 30
Faks: 63 80 05 70
Epost: roy@karljensen.no

Låsservice AS
Billingstadsletta 14 Postboks 293,
1396 NESBRU
Tlf. 66 77 81 00
Faks: 66 77 81 01

Myhre Lås og Mek AS
Stasjonsveien 70 PB 66, 1482
NITTEDAL
Tlf. 67 07 30 10
Faks: 67 07 30 20
Epost: salg@myhre-las.com

Romerike Lås-Service
Strømsveien 48/50,
2010 STRØMMEN
Tlf. 63 81 01 01
Faks: 63 80 20 54
Epost: post@rls.as

trygge rom as
Info-Rama Senteret Sandviksveien
184, 1337 SANDVIKA
Tlf. 67 80 80 80
Faks: 67 80 80 90
Epost: kontor@tryggerom.no

Møller Undall AS Avd.Bærum
Brynsveien 96, 1352 Kolsås
Tlf. 06866, Faks: 67 17 83 13
E-post: firmapost@mu.no

TEK Handel AS
Vestvollveien 8 Postboks 19,
2021 Skedsmokorset
Tlf. 64 83 01 30
Faks: 64 83 01 31
Epost: post@tekhandel.no

Follo Sikkerhetsservice AS
Osloveien 630,
1914 YTRE ENEBAKK
Tlf. 64 2 66 50, Faks: 64 92 66 51
E-post: post@follosikkerhet.no

Låsmester 1 avd. Lørenskog,
Skårersletta 10, 1473 Lørenskog, tlf:
67976410, Faks: 22 709080,
E-post: post@lasmester1.no

ØSTFOLD
Holmens Eff. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 SARPSBORG
Tlf. 69 15 47 05
Faks: 69 15 47 05
Epost: holmens_eff@hotmail.com

Lexow Låsservice AS
Jeløygaten 8 , 1532 MOSS
Tlf. 69 20 60 80
Faks: 69 20 60 81
Epost: lexow@09070.com

Låsgruppen Fredrikstad AS
Stabburvn. 16 Pb. 154 Østfoldhal-
len, 1662 ROLVSØY
Tlf. 69 33 91 60, Faks: 69 33 91 70
Felles tlf.nr.:09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsgruppen Fredrikstad avd Halden
Oscarsgt. 1, 1771 HALDEN
Tlf. 69 18 78 58, Faks: 69 18 78 59
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsgruppen AS, avd. Moss
Ekholtveien 114, 1522 MOSS
Tlf. 69 26 70 10, Faks: 69 26 90 70
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.moss@lasgruppen.no

Nokas Teknikk AS, avd.Østfold,
Moreneveien 1, 1859 SLITU
Tlf 69 84 54 90, Faks: 69 11 44 01
E-post: firmapost@vakt-service.no

BUSKERUD
Brann & Låsservice AS
Høenngt. 25, 3513 HØNEFOSS
Tlf. 32 12 45 40 - Faks: 32 12 05 90
Epost: brannoglaas@online.no

Byggsikkerhet AS
Hermann Foss gt. 3 ,
3611 KONGSBERG
Tlf. 32 73 10 93
Faks: 32 73 10 87
Epost: tostenb@online.no

Eiker Låsservice AS
Sundmoen Næringsområde,
3301 HOKKSUND
Tlf. 32 75 50 90
Faks: 32 75 50 91
Epost: post@els.no

Låsgruppen AS Drammen
Nedre Storgt 37,
Pb. 454, Brakerøy,
3002 DRAMMEN
Tlf. 32 80 98 00
Faks: 32 80 98 50-
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Møller Undall AS
Hamborggt. 21 PB 3634,
3007 DRAMMEN
Tlf. 06866, Faks: 32 89 05 60
Døgnvakt: 32 20 23 00
Epost: firmapost@mu.no

VESTFOLD
Møller Undall AS
Klinestadmoen 9,
3241 SANDEFJORD
Tlf. 06866, Faks: 33 43 00 35
Epost: firmapost@mu.no

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgate 6, 3256 LARVIK
Tlf. 33 13 93 93,
Faks: 33 13 93 99
Epost: arne@lasesmeden.no

Låsgruppen AS Sandefjord
Nedre Movei 4,
3215 SANDEFJORD
Tlf. 33 42 87 20,
Faks: 33 46 10 26
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.sandefjord@
lasgruppen.no

Vakt Service Teknikk Vestfold AS
Kilengt.10 , 3117 TØNSBERG
Tlf. 33 00 34 80
Faks: 33 00 34 81
Epost: vsal-vestfold@
vakt-service.no

TELEMARK
Brann-og sikringservice AS
Gimlevn. 1 , 3915 PORSGRUNN
Tlf. 35 55 46 33
Faks: 35 55 30 30
Epost: lasesmed@
brann-sikringservice.no

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf. 35 52 79 90
Faks: 35 52 79 91
Epost: post@laasogbeslag.no

Låsspesialisten Kragerø AS
Postboks 243, 3791 Kragerø
Kalstadveien 7, 3770 KRAGERØ
Tlf. 35 98 11 76
Faks: 35 99 12 76
Epost: post@lk.no

Møller Undall AS avd. Skien
Gimsøy Plass 7
3730 Skien
TLF 06866/35533500
Epost: bjha@mu.no

RETURADRESSE:
Norske Låsesmeder
Pb. 26, 2601 Lillehammer



ED 100/250

**Vind er en utfordring
for slagdørautomatikker**

**Derfor har DORMA
ED 100/250 integrert
vindbelastningsfunksjon**

