

LÅSESMEDEN



Låsesmed-
læringer starter
på gølv
side 4-6

Full rulle i
oljebyen
side 8-9

Kort og godt
side 12-13



innhold

s. 3	Formannen har ordet	s. 19-21	Bransjenytt
s. 4-6	Starter på gulvet	s. 23	Bransjenytt
s. 8-9	Full rulle i oljebyen	s. 24	Nye NL samarbeidspartnere
s. 10-11	Nøkler på avveie etter boligsalg	s. 25	Hilsen fra administrasjonen
s. 12-13	Kort og godt	s. 26-27	Medlemsregister
s. 14-15	Travle dager på sørlandet		
s. 17	NL-garantien oppgraderers		
s. 18	Produktfnytt		

OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

November 2012 – Nr 3 – 29. årgang

Redaktør: Anne Line M. Sagbakken

Annonser: Norske Låsesmeder
Postboks 26, 2601 Lillehammer,
tlf: 91 80 72 79, faks: 21 06 27 35
www.nl-lasesmed.no
email: post@nl-lasesmed.no

Design og grafisk produksjon:
HELLI – Visuell kommunikasjon
www.helli.no

Opplag: 3000 eks.

Låsesmeden utkommer tre ganger i året; april, august og desember. Den sendes NL-, DLF- og SLR-medlemmer, beslag- og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg rett til å redigere innsendte manuskript og bilder.

Foreningen Norske Låsesmeder

Stiftet i 1977; en landsdekkende forening av godkjente medlemsbedrifter

Våre målsetninger er:

- Heve forståelsen for fysisk sikring og kriminalforebyggende tiltak.
- Bevare og utvikle låsesmedhåndverket i takt med teknologisk utvikling
- Sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingeplasser
- Kvalitetssikring av medlemsbedriftene gjennom opplæring og etterutdanning

3/12

KNUT KILDAHL,
FORMANN



Norske Låsesmeder formannen har ordet

Jula nærmer seg og 2012 er på hell.

For NL har det vært et begivenhetsrikt år, med ELF Convention som det største arrangementet som er gjennomført i NL sin historie. Det ble en begivenhet vi vil ha gode minner fra i lang tid fremover.

For bransjen har det vært sterk fokus på sikkerhet i kjølvannet av terroren 22. juli sist år og et antatt forsterket trusselbilde generelt.

Byggevirksomheten har vært høy og universell utforming med 2 kg grense for åpningskraft på dører har vært et krav som har laget et lite Klondyke for enkelte i bransjen. Det er en forutsetning for alle som vil være med på denne dansen og sette seg inn i de nye krav og regler som til enhver tid er gjeldende for vår bransje.

Dette er grunn nok til at det er viktig med videre og etterutdanning for alle ansatte i bedriften. Det er også hovedgrunnen til at vi arrangerer låsesmedtreff på Lillehammer.

Låsesmedtreff 2013 foregår fra 17. – 20. januar og vi håper igjen at dette skal være med å bidra til at vi som er aktører i

en så spennende bransje, også fremover skal være med å styre vår egen utvikling. Vi skal fortsette å være de som kan sikkerhetsprodukter best av alle og samtidig ha teknisk ferdighet og kunnskap til å holde tritt med den raske utviklingen i sikkerhetsbransjen. Her trengs også nyutdannede låsesmeder og jeg vil anmode alle som kan, å engasjere seg i rekruttering av nye lærlinger.

Nye EU standarder er på vei inn i gode gamle NS 3420 og NL er engasjert part når de nye standardene skal tilpasses norske forhold.

Vi har også et godt samarbeid med FG for at disse standardene skal oppfylle kravene til næringslivskundene våre og at de skal være forståelige og tilpasset B kravene som etter hvert er godt innarbeidet i næringslivet og også brukes som en rettesnor for private.

Takk for året som har gått, med de beste ønsker om en fredfylt julehøytid og et Godt År 2013!

Knut Kildahl
Formann NL



LYTTER: Per Bugten har tatt inn nok en lærling hos Låshuset Larsen. Denne gang er det Marius Møller som skal gå i læren de neste tre årene.
FOTO: Geir Olsen

Magnus (17) skal bli låsesmed Starter på gølv

Skal man bli låsesmed starter utdanningen med ett år på VG1 Teknikk og Industriell produksjon. Deretter venter tre år i lære.

Av GEIR OLSEN

Magnus Møller fra Oslo-bydelen Oppsal er i gang med sitt første år som lærling. Han begynner på "gølv" – for å si det slik. Noe av det første man må lære seg er å kopiere nøkler.

BEGYNNER I BUTIKKEN

– Vær nøye med, lyder det lavmælt ved nøkkelsliperen i lokale til Låshuset Larsen i Oslo. Unggutten følger konsentrert med når innehaver Per Bugten lærer bort sine kunster.

Bugten er lærling ansvarlig i bedriften. De har for tiden to lærlinger i arbeid og blir sett på som rene mønsterbruket med hensyn til utdanning av lærlinger. Bedriften har omkring én lærling i året. Avbrutt av noen års opphold innimellom.

– Lærlingene starter i butikken. Lærer seg om lås. Og ikke minst "språket vårt". Det vil si navn og nummer. Det er en forutsetning at de kan fagspråket, sier Bugten.

De fleste er klare for å komme seg ut etter et halvt års tid i butikk.

HIJPER

– Når de har lært seg å kopiere nøkler og bygge om låsesylindere kan de bli med ut. Som hjelper.

De begynner å skru enklere ting. Etterhvert kan de frese inn i døren selv, etterhvert også ståldører, fortsetter Bugten og legger til med munter tone:

– For selv om man er 16-17 år er man ikke verdensmester i alt.

TRE ÅR I LÆRA

Magnus Møller er ferdig med sitt første – og siste – år ved Etterstad Videregående skole. Nå skal han gå i lære hos Larsen frem til 2015, hvor han så vil avlegge og forhåpentligvis bestå sin svenneprøve som låsesmed.

MYE Å SETTE SEG INN I

Da Låsesmeden var innom hadde han vært i butikken i en snau måned. Læringskurven var bratt.

Har du lært noe?

– Å ja. Jeg har lært litt om hvordan låser fungerer, hvordan demontere og sette sammen. Samt filing av nøkler blant annet, forteller han.

Hva tenker du om dette?

– Det virker gøy. Og det går veldig greit, sier Magnus som innrømmer at han sliter litt med alle betegnelse.

– Det er mye å huske. Men det går bedre og bedre for hver dag.

GLAD I Å SKRU

Magnus etterlyser litt mer offensiv markedsføring av yrket.

– Det var ikke så veldig mye fokus på låsesmedyrket på skolen. Ingen i klassen min fikk vite hva låsesmedyrket var, forteller 17-åringen.

Hvordan kom du på at du skulle bli låsesmed?

– Jeg har alltid likt å skru på ting. Og så sette det sammen igjen. Så langt skjønner jeg at jeg ikke blir ensom med den interessen her, sier han.

Så da det etterhvert kom mer informasjon om yrket på skolen, ble valget enkelt.

SLIK BLIR MAN LÅSESMED:

Man begynner på videregående skole: Grunnkurs VG1 TIP (Teknikk og industriell produksjon).

Etter dette skoleåret venter tre år i bedrift – hvor fellesfag og særlopfagene må tas på skolen.

Foreningen Norske Låsesmeders (NL) har i samarbeid med Egge Videregående Skole på Steinkjer tilrettelagt undervisning i disse fagene, basert på felles samlinger der, og delvis nettbasert undervisning via Fronter.

Oppholdene på Steinkjer er som regel på to uker. Det legges opp til omkring fem slike undervisningsperioder. Elevene forlegges da på hotell i trønderbyen.

SVENNEPRØVE ETTER TRE ÅR

Lærlingen går så opp til svenneprøve på slutten av det 3. året.

Prøven går over én uke og inneholder ulike momenter fra læreplanen brukt i en praktisk sammenheng som skal vise bred kompetanse i faget.

Det nye fra kunnskapsløftet er at digitale verktøy skal benyttes til dokumentasjon. Nytt i faget er mer fokus på adgangskontroll og elektromekaniske produkter.

Samtidig skal tradisjonelt lås arbeid med høy kompetanse på alle typer låser og nøkler beholdes, med stor vekt på teknikk, etikk, verktøy og materialkunnskap, i tillegg til stort fokus på forskrifter og regler.



LANDSDEKKENDE PRØVER

I fremtiden vil NL at alle skal ta prøven på en landsdekkende prøvestasjon for å få en så lik opptaksprøve som mulig. Dette for at arbeidsgivere skal kunne ansette en låsesmed fra hvor som helst i landet og vite at de har samme grunnutdannelsen.

NL har registrert at det er 18 lærlinger som er under utdanning og ferdige i perioden 2012–2014.

I tillegg har OFIR i Rogaland sitt opplæringskontor, hvor man tilbyr et opplegg for låsesmed-lærlinger med tilhørighet i Rogaland.

VIL HA 200 NYE LÅSESMEDER

NL har som mål å utdanne 200 låsesmeder de neste ti årene. De oppfordrer samtlige medlemsbedrifter til å bruke mye ressurser på opplæring i bedrift og på låsesmedskolen, slik at dette blir en utdanning som kan konkurrere med andre spennende fag.

Bransjen er i endring og dette vil fortsette i økende grad de nærmeste årene. Produktene som utvikles og de tekniske løsningene samfunnet krever fra låsbransjen er stadig mer avanserte og krever annen utdanning enn tidligere.

– Det betyr at man trenger godt skolerte låsesmeder som kan være med å bidra til at låsesmedene tar markedsandeler fra andre bransjer som tidligere har hatt mye av disse tekniske løsningene innen sine fag, sier styreformann i NL Knut Kildahl.

SATSER PÅ NYE LÆREBØKER

– En stor satsing har vært lærebøkene i faget. Disse har nå gått gratis ut til alle som er lærlinger i medlemsbedriftene våre. Disse er nå oversatt til svensk og engelsk, forteller Kildahl.

NORSK – SVENSK SAMARBEID

– Vi samarbeider med Svenska Låsmästares forening (SLR) om å lage flere bøker. En av disse omhandler alarm. Denne er nå laget på svensk og skal oversettes til norsk.

– Videre har vi planer om en bok om adgangskontroll og styring som skal være et samarbeid mellom NL og SLR.

Målet for bransjen bør være at det utstedes ca. 20 svennebrev i låsesmedfaget pr. år. Det betyr at alle som vil være med på veksten fremover bør satse på ansettelse og utdanning av egne lærlinger, avslutter Knut Kildahl.

BEHOV FOR LÆRLINGER

Per Bugten hos Låshuset Larsen er lærlingeansvarlig i bedriften og har også vært sentral i oppfølgingen av utdanningen mot skoleverket.

Han påpeker at det er et stadig – og økende – behov for lærlinger i bransjen.

– Vi merker jo at låsesmedbedriftene har behov for å få tak i folk som har fått god faglig opplæring, sier Per Bugten.

Det finnes mange eksempler på at bedrifter landet rundt står i beita og må si fra seg oppdrag grunnet at de ikke får tak i kvalifiserte medarbeidere.

– Kompetanse er viktig i dette yrket, fastslår Per Bugten.

Men det er ikke alle som kan bli låsesmed.

– Alle må gjennom en sikkerhetsvurdering. Vi selger jo et sikkerhetsprodukt, og er helt avhengig av at kundene stoler på oss. Derfor må vi være nøye på hvem vi lar slippe til i bransjen, sier Bugten.

OPPLÆRINGSANSVARLIG: Per Bugten hos Låshuset Larsen i Oslo har vært sentral i arbeidet med lærlingeutdanningen innen yrket.



Closer to perfection

ASSA ABLOY

Velg dørlukker DC700 -minste motstands vei.

- Mer enn 40 % fall av åpningsmotstanden i åpningsretningen
- Høydejusterbar aksling 0-14 millimeter
- Kan leveres med 180 graders åpning
- Samme modell kan benyttes på hengselside og karmside
- Samme modell kan benyttes med koordinator for 2-fløyet dør
- Godkjent for branndører i henhold til EN 1154
- Tåler enhver sammenligning med alt av konkurrerende dørlukkere – uansett krav og standard.

Full rulle i oljebyen

Marvik Serviceverksted & Co. startet opp i 1971 som leverandør av kontormaskiner. I dag regner de seg som Stavangers mest allsidige låsesmedbedrift. Kanskje den mest hektiske også.

– Vi har økt noe vanvittig. Du kan gjerne si vi har litt voksesmerter, avslører daglig leder Meibel Marvik med barnebarnet Dina i armkroken.



I TRYGGE HENDER: Daglig leder Meibel Marvik i et stjålent øyeblikk med barnebarnet Dina i armkroken. På døren bak står det: GOOD MORNING - LET THE STRESS BEGIN. Det vitner om travle dager hos Marvik.

Av GEIR OLSEN

SNART FOR LITE: For ni år siden flyttet Marvik inn i splitter nye lokaler her i Ullandhaugveien 25. Nå ser de etter større lokaler. Alle foto: GEIR OLSEN



Omsetningen i familiebedriften er femdoblet de siste ti årene. Det har ført til at de er i ferd med å vokse ut av lokalene de flyttet inn i for ni år siden.

Allerede nå ser de etter nye.

– Men vi skal fortsatt være i Stavanger by. Det er her våre kunder er, presiserer Meibel.

TOTALLEVERANDØR

Marvik er Rogalands eneste totalleverandør av sikkerhetsprodukter. Som KABA MøllerUndall-partner innen låser og beslag har de nødvendig kunnskap og erfaring til å være en ledende aktør innen sitt fagområde. Gjennom tillitsfullt samarbeid med dyktige leverandører kan de levere riktige produkter til fornuftige priser, forteller de på sin hjemmeside.

PRESTISJEOPPDRAK

Da Låsesmeden var på besøk var håndverkerne i ferd med siste innsputt i oljebyens nye storstue DNB-arena. Hjemmebanen til ishockeylaget Stavanger Oilers er blitt litt av et utstillingsvindu. Også for Marvik Service, som med denne leveransen beviser at også de kan påta seg slike prosjekter. Dette er den første jobben hvor de leverer så mange dører. Det dreier seg om 140 – 150 komplette dører med låser og beslag. Ferdig montert.

Hallen sto ferdig 1. oktober. Helt etter planen.

FORVENTER MJE JUBEL

I november er bedriftens 18. ansatte invitert med for å hygge seg når den amerikanske countryhelten Brad Paisley gjester byen. Marvik-folket skal kose seg med egen losje inne i hallen.

– Det blir stas, sier sønnen Eirik som har vært prosjektleder for nybygget i Ishockeyveien 1.

Det lå prestisje i oppdraget. Marvik-kronprinsen var tydelig stolt – også på byens vegne – da han tok med Låsesmeden på omvisning i hallen.

Hallen kommer til å ruve. Den blir nok et landemerke også langt utenfor Stavanger by. Spesielt for ishockey. Stavanger Oilers er på kurs mot en æra i norsk hockey. Den nye hallen er en formidabel ramme for videreføring av suksessen.

IKKE BARE MORSOMT

Men satsingen koster. Marvik har ventelister.

– Det er helt vilt. Markedet er sprengt. Jobbene hopper seg opp. Det er litt av et dilemma. En vanskelig balansegang. Og vi skulle så gjerne ansatt flere. Vi har gått til Manpower for å få tak i folk, men utdannede låsesmeder vokser ikke på trær.

– Helst vil vi gjøre alle til lags. Men nå må vi prioritere våre faste kunder, og derfor har vi dessverre sett oss nødt til å avslå oppdrag. Det forsøker vi å gjøre så hyggelig som mulig. For en vet aldri hva morgendagen bringer, understreker Meibel klokt.

GIFT MED JOBBEN

2007 nådde bedriften en milepæl. Da nådde bedriften sitt hittil største overskudd med over en million igjen på bunnlinjen.

– Det koster å vokse. Det må jobbes mer. Man kan trygt si at man blir gift med jobben, sier Meibel som innrømmer at de har mer fokus på inntjening enn tidligere.

– Vi må bli mer strukturerende. Og tøffere. Det er ikke bare morsomt å vokse, avslutter hun.



Eirik Marvik poserer stolt foran nye DNB-arena i Stavanger. Dette er Marvik Service sitt aller største - og første - prosjekt i sitt slag for familiebedriften i oljebyen.



SVÆRE GREIER: Eirik Marvik viser stolt frem byens nye storstue. Ishockeylaget Stavanger Oilers nybygde hjemmearena tar omkring 6 000 tilskuere.



INNSPURT: Aivaras Turskis og Glenn Birkeland fikk på plass de siste detaljer i DNB-arena like før åpningen nå i høst.



FAMILIEN SAMLET: Børge Marvik med barnebarnet Dina på armen og sønnen Eirik og kona Meibel har travle dager. Men de har alltid tid til go'jenta som allerede avslører forkjærlighet for nøkler.

Boligeierne kan miste alt

....om tyven har låst seg inn

En nøkkel på avveie kan bidra til en relativt fastlåst situasjon. Om uhellet er ute og politiet IKKE finner spor etter innbrudd, kan kravet om erstatning mot forsikringsselskapet bli avvist.

Av GEIR OLSEN

Dette bekreftes fra forsikringsbransjen:

- Om noen har tatt seg urettmessig inn i boligen og ting er blitt borttatt er dette en politisak. Avdekker etterforskningen at det ikke er tegn til innbrudd vil vi anse dette som at boligen har vært ulåst. Dermed vil nok et eventuelt erstatningskrav mot forsikrings-selskapet bli avvist, sier assisterende informasjonsdirektør Emma Elisabeth Vennesland i If Skadeforsikring til Låsesmeden.

- SELGERS ANSVAR

Advokat i Huseiernes Landsforbund, Werner Forr Nystuen, anbefaler alle å skifte lås, for å være på den sikre siden etter at man har skiftet bolig.

- Sett inn ny lås med én gang. Det vil spare boligeierne for masse bryderi og kanskje store summer, anbefaler advokaten. Hvem har ansvaret om noen låser seg inn og stjeler etter eiendomsvertakelsen har funnet sted?

- Et godt spørsmål. Men det er jo tidligere eiers ansvar å kunne rede gjøre for nøklene som finnes. Så får vedkommende heller være ærlig på at man ikke helt har oversikten. Dermed vil jo kjøper ha fått et hint om at det kanskje er lurt å skifte ut låser, sier Nystuen.

INGEN RETNINGSLINJER

Selv om temaet engasjerer blant eiendomsmeglere Låsesmeden har vært i kontakt med, er det ingen av disse som har regler eller forskrifter å følge på dette området.

Hos eiendomsavdelingen i DNB på Lillehammer forteller megler Cato Rønning Olsen at det hender de kommer med anbefalinger om å skifte lås til sine kunder.

- Vi ber de være påpasselige rundt dette i de tilfeller der boligen har vært utleid. Da råder vi de til å skifte låser. Utover dette er det ikke særlig fokus på dette, forteller Olsen, men legger til:
- Det vil aldri være dumt å skifte ut låser i sin nye bolig.

SYSTEMNØKLER ER EN UTFORDRING

I de fleste tilfeller vil en bolig utstyrt med systemnøkler ha tre sett med nøkler.

- Der hvor det er systemnøkler pleier vi slå oss til ro når selger leverer fra seg tre nøkler. Vi sjekker ikke opp om det er laget flere, sier Cato R. Olsen i DNB.

FRITT FREM: Med nøkler på avveie kan uærlige sjeler enkelt forsyne seg grovt i boliger. Og forsikringsdekningen uteblir for boligeieren. Hvor mange nøkler er på avveie i den tidligere OL- byen Lillehammer tro? ALLE FOTO: GEIR OLSEN



"Det vil aldri være dumt å skifte ut låser i ny bolig"

Cato R. Olsen, Megler i DNB eiendom.

Det er altså ingen retningslinjer som gjør at boligkjøper eller eiendomsmegler sjekker om det eventuelt er slipt opp flere nøkler. Dette til tross for at man i slike tilfeller vil ha god kontroll på hvor mange som er laget.

- KAN ALDRI VITE

Fagansvarlig hos Terra Eiendom på Lillehammer Bent Nordseth bekrefter det samme som kollegaen i DNB. Det finnes ingen klare forskrifter eller retningslinjer rundt dette temaet. Han forteller at de stort sett nøyer seg med å anbefale kundene å skifte lås i de tilfellene der det er åpenbart at nøkler er på avveie.

- Men en vet jo aldri, innrømmer han overfor Låsesmeden. Nordseth har stikk motsatt mening av Huseiernes Landsforbund om hvem som er ansvarlig for nøklene.

- Jeg mener det er kjøper som selv bør ta ansvar for at alle nøkler er mottatt. Eller rett og slett skifte lås, avslutter Nordseth.

LITE FOKUS PÅ DETTE

Hos Låsgruppen b&t savner de mer fokus på dette området.

- Det er altfor få henvendelser om dette, bekrefter avdelingsleder Rolf Houlder på Lillehammer. Han og kollega Geir Sætra skulle så gjerne sett at det ble mer kjent hvor viktig det er å skifte lås ved eierskifte på bolig.

- Man kan jo ikke være hundre prosent sikker før man har skiftet lås. Før den tid kan det jo rett og slett være nøkler på halve bygda. For alt av standardnøkler kan jo bare files opp, smiler Houlder og legger til. - Men det vet jo alle som er i denne bransjen!



UTEN STYRING: Eiendomsmegler i DNB Cato Rønning Olsen mener man bør være spesielt oppmerksom om husværet har vært i utleie. Utover dette har de ingen retningslinjer som meglere.



KJØPER MÅ TA ANSVAR: Fagansvarlig i Terra Eiendom Bent Nordseth mener at kjøper må påse at alle nøkler er kommet i hende.



SAVNER FOKUS PÅ SAKEN: Geir Sætra og Rolf Houlder hos Låsgruppen B&T as på Lillehammer hadde gjerne sett av flere byttet lås når de kjøpte ny bolig.

Det kan fort gå noen timer, når man må ta seg fri og vente på rørleggeren...



Med Yale Doorman slipper du å vente!



Yale Doorman har tatt Norge med storm og vært en sikker suksess fra dag 1. Denne nye elektroniske boliglåsen er en helt ny måte å tenke boliglås på. Ikke bare er den sikker. Den snakker til deg og sikrer at du monterer og opererer låsen riktig.

Og den lar deg velge om du vil bruke kode, nøkkelbrikke eller fjernkontroll. Yale Doorman godtar også døgnkoder, som gjør at håndverkere kan komme inn uten at du er hjemme, hvis du ønsker det.

Yale Doorman får du hos TrioVing Sikkerhetssenter (ring 08877), og hos bygg- og jernvarehandlere.

TrioVing®

ASSA ABLOY



TRAVEL HØST: Tore Doksæter og hans kolleger i Cardtech personifiserer millioner av kort i løpet av året. De omkring 15 printerne jobbet på høygir i det nedkjølte datarommet i bedriften da Låsesmeden var innom i høst. Foto: Geir Olsen

10 år er gått Kort og godt

Fredag 13. september 2002 fikk dagens Cardtech-eiere sparken da Norsik skulle rasjonalisere. Det skulle vise seg å bli en lykkens dag. Nå feirer Cardtech 10-års jubileum - og det med et stort smil.

AV GEIR OLSEN

LYKKELIGE

Da Låsesmeden var innom kontorene ved Alnabru i september var ikke festdetaljene klare, men det lure smilet hos de fire eierne vitnet om feststemning.

Kanskje ikke så rart.

Firmaet har tjent penger fra dag én. Første regnskapsår - 2003 - omsatte de for snau 7. millioner med et pent overskudd oppunder millionen. Siden har det stort sett gått oppover for hvert år. I fjor endte de på 32. millioner i omsetning med nær 8. millioner i overskudd.

Bedriften er bunnsolid.

PÅ BAR BAKKE

Fra sofaen foran det flotte firmaskiltet i lokalene strømmet minnene på for de fire gründerne da Låsesmeden var på besøk.

- Beskjeden om at Norsik skulle legge ned i Oslo kom fredag 13. september 2002. For oss var jo det som å bli rammet av en ulykke. Vi var alle i etableringsfasen i livet. Å stå uten arbeid var en tøff beskjed å få, forteller Magnar Sørensen.

Cardtech driver med personifisering av kort. Som koding av magnetstripe, koding av Smartkort/berøringsfrie kort, samt at de trykker navn og bilde på kort. Kundene er i hovedsak innen sikkerhetsbransjen. I tillegg selger de spesialprintere, og rekvisita til disse.

Av merkene de forhandler finner vi: Datacard, Evolis, Magicard, Fargo, DNP, Eltron/Zebra. Cardtech har idag ti ansatte.

OMVELTNING

Kristoffer Prydz var den som tok beskjeden aller tyngst. Norsik ville samle alle krefter i "hjembyen" Stavanger. Omkring ti av medarbeiderne var stasjonert i Oslo. Det kom tilbud om å flytte etter jobben. Men det var aldri aktuelt.

- Med nyfødt baby og nykjøpt leilighet på Oppsal må jeg innrømme at jeg så mørkt på det. Dette var ramme alvor. At beskjeden kom fredag den 13. understreket vel nettopp det, minnes Prydz fra sofaen med partnerne rundt seg.

KRUMMET RYGGEN

Ideen om å starte opp for seg selv kom ganske raskt.

- Vi mente det var potensiale. Dermed gikk vi inn med 25 prosent hver og etablerte Cardtech, forteller Tore Doksæter.

Den første tiden hadde de tilhold i et gammelt restaurant- og barlokale som Knut Kildahl i firmaet Eiendomssikring rådde over. Forøvrig bare et steinkast fra der de holder til i dag.

- Jeg mener å huske at lokalet også var benyttet til gravøl. Vi jobbet i baren og tok pauser i peisestuen, minnes Tore Doksæter. Det ble mye jobb. Å starte for seg selv er slett ingen dans på roser. Det har mange fått erfare. Også Cardtech-gjengen.

VOKSTE

- Det viste seg å være attraktivt det vi holdt på med. Det medførte mye jobb i begynnelsen, minnes Doksæter.

Etterhvert kunne de tillate seg å slappe litt mer av. De behøvde ikke lenger være på jobb, eller stå parat til alle døgnets tider.

- Vi kunne jo holdt oss der vi var, og derved kommet over kneika relativt kjapt. Men vi ekspanderte. Dermed tok det litt lengre tid før det normaliserte seg, forteller Doksæter videre.

Cardtech har forøvrig også vært kåret til Gasellebedrift gjennom avisen Dagens Næringsliv.

Bare så det er nevnt: Det er de ikke alene om i låsbransjen.

HØSTEN ER TRAVEL

Da Låsesmeden var innom gikk printerne på høygir i det nedkjølte rommet inne i bedriften.

- Det er alltid kjør etter ferien når skoler og arbeidslivet går i gang igjen for fullt, avslutter Doksæter mens han ser utover maskinparken.

10 ÅR: De fire eierne har all grunn til å smile i jubileumsåret. Bedriften har tjent penger i alle år. Fra venstre i sofaen: Tore Doksæter, Magnar Sørensen, Kristoffer Prydz og Trond Råmunddal.



Travle dager på Sørlandet

Når man ruller mot Kristiansand fra nord er det rene skyline'n med nye forretningsbygg som kommer i møte. Norlock kan smykke seg med å ha vært en av leverandørene til flere av disse

Av GEIR OLSEN



DØR TIL DØR AKSJON: Preben Stensland og Jim T. Paulsen hos Norlock jobber så svetten siler for å få på plass dørene i nok et nytt forretningsbygg ved Kristiansand. Det er gode tider i bygge bransjen på Sørlandet.

Sørlandsbedriften med butikk midt i byen - og prosjektkontor utenfor - har posisjonert seg som rene nøkkelbedriften. De har de senere årene vridt omsetningen mer mot prosjektmarkedet som totalleverandør. Men for all del: de driver fortsatt tradisjonell låsbutikk midt i Vest-Agders hovedstad.

Den store byggeaktiviteten har ført til at arbeidsdagene er blitt rene dør til dør aksjonen. Og ikke minst klingende mynt i kassen.

- Har du hullet - har vi løsningen, kommer det muntert fra prosjektleder Jan Erik Gundersen.

Hvor mange hull de har fylt med dører og tilbehør de senere årene tør de ikke engang tippe. Men at det er travle tider nekter de ikke for.

Så langt ble toppen nådd i 2009, med nesten 38. millioner i omsetning.

- Det gikk veldig fort fra 10 til 30. millioner. . Da sa det pang!, forteller Tom Erik Reinertsen. Siden har de forsøkt å konsolidere. Uten å lykkes helt med det...

PROSJEKTRETTET

Norlock har de senere årene vist stor iver etter å bli med som aktør på større byggeprosjekter.

- Vår primærsatsning er nå på prosjekter. Vi har jobbet mye med salg av løsninger, forteller Reinertsen videre. Og de har lyktes med det. Kanskje ikke minst fordi Norlock har medarbeidere som oser av erfaring.

Her er utdrag fra deres hjemmeside:

"Norlock DB Montasje AS er en mesterbedrift med mer enn 25 års erfaring innen våre fagfelt. Vi har ansatte med fagbrev og mesterbrev innen tømrerfaget, elektrikerfaget samt ansatte med låsesmedgodkjenning. Flere av våre ansatte har mer enn 20 års erfaring innen sitt fagfelt. Vi har også stor kompetanse og erfaring innen prosjektering og rådgiving knyttet til alle våre fagfelt. Kvalitet er viktig for oss, våre kunder og våre samarbeidspartnere. Derfor er vi godkjent medlem av Foreningen Norske Låsesmeder".

Norskproduserte elektriske
sluttstykker i rustfritt stål

www.elok.no **elok**
for alle som kommer og går



DET BLIDE SØRLAND: Montørene Preben Stensland, Jim T. Paulsen og Svein Nilsen koster på seg en pust i bakken selv om det er travle tider hos Norlock. Foto: Geir Olsen

TOTALLEVERANDØR

- Som totalleverandør av dørmiljø tilbyr vi komplette løsninger som inkluderer alle typer lås og beslag, dører og vinduer. Fordi vi dekker alle produktgrupper, gjør vi det enklere for kundene våre å velge helhetlig med hensyn til funksjon, brukervennlighet og byggetekniske krav. Derved bestreber vi også å være i front når det gjelder å tolke og etterleve byggeforskrifter, forteller Per Chr. Omdahl som har det administrative ansvaret i bedriften som nå teller 20 medarbeidere.

TEK 10

Hos Norlock er det lenge siden de tok innover seg det komplekse ved dagens krav og forskrifter for standard.

- Dagens krav til dører og låssystemer er komplekse. Derfor er det en stor fordel å ha en samarbeidspartner som oss - som påtar seg hele jobben - fra rådgivning, til montering og service, avslutter Omdahl.

STOR AKTØR

Norlock har vært deltaker i flere større prosjekter på Sørlandet.

Blant annet disse: Sør Arena, Justisbygget i Kristiansand, Sanden Arena varesenter, Arendal, IKEA Sørlandet, Randesund og Flekkerøy flerbrukshaller, Fylkeshuset i Kristiansand, Kunnskaps-parken i Kristiansand, Gulmand brygge, Grimstad og Sørlands-senteret, for å nevne noe.

Som avslutning avslørte herrene i Norlock at de også har lan-det kontrakt med Aquarama. Dette skal bli Kristiansands nye aktivitetssenter og badeland. Prosjektet på Bystranden midt i byen er under oppføring med forventet ferdigstillelse og åpning for sommeren 2013.

PROSJEKTFOKUS: Prosjektlederne Tom Erik Reinertsen (tv) og Jan Egil Gundersen (t.h.) forteller gladelig om bedriftens positive ut-vikling fra møterommet sammen med Per Christian Omdahl som har det administrative ansvaret i Norlock DB Montasje i Kristiansand.



DEN IDEELLE DØRLUKKER FOR TILGJENGELIGHET I BYGG

GEZE TS 5000 ECLine



GEZE tilbyr et bredt og spesialisert produktsortiment innenfor:

- Dørteknikk
- Automatiske dørsystemer
- Glassystemer
- Brann- og Røykventilasjon (RWA)
- Sikkerhetsteknikk

GEZE Norge

Industrivegen 34 B

2072 Dal

Tel. 63 95 72 00

Faks. 63 95 71 73

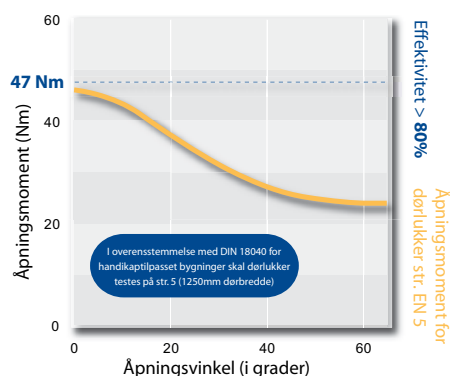
E-post: norge.se@geze.com

www.geze.no

GEZE TS 5000 ECLine

TS 5000 ECLine er en allround dørlukker – den ideelle dørlukker for tilgjengelighet i bygg.

TS 5000 ECLine oppfyller kravene til handikaptilpasning iht. DIN 18040. Den har en meget lav åpningsmotstand, noe som gjør det lett å åpne døren. Den unike teknikken i dørlukkeren med et kraftig fall i åpnemotstanden kombinert med en hjelpemekanisme som er innebygget i gli-deskinnen, gir en spesielt lett betjening av døren. Dørlukkeren beholder sin styrke for lukking av døren mot vindtrykk og gummilister. Brukeren gis en lett og komfortabel dør å betjene.



- 40% fall i åpningsmotstand
- 80% effektivitet, dvs. nesten all kraft brukt i åpning, benyttes som lukkekraft.
- Design og dimensjoner som resten av GEZE dørlukker programmet
- Godkjent på branndører (EN 1154)
- Oppfyller de nye kravene til åpningsmotstand iht. DIN 18040

GEZE

BEWEGUNG MIT SYSTEM

NL-Garantien i ny innpakning

Foreningen Norske Låsesmeder NL anbefaler deg å bruke våre medlemmer som rådgivere i sikkerhetsspørsmål. NL-Låsesmeden er spesielt utdannet til å installere sikre låssystemer som gir den trygghet du ønsker, og den sikkerhet du har behov for.

GODKJENTE MEDLEMMER

Når du velger å bruke et låsesmedfirma som er medlem av Foreningen Norske Låsesmeder skal du vite at vi stiller strenge krav til våre medlemsbedrifter.

DU KAN DERFOR VÆRE TRYGG PÅ

- at en NL-medlemsbedrift drives etter god forretningsskikk.
- at gjeldende krav og forskrifter for brann, rømning og forsikring vedrørende låser og beslag blir fulgt.
- at arbeidet utføres etter høy faglig standard.
- at du får brukervennlige løsninger og sikring etter ditt behov.

Alle forbrukere er dekket av kjøpsloven og lov om håndverkstjenester for forbrukere.

NL-GARANTIE GIR FORBRUKEREN SIKKERHET I TILLEGG:

- NL - Garantien omfatter forbrukere som har handlet av et firma-medlem i foreningen Norske Låsesmeder, NL. Den gjelder ikke for privat og offentlig virksomhet.
- NL-Garantien gjelder for oppdrag begrenset til kr 25.000,- inkl. mva.
- Alle NL firmamedlemmer er tilsluttet garantiordningen.

HVORDAN BRUKE NL GARANTIE

Det er i tilfeller hvor du har reklamert på kvaliteten av utført arbeid og ikke når fram hos låsesmeden, at du kontakter NL administrasjon. Dette gjøres snarest og uten ugrunnet opphold.

Hvis klagen angår pris, må den legges fram innen tre måneder etter at arbeidet har opphørt.

Du må oversende all tilgjengelig dokumentasjon til NL administrasjon, som kontakter firmamedlemmet og søker å få løst saken i minnelighet.

Hvis ikke dette fører fram, oversender administrasjonen saken til behandling i NL klagenemnd.

VILKÅR

For saker som behandles gjennom NL - Garantien må det være innbetalt et depositum på kr 500.- Dette tilbakebetales om utfallet i saken går i klagerens favør.

Alle fakturaer skal være innbetalt.

NL KLAGENEMND

NL klagenemnd er oppnevnt av NL's styre, og består av tre låsesmeder.

NL's firmamedlemmer er forpliktet til å rette seg etter klagenemndens vedtak.



Behandlingstiden i NL klagenemnd skal være kort, og klagenemnden har mulighet til å innhente annen faglig og juridisk bistand.

Klagenemndens avgjørelse bekjentgjøres for klageren og den innklagede, og skal alltid oppfylles.

HVORDAN OPPFYLLES NL KLAGENEMNDS AVGJØRELSE?

Der avgjørelsen i en klagesak faller i kundens favør, og firma-medlemmet ikke kan gjøre opp for seg, vil NL administrasjon sørge for at manglene blir utbedret i henhold til NL klagenemnds beslutning. Før saksavslutning og utbetaling må klageren skriftlig bekrefte at NL klagenemnds avgjørelse aksepteres.

NL-garantien er vedtatt av NL's årsmøte, som er foreningens høyeste myndighet og har gyldighet inntil NL årsmøte eventuelt beslutter å endre ordningen eller bringe denne til opphør.

Kaba TouchGo™

Med Kaba TouchGo trenger du aldri å lete etter nøkkelen. Det er nok at du berører dørhåndtaket for at låsen skal vite om du har tillatelse til å åpne døren. Enten det er i hjemmet, kontoret eller på offentlige steder er Kaba TouchGo ideell for alle som setter pris på komfort og sikkerhet for å åpne døren.

Med Kaba TouchGo, beholder Kaba sin posisjon som en pioner og ledende innovatør innen låsteknologi og presenterer som verdens første selskapet, et visjonært konsept, som viser at adgangskontroll handler om mer enn bare å åpne dører og trykke på knapper.

Grunnlaget for de nye Kaba TouchGo-produkter er utviklet av Kaba RCID teknologien. Den er basert på kroppens naturlige elektrisitet og oppdager hvis det er en gyldig transponder som bæres. Hvorfor bruke Kaba TouchGo? Fordi det er enkelt, praktisk og sikkert.

Les mer på www.kaba.no



SIEMENS



Aktivere, styre og overvåke alle enheter, alle steder! – SPCanywhere

SPC – et moderne sikkerhetssystem

Answers for infrastructure.

SPC-serien er nyeste generasjon av sikkerhetssystemer på markedet som kombinerer avansert innbruddsvarsling og adgangskontroll med kostnadseffektiv, fremtidssikker teknologi. Den modulære designen gjør at SPC enkelt kan oppgraderes etter hvert som sikkerhetskravene endrer seg, slik som utviklingen av SPCanywhere, en unik applikasjon til iPhone og iPad som gir deg mulighet til å aktivere, styre og

overvåke statusen på systemet ditt, åpne dører, kontrollere detektorer og IP-kameraer fra hvor som helst. Ta en titt på nettsiden vår – den kan du også se fra hvor som helst. **Vil du vite mer?** Kontakt oss på 22 63 40 70 eller les mer på: www.siemens.no/securityproducts

www.siemens.no/securityproducts

Rekord i Bergen



REKORDOPPDRAK: Montører fra Låsservice Morten Nybø og Arild Stensund poserer foran G. C. Rieber Eiendoms byggeprosjekt i Solheimsviken for Leietaker DNB i Bergen.
Foto: Morten Aasmul

DNB bygget i Solheimsviken i Bergen er største enkeltordre noen sinne for Låsservice i Bergen - som også trekker flere nyheter opp av ermet:

Storsatsing på sikkerhetsselskaper

Låsservice AS med Trio Ving Sikkerhetssenter i Bergen, Førde og Haugesund er nå en del av det nystartede konsernet Safeguard Group. Formålet er å utvikle sikkerhetsselskaper her til lands.

- Det skjer en del endringer både på eiersiden og videre utvikling. Vi har gått inn i en konsernmodell og etablert Safeguard Group AVS som har til formål å utvikle sikkerhetsselskaper i Norge. Satsingsområde er å utvikle lås selskaper og områdesikring. Inneværende år vil gruppen omsette for knappe 80 millioner kroner.

SG eies av Raa Invest AS og Eikeland holding AS 50 % hver, bekjentgjør administrerende direktør i Låsservice Ståle Raa overfor Låsesmeden.

Bravo W-Max d12

Markedets beste halvautomatiske nøkkelfilemaskin, nå også for d12!

Nyhet!



For kopiering av nøkler

- 4-sidige bakker
- Hardmetallfres
- Autostart
- Patentert hurtigvendende bakker med friksjonsgrep



Unocode 399 Evo

Markedets mest solgte datastyrte nøkkelfilemaskin!

Nyhet!

Nøkler etter kode, systemnøkler, nøkkelpkopiering

- Stort fargedisplay
- Optisk lesar
- Hurtigvendende bakker
- Friksjonsgrep
- Raskere og stillere enn tidligere modeller



Ingeborg Beslag & Låssystemer på glattisen

Torsdag 18. oktober hadde Ledelsen innkalt alle mann (og kvinner) til et allmøte ute av huset, og det eneste vi visste var at vi skulle jobbe med en strategiplan for de neste 3 årene.

Av JANNE TH. SMEDSRUD

Mer eller mindre frivillig skulle vi stenge butikk og kontor midt i en meget travel hverdag. Nesten litt uhørt å trekke alle sammen ut av jobb, i innspurten av et av de største prosjektene vi har hatt noen sinne (utbyggingen av Strømmen Storsenter), og det bare for å jobbe med planleggingsarbeid!

Men.... Motvilligheten mot å legge ned sitt daglige arbeid for tullete strategi jobbing ble raskt snudd, og dagen ble et fyrverkeri av gode ideer og ikke minst fysisk fostring.

Tilholdsstedet for dagen var Snarøya Curlinghall, der startet vi dagen med møte og en vel gjennomført brainstorming (som er slitsomt!). Men etter dette kom det viktigste – vi skulle banke revisoren vår og hans kolleger i - hold dere fast:

Curling!

Norges nye nasjonalsport i rare klær. Hallen var overraskende full av både amatører og profesjonelle, og entusiasmen var stor!

Er det noe som kan slå det og

- bli coachet av landslagsgutta våre, Thomas og Christoffer
- få lov å være på glattisen
- ha på seg like, rare klær (se buksene Ingeborg hadde skaffet oss!)
- være taktisk
- få skrike til hverandre så mye man vil ("Kost, kost, kost da for f....")
- ta frem alt du har av balanse, innse at du ikke eier balanse – så hver gang du sender steinen tryner du utover isen så Disney burde vært der og sett
- bruke kroppen (kosting viser seg å være tyngre enn det ser ut)
- høre at vi gikk fra «Bambi på glattisen» til noe som "faktisk lignet på en curlingspiller" i løpet av 2.5 timer
- le av og med kollegaer som sklir når de ikke skal og ikke sklir når de skal

Hele gjengen, med alle oss fra IBL og våre venner fra Flattum & Co, hadde en utrolig flott tid i hallen, med masse latter, iver, konkurranseinstinkt og ikke minst en veldig bratt læringskurve! En slik aktivitet kan anbefales på det sterkeste.

Her kommer noen fakta:

Visste du at curlingsteinen veier ca 20 kg – godt den ikke skal løftes og kastes...

Visste du at isen er ruglete, ikke helt glatt – steinen sklir dårligere jo mindre rugler...

Visste du at – Curling er gøy!



I farta.....



IBL med 3 lag, Flattum & Co med 1 lag, og coachene våre, Thomas og Christoffer

Og til slutt - Er det noen som lurer på hvordan resultatet ble? Banka vi revisorene? Vi snakker om noe annet!

Mette Vik Habberstad ny daglig leder i Ingeborg Beslag & Låssystemer AS

1. august 2012 tok Mette Vik Habberstad over som daglig leder i Ingeborg Beslag & Låssystemer AS. Ingeborg Haukerud blir arbeidende styreleder.

Mette Vik Habberstad kom til IBL fra museet "Eidsvoll 1814", der hun var administrasjons- og økonomileder og har bred erfaring i økonomistyring, administrasjon og ledelse. Hun har jobbet som lederassistent og assisterende daglig leder i IBL det siste halvannet år og får nå som daglig leder ansvar for den operative driften. Hun er meget godt fornøyd med utviklingen i firmaet og ser at 2012 også ligger an til å bli et bra år for IBL.

Ingeborg Haukerud har 23 års erfaring i bransjen og er Norges første kvinnelige låsesmedmester. Hun startet IBL i 1998 og har gradvis bygd opp firmaet fra et enkeltmannsforetak til et aksjeselskap med 15 ansatte som i dag omsetter for 15 millioner. IBL er et TrioVing sikkerhetssenter, medlemmer i foreningen Norske Låsesmeder, og som godkjent opplæringsbedrift utdanner de låsesmeder.

Ingeborg Haukerud ønsker som arbeidende styreleder/eier å få mer tid til å løfte firmaet ytterligere med å videreutvikle IBL. Arbeidsoppgavene blir å jobbe med strategi, langsiktige planer, kvalitetsstyring, markedsføring og konkrete prosjekter.

Nyansatt i Stansefabrikken products AS

Bjørge Asbjørnsen (45) er ansatt i Stansefabrikken Products AS.

Bjørge kommer fra Ahlsell og har lang erfaring fra elektrobransjen. Hovedoppgavene til Bjørge vil være kundesupport, innkjøp samt produktansvar på eksisterende produktportefølje. Med Bjørges ansettelse styrker Stansefabrikken Products AS sin support- og produktkompetanse, noe som er svært viktig da selskapet er midt oppe i en kraftig vekstfase.

Stansefabrikken Products AS er et selskap i STAFA gruppen som både eier, utvikler

og selger produkter i det skandinaviske markedet. Stansefabrikken Products er Norges ledende leverandør av elektroskap og postkasseløsninger.

Se www.stansefabrikken.no for mer informasjon



Ny ansatt i Sikkerhet & Design

Vi har ansatt Arne Kjær som innkjøper i vårt team. Arne har lang bransjee erfaring og kommer dermed til å styrke teamet vårt ytterligere. Arne har tidligere jobbet mange år i Eiendomssikring og kommer nå fra Dorma.



Nyansatt og beståtte svenneprøver hos PP Security Oslo/Lørenskog

PP Security avd. Oslo/Lørenskog har ansatt Steinar Strøm som låsmontør og ønsker han hjertelig velkommen!

Hans Martin Skarnes og Tommie Eriksen har tatt svennebrevet som Låsesmeder og PP Security avd. Oslo/Lørenskog gratulerer de flinke gutta!





Kaba MøllerUndall AS er i en rivende utvikling og har et sterkt behov for flere dyktige medarbeidere!

- **Medarbeider søkes til vår Beskriveravdeling**

Arbeidssted er Tveita i Oslo

Stillingsbeskrivelse

Utarbeidelse av FDV-dokumentasjon, lås- og beslagbeskrivelser på nye dører i nybygg, bistand til egne konsulenter og avdelingskontorer, samt eksterne oppdrag arkitekter og entreprenører.

Din profil / kvalifikasjoner

Generell datakunnskap, gjerne noe databaseerfaring.
Teknisk interessert, systematisk, løsningsorientert, utadvent.

Nærmere informasjon om stillingen

Henvendelse til Odd Christensen på mobil 911 43 217 eller e-post odd.christensen@kaba.com

- **Prosjektleder/-konsulent til vår prosjektavdeling nybygg**

Arbeidssted er Tveita i Oslo

Stillingsbeskrivelse

Prosjektering og administrativ gjennomføring av beslagleveranser til nybygg og større rehabiliteringer.

Din profil / kvalifikasjoner

Generell erfaring av lås og beslag, både mekanisk og elektromekanisk. God kjennskap til databruk generelt.
Gode muntlige og skriftlige kvalifikasjoner, og gjerne erfaring med byggeforskrifter.

Nærmere informasjon om stillingen

Henvendelse til Tom Undall på mobil 907 38 817 eller e-post tom.undall@kaba.com

- **3 stk. Lås & Beslagmontører til vår prosjektavdeling**

Arbeidssted er Tveita i Oslo

Stillingsbeskrivelse

Montering av lås og beslag på nybygg og større rehabiliteringer.

Din profil / kvalifikasjoner

Generell montasjeerfaring og kunnskap om svakstrøm.

Nærmere informasjon om stillingen

Henvendelse til Svein-Arne Pedersen på mobil 91143212 eller e-post svein-arne.pedersen@kaba.com

For alle stillinger gjelder

Førerkort kl. B. Erfaring fra lås- og beslagbransjen vil være en stor fordel, men ikke noe krav.

Vi tilbyr

Gode betingelser og mulighet for å arbeide i et spennende firma og i en bransje som er i sterk utvikling med fremtidsrettede produkter.

Om oss

Kaba MøllerUndall AS er landets største aktør innen lås, beslag, elektronisk adgangskontroll og fysisk sikring. I tillegg til å føre og installere produkter fra en rekke produsenter, produserer Kaba MøllerUndall AS også egne lås- og beslagprodukter. Disse distribueres via egne salgskanaler som, engros, prosjektarbeid, service, industrisalg samt salg over disk i egne butikker. I tillegg til egne salgskanaler er over 40 selvstendige låsesmeder representert i konseptene MU-Partner og MU-Forhandler.

Låsgruppen er inne i en spennende utvikling

LÆRLINGER I DET DAGLIGE ARBEIDET...

For å ivareta fremtiden har Låsgruppen flere lærlinger i arbeid. Vi ser betydningen av å rekruttere gode kandidater til faget og ser at formingen av den enkelte kandidat gir gode resultater for både lærlingen og bedriften. Dagens produktspekter krever at man har god oversikt innen den mekaniske og elektroniske verden. Denne lærlingen tilføres dagens lærlinger som skal bringe markedet opp og frem med gode sikkerhetsløsninger.

Det er viktig at vi forteller og informerer skolene om at låsesmedfaget er et spennende og interessant fag. Klarer bransjen å formidle dette på en god måte vil vi skape en interesse hos kommende lærlingekandidater.

Fremover vil vi satse mye på lærlinger. Utover det å bare fokusere på låsesmedfaget, vil vi om kort tid bli godkjent som opplæringsbedrift innenfor telekommunikasjonsmontørfaget. (svakstrøm)

I tillegg til dette skal vi som en del av lærlingrekrutteringen i stor grad benytte mye utplassering fra skoler som en del av prosessen.

STORE RAMMEAVTALER

Låsgruppen er i dag en innovativ og nasjonal aktør og fokuserer stort på landsdekkende rammeavtaler innenfor mekaniske og elektroniske sikkerhetsløsninger.

Vi har inngått flere betydelige rammeavtaler i inneværende år. Slike avtaler er positive for både kjøpere og leverandører. Det gir begge parter god forutsigbarhet.

Det er også viktig at vi tilbyr markedet gode service og vedlikeholdsavtaler som igjen sikrer eier av bygg og sluttbruker en bekvemlig og funksjonell dørpassering.

Vi ser at det på mange prosjekter er utfordringer der flere fag skal levere på samme dør. Vi skal bidra til at grensesnittet på dørmiljøer i nye prosjekter skal leveres så smidig som mulig. Dette oppnår vi ved å være tidlig inne i prosjekteringsfasen.

FOKUS PÅ DEN ELEKTRONISKE VERDEN, APTUS

Aptus er et skreddersydd system til eksempel, studentsam-skipnader, sameier og borettslag. Her tilbyr vi løsninger for hovedporten, leilighetsdører, kjellerdører, energimåling, garasjen og postkassen. Det kan også tilbys en informasjonsskjerm som styres fra administrasjonsprogrammet til felles oppganger. Da unngår man tidsbruk på standard oppslagstavler. Da får du oppdaterte informasjonsområder til enhver tid.

Systemet omfavner døråpning, alarm, informasjon, adgangs-kontroll, booking og debitering. Booking av fellesrom gjør man enkelt via Iphone og android app.

Omfattende rekruttering i forbindelse med økt oppdragsmengde....

Låsgruppen er inne i en formidabel vekst og skal ansette flere nye kollegaer innenfor prosjekt, salg, installasjon og teknikk.

Vi skal være en innovativ og interessant arbeidsgiver som skal tilby våre ansatte en interessant arbeidsplass.

For å ivareta det totale dørmiljøet skal vi med gode sikkerhetsløsninger og riktig bemanning kunne tilby gode helhetsløsninger innenfor dørens grensesnitt.

www.lasgruppen.no

Flexi Lås & Gitter AS ser nå etter en faglært låsesmed. Flexi Lås og Gitter AS er et sikringsfirma med 18 ansatte og har over 25 års erfaring innen låsesmedfaget og gitterleveranser. Oppdragsområdet er hovedsakelig Østlandet, men firmaet tar også oppdrag i resten av landet. Flexi Lås & Gitter AS leverer kunder løsninger innen rullegitter, fastgitter, låsesystemer samt innen glass og speilfasader. Firmaet er lokalisert på Vinterbro i Akershus hvor vi også har eget verksted med produksjon og lager. Flexi Lås & Gitter AS består av arbeidsomme og løsningsfokuserte medarbeidere som i samråd med kunden besørger de beste løsninger.



Låsesmed

Kvalifikasjoner:

- Relevant erfaring og verktøyhåndtering
- Generell teknisk innsikt
- Evne til å arbeide i team, være løsningsorientert og fleksibel
- Strukturert og effektiv arbeidsform
- Sertifikat kl. B

Du må ha plettfri vandel.

Vi kan tilby et ungt og godt arbeidsmiljø, opplæring, bedriftshelsetjeneste, konkurransedyktige betingelser og varierte oppgaver.

Høres dette ut som jobben for deg? Ta kontakt med Magnus Kløvjan i Capus Express på 97027624 eller send en søknad til mk@capus.no

Søknadsfrist 3.desember

Jubilanter

Svein Inge Myhre

50 år 12.november

Tom Sollund

60 år 21.november

Oddvar Andresen

90 år 27.september

NL gratulerer så mye med dagen!

Låsesmeden beklager

I forrige nummer av Låsesmeden ble navn og bilde byttet om – her er riktig bilde på våre nye medlemmer.



Gunnar
Løvland
Låsgruppen
Trondheim



Øystein
Rorge
Lås & Beslag
AS Skien

Nye NL samarbeidspartnere



Finn Clausen AS ble etablert i 1953 og har siden vært leverandør til kontormarkedet i Norge. Med bank, forsikring, stat og kommune som viktige kunder, har selskapet utviklet og tilpasset seg i tråd med endringene i markedet. Finn Clausen Arkivsystemer AS har markedets bredeste sortiment

innen arkivløsninger og et stort utvalg innen sikkerhetsløsninger, slik kan vi dekke våre kunders behov for oppbevaring. Vårt eget varemerke, FOSSAFE, har sine røtter tilbake til 1800-tallet, da også under navnet APEFO. Arkivskap og brannsikrede arkivskap ble produsert i Norge fra

1878. Tillegg til hovedkontoret i Oslo har vi et landsdekkende forhandlernet, hvor erfarne konsulenter kan veilede og i samarbeid med kunden, finne de riktige løsningene

www.fcarkiv.no



Låsesmedmester Hveding AS er en spesiell låsesmedbedrift der firmaideen kan sammenfattes til Lås og beslag - tid og form. Med lang fartstid i låsesmedfaget, samt en levende interesse for lås, beslag, byggeskikk og stilhistorie, har vi bygget opp en solid kunnskap og kompetanse om temaet. Vi importerer varer, vi har egen produksjon med

eget merkevarenavn, vi selger til både sluttbrukere og til utvalgte forhandlere. Ved restaureringsarbeider fokuserer vi på å beholde det som er eksisterende og riktig – dette settes i god funksjonell stand. Det som ikke lenger er tilgjengelig, blir modellert og kopiert. Det er vi som gjenskaper og ivaretar norsk beslagshistorie. Vi er i tillegg leverandører av

moderne beslagsvarer, hovedsakelig av skandinavisk og tysk opphav og design. Moderne og tidløst.

www.beh.no



Teletec Connect AS er en av Norges ledende distributører av profesjonelle elektroniske sikkerhetsprodukter innen innbruddsalarm, kameraovervåking, adgangskontroll og tilhørende områder. Vi er et dat-

terselskap av Teletec Connect AB i Sverige og konsernet har over 2000 forhandlere i Norge, Sverige, Danmark og Finland. Forhandlerne er representert innen følgende kategorier: Alarminstallatører, ITV-installatører,

Låsesmeder, Elektroinstallatører, Data/nettverksinstallatører, Systemintegratører, Vaktelskap, Elektrogrossister

www.teletec.n

Hilsen fra administrasjonen

Et av temaene i denne utgaven av Låsesmeden er læringer og rekruttering til låsesmed yrket. Det er det et stort behov for, noe vi kan lese om i flere av artiklene i denne utgaven. En av NL sine prioriterte oppgaver i tiden fremover vil være informasjon ut til skoler og utdanningsinstitusjoner om låsesmedyrket. Dette blir et viktig prosjekt for oss å ta tak i. På den ene siden må vi informere om yrket ut til potensielle nye låsesmeder, samtidig er det viktig at våre medlemsbedrifter følger opp og bruker tid på å ta inn læringer i sine bedrifter. Alle medlemsbedrifter har ikke mulighet til å ta seg av alle delene innen opplæringen og det er der Steinkjer VGS kommer inn som et ekstra tilbud.

Nå er det snart tid for Låsesmedtreff igjen (18.-20.januar) - og vi har mange spennende kurs å tilby. Nytt av året er Grunnleggende Datateknikk, Ny Norsk Standard, Datasikkerhet og Grunnkurs i Kameraovervåking. I tillegg til tradisjonelle låsesmed kurs er dette viktige temaer i den elektroniske hverdagen til låsesmedene. En av våre samarbeidspartnere har nå takket for seg etter mange års godt samarbeid da blant annet gjennomføringen av messen på Låsesmedtreff krever for mye av deres ressurser. Vi benytter muligheten til å takke Sikkerhetsgrossisten for et meget godt samarbeid i disse årene.



Journalist i Låsesmeden

Geir Olsen

Ta gjerne kontakt med både tips og hint om saker på: geir.olsen@go-media.no



NL har som dere ser på motsatt side fått tre nye samarbeidspartnere nå i høst og vi ønsker Finn Clausen Arkiv Systemer, Låsesmedmester Hveding og Teletec Connect hjertelig velkommen. De deltar på messen på Låsesmedtreff i januar og vi ser frem til et godt samarbeid i tiden fremover.

NL Årsmøte er nå satt opp lørdag 20.april på Clarion Hotel Oslo Airport. Mer informasjon får dere i egen NL info.

..men før det braker løs med Låsesmedtreff er det Jul – og jeg ønsker alle en riktig God Jul og et Godt Nytt År – gleder meg til å se dere på Lillehammer i januar!

Anne Line M. Sagbakken

Vi samarbeider med foreningen



Samarbeidspartnere har valgt å støtte NL for å anerkjenne det aktive arbeid foreningen gjør for å fremme interessen for gode fysiske sikringstiltak, og dens opplæring og informasjon til sine medlemmer om riktig bruk og montering av utstyr og materiell.



FINNMARK

Thermoglass A/S
Betongvn. 1, Pb. 2046, Elvebakken,
9507 ALTA
Tlf. 78 44 36 80
Faks: 78 44 36 99
Epost: las@thermoglass.no

TROMS

Låsgruppen Tromsø AS
Tromsøysundveien 16, 9020
TROMSDALEN
Tlf. 77 60 77 20
Faks: 77 60 77 21
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice Nor AS
Mercurveien 6 PB 3006 , 9498
HARSTAD
Tlf. 77 00 19 20
Faks: 77 00 19 21
Epost: post@laasnor.no

KABA MøllerUndall AS, avd Tromsø
Storgt. 110 , 9008 TROMSØ
Tlf. 06866, Faks: 77 68 82 83
Epost: firmapost@mu.no

NORDLAND

Hålogaland Lås & Sikkerhet AS
Industriveien 18, 8517 NARVIK
Tlf. 76948081
Faks: 76948083
Epost: post@hls.no

Låssenteret Bodø AS
Bankgt. 9 PB 1371, 8001 BODØ
Tlf. 75 54 10 10
Faks: 75 54 10 15
Epost: post@laassenteret.no

Lofoten Låsservice as
Havnegata 13
8372 GRAVDAL
Tlf. 76 08 09 99
Faks: 76 08 23 20
www.lofotenlas.no

Nordland Lås & og Sikkerhet AS
Midtregate 4 Postboks 528,
8601 MO I RANA
Tlf. 75 15 45 55
Faks: 75 15 45 56
Epost: nls@nls.no

NORD-TRØNDELAG

Lås & Sikring AS
Abel Meyersgt. 7,
7800 NAMSOS
Tlf. 74 21 68 80 (1)
Faks: 74 21 68 81
Epost: firmapost@laasogsikring.no

P.A. Elektro AS
Asbjørnsensgt 1,7650 VERDAL
Tlf. 74 07 30 40
Faks: 74 07 17 50
Epost: paelektro@c2i.net

Lås & Sikring AS
Sjøfartsgata 5 Postboks 2131,
7708 STEINKJER
Tlf. 74 21 68 80 (2)
Faks: 74 16 55 53
Epost: firmapost@
laasogsikring.no

SØR-TRØNDELAG

Beslag-Consult A/S
Industriveien 57,
7884 TRONDHEIM
Tlf. 72 89 67 60
Faks: 72 89 67 61
Epost: firmapost@beslag-consult.no

Låsgruppen Trondheim AS
Ladeveien 13, PB 327 Lade,
7440 TRONDHEIM
Tlf. 73 80 65 50
Faks: 73 80 65 70
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

KABA MøllerUndall AS, avd.
Trondheim
Ingvald Ystgaardsvei 23
Postboks 4053 Angeltrøa, 7457
TRONDHEIM
Tlf. 06866
Faks: 73 89 30 01
Epost: firmapost@mu.no

System Sikring A/S
Klønbu. 138 Postboks 2998 ,
7438 TRONDHEIM
Tlf. 73 82 07 30
Faks: 73 94 53 10
Epost:
firmapost@systemsikring.no

MØRE OG ROMSDAL

Låseservice Ålesund AS
Røysegata 8B, 6003 ÅLESUND
Tlf. 70 16 10 90
Faks: 70 16 10 91
Epost: atle@laseservice.no

More Beslag A/S
Brusdalsveien 169 PB 7707,
6022 ÅLESUND
Tlf. 70 15 80 00
Faks: 70 15 80 01
Epost: post@morebeslag.no
www.morebeslag.no

Norsk Låsservice AS
Industriveien 13,
6517 KRISTIANSUND
Tlf. 934 15 500,
Faks: 71 58 22 10
Epost: firmapost@norsk-lasservice.no

Norsk Låsservice AS
Fannestrandvn. 55,
6415 MOLDE
Tlf. 93 41 55 00
Faks: 71 25 17 99
Epost: firmapost@norsk-lasservice.no

Lås & Sikkerhet
Nordmørsveien 54, 6517
KRISTIANSUND
Tlf. 71 68 55 88
Faks: 71 68 55 89
E-post: post@las-sikkerhet.no

SOGN OG FJORDANE

Stryn Låsservice AS,
Øyane 4, 6770 NORDFJORDEID
Tlf. 57 85 34 26 , Faks: 57 873024
E-post: geir@strynlaasservice.no

HORDALAND

Bergen Låsservice AS
Kollåsen 1
5116 ULSET
Tlf. 55 53 91 50
Faks: 55 61 99 63
Epost: mail@bnl.as

Låsgruppen Wilhelm Nielsen AS
Fabrikkgt. 3, Postboks 2497,
5059 BERGEN
Tlf. 55 38 93 00
Faks: 55 38 93 01
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice A/S
Pb 112 Midtun, 5828 BERGEN
Tlf. 970 55 300,
Faks: 55 22 77 51
Epost: stale@laasservice.no
Hjemmeside:
www.laasservice.no

KABA MøllerUndall AS avd. Bergen
Kanalvn. 54 Postboks 6105,
5892 BERGEN
Tlf. 06866, Faks: 55 20 74 99 Døgn-
vakt: 913 80 655
Epost: firmapost@mu.no

ROGALAND

Låsgruppen Stavanger AS
Forusbeen 80 , 4033 FORUS
Tlf. 51 95 12 80
Faks: 51 95 12 81 elles
tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsservice Haugesund AS
Karmsundgt. 176,
5527 HAUGESUND
Tlf. 52 73 95 00
Faks: 52 73 95 18
Epost: kjetil@laasservice.no

Marvik Service AS
Ullandhaugveien 25,
Postboks 223, 4001 STAVANGER
Tlf. 51 84 90 50
Faks: 51 84 90 51
Epost: post@marvik.no

KABA MøllerUndall AS avd.
HAUGESUND
Rennesøygaten 12,
5537 Haugesund
Tlf. 06866 , Faks: 52 75 44 01
Døgnvakt: 975 71 204
Epost: firmapost@mu.no

Sikring & Låseservice AS
Raglamyrveien 11 PB 2158,
5504 HAUGESUND
Tlf. 52 71 31 55
Faks: 52 71 32 05
Epost: trond.lewinsen@siklas.no

Sikring & Låseservice AS
Stavangervn. 36,
4313 SANDNES
Tlf. 51 68 60 70,
Faks: 51 68 60 71
Epost: stlg@siklas.no

Mellon
Zetlitzveien 2,4017 STAVANGER
Tlf. 51 82 88 50
Faks: 51 82 88 59
Epost: post@mellon.no

AUST-AGDER

Fa. Arve Karlsen
Pb. 1630 Stoa,
4857 ARENDAL
Tlf. 37 02 63 80,
Faks: 37 09 82 40
Epost: post@arvekarlsen.no

Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken,
4993 SUNDEBRU
Tlf. 37 15 83 84
Faks: 37 15 86 07
Epost: lasservice@c2i.net

VEST-AGDER

Låsmontøren
Store Elvegata 1 B,
4514 MANDAL
Tlf. 38 26 77 20
Faks: 38 26 77 21
Epost: k-klev@online.no

Norlock DB Montasje AS
Rådhusgaten 55 PB 55
Posebyen,
4661 KRISTIANSAND
Tlf. 38 07 72 77
Faks: 38 07 72 99
Epost: post@norlock.no

Proffpartner Security avd.
Kristiansand
Fiskåveien 4, PB 684,
4621 KRISTIANSAND
Tlf. 38 11 12 30
Faks: 38 11 12 39
E-post: etsystem@proffpartner.no

OPPLAND

Låsgruppen b&t AS
Kallerudsvingen 5 PB 1030,
2815 GJØVIK
Tlf. 61 14 56 00
Faks: 61 14 56 01
Epost: firmapost@btlasservice.no

Låsgruppen b&t AS
Korgveien 33,
2619 LILLEHAMMER
Tlf. 61 24 71 10
Faks: 61 24 71 11
Epost: Lillehammer@btlasservice.no

KABA MøllerUndall AS
Ringveien 3, Viklundsenteret,
2815 GJØVIK
Tlf. 06866, Faks: 61 13 61 01
Epost: firmapost@mu.no

KABA MøllerUndall AS
Storgt.136,
2615 LILLEHAMMER
Tlf. 06866, Faks: 61 05 17 01
Epost: firmapost@mu.no

HEDMARK

Låsgruppen b&t AS
Midtstranda Postboks 4013,
2306 HAMAR
Tlf. 62 55 34 00
Faks: 62 55 34 01
Epost: hamar@btlasservice.no

Låsgruppen b&t AS
Sidevegen 9A, 2211 Kongsvinger
Tlf. 62 81 27 00

Lås & Sikring AS
Svartbekkveien 85 Postboks 384,
2411 ELVERUM
Tlf. 62 41 96 40
Faks: 62 41 96 49
Epost: firmapost@lassikring.no

KABA MøllerUndall AS avd. Hamar
Grønnegata 83
2317 HAMAR
Tlf/06866/41527720
E post hamar@mu.no

OSLO

Access Lås og Nøkkel AS
Bergensveien 4B (Grorud Senter)
Postboks 123 Grorud, 0905 OSLO
Tlf. 22 82 00 50
Faks: 22 82 00 59
Epost: post@hjelpjegylinn.no

Aker Lås og Nøkkel AS
Brobekkveien 105 , 0582 OSLO
Tlf. 07707, Faks: 22 65 48 00
Epost: post@akerlas.no

Eiendomssikring A/S
Strømsvn. 266,
Pb.51 Alnabru, 0614 OSLO
Tlf. 23 28 81 00
Faks: 22 32 55 20
Epost:firmapost@eiendomssikring.no

Låsgruppen AS Oslo
Vitaminveien 1A
0485 OSLO
Tlf. 22 95 58 00
Faks: 22 95 58 10
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.oslo@lasgruppen.no

Låshuset Larsens Eff. AS
Dronningensgt. 25, 0154 OSLO
Tlf. 22 47 75 75
Faks: 22 47 75 70
Epost: post@laashuset.no

Proffpartner Security avd. Oslo
Kjøberggt.23, 0653 OSLO
Tlf. 22 70 90 90
Faks: 22 70 90 80
Epost: post@lasmester1.no

Låsspesialisten AS
Forretning: Grefsenvn. 15 (Sandaker)
PB 4232, Nydalen, 0401 OSLO
Tlf. 22 22 88 88
Faks: 22 22 78 78
Epost: post@22228888.no

Låssystemer AS
Tvetenvn. 164 Pb. 46 Tveita,
0617 OSLO
Tlf. 22 27 26 80
Faks: 22 27 99 44
Epost: firmapost@laassystemer.no

KeyWest Lås og Sikkerhet
Pilestredet Park 7 PB 7115
St.Olavsplass, 0130 OSLO
Tlf. 22 11 22 73
Faks: 22 11 22 74
Epost: stig@keywest.no

Mortens Låsservice
Rugveien 15, 0697 OSLO
Tlf. 908 65 670
Faks: 947 73 899
Epost: post@mortenslasservice.no

KABA MøllerUndall AS
Tvetenvn.152 , 0671 OSLO
Tlf. 06866, Faks: 22 75 90 70
Døgnvakt: 32 20 23 00
Epost: firmapost@mu.no

KABA MøllerUndall AS Avd,
Rolf A. Hemer A/S
Theresesgate 14 B, 0452 OSLO
Tlf. 06866, Faks: 22 38 00 89
Døgnvakt: 23 20 31 30
Epost: post@hemer.no

Sikkerhet & Design AS
Sinsenvn. 4, 0472 OSLO
Tlf. 22 04 07 50
Faks: 22 04 07 97
Epost: post@sogd.no

Oslo Lås & Nøkkelfix AS
Jens Bjelkesgt. 37, Pb. 2819
Tøyen , 0608 OSLO
Tlf. 22 68 15 88
Faks: 22 68 05 25

R. Nygaard AS Lås og Nøkkelservice
Storgata 33C 0184 OSLO, inngang
Bernt Ankersgate
Tlf. 22 20 12 31
Faks: 22 20 20 17
Epost: post@nygaard-las.no

Servicesentralen Lås og Nøkkel AS
Neuberggt. 21, 0367 OSLO
Tlf. 22 60 60 60
Faks: 22 60 60 61
Epost: info@lasesmed.no

Nokas Teknikk AS
Alf Bjørckesvei 1, 0582 Oslo
Postboks 394 Økern, 0513 OSLO
Tlf. 22 70 80 00
Faks: 22 70 80 99
Epost: firmapost.oslo@vaktservice.no

Vrio Lås & Nøkkel AS
Chr. Krohsgt. 2,
PB 9014 Grønland, 0133 OSLO
Tlf. 22 17 77 00
Faks: 22 17 88 00
Epost: mail@vrio.no

Nordic Security AS
Karoline Kristiansensvei 8
0661 OSLO
Tlf. 67 900 200
Faks: 66823201
E-post: firma@nordic-security.no

AKERSHUS

Flexi Lås & Gitter AS
Kveldroveien 4, 1407 VINTERBRO
Tlf. 99 55 66 66
Faks: 64 97 77 03
Epost: post@flexisikring.no

Follo Lås og Glass-sikring AS
Jernbaneveien 2, 1400 SKI
Tlf. 64 87 69 70
Faks: 64 87 71 11
Epost: frank@follolas.no

Ingeborg Beslag og
Låssystemer AS
Industriveien 28, 2069 JESSHEIM
Tlf. 63 93 69 20
Faks: 63 93 69 24
Epost: post@ibl.no

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, Pb. 176, 2001
LILLESTRØM
Tlf. 63 89 22 30
Faks: 63 80 05 70
Epost: roy@karljensen.no

Proffpartner Security avd. Asker
Billingstadsletta 14 Postboks 293,
1396 NESBRU
Tlf. 66 77 81 00
Faks: 66 77 81 01

Myhre Lås og Mek AS
Stasjonsveien 70 PB 66, 1482
NITTEDAL
Tlf. 67 07 30 10
Faks: 67 07 30 20
Epost: salg@myhre-laas.com

Romerike Lås-Service
Strømsveien 48/50,
2010 STRØMMEN
Tlf. 63 81 01 01
Faks: 63 80 20 54
Epost: post@rls.as

Trygge rom AS
Info-Rama Senteret Sandviksveien
184, 1337 SANDVIKA
Tlf. 67 80 80 80
Faks: 67 80 80 90
Epost: kontor@tryggerom.no

KABA MøllerUndall AS Avd.Bærum
Brynsveien 96, 1352 KOLSÅS
Tlf. 06866, Faks: 67 17 83 13
E-post: firmapost@mu.no

Bergheim Lås & Port
Vestvollveien 8 Postboks 19,
2021 SKEDSMOKORSET
Tlf. 64 83 01 30
Faks: 64 83 01 31
Epost: post@tekhandel.no

Follo Sikkerhetsservice AS
Osloveien 630,
1914 YTRE ENEBAKK
Tlf. 64 2 66 50
Faks: 64 92 66 51
E-post: post@follosikkerhet.no

Proffpartner Security avd.
Lørenskog
Skårersletta 10, 1473 LØRENSKOG
tlf: 67976410
Faks: 22 709080,
E-post: post@lasmester1.no

Bygg & Boligsikring AS
Sønsterudveien 26
1412 SOFIEMYR
Telefon: 22006010
Faks: 66994549
Hjemmeside: www.bbsikring.no

Nokas Teknikk Romerike AS
Industriveien 25
2020 SKEDSMOKORSET
Tlf. 02580
Faks: 63874145

ØSTFOLD

Holmens Eff. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 SARPSBORG
Tlf. 69 15 47 05
Faks: 69 15 47 05
Epost: holmens_eff@hotmail.com

Lexow Låsservice AS
Jeløygaten 8 , 1532 MOSS
Tlf. 69 20 60 80
Faks: 69 20 60 81
Epost: lexow@09070.com

Låsgruppen Fredrikstad AS
Stabburnv. 16 Pb. 154 Østfoldhal-
len, 1662 ROLVSØY
Tlf. 69 33 91 60, Faks: 69 33 91 70
Felles tlf.nr.:09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsgruppen Fredrikstad avd Halden
Oscarsgt. 1, 1771 HALDEN
Tlf. 69 18 78 58, Faks: 69 18 78 59
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

Låsgruppen AS, avd. Moss
Ekholtveien 114, 1522 MOSS
Tlf. 69 26 70 10, Faks: 69 26 90 70
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.moss@lasgruppen.no

Nokas Teknikk AS, avd.Østfold,
Moreneveien 1, 1859 SLITU
Tlf 69 84 54 90, Faks: 69 11 44 01
E-post: firmapost@vaktservice.no

BUSKERUD

Brann & Låsservice AS
Høenengt. 25, 3513 HØNEFOSS
Tlf. 32 12 45 40 – Faks: 32 12 05 90
Epost: brannnolaas@online.no

Byggsikkerhet AS
Hermann Foss gt. 3 ,
3611 KONGSBERG
Tlf. 32 73 10 93
Faks: 32 73 10 87
Epost: tostenb@online.no

Eiker Låsservice AS
Sundmoen Næringsområde,
3301 HOKKSUND
Tlf. 32 75 50 90
Faks: 32 75 50 91
Epost: post@els.no

Låsgruppen AS Drammen
Nedre Storgt 37,
Pb. 454, Brakerøy,
3002 DRAMMEN
Tlf. 32 80 98 00
Faks: 32 80 98 50–
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post@lasgruppen.no

KABA MøllerUndall AS
Hamborggt. 21 PB 3634,
3007 DRAMMEN
Tlf. 06866, Faks: 32 89 05 60
Døgnvakt: 32 20 23 00
Epost: firmapost@mu.no

VESTFOLD

KABA MøllerUndall AS
Klinestadmoen 9,
3241 SANDEFJORD
Tlf. 06866, Faks: 33 43 00 35
Epost: firmapost@mu.no

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgate 6, 3256 LARVIK
Tlf. 33 13 93 93,
Faks: 33 13 93 99
Epost: arne@lasesmeden.no

Låsgruppen AS Sandefjord
Nedre Movei 4,
3215 SANDEFJORD
Tlf. 33 42 87 20,
Faks: 33 46 10 26
Felles tlf.nr.: 09145
Epost: post.sandefjord@
lasgruppen.no

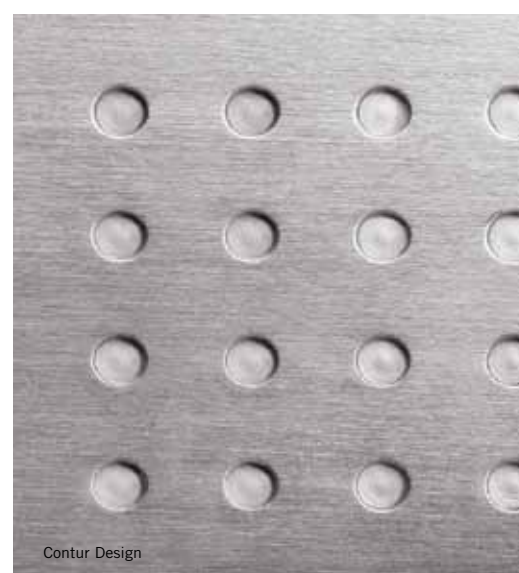
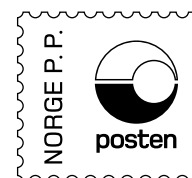
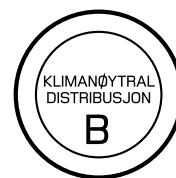
Vakt Service Teknikk Vestfold AS
Kilengt.10 , 3117 TØNSBERG
Tlf. 33 00 34 80
Faks: 33 00 34 81
Epost: post@vstv.no

TELEMARK

Brann-og sikringservice AS
Gimlevn. 1 , 3915 PORSGRUNN
Tlf. 35 55 46 33
Faks: 35 55 30 30
Epost: lasesmed@
brann-sikringservice.no

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf. 35 52 79 90
Faks: 35 52 79 91
Epost: post@laasogbeslag.no

KABA MøllerUndall AS avd. Skien
Ulefossveien 24
3730 SKIEN
TLF 06866/35533500
Epost:
bjorn.harald.hagen@kaba.com



Tilgjengelighet for alle.

