

LÅSESMEDEN

Låsesmedtreff 2016:
ny norsk rekord
side 4-10

Gutta i porten
side 22-23

Dekorasjon vitner om tradisjon
side 26-27



NORSKE LÅSESMEDER

innhold

s. 4-10	Låsesmedtreff 2016: Ny norsk rekord	s. 20	Svensk invasjon ...vil være med å krige om kundene i Norge
s. 12-13	Setter standarden	s. 22-23	Gutta i porten
s. 11	Norge er best ...sier svenskene	s. 24	Bransje- og produktnytt
s. 14	Streng EKOM-forvaltning: Gir muligheter	s. 26-27	Dekorasjon vitner om tradisjon
s. 15	Hett i kulda	s. 28	Medlemsnytt
s. 16	Selgeren	s. 29	Nytt fra administrasjonen
s. 18-19	Rett skal være rett: loven slo an	s. 30-31	Medlemsregister

OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

August 2016 – Nr 1 – 32. årgang
Redaktør: Anne Line M. Sagbakken

Annonser: Norske Låsesmeder
Postboks 26, 2601 Lillehammer,
tlf: 91 80 72 79, faks: 21 06 27 35
www.nl-lasesmed.no
email: post@nl-lasesmed.no

Design og grafisk produksjon:
HELLI – Visuell kommunikasjon
www.helli.no

Opplag: 3000 eks.

Låsesmeden utkommer tre ganger i året; april, august og desember. Den sendes NL-, DLF- og SLR-medlemmer, beslag- og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg rett til å redigere innsendte manuskript og bilder.

Foreningen Norske Låsesmeder
Stiftet i 1977; en landsdekkende forening av godkjente medlemsbedrifter

Våre målsetninger er:

- Heve forståelsen for fysisk sikring og kriminalforebyggende tiltak.
- Bevare og utvikle låsesmedhåndverket i takt med teknologisk utvikling
- Sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingeplasser
- Kvalitetssikring av medlemsbedriftene gjennom opplæring og etterutdanning

ISSN 0804-5054 (trykt utgave)
ISSN 1894-065X (online utgave)

1/16

KNUT KILDAHL,
FORMANN



Leder

Takk til alle som medvirket til et strålende og lærerikt låses-medtreff på Lillehammer!

Treffet er viktig for bransjen vår og en arena der nyheter i form av produkter, løsninger, regelverk og ny kunnskap gjør at vi kan ligge i forkant med informasjon til våre kunder og samfunn om tekniske løsninger der regelverk ivaretas på en god måte.

Å etterleve regelverk er et ubestridt spørsmål for låsesmeder i NL.

En annen sak det naturligvis stilles strenge krav til er vandel. Alle som søker medlemskap i NL og alle ansatte i NL medlemsbedrifter må levere uttømmende politiattest. Denne må fornyes hvert 4.år.

I forbindelse med gjennomgang av tilbudsstrukturen for videregående opplæring og gjennomgang av de ulike læreplaner for fag, er vi nå i en prosess for Låsesmedfaget der vi som bransje må vurdere om vi er fornøyd med særløpsordningen som den er i dag eller om vi kan hente mer kompetanse ved å la elevene fullføre VG 2 før de blir lærlinger i bedrift. Endringer i teknologi akselererer og vi må tenke 5 -

10 år frem i tid. Vi vil justere læreplanene uansett for å henge med i utviklingen og da må vi også se på hvilken grunnutdannelse vi ønsker at våre lærlinger skal ha før de skal inn i bedrift. NL ønsker innspill i denne saken og vil informere om utviklingen.

Nye kurs for nåværende brave lærlinger gjennomføres i disse dager på Kuben videregående skole i Oslo. Denne gangen har vi 16 elever med på kurs i elektro, systemløsning, adgangskontroll, låssystem og tilholdernøkler. Her vil lærlingene høste mange nyttige erfaringer og bransjelære.

Info om nye kurs blir lagt ut på våre hjemmesider. Neste kurs er til høsten i uke 42 og 43.

Kursene er lagt på et nivå som passer ferske lærlinger.

16. april er det årsmøte i Trondheim. Jeg håper at mange kommer dit for å benytte stemmeretten sin til å gjøre foreningen godt rustet for en trygg fremtid. Gleder meg til vi sees der!

Knut Kildahl



 **PROFSAFE**
Sikkerheten først.

- ✓ FG-godkjente nøkkelskap
- ✓ verdi beskyttelse skap
- ✓ sikkerhetsskap
- ✓ velsortert lager i Oslo

ProfSafe Norge AS | Karenslyst Allé 8B, 3 trapper 0278 Oslo
Tlf. 23 960290 | info@profsafe.no | www.profsafe.no

ALLE GODE TING ER TRIO: Robert Carlman fra Certego viste seg raskest av alle som prøvde seg i montering av Assa Abloy's dørlukker hos Trio Ving. Han slo Morten Horn fra Follo Lås og Glass-sikring i en heseblesende finale. Begge finalistene stakk av med hver sin Yale Doorman. Vinneren fikk i tillegg en Apple-TV på kjøpet. Dette opplegget fikk stor oppmerksomhet.

A photograph of two men standing at a trade show booth. The man on the left is wearing a dark blue long-sleeved shirt and a black baseball cap, smiling and holding a Yale Doorman lock box. The man on the right is wearing a black t-shirt with a film strip graphic and a lanyard, also smiling and holding a Yale Doorman lock box. In the background, other people and trade show booths are visible.

Låsesmedtreff 2016: Ny norsk rekord

Aldri før har det vært så mange som har funnet veien til det årlige treffet for låsbransjen. - I år hadde vi 485 påmeldte. Det er rekord i antall deltagere, fastslår Anne Line M. Sagbakken i foreningen Norske Låsesmeder.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN



Det er kun i 2012 - på ELF-kongressen - at det var flere. Den gang tok omkring 600 turen til Lillehammer. Da var kongressen av internasjonalt kaliber med mange langveisfarende.

LIKT ANTALL UTSTILLERE

I messehallen var antallet utstillere likt som i fjor. To nykommere denne gang. Aptus og Profsafe. Begge med røtter i Sverige.

Utenfor messelokalene til Lillehammer Hotel var det rene vintereventyret som utspant seg med strålende sol, masse snø og rundt ti kuldegrader.

Men dette virket ikke å affisere ivrige låsesmeder som i timevis benket seg ned for påfyll av kunnskap. Samt ivrig besøk og deltagelse rundt hos alle utstillerne på messen.

- I år var oppfordringen å få til aktivitet på standen. Dette viste seg å bære frukter for de som hadde gjort sin hjemmelekkse. Trio Ving og Stansefabrikken hadde god oppslutning og ditto oppmerksomhet rundt sine fremstøt.

Tilbakemeldingene til foreningen fra utstillerne og de besøkende etter messen var veldig positive.

Det er også verdt å nevne at det også denne gang ble avholdt en rekke kurs. Totalt sett 38 kurs gikk av stabelen innen forskjellige felter. Med en rekke aktører.



Min sterkeste drivkraft?

Barrièrefrihet!

Vår sterkeste drivkraft: GEZE Powerturn

Dette er det sterkeste eksempel på «universal design» - made in Germany: Powerturn automatisk døråpner åpner store og tunge dører sikkert og pålitelig. Den lave byggehøyden, på bare 7 cm, gjør samtidig at den lett kan tilpasses designet på døren. Den unike Smart swing funksjonen gjør det lett å passere døren manuelt - for alle og til enhver tid.



BEWEGUNG MIT SYSTEM



NY POSTKASSE: Hos Stansefabrikken ga de bort ti postkasser til de som var innom og fikk med seg et plastkort med innlagt kode. Åpnet kassen seg da de dro kortet utpå ettermiddagen, stakk de av med de postkasser. Her var køen lang og spenningen høy da sannhetens øyeblikk skulle avgjøres. Det tok litt tid før de første vinnerne ble avslørt. Mange hadde sikret seg rene pokerhånden før de skred frem, men det så ikke ut til at det var disse som trakk det lengste strået. Spenningen steg betraktelig etterhvert som køen ble kortere og vinningsjansene større.









Vinner av dørkonkurransen til TrioVing



KEYLINE DEZMO

Kopierer, dekoder og lager nøkler etter koder

- Innebygget Liger software med europeisk database
- Oppdateres over WLAN/USB
- Ingen kostnad ved oppgradering av software/db
- Leveres som standard med bakk for D12
- Dezmo Advance leveres med magasin



Ta kontakt for demonstrasjon



www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS | Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00 | post@boyesen-munthe.no



Norge er best

... sier svenskene

Det er ikke tilfeldig at begge nykommerne på Låsesmedmessen i år er svenske bedrifter. De er ikke de første som ser muligheter over landegrensen i vest. Og fremfor alt er de veldig overbevisende når de beskriver hvorfor de har valgt å bli samarbeidspartner med Foreningen Norske Låsesmeder (NL).

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

PÅ FRIERFERD?

- Vår tidligere kollega var her i fjor. Og anbefalte oss å stille ut på messen, forteller Ljungkvist. Dette falt tydelig i smak.

- Dere har en helt unik markeds plass for bransjen. Vi har ikke noe som er i nærheten av dette i Sverige. Her må vi virkelig berømme dere, forteller daglig leder Lars Ljungkvist som hadde lagt helgen til Lillehammer sammen med kollega Jimmy Åsedal.

Profsafe har over tid jobbet med å komme seg inn på det norske markedet. I dag har de eget lager med sine produkter her til lands. Men de har ingen egen stedlig representant.

Dette er noe de har jobbet med over tid, men det strandet da medarbeideren som holdt i prosjektet skiftet jobb og sluttet i Profsafe.

- Vi er selvfølgelig litt lei for det. Vi har ikke fått satt full trykk på dette etter det som skjedde. Men slik er livet. Likevel har vi en plan om å etablere oss her til lands med en egen representant.

Profsafe har sitt hovedsete i Anderstorp Småland i Sverige. De teller ca. 16 ansatte og omsatte i fjor for omkring 67 millioner svenske kroner. Deres sikkerhetsprodukter produseres i all hovedsak i Polen. I tillegg til noe i Sverige og i Asia.

Selskapet er en totalleverandør med bredt vareutvalg innen sikkerhetsprodukter, brann og oppbevaring. Som f.eks. våpenskap, verdiskap, nøkkelskap, garderobeskap og dokumentskap, for å nevne noe.

PRIVATE SAFER

Som i Norge er bankene mer enn godt i gang med å avvikle ordningen med bankbokser. Dette har gjort at man nå ser et oppsving innen etterspørsel og salg av tradisjonelle safer.

- Vi har lagt bak oss et meget bra år i Sverige. Dette gjør at vi er sultne på å fortsette vår satsning utenfor Sverige. Dermed er Profsafe i ferd med å ekspandere til noen flere land i Europa. Finland og England for eksempel, forteller Ljungkvist.

- Som våre - både svenske og norske konkurrenter - ser vi store muligheter i Norge.



GRENSELØS SJARMOFFENSIV: Profsafe i Sverige har blitt NL samarbeidspartner. Slik fikk de være tilstede med egen utstilling på årets treff. Her er Jimmy Åsedal og Lars Ljungkvist med sine bredeste smil.

Vi har inntrykk av at dere nordmenn er nysgjerrige på hva vi har å tilby. Vi føler oss godt mottatt. Det er tydelig at bransjen er åpne for å prøve nye ting, sier Ljungkvist. Han legger ikke skjul på at strategien for et godt fotfeste er nettopp låsesmedene. Det er gjennom denne bransjen de får sine varer til torgs.

- Det gjør vi gjennom låsesmedene. Det er de som er vår nøkkel inn i markedet her i Norge. Selv om vi også selger en del produkter gjennom detaljhandelen her også.

- Men å være med på denne messen og det årlige treffet er av avgjørende betydning for vår satsing, avslutter Ljungkvist.



PRØV OSS: Daglig leder Lars Ljungkvist i Profsafe AB ønsker å komme seg skikkelig innenfor i det norske markedet med sine sikkerhetsskap etc

Lasergraving

- høy kvalitet, kort leveringstid

neXus har eget lasergraveringsutstyr - vi tilbyr kvalitetsprodukter gravert med din logo. Kort leveringstid, og ingen minsteantall.

Nøkkelbrikker • RFID-lesere • Døråpnere

nexusid.no | info.no@nexusgroup.com | Tlf 67 11 90 00



neXus your access to success

I BRANSJENS TJENESTE: Knut Kildahl hadde invitert SEM-Group leder Urban Doverholt fra Sverige for å fortelle om deres nye norm SSF 3352 og tilblivelsen av denne.



Setter standarden

Mange i denne bransjen har vel opplevd at når dørleveransen fra utlandet har ankommet, så viser det seg at ingenting går overens med norske låskasser etc.

– Dette betyr merarbeid, høyere kostnader og misfornøyde kunder, er låsesmedenes unisone dom over hva dagens regelverk gir rom for. Vi ser jo at den Europeiske Standarden (EN) ikke holder mål, alene. Dørleverandørene kan kanskje leve med det. Men ikke dørprodusentene. Det medfører store utfordringer. Ikke minst med branndører. Det er bl.a. ingen krav til like utfresingsmål, sier Kildahl.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

TING PÅ GANG

- Går alt etter planen vil Låsesmedforeningen ha sørget for at det blir inntatt et tilleggskrav når det gjelder utfresingsmål på låskasser, og de mest brukte beslagsvarer i SIS-standard, forteller Kildahl. Vi må være våkne og være med der det skjer, slik at vi kan ta litt styring og ikke komme på hæla, forteller Kildahl om den jobben foreningen gjør på vegne av bransjen, til bransjens, kundenes og medlemmenes beste.

Han fortsetter:

- Vi skal fortsatt følge EU-standard. Men over tid har vi jo sett et prekärt behov for tilpassing til våre markeder. Vi håper å få dette klart i løpet av inneværende år, sier Kildahl. - Vi må sørge for å ha produkter som er tilpasset våre forhold. Det stilles andre krav her hos oss når det kan være femti graders forskjell på ut - og innside av en dør i tillegg til TEK 10, brannkrav, rømningskrav og FG krav sier Kildahl.

UTFORDRINGER

Selv om både Foreningen Norske Låsesmeder, leverandører og bedrifter ellers trekker i samme retning, og er skjønt enige, er det et langt lærerett å bleke. Vi føler vi har forståelse for våre synspunkter. – Samtidig er det mye som må forandres og forankres juridisk for å få igjennom dette. Det er mange hensyn som må vektlegges.

ENDA EN SVENSK

Som omtalt andre steder i denne utgaven, er det mange svensker som slipper til denne gang. Aldri så galt at det ikke er godt for noe. I hvert fall så lenge det gjør norske kolleger enda bedre. Slik ble Urban Doverholt invitert til å fortelle litt om svenskens vei frem til sin nye norm SSF 3352. Han er til daglig øverste sjef i ASSA AB. Men det var som leder av SEM Group han hadde tatt turen til Lillehammer. For første gang siden 1964, fikk vi vite.

SEM Group er en paraplyorganisasjon for alle som er tilknyttet bransjer innen sikkerhet, elektronikk og mekanikk i Sverige. De er bransjens sterke røst som driver frem sine synspunkter nasjonalt, i Norden og innen EU. Det er de som står bak gjennomslaget for SSF 3352. Dette er på mange måter arvtageren til SS 3352. I Sverige har man klart å enes om denne nye normen. - SSF 3352 er en Norm. Og ikke Standard. Men i Sverige er dette underordnet, kunne Doverholt opplyse overfor en fullsatt sal med lydhørt publikum.

Standard-begrepet er altså ikke lenger like mye vektlagt.

MYE TALL

Etter en årrekke med - også i Norge - velkjente SS 3352, ble denne over natten

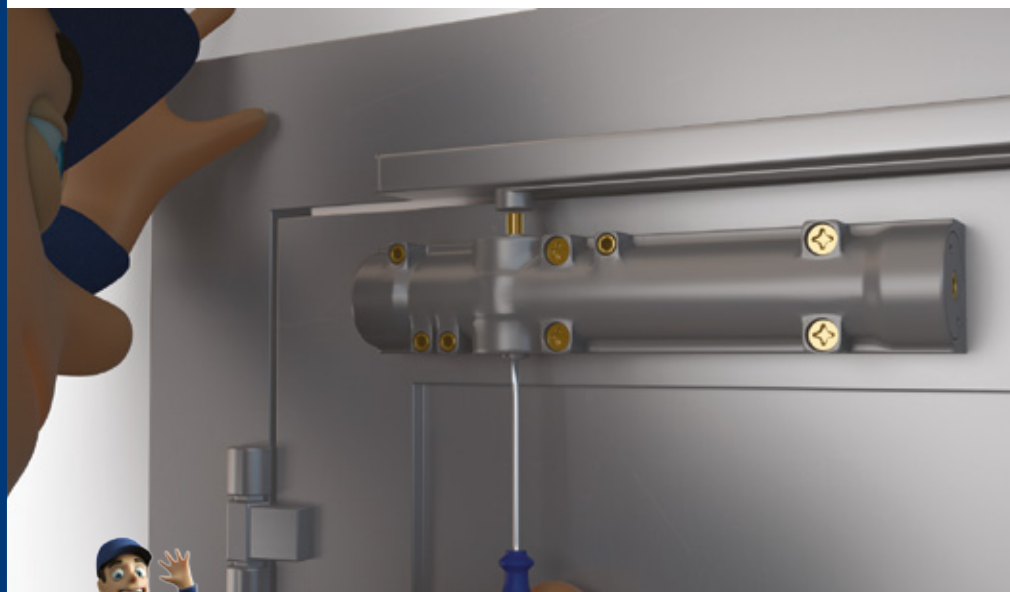
skjøvet ut i kulden. Man hadde siden 2009 jobbet for å oppgradere standarden. Men resultatet av arbeidet ble forkastet. Ved et pennestrek den 19. desember 2014 sørget man for at man, bokstavelig talt; sto på bar bakke. Ifølge Doverholt kom et lyst hode med ideen om å legge til bokstaven F, bruke resultatet av arbeidet med den nye standarden, men kalle det en norm. Slik så SSF 3352 dagens lys på vårparten i fjor. Og alle ble "happy".

Normen tar for seg alle nye produkter. Og gjelder til ny foreligger. Normen er rettesnor også her i Norge.

- I Norge lener vi oss på SSF3352. Det jobbes for å komme opp med lignende her til lands, bekrefter Kildahl. I tillegg til å tilpasse lås og beslag, er det også viktig å bli enige om modulmål på dører og vinduer og en tilnærming av moduler mot BIM. Dette er en samfunnsøkonomisk meget viktig sak for hele bygge bransjen. En teknisk spesifisering som definerer modulmål for dører, vinduer og utfresing for låskasser i disse produktene. Den tekniske spesifikasjonen skal være i henhold til relevante europeiske standarder.

Norske FG benytter forøvrig SSF 3352 til å klassifisere og godkjenne produkter som skal hindre innbrudd.

Smarte montører velger Minste motstands vei



Dørlukkere fra TrioVing

- Kan monteres på både hengselside og karmside
- Kan monteres på både dørblad og karm
- Kan justeres uten å måtte bore nye hull
- Enkel og hurtig montering



«av og til finnes det faktisk en snarvei til suksess!»

TrioVing®
ASSA ABLOY

Streng EKOM-forvaltning: Gir muligheter

...skrekkeksempler forsvaret retningslinjene og autorisasjonskrav

Det er ikke til å stikke under en stol at mange i bransjen sukker litt når nye krav og forskrifter presenteres. Eller som man sier: Tres ned over hodet på oss... Så også om kravet til EKOM autorisasjon når adgangskontroll, ITV, porttelefoni eller alarm skal sende signaler rundt i bygg. Kravet til slik autorisasjon ble satt ut i livet i 2012.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

- Vi ser mye rart rundt omkring. Så dette hilser vi velkomment, sier Knut Kildahl. Låsesmedforenings syn er at EKOM-kravene er til det beste for alle.

NKOM BESØK

Låsesmedtrefet fikk i år besøk av Jens Harald Jensen fra Nasjonal Kommunikasjonsmyndighet. (NKOM), forøvrig tidligere kjent som Post- og Teletilsynet.

Han redegjorde for hva de holder på med og anskueliggjorde hvorfor regelverket håndheves strengt.

Nkom er underlagt Samferdselsdepartementet og driver tilsyn med de som tilbyr post- og teletjenester. Myndigheten er i hovedsak finansiert av gebyrer fra de som NKOM har tilsyn med, og ikke over statsbudsjettet. Deres oppdrag er å sikre brukerne i hele landet gode, rimelige og fremtidsrettede elektroniske

Støyen i denne forbindelse skal ha vært så forstyrrende at den umuliggjorde kommunikasjon mellom tårnet og fly. Så når flyene fløy over Trondheim by, ble altså kommunikasjonen lammet mellom flyene og tårnet på Værnes. Man trenger ikke rare innsikt og fantasi for å skjønne hvor alvorlig dette var. Så snart man fikk lokalisert årsaken, ble Rockheim mørklagt. Naturlig nok.

OVERALT ALLTID

- Vi omgir oss med elektronikk som aldri før. Det er trådløse nett, data- og elektroniske låssystemer, Bilnøkler osv. osv. Det er elektronikk på alle fronter.

Skal man være med å gjøre jobber innenfor dette feltet må man ha autorisasjon. Noe mange mener man kan trekke store fordele av.

- Det kan godt være at det er nettopp låsesmeden som setter opp lys styring i hus i framtiden, fortalte Jensen.

- Det er eier av bygg som er ansvarlig for at EKOM-nettet er dokumentert var blant tingene Jensen fremhevet fra forskriftene.

NKOM gir en rekke råd og anbefalinger på sine hjemmesider. For ytterligere opplysninger se NKOM.no

KEYLINE SigmaPro

Kopierer, dekoder og lager nøkler etter koder

- Innebygget software med database
- Oppdateres via WLAN/USB
- Ingen kostnad ved oppgradering
- Bakk 01 for safenøkler
- Bakk 02 for tilholdernøkler

Tilholdernøkler
ABUS Granit
ABUS Granit X-plus
ABLOY

Ta kontakt for
demonstrasjon



www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS | Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00 | post@boyesen-munthe.no

kommunikasjonstjenester. De skal også legge til rette for bærekraftig konkurranse, samt stimulere til næringsutvikling og innovasjon, fortalte Jensen til en fullsatt sal på Lillehammer. NKOM sitt oppdrag er å føre tilsyn med at EKOM loven blir fulgt. Loven gjelder for all virksomhet knyttet til elektronisk kommunikasjon, samt tilhørende utstyr.

GRØSS OG GRU

Et av de mest kjente skrekkeksempler på hva som kan inntruffe om man ikke er helt på hjemmebane på dette området er fra Trondheim. Nærmere bestemt på taket av rockemuseet Rockheim. Den gedigne lysboksen på toppen av opplevelsessenteret var dekket av over 13.000 LED-pærer.



Jens Harald Jensen fra NKOM-hovedkvarteret i Lillesand tok turen til Lillehammer for å redegjøre om sitt virke for låsesmedene.

Hett i kulda

Det gikk hett for seg da kurselevne skulle gjennom forskjellige brann-slokkingsteknikker på slutten av Varmarbeider-kurset som ble avholdt i forbindelse med Låsesmedtreffet.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

At det ikke er "bare-bare" å slokke, fikk deltakerne bevist til fulle da enkelte slet litt med å få slokket bålet som kursinstruktør Viktor Isaksen fra brannvernbedriften Ernst Nisen hadde fyrt opp i en balje utenfor hotellet.

- Dette var flaut, ytret Christine Hoff Myhre etter at hun fikk seg en aldri så liten a-ha opplevelse med pulverapparatet. Flammene var gjenstridige. Hun var blant de

som trengte flere forsøk, men til slutt fikk hun bukt med både hånflir og flammer.

- Dette viser at det er behov for både kunnskap og erfaring når en skal bedrive varmarbeider, påpekte instruktør Isaksen.

De 25 som deltok på kurset ble alle belønnet med sertifikat etter bestått kurs.

- Formålet med kurset er å sørge for at det ikke oppstår uønskede situasjoner. Som

for eksempel brann. Dette er et kurs som skal forebygge slike tilfeller. Forsikringsselskapene ser jo helst at vi ikke benytter oss av redskap med slik risiko i det hele tatt. Så jeg håper at vi også har fått deltakerne til å hensyn ta slike ting også.

Er det utvist uaktsomhet fra den ansattes side, kan de faktisk bli stilt personlig ansvarlig om ulykken skulle være ute, avslutter Isaksen.



Sikkerhet av høyeste klasse for krevende miljøer



BOYESEN
MUNTHE

www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

«Minste
motstands vei»



Dørlukkere fra TrioVing

- Fleksibel universalløsning som passer til de fleste jobbene!
- Mindre lagerhold
- Kan monteres på både hengselside og karmside
- Kan monteres på både dørblad og karm
- Kan justeres uten å måtte bore nye hull
- Enkel og hurtig montering
- Diskret design

Se den spennende tegnefilmen her:



Selgeren

«I et konkurranseutsatt marked er salg viktig. Det er nok av produkter der ute» Pål Mathisen, adm.dir. Trio Ving.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN



SJEFSELGER: Merkevarebedriftens nye leder er kjent som en selger av rang. Noe han selv mener vil komme godt med i jobben han har påtatt seg med å lede TrioVing videre inn i den nye elektromekaniske tidsalderen.

Etter en periode med omstilling fra produksjon til salg, samt flytting, er nå tiden inne til å konsolidere situasjonen for TrioVing. Hva er da mer selvfølgelig enn å ansette en likandes sjef som virkelig vet hva som skal til for å selge?

Slik tenkte man vel i TrioVing da de fikk med seg Pål Mathisen til å lede bedriften videre inn i framtida. Låsesmeden møtte den sylferske direktøren på sin første reise, årets låsesmedtreff på Lillehammer.

IMPONERT

- Fantastisk bra! var det første han ytret etter at vi satte oss ned på i sakens anledning.

Det var ikke seg selv han pratet om. Det tok ikke lang tid å skjønne at han slettes ikke er av den typen. Ytringen handlet om låstreffet, nye kolleger, konkurrenter og bransjen han nå hadde møtt i sitt nye fagmiljø.

- Jeg er førstereisgutt her, sier 52-åringen som tok til i sin nye jobb rett på nyåret. Ergo hadde han ikke hatt mange dagene på seg før han trådte inn i det som ofte betegnes som det aller helligste. Det årlige Låsesmedtreffet på Lillehammer.

- Så utrolig mye hyggelige folk. Det er ganske imponerende at bransjen har fått innarbeidet dette. Ingen andre er i nærheten, slik jeg ser det. Her er man både konkurrenter, kolleger og venner. Jeg ser at folket gleder seg, sier Mathisen etter å ha kikket rundt noen timer. Han har merket seg at det er en bransje med mye erfaring. - Jeg ser det som sunt at mange har vært med veldig lenge, sier han.

FRA ELEKTRONIKK

Mathisen kom til TrioVing etter vel syv år i samme posisjon i Elko.

- Hva skjedde?

Han smiler.

- Jeg fikk en henvendelse, sier han.

Mathisen fortsetter: - Jeg tenkte med en gang, spennende; dette må jeg høre mer om. Og det har han tydeligvis gjort.

- Det ble klart i sommer, forteller han videre.

Hans forgjenger Leif Lippestad forlot TrioVing på sensommeren. Etter fem år i førersetet.

- Det tok litt tid å få ting på plass i Elko. Dermed kom jeg ikke i gang her før på nyåret, forklarer Mathisen om hva som var grunnen til at TrioVing måtte vente noen måneder før han kom på plass.

GODT SKODD

Pål Mathisen er en ringrev med lang fartstid i ledende posisjoner fra flere store og kjente bedrifter her til lands.

Han er utdannet Sivilingeniør fra Norges Tekniske Høgskole i Trondheim og Siviløkonom fra Norges Handelshøyskole. Han har hatt flere sentrale lederstillinger blant annet i Elkjøp, Ringnes, Nor-Cargo og Jernia. Og har altså de siste syv årene vært administrerende direktør for Elko, Norges fremste produsent av elektromateriell.

- Der jeg kom fra - elektrobransjen - har vi de senere årene sett at installatørene samlet seg i kjeder. Det samme skjer i denne bransjen. TrioVing er en solid bedrift her. Det er spennende at produktutviklingen går i retning av elektromekanikk. Og der er jo jeg på hjemmebane. Skiftet fra tradisjonelle

mekaniske til elektromekaniske løsninger må vies spesiell oppmerksomhet fremover, sier Pål Mathisen.

SELGER

- Har du en programerklæring?

- Nei. Jeg er ydmyk. Og altfor fersk til å komme med noe sånt, sier han med et smil. Og legger til:

- Det er spesielt å lede en merkevarebedrift. Nå skal jeg først bli kjent med kolleger og kunder.

Skjønt - om ikke en programerklæring - Mathisen er klar på hvor han vil sette inn trøkket. - Du kan vel si at Trio Ving har fått en selger på toppen, smiler han.

- I et konkurransemarked er salg viktig. Produkter er det nok av. Vi vil ha fornøyde kunder. Dette er helt avgjørende for oss. Dette er det viktigste, understreker - og avslutter han.

VESTFOLDING

Pål Mathisen er opprinnelig fra Sandefjord. Gift med Merete. De har to voksne barn, og er bosatt på Jar i Bærum.

På fritiden liker han å ferdes i skog og mark. Gjerne med hunden på jakt etter skogsfugl i Skåbu og Espedal, ved konas hjemtrakter i Gudbrandsdalen, der familien har et familiested.



LIKANDES KAR: Pål Mathisen har tatt sine første skritt som adm.dir. i TrioVing. Noe av det første han gjorde var å ta del i Låsesmedtreffet på Lillehammer.



LÅSESMEDENS SKÅL:
Styreformann i NL, Knut Kildahl ønsket lunt velkommen og utbragte Låsesmedens skål lørdag kveld.



485 DELTAKERE: Årets låsesmedtreff ble ny norsk rekord med 485 påmeldte. Her er flesteparten samlet rundt bordene på banketten.



GOD STEMNING: Radiovert og moromann Øyvind Loven fikk til rene halleluja-stemningen under banketten lørdag kveld. Dog må tillegges at det forøvrig var totalt blottet for sakralt innhold.



VANT: Stein Bugten fra Nye Låshuset stakk av med hovedgevinsten i årets leverandørkonkurranse. Han reiste hjem med et reisegavekort pålydende 12 000 kroner.



KOM TIL OSS: Godmodige Hans Mejlshede fra Dansk Låsesmede Forening inviterte til ELF-Convention i København fra 18.mai.

Rett skal være rett: loven slo an

Konferansier Øyvind Loven så ut til å storkose seg mens han geleidet omkring 450 sultne, og ikke minst tørste, låsesmeder gjennom banketten lørdag kveld. – Dere er helt strålende, proklamerte han gang på gang. Han la ikke skjul på at han likte den gode stemningen og det avslappede, ująlete og joviale miljøet bransjen kjennetegnes av.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

Om han mente det han sa? Vel, vi velger å tro han. Ikke minst sett i lys av det han fortalte fra den gang han skulle underholde 350 revisorer for noen år siden.

Det var nok et noe stivere selskap skal man dømme ut fra Lovens egne beskrivelser. Men på Lillehammer slapp han seg løs, og satte stemningen fra første stund. Utkledd som halvfull, og litt i overkant pratsom kelter, gikk han blant bordene og skvettet edle dråper i glassene der det bød seg.

GROV – MEN PÅ KORNET

Så fort han inntok scenen fartet han avgårde i kjent stil. Stikk i strid med ønskene til de før nevnte revisorer.

Vi fikk en liten geografisk gjennomgang av skålevaner landet rundt. Vossingene har visstnok en skikk som vakte begeistring.

- Sjou i takji (se i taket), er visstnok ordene som forløser skålen.

- Etter en fire fem slike, så begynner de å ligge med kusinen sin, hamret Loven videre. Før han avsluttet slik de gjør det på Nordstrand i Oslo, der han har sine røtter.

- Skål for pokker -- heisann! Folk lo av den også.

OPPLEGG TIL SMASH FOR DAMENE

Etter en kjapp vurdering av kjønnsfordelingen i salen, kom han til følgende konklusjon: - Oj oj oj. De jentene som ikke får ordnet seg her i kveld, de skal virkelig kludre det til! Salen hylte.

De grovkornete vitsene satt som et skudd. Heldigvis.

GRÅT OG TENNERS GNISSEL

Styreleder i NL Knut Kildahl er en artig kar også. Med røtter fra Løten på Hedmarken er han på stadig hjemmebane med sin lune humor. Etter å ha ønsket velkommen beskrev han både fortrefelighetene, såvel som lidelsene og forsakelsene som hefter med dette årlige evenementet.

- Dette er unikt. Konkurrenter sitter sammen og lærer bort knep. Man stiller opp. År etter år. Og det koster mye. Både penger og grining fra de som ikke får være med, fortalte han fra scenen, før han utbragte Låsesmedens skål.

Den synes forøvrig Loven han kunne gjort litt mer ut av. Virket det som.

Senere kom bransjens danske kollega Hans Mejlshede fra Dansk Låsesmede Forening - som forøvrig også er æresmedlem i NL. Fra scenen - med sitt godslige danske vesen - ønsket han alle hjertelig velkommen til årets ELF-kongress i København. Den tar til 18.mai og varer hele den helgen.

UT PÅ TUR

Så ble middagen litt forstyrret av en falsk brannalarm. Men selskapets reaksjon var forbilledlig. Sikkert fordi en del var røyksugne...

Da man kom inn igjen ventet påskjønnelser. Stein Bugten stakk av med førstegevinsten i årets leverandørkonkurranse. Premien var et reisegavekort på 12 000 kroner.

- Hva vil du gjøre med de, undret Loven.
- Jeg vil på skitur, parerte Bugten.

Og dett var dett.

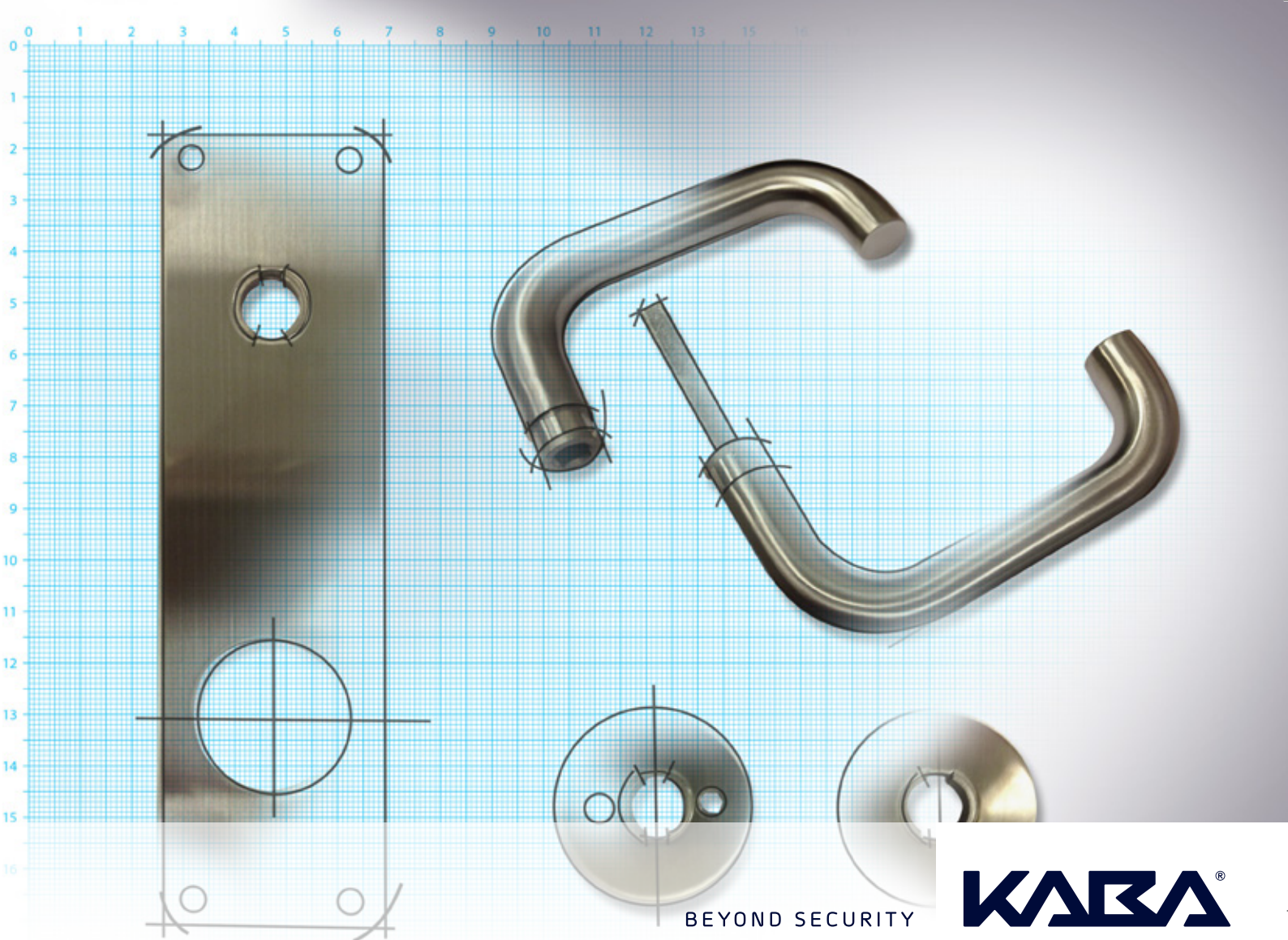


Etter mange år med bruk av nøkler, så er det nå klart for å takke det mekaniske låsesystemet for ett langt og godt samarbeid. Vi tar ytterligere ett steg mot ett nøkkelfritt samfunn, og dropper helt enkelt den tradisjonelle nøkkelen i borettslag og sameie. Vi bruker telefonen i stedet. Dette gir en god oversikt over alle dørmiljøer, noe som forenkler driften, trykker beboerne - som fort kan se om de har glemt å låse døren sin. www.aptus.se

APTUS
ASSA ABLOY

Ett system innenfor: PORTELEFON ADGANGSKONTROLL KOMMUNIKASJON BOOKING LÅS ALARM ENERGI





Kaba 38-serien – unike rustfrie skilt og vridere, uten seegering.

Kaba har nå utviklet en helt unik skilt og vrider serie, hvor man ikke trenger seegering i monteringen for å feste vrider til skilt. Dette gjøre monteringen både enklere, tidsbesparende og mer miljøvennlig. På store prosjekter har seegering-monteringen vært tidkrevende, og ofte vært gjort i forkant. Med 38-serien vil dette kunne gjøres på montasjestedet.

Det unike "bajonett-feste", sikrer enkel og sikker innfesting av vrider i skiltet.



Ring 06866 • www.kaba.no

Svensk invasjon

...vil være med å krige om kundene i Norge

De to nykommerne på årets låsmesse har begge sine røtter i Sverige. Men de er ikke direkte konkurrenter. Aptus har etablert seg i Norge for å være med i konkurransen om kundene innen adgangskontroll. Aptus mener det er rom for flere. Slik tenker også Profsafe, som er den andre nykommeren i vår bransje, med røtter hos Søta Bror.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

APTUS PÅ Plass I FJØR

Andreas Ring ble i fjor ansatt til å lede den norske avdelingen. Siden i fjor vår har de jobbet seg sakte men sikkert enda lenger inn i det norske markedet. Ring er full av pågangsmot og er ikke minst glad for å være tilbake i bransjen hvor både han, og også hans far, har fartstid fra tidligere.

«Enkel og hurtig montering!»



TriloVing
ASSA ABLOY



RENE DRAGSPELET: Andreas Ring har siden i fjor vært Aptus sin mann i Norge. Her viser han frem en av sine dørtelefoner under messen på Lillehammer.

Aptus Elektronik AB er et svensk firma som har eksistert i over 20 år. Aptus er eid av ASSA ABLOY. Deres produksjon, support og utvikling er plassert i Mølntycke, rett utenfor Göteborg. I fjor var de altså i gang her til lands, hvor de nå satser for fullt.

Aptus sin satsing innebærer salg og markedsføring av produkter innen adgangskontroll, booking, webportaler for beboere, porttelefoner, smartphone apper osv.

Ring forteller at de primært jobber tett mot konsulenter og arkitekter for beskrivelse.

Samtidig bygger de opp nettverk med låsesmeder og elektrikere som forhandlere.

- Primært låsesmeder. Det er låsesmedene som kan dette med dørmiljø, understreker Ring.

- Våre produkter er rettet mot nye bygg, samt bygg som skal rehabiliteres eller oppgraderes.

Vi leverer primært til borettslag, skoler, omsorgsboliger og blokkleiligheter. Også privatpersoner er våre kunder, forteller Ring.

KONKURRENTER

Aptus mener de har gode argumenter for å lykkes med sine produkter i Norge. Men de må konkurrere om kundenes gunst.

- Det er nok Siedle og RCO som er våre største konkurrenter, mener den norske salgssjefen.

RCO har også sine røtter i Sverige, og har for så vidt vært igjen en lignende prosess som Aptus. Om enn i litt større skala. Dette skremmer ikke Ring.

- Vi mener vi er best på sømløs integrasjon. Jeg mener vi er ganske unike på det vi kan levere, fortsetter han.

NL SÅKLART

- For oss var det helt naturlig å bli med i Låsesmedforeningen. Her kan vi knytte faglig kontakt og holde oss mer oppdatert på hva som rører seg. Dette er et unikt tilbud - og også avgjørende - for å være i denne bransjen.

I Norge er Andreas «enerådende» for selskapet, som også er representert i flere andre land i Europa. Blant annet i Danmark. I tillegg til at de nå er i ferd med å sikre fotfeste også i Frankrike.



KeyWest

- Hekkeloppiering
- Låsmontering
- Låsservice
- Skiltgravering
- Postkasseskilt
- Låsesystemer
- Hekkelkontroll
- Fingeravtrykk/kodelås
- Sikkerhetslås
- Dørklåkkert
- Dørautomatikk
- Dørhukker
- Porttelefon
- Glitter

© 22 11 22 73
www.keywest.no



Gutta i porten

Det er litt trangt i KeyWest for tiden. Men snart er nok både plass og idyll tilbake for fullt låsesmedbedriften med tilhold i den tidligere vaktbua til kvinneklinikken på gamle Rikshospitalet. Den vesle teglsteinsbygningen ligger i øyen fallende til. Og minner om svunne tider.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN



NØKKELPERSON: Christian Konttorp er en kløpper på data. Det kommer godt med.



I BUTIKKEN: Christian Konttorp og Stig Roar Punnerud inne i butikken. Det er god plass så lenge kundene ikke stormer inn.....



TRANGT MEN KOSELIG: Stig Roar Punnerud sammen med kollegene Harald Nielsen og Christian Konttorp på bakrommet inne i den gamle vaktbua som nå er KeyWest sitt hovedkvarter.



REHAB: Stig Roar Punnerud viser frem de hundre år gamle lokalene som rehabiliteres. Når det står ferdig kan KeyWest-karene flytte på plass igjen lager, arbeidsplasser og diverse som nå er stablet vekk.

SPØR OM VEIEN

Minnene er mange.

- Det har vært noen fornøyelege episoder her etter at vi flyttet inn for omkring 7 år siden. Her kan man trygt si at folk både har kommet og gått, forteller daglig leder Stig Roar Punnerud.

Han har sine ord i behold. Det er historier fra gamle dager som forteller om at folk ikke rakk helt frem. Verken da det gikk mot slutten på livet, eller begynnelsen. Altså har folk endt livet i dette lokalet. Og vice versa.

- Vi har flere innom som spør etter veien enn om varer og tjenester, forteller Punnerud videre. Det er lenge siden de lot seg irritere over slikt. Hos KeyWest liker de best å behandle folk på en blid og hyggelig måte. Gjerne med et glimt i øyet.

- Det nytter ikke å bli grinete fordi folk stadig er innom. Men fleipen henger løst. Kanskje litt løst, sier Punnerud og minnes en gang en vestkantfrue stakk hodet inn og lurte på hvor Fertilitetsklinikken holdt til.

«Det er på bakrommet her det», datt det ut av Punnerud. Han skulle akkurat til å rope inn til gutta på bakrommet at det var kollegaens sin tur. Men da han så ansiktstrykket på hun som spurte, fant han det best å la det være.

SERVICE

Etter å ha holdt på med prosjektmarkedet har gutta i KeyWest latt det ligge. Deres siste og største - ble jobben med TrioVings nybygg på Ski i 2014. Det som skulle gi klingende mynt, ble heller en lærepenge.

Erfaringen etter å ha leffet litt med prosjektmarkedet oppsummerer Punnerud på tabloid vis. - For lite økonomi - for stor belastning. Ferdig med den saken.

I dag har de funnet ut at de trives best med salg og service av små og store oppdrag. Mest rundt vestkanten av byen. Men de har - og tar - oppdrag over hele byen.

Og ikke minst elsker de fornøyde kunder.

- Vi har veldig mange faste fornøyde kunder. Vårt motto er at vi skal ordne opp. Ikke overlate problemer til kunden. Og da ringer de igjen, forteller Punnerud.

FLYING START

Da låsesmeden var innom i slutten av januar hadde de omkring 40 kvadratmeter å boltre seg på. Årsaken var rehabilitering av bedriftens tiliggende lokaler, som vanligvis huser kontor plasser, arbeidsbenker, lager osv.

- Før jul gikk man i gang med å rehabilitere lokalene fra 1914. Håndverkerne sa, «one week»; smiler daglig leder Stig Roar Punnerud. Det var for sånn ca. 6 uker siden.... I mellomtiden har de ansatte klemte seg sammen med både kontor, systemavdeling, butikk og servicebenk i det gamle vaktlokalet. Det man ikke hadde umiddelbar bruk for var stablet vekk i containere, eller i ledige lokaler rundt omkring.

- Jeg har tatt meg litt til rette. En dyd av nødvendighet, forteller Punnerud ærlig. Og butikken - den går så det suser.

- Det har vært en flying start på nyåret. Typisk det. Vi står for tre og et halvt årsverk

her. Nå er en av oss reist på ferie - til Thailand. Takke seg til, gråler han muntert.

På bakrommet sitter firmaets yngstemann og smiler over tastaturet. Han er i full gang med å kode omkring 300 brikker til et sameie i nærheten. Som et slags understatement på at de har mer enn nok å henge fingrene i. Christian Konttorp er ferskest. Men en meget verdifull kar å ha på laget.

- Han er vår IT-ansvarlige. Du vet. De unge sørger for å få alt på stell når det gjelder data og sånn. Christian har fått litt schwung på betalingsordning og fakturering osv., forteller Punnerud.

Konttorp kan også reise ut å ordne opp ved behov. De har riktignok ingen egen servicebil til han. Neida. Men han tar like gjerne buss og bane når kundene kaller. Det være seg datatrøbbel - eller annet.

- Av og til tar jeg taxi. Men buss og trikk går like bra, smiler han over brillene bak data-maskinen på bakrommet.

Og når Konttorp og de andre er «busy» på uteoppdrag, da stenger de sjappa. Kundene - eller de som trenger veibeskrivelse - blir bedt om å ringe for avtale. Slik er det med den saken.

BEHOV FOR FOLK

Det er såpass fart i butikken at de allerede har begynt å se seg om etter flere folk. - Vi ønsker å knytte til oss en Låsesmed med fagbrev. Kanskje en lærling også, forteller Punnerud som er med i prøvenemda for Oslo kommune og kurskomiteen i foreningen (NL)

Pressemelding fra TrioVing:

Yale Doorman FG-godkjent

Nye normer for forsikringsgodkjenning åpner nå for godkjennelse av elektroniske dørlåser for privatmarkedet.

Vi er veldig fornøyde med og stolte av at Yale Doorman er den første og eneste elektroniske boliglåsen som så langt er godkjent av FG, sier Morten Svensen, Marketingsjef i TrioVing. Selskapet står bak den elektroniske dørlåsen, som gjør det mulig å erstatte den tradisjonelle nøkkelen med brikke, kode eller fjernkontroll.

– Godkjennelsen fra FG er en annerkjennelse av våre låser og vårt sikkerhetsarbeid. Inntil for kun kort tid siden har nordmenn flest bare kommet i berøring med slik teknologi gjennom elektronisk adgangskontroll på jobben eller i boligsameiet. Nå er nøkkelfritt blitt et reelt alternativ også når folk velger lås til egen ytterdør. Over 60.000 husholdninger har nå kjøpt låsen.

– Å endre vaner på et sikkerhetsområde kan virke skummelt for mange, men når utviklingen først har kommet i gang, vil takten øke. Samtidig ser vi nødvendigheten av at eksisterende regelverk stadig må justeres. Det har vi også sett i land som har vært tidlig ute. Aller lengst har man kommet i Sør-Korea, hvor mer enn 70 prosent av private inngangsdører nå låses elektronisk.

Elektronikken løser en rekke hverdagsproblemer som at nøkler mistes, at familiemedlemmer låser seg ute eller at noen skal inn i huset mens ingen er hjemme.

BRITON Panikkbeslag

Briton
Authorized Distributor

Rask og enkel montering

Moderne design

Pushbar og touchbar godkjent iht. EN 1125

Exitpad godkjent iht. EN 179

Passer for dører med høyde opptil 2500mm

Passer for dørbladbredde opptil 1200mm



www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

Smartbygninger er fremtiden

SALTOs nye plattform for elektronisk adgangskontroll, XS4 2.0, setter brukeren i sentrum for smartbygningene.



Brukeren kommer helt i sentrum med SPACE, en nettleserbasert programvare som fungerer som et svært avansert system for bygningsadministrasjon (BMS). Det er ikke lenger brukeren som kretser om maskinvaren, men maskinvaren som kretser om brukeren. Brukerens frihet understrekes ved at mobile teknologier tillater både adgang og oppdateringer: i farten, alltid i sanntid, hvor som helst, når som helst.

Med XS4 2.0 er vårt brukerfokus nå løftet opp på et høyere plan. Vår nye plattform for elektronisk adgangskontroll setter brukeren i sentrum i brukerens konkrete arbeidsmiljøer. Brukeren skalerer ned eller opp etter konkrete behov, oppdaterer til fremtidige pro-

duktutviklinger og integrerer enkelt med tredjepartssystemer. Slik gis bygningsmassen liv. Programvarens betalingsmodell er skreddersydd nøyaktig de funksjoner kunden trenger.

Vårt brede maskinvarsortiment, som inkluderer langskilter, sylindre, vegglesere og dørkontrollere, samt våre mobile teknologier, har noe for ethvert miljø, for enhver bygningsmasse. Alle adgangspunkter kan skreddersys, presist tilpasset brukerens konkrete og skiftende behov. Ikke minst kan tredjepartssystemer enkelt og dynamisk integreres i brukerflater og API konvensjonell adgangskontroll, kameraovervåkning (CCTV), parkeringsadministrasjon, nummerplategjenkjenning, PSIM, biometri, brannalarm, innbruddsalarm, tidsregistrering (T&A) og bygningsadministrasjon (BMS), osv.

Les mer om hva SPACE er i stand til, her: <http://proaccess-space.saltosystems.com/>.

Kontakt oss på tlf.: 63 95 40 20.

MIFARE - ANDROID NFC TELEFON – ADGANGSSYSTEMER – REISEKORT Enkelt og sikkert

Tilby postkasser for den nøkkelfrie hverdagen

På lager nå!



www.postkasse.no



FLOTT: Låsesmed-
mester Roy K.
Aspelund smiler
blidt foran en av de
utsmykkede fasade-
veggene hos Lås og
Nøkkel på Majorstua.

Dekorasjon vitner om tradisjon

Lås og Nøkkel på Majorstua høster både lovord og anerkjennende blikk for sin fantastiske fasade. En tryllende kunstner har tilbakeført fasaden slik en bygård gjerne så ut for flere hundre år siden.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN



DETALJER: Legg merke til detaljene. Skyggevikningene vitner om at dette ikke er gjort i en håndvending.

Og reaksjonene har ikke latt vente på seg.

- Folk kommer innom for å rose det som er gjort med fasaden vår, forteller gutta i butikken, og ramser opp adjektiver som blide forbi-passerende har gitt.

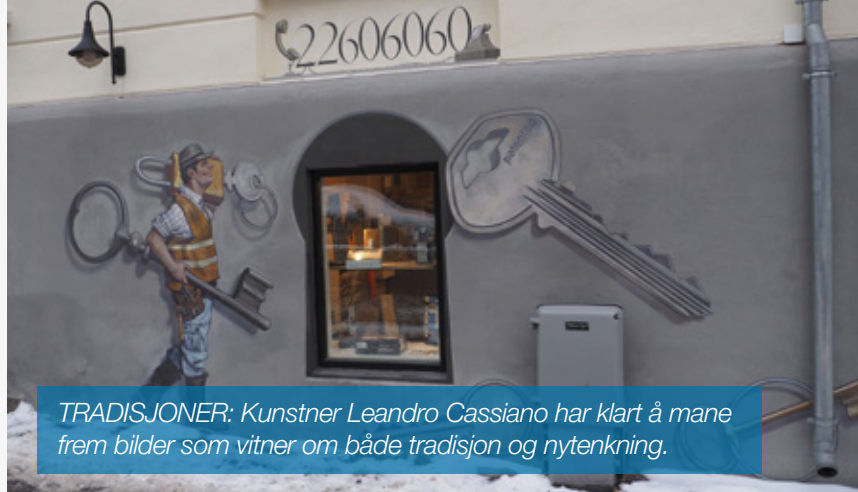
Det er eier André Bredesen og Roy K. Aspelund – som sammen med kunstneren Leandro Cassiano - har stått bak forandringen.

– Gården trengte modernisering, men vi hadde også et ønske om å tilbakeføre fasaden til opprinnelig utseende slik gården så ut da den ble bygget i 1885. Gården står på Byantikvarens gule liste og vi engasjerte en murmester med gode referanser fra antikvarisk rehabilitering til å forestå arbeidet. All maling ble fjernet på hele gården ned til den originale malingen. Det ble da avdekket spor av gammel påmalt adresseskilting. Dette forsterket de tankene vi allerede hadde om å gjøre noe ut av fasaden med en utsmykning av et eller annet slag, forteller Bredesen til bladet Byggenytt, som har viet stor plass til saken.

Etterhvert kom kunstneren Leandro Cassiano. Ved hjelp av gammel maleteknikk og grundige forberedelser bar det igang. I løpet av sommeren og høsten endte de opp med det ene kunstverket etter det andre på fasadeveggene til det ærverdige bygget i Neuberggata 21.



HUMOR: Både kunder og de ansatte må gjennom nøkkelhullet på vei inn.



TRADISJONER: Kunstner Leandro Cassiano har klart å mane frem bilder som vitner om både tradisjon og nytenkning.



EKLEKTISK: Her har man blandet nye og gamle elementer i skjønn forening. Gamle nøkler med moderne bilnøkler er noe av det som pryder veggene.

MOTORLÅS

- Elektromotor, nøkkel eller kanppvrider
- 0,3 s lukketid
- Signal låst/åpen dør
- Blokkeringsvarsel
- Spenning 10-35 VDC / 8-24 VAC



SAFE
TRON
elektroniske lås

SOLENOIDLÅS

- Valgfri retning
- Lyd ved låst dør
- Rustfri utførelse
- Skandinavisk SIS utfresning
- Multispenning 12 VDC / 24 VDC +/- 15%



BOYESEN
MUNTHE

www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

Kjetil Saltveit har tatt Mesterbrevet

I november fikk Kjetil Saltveit mesterbrev i låsesmedfaget. Han har i 11 år ledet Låsservice i Haugesund og trives godt i bransjen.

Vi gratulerer!



Ekomnett- autorisasjon

Ref. artikkel foran i bladet vedrørende Ekomnett kan vi gratulere Arve Karl- sen AS v/Kjetil Aaserud med innvilget ekomnettautorisasjon som han fikk på bakgrunn av sin utdanning. Vi gratulerer!

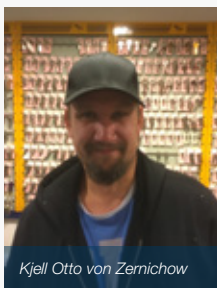


Nye personlige medlemmer i NL

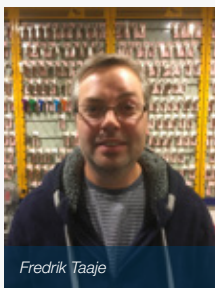
1. desember 2015 var det opptaksprøver og vi ønsker 3 nye medlemmer velkommen!



Christoffer Viig



Kjell Otto von Zernichow



Fredrik Taaje

Svennebrev

Vidar Sunde i Gardit Lås og Sikkerheit AS tok svennebrevet i 2015. Vi gratulerer!



Jubilanter

Vi gratulerer Morten Høiseth med 50 årsdagen som var den 13. februar!
Vi gratulerer Tollef Moe med 60 årsdagen som var den 24. februar!
Vi gratulerer Odd R. Ulleberg med 60 årsdagen som var den 28. februar!



Den gode følelsen av sikkerhet

ABUS TITANIUM

Høy sikkerhet med redusert vekt. Fremtidsrettet materiale.

ABUS ROCK

Høy sikkerhet. Kan også inngå i låssystem.

ABUS AQUA

Beskyttet mot vær og vind. Godt egnet for maritimt miljø.



www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

Nytt fra administrasjonen



Jeg vil som vanlig takke for sist og takke alle deltagere på Låsesmedtreff 2016. Det var ny rekord i antall påmeldte. Det var hele 497 registrert i systemet og hele 485 deltok på treffet i løpet av helgen!

Tilbakemeldingene har vært meget gode når det gjelder arrangementet, messen, hotellet og maten. Det er mange detaljer som skal på plass for å få dette til. Jeg vil gjerne takke alle de flotte instruktørene, utstillerne og også hotellet som står på fra morgen til kveld, for å tilrettelegge alt for oss. En ekstra takk til Cardtech for hjelpen med adgangskortene.

Når dette bladet kommer ut har vi hatt den 3. samlingen på Kuben for låsesmedlæringer og andre som trenger faglig påfyll. Det var også her rekordpåmelding med hele 16 deltagere. Det er tydelig at dette er et viktig tilbud.

Helgen 15.-17 april skal vi ha årsmøte på Scandic Nidelven i Trondheim, antall påmeldte til årsmøtet er ganske stabilt fra år til år. Det er hyggelig å se at flere av våre nye medlemmer har meldt seg på og det blir utdeling av diplomer under middagen lørdag kveld. Vi ser frem til et bra møte og en hyggelig helg i Trondheim. I 2017 planlegger vi å ha årsmøte samme helg som Låsesmedtreff på Lillehammer. Dvs. helgen 27.-29.januar. I 2017 er det også 40 år siden Foreningen Norske Låsesmeder ble stiftet.

På Låsesmedtreff under festmiddagen inviterte Hans Mejlshede til ELF Convention i København 18.-22.mai. Dere kan lese mer om dette på elf2016.com

Jeg ønsker dere alle en riktig fin vår!

Anne Line M. Sagbakken

Journalist i Låsesmeden



Geir Olsen

Ta gjerne kontakt med både tips og hint om saker på: geir.olsen@go-media.no

Kommende Låsesmedtreff

26. – 29. januar 2017

25. - 28. januar 2018

Våre Samarbeidspartnere

Disse har valgt å støtte NL for å anerkjenne det aktive arbeid foreningen gjør for å fremme interessen for gode fysiske sikringstiltak, og dens opplæring og informasjon til sine medlemmer om riktig bruk og montering av utstyr og materiell.

TriloVing
ASSA ABLOY

DORMA

KABA

SIKKERHET
& DESIGN

APTUS
ASSA ABLOY

BOYESEN
MUNTHE

cardtech

DØRTEKNIKK AS

elok
låsproduksjon as

GEZE

Karl Jensen
SPECIALIST FOR BRUKET

nexus
your access to success

Noby a.s

NORWAY
LOCKS

PROSAFE

Randi

RCO
SECURITY

SALTO
inspired access

SSS SIEDLE

STANSEfabrikken

TELETEC
connect

VANDERBILT

WÜRTH

«Mindre
lagerhold!»



TriloVing
ASSA ABLOY

FINNMARK

Locktech AS
Smibakken 8, 9515 Alta
Tlf: 40105800
www.locktech.no

Thermoglass A/S
Betongvn. 1, Pb. 2046, Elvebakken,
9507 ALTA
Tlf.: 78 44 36 80
Faks: 78 44 36 99
E-post: las@thermoglass.no

TROMS

CERTEGO Tromsø AS
Tromsøysundveien 16,
9020 TROMSDALEN
Tlf.: 77 60 77 20
Faks: 77 60 77 21
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.tromso@certego.no

Låsservice AS avd. Harstad
Mercurveien 6 PB 3006,
9498 HARSTAD
Tlf.: 77 00 19 20
Faks: 77 00 19 21
E-post: harstad@laasservice.no

KABA
Grønnegate 38-46
9008 TROMSØ
Tlf.: 06866
Faks: 77 75 39 33
E-post: butikk.tromso@kaba.com

NORDLAND

Hålogaland Lås & Sikkerhet AS
Industriveien 18, 8517 NARVIK
Tlf.: 76948081
Faks: 76948083
E-post: post@hls.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
avd. Bodø
Jernbaneveien 12, Rønvikleira
8001 BODØ
Tlf. 75 54 10 10
Faks: 75 54 10 15
E-post: post@laassenteret.no
www.nls.no

Lofoten Låsservice AS
Havnegata 13
8372 GRAVDAL
Tlf.: 76 08 09 99
Faks: 76 08 23 20
E-post: post@lofotenlas.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
Halvor Heyerdahlsvei 4
8626 MO I RANA
Tlf.: 75 15 45 55
Faks: 75 15 45 56
E-post: nls@nls.no

NORD-TRØNDELAG

Lås & Sikring AS
Abel Meyersgt. 7,
7800 NAMSOS
Tlf.: 74 21 68 80 (1)
Faks: 74 21 68 81
E-post: firmapost@laasogsikring.no

P.A. Elektro AS
Asbjørnsensgt 1, 7650 VERDAL
Tlf.: 74 07 30 40
Faks: 74 07 17 50
E-post: paelektro@vktv.no

Lås & Sikring AS
Håkkagata 10,
7708 STEINKJER
Tlf.: 74 21 68 80 (2)
Faks: 74 16 55 53
E-post: firmapost@laasogsikring.no

SØR-TRØNDELAG

Beslag-Consult A/S
Industriveien 57,
7884 TRONDHEIM
Tlf.: 72 89 67 60
Faks: 72 89 67 61
E-post: firmapost@beslag-consult.no

CERTEGO Trondheim AS
Ladeveien 13, PB 327 Lade,
7440 TRONDHEIM
Tlf.: 73 80 65 50
Faks: 73 80 65 70
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.trondheim@certego.no

KABA
Ingvald Ystgaardsvei 23
Postboks 4053 Angeltrøa,
7457 TRONDHEIM
Tlf.: 06866
Faks: 73 89 30 01
E-post: butikk.trondheim@kaba.com

System Sikring A/S
Klæbuvn. 138 Postboks 2998,
7438 TRONDHEIM
Tlf.: 73 82 07 30
Faks: 73 94 53 10
E-post: firmapost@systemsikring.no

MØRE OG ROMSDAL

Låseservice Ålesund AS
Røysegata 8B, 6003 ÅLESUND
Tlf.: 70 16 10 90
Faks: 70 16 10 91
E-post: atle@laseservice.no

Møre Beslag A/S
Brusdalsveien 169 PB 7707,
6022 ÅLESUND
Tlf.: 70 15 80 00
Faks: 70 15 80 01
E-post: post@morebeslag.no
www.morebeslag.no

Norsk Låsservice AS
Nordmørsveien 71A,
6517 KRISTIANSUND
Tlf.: 934 15 500,
Faks: 71 58 22 10
E-post: firmapost@norsk-lasservice.no

Norsk Låsservice AS
Fannestrandvn. 55,
6415 MOLDE
Tlf.: 93 41 55 00
Faks: 71 25 17 99
E-post: firmapost@norsk-lasservice.no

Møre Beslag AS avd. Kristiansund
Nordmørsveien 54,
6517 KRISTIANSUND
Tlf.: 71 68 55 88
Faks: 71 68 55 89
E-post: kristiansund@morebeslag.no

SOGN OG FJORDANE

GARDIT Lås og Sikkerheit AS
Øyane 4, 6770 NORDFJORDEID
Tlf.: 41 00 70 00
E-post: post@gardit.no

HORDALAND

Bergen Låsservice AS
Kollåsen 1
5116 ULSET
Tlf.: 55 53 91 50
Faks: 55 61 99 63
E-post: mail@bnl.as

CERTEGO Bergen AS
Fabrikkgt. 3, Postboks 2497,
5059 BERGEN
Tlf.: 55 38 93 00
Faks: 55 38 93 01
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.bergen@certego.no

Låsservice A/S
Pb 112 Midtun, 5828 BERGEN
Tlf.: 970 55 300,
Faks: 55 22 77 51
E-post: stale@laasservice.no
Hjemmeside: www.laasservice.no

KABA
Kanalveien 54,
5068 BERGEN
Tlf.: 06866, Faks: 55 20 74 99
Døgnvakt: 913 80 655
E-post: butikk.bergen@kaba.com

ROGALAND

KABA
Rennesøygaten 12,
5537 HAUGESUND
Tlf.: 06866
Faks: 52 75 44 01
Døgnvakt: 975 71 204
E-post: butikk.haugesund@kaba.com

CERTEGO Stavanger AS
Forusbeen 80, 4033 FORUS
Tlf.: 51 95 12 80
Faks: 51 95 12 81 elles
tlf.nr.: 09145
E-post: post.stavanger@certego.no

Låsservice AS, Haugesund
Karmsundgata 61,
5531 HAUGESUND
Tlf.: 971 55 300
E-post: haugesund@laasservice.no

Låsservice AS avd. Stavanger
Auglendsmyrå 2, 4016 STAVANGER
Tlf.: 51 82 88 50
Faks: 51 82 88 59
E-post: post@mellon.no

Marvik Service AS
Kvalebergveien 21,
Postboks 223, 4001 STAVANGER
Tlf.: 51 84 90 50
Faks: 51 84 90 51
E-post: post@marvik.no

Sikring & Låseservice AS
Raglamyrveien 11 PB 2158,
5504 HAUGESUND
Tlf.: 52 71 31 55
Faks: 52 71 32 05
E-post: haugesund@siklas.no

Sikring & Låseservice AS
Årsvollveien 24
4312 SANDNES
Tlf.: 51 68 60 70,
Faks: 51 68 60 71
E-post: post@siklas.no

AUST-AGDER

Arve Karlens AS
Pb. 1630 Stoa,
4857 ARENDAL
Tlf.: 37 02 63 80,
Faks: 37 09 82 40
E-post: post@arvekarlsen.no

Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken, 4993 SUNDEBRU
Tlf.: 37 15 83 84
Faks: 37 15 86 07
E-post: w.ingvaldsen@getmail.no

VEST-AGDER

CERTEGO Kristiansand AS
PB 8163, 4675 KRISTIANSAND
Tlf.: 38 11 12 30
Faks: 38 11 12 39
E-post: post.kristiansand@certego.no

Norlock AS
Rigedalen 40, 4626 KRISTIANSAND
Tlf. 38 07 72 77
Faks: 38 07 72 99
E-post: post@norlock.no
www.norlock.no

OPPLAND

CERTEGO Gjøvik AS
Kallerudsvingen 5 PB 1030,
2815 GJØVIK
Tlf.: 61 14 56 00
Faks: 61 14 56 01
E-post: post.gjovik@certego.no

CERTEGO Lillehammer AS
Korgveien 33,
2619 LILLEHAMMER
Tlf.: 61 24 71 10
Faks: 61 24 71 11
E-post: post.lillehammer@certego.no

KABA
Ringveien 3, Viklundseneteret,
2815 GJØVIK
Tlf.: 06866
Faks: 61 13 61 01
E-post: gjovik@kaba.com

KABA
Storgt.136, 2615 LILLEHAMMER
Tlf.: 06866, Faks: 61 05 17 01
E-post: butikk.lillehammer@kaba.com

HEDMARK

CERTEGO Hamar AS
Midtstranda Postboks 4013,
2306 HAMAR
Tlf.: 62 55 34 00
Faks: 62 55 34 01
E-post: post.hamar@certego.no

CERTEGO Kongsvinger AS
Brugata 10, 2212 KONGSVINGER
Tlf.: 62 81 27 00
E-post: post.kongsvinger@certego.no

Lås & Sikring AS
Svartbekkveien 85 Postboks 384,
2411 ELVERUM
Tlf.: 62 41 96 40
Faks: 62 41 96 49
E-post: firmapost@lassikring.no

KABA
Grønnegata 83, 2317 HAMAR
Tlf.: 06866/41527720
E-post: firmapost@kaba.com

OSLO

Access Lås og Nøkkel AS
Bergensveien 4B (Grorud Senter)
Postboks 123 Grorud, 0905 OSLO
Tlf.: 22 82 00 50
Faks: 22 82 00 59
E-post: post@hjelpjegvilinn.no

Aker Lås og Nøkkel AS
Brobekkveien 105, 0582 OSLO
Tlf.: 07707, Faks: 22 65 48 00
E-post: post@akerlas.no

Låsservice AS avd. Eiendomssikring
Strømsvn. 266, Pb.51 Alnabru,
0614 OSLO
Tlf.: 23 28 81 00
Faks: 22 32 55 20
E-post: eiendomssikring@laasservice.no

CERTEGO Oslo AS avd. Service
Vitaminveien 1A, 0485 OSLO
E-post: oslo.service@certego.no
CERTEGO Sentralbord: 09145
Døgnservice: 22 70 90 90

CERTEGO Oslo AS avd. Salg og
Prosjekt
Vitaminveien 1A, 0485 OSLO
E-post: post.oslo@certego.no
CERTEGO Sentralbord: 09145

Nye Låshuset AS
Dronningensgt. 25, 0154 OSLO
Tlf.: 22 47 75 75
Faks: 22 47 75 70
E-post: post@laashuset.no

Låsservice Oslo AS
Tvetenvn. 164 Pb. 46 Tveita,
0617 OSLO
Tlf.: 22 27 26 80
Faks: 22 27 99 44
E-post: firmapost@laassystemer.no

KeyWest Lås og Sikkerhet
Pilestredet Park 7 PB 7115 St.Olav-
s plass, 0130 OSLO
Tlf.: 22 11 22 73
Faks: 22 11 22 74
E-post: stig@keywest.no

Mortens Låsservice AS
Rugveien 15, 0697 OSLO
Tlf.: 908 65 670
Faks: 947 73 899
E-post: post@mortenslasservice.no

KABA
Tvetenvn.152 , 0671 OSLO
Tlf.: 06866, Faks: 22 75 90 70
Døgnavt: 32 20 23 00
E-post: butikk.oslo@kaba.com

Sikkerhet & Design AS
Sinsenvn. 4, 0572 OSLO
Tlf.: 22 04 07 50
Faks: 22 04 07 97
E-post: post@sogd.no

Oslo Lås & Nøkkelfix AS
Jens Bjelkesgt. 37, Pb. 2819
Tøyen , 0608 OSLO
Tlf.: 22 68 15 88
Faks: 22 68 05 25

R. Nygaard AS Lås og Nøkkelservice
Storgata 33C 0184 OSLO, inngang
Bernt Ankersgate
Tlf.: 22 20 12 31
Faks: 22 20 20 17
E-post: post@nygaard-las.no

Servicesentralen Lås og Nøkkel AS
Neuberggt. 21, 0367 OSLO
Tlf.: 22 60 60 60
Faks: 22 60 60 61
E-post: info@lasesmed.no

Nokas Teknikk AS
Alf Bjerckesvei 1, 0582 Oslo
Postboks 394 Økern, 0513 OSLO
Tlf.: 22 70 80 00
Faks: 22 70 80 99
E-post: kundeservice@nokas.no

Vrio Lås & Nøkkel AS
Chr. Krohgs. 2,
PB 9014 Grønland, 0133 OSLO
Tlf.: 22 17 77 00
Faks: 22 17 88 00
E-post: mail@vrio.no

Nordic Security AS
Karoline Kristiansensvei 8,
0661 OSLO
Tlf.: 67 900 200
Faks: 66823201
E-post: firma@nordic-security.no

Bygg & Boligsikring AS
Kabelgaten 19, 0580 OSLO
Tlf.: 22 00 60 10
Hjemmeside: www.bbsikring.no

Hemer Lås & Dørtelefon AS
Vogtsgate 56, 0477 OSLO
Tlf.: 23058010
E-post: post@hemerlas.no

S&D R.Bergersen AS
Trondheimveien 47, 0560 OSLO
Telefon: 22674329
Epost: post@sogd.no
www.sogd.no

AKERSHUS
Flexi Lås & Gitter AS
Kveldroveien 4, 1407 VINTERBRO
Tlf.: 99 55 66 66
Faks: 64 97 77 03
E-post: post@flexisikring.no

Follo Lås og Glass-sikring AS
Åsenveien 1, 1400 SKI
Tlf.: 64 87 69 70
Faks: 64 87 71 11
E-post: frank@follolas.no

Ingeborg Beslag og Låssystemer AS
Industriveien 28, 2069 JESSHEIM
Tlf.: 63 93 69 20
Faks: 63 93 69 24
E-post: post@ibl.no

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, Pb. 176,
2001 LILLESTRØM
Tlf.: 63 89 22 30
Faks: 63 80 05 70
E-post: roy@karljensen.no

CERTEGO Asker & Bærum AS
Billingstadsletta 14,
1396 BILLINGSTAD
CERTEGO Sentralbord: 09145
E-post: post.asker@certego.no

Myhre Lås og Mek AS
Stasjonsveien 70 PB 66,
1482 NITTEDAL
Tlf.: 67 07 30 10
Faks: 67 07 30 20
E-post: salg@myhre-las.com

Romerike Lås-Service
Strømsveien 48/50, 2010 STRØMMEN
Tlf.: 63 81 01 01
Faks: 63 80 20 54
E-post: post@rls.as

Trygge rom AS
Bærumsvn. 473, 1351 RUD
Tlf.: 67 80 80 80
Faks: 67 80 80 90
E-post: kontor@tryggerom.no

Bergheim Lås & Port
Vestvollveien 8 Postboks 19,
2021 SKEDSMOKORSET
Tlf.: 93424111
Faks: 64 83 01 31
E-post: knut.slh@gmail.com

Hemer Lås & Dørtelefon AS avd.
Bærum
Skuiveveien 40, 1339 Vøyenenga
Tlf. 67 14 90 90
E-post: post@hemerlas.no
www.hemerlas.no

ØSTFOLD
Holmens Eff. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 SARPSBORG
Tlf.: 69 15 47 05
Faks: 69 15 47 05
E-post: holmens_efft@hotmail.com

Lexow Låsservice AS
Jeløygaten 8, 1532 MOSS
Tlf.: 69 20 60 80
Faks: 69 20 60 81
E-post: lexow@09070.com

CERTEGO Fredrikstad AS
Stabburnv. 16 Pb. 154
Østfoldhallen, 1662 ROLVSØY
Tlf.: 69 33 91 60, Faks: 69 33 91 70
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.fredrikstad@certego.no

CERTEGO Halden AS
Walkersgate 12, 1771 Halden
Tlf.: 69 18 78 58, Faks: 69 18 78 59
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.halden@certego.no

CERTEGO Moss AS
Ekholtveien 114, 1522 MOSS
Tlf.: 69 26 70 10, Faks: 69 26 90 70
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.moss@certego.no

Nokas Teknikk AS, avd.Østfold,
Moreneveien 1, 1859 SLITU
Tlf.: 69 84 54 90, Faks: 69 11 44 01
E-post: firmapost@vaktservice.no

BUSKERUD
Brann & Låsservice AS
Hønegt. 46, 3513 HØNEFOSS
Tlf.: 32 12 45 40
Faks: 32 12 05 90
E-post: brannoglaas@online.no

Byggsikkerhet AS
Skolegata 2, 3611 KONGSBERG
Tlf.: 32 73 10 93
Faks: 32 73 10 87
E-post: tostenb@online.no

Eiker Låsservice AS
Sundmoen Næringsområde,
3301 HOKKSUND
Tlf.: 32 75 50 90
Faks: 32 75 50 91
E-post: post@els.no

CERTEGO Drammen AS
Bjørnstjerne Bjørnsonsgate 118,
Pb. 454, Brakerøy, 3002 DRAMMEN
Tlf.: 32 80 98 00
Faks: 32 80 98 50
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.drammen@certego.no

KABA
Hamborggt. 21 PB 3634,
3007 DRAMMEN
Tlf.: 06866, Faks: 32 89 05 60
Døgnavt: 32 20 23 00
E-post: firmapost@kaba.com

VESTFOLD
KABA
Klinestadmoe 9,
3241 SANDEFJORD
Tlf.: 06866, Faks: 33 43 00 35
E-post: butikk.sandefjord@kaba.com

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgate 6, 3256 LARVIK
Tlf.: 33 13 93 93,
Faks: 33 13 93 99
E-post: arne@lasesmeden.no

CERTEGO Sandefjord AS
Nedre Movei 4, 3215 SANDEFJORD
Tlf.: 33 42 87 20,
Faks: 33 46 10 26
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.sandefjord@certego.no

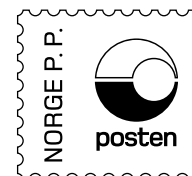
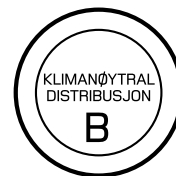
Nokas Teknikk Sør AS
Kilengt.10 , 3117 TØNSBERG
Tlf.: 33 00 34 80
Faks: 33 00 34 81
E-post: post@nokas-sor.no

Sikkerhetskompaniet AS
Slagenvn. 7, 3110 TØNSBERG
Tlf.: 333 52 737
E-post: post@sikkerhetskompaniet.no

TELEMARK
Brann- og sikringservice AS
Gimlevn. 1, 3915 PORSGRUNN
Tlf.: 35 55 46 33
Faks: 35 55 30 30
E-post: lasesmed@
Hjemmeside: www.brann-sikring-
service.no

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf.: 35 52 79 90
Faks: 35 52 79 91
E-post: post@laasogbeslag.no

KABA
Ulefossveien 24, 3730 SKIEN
Tlf.: 06866
E-post: butikk.skien@kaba.com



Returadresse: Norske Låsesmeder, Pb. 26, 2601 Lillehammer



KOMBINERE MER

Nå lanserer DORMA en ny løsning til bruk på panikkbeslag i kombinasjon med dørautomatikk og adgangskontroll. Det nye tilskuddet i sortimentet heter PHM og er en motor for utenpåliggende panikkbeslag.

Les mer på dorma.com