

LÅSESMEDEN

Oppkjøp i bransjen
side 7

Mer enn bilinnredning
og verktøy
side 8

Full gass på Vestlandet
side 16



NORSKE LÅSESMEDER
40 ÅR
1977 – 2017

innhold

s. 4	Bergen Låsservice utviklet livreddende låssystem	s. 21	Bransjenytt
s. 7	Raa i gang igjen - fortsatt store muligheter	s. 24	Elf convention i Praha
s. 8	Mer enn bilinnredning og verktøy	s. 26	Historisk tilbakeblikk fra 1992
s. 12	Ordnet opp i ren Olsenbanden stil	s. 27	Låsesmedtreff 2018
s. 15	Produktnytt	s. 28	Medlemsnytt
s. 16	Full gass på Vestlandet	s. 29	Nytt fra administrasjonen
s. 20	Produktnytt	s. 30	Medlemsregister NL

Forsidefoto: Anne Line M. Sagbakken

OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

August 2017 – Nr 2 – 33. årgang

Redaktør: Anne Line M. Sagbakken

Annonser: Norske Låsesmeder
Postboks 26, 2601 Lillehammer,
tlf: 91 80 72 79, faks: 21 06 27 35
www.nl-lasesmed.no
email: post@nl-lasesmed.no

Design og grafisk produksjon:
HELLI – Visuell kommunikasjon
www.helli.no

Opplag: 3000 eks.

Låsesmeden utkommer tre ganger i året; april, august og desember. Den sendes NL-, DLF- og SLR-medlemmer, beslag- og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg rett til å redigere innsendte manuskript og bilder.

Foreningen Norske Låsesmeder

Stiftet i 1977; en landsdekkende forening av godkjente medlemsbedrifter

Våre målsetninger er:

- Heve forståelsen for fysisk sikring og kriminalforebyggende tiltak.
- Bevare og utvikle låsesmedhåndverket i takt med teknologisk utvikling
- Sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingeplasser
- Kvalitetssikring av medlemsbedriftene gjennom opplæring og etterutdanning

ISSN 0804-5054 (trykt utgave)
ISSN 1894-065X (online utgave)

2/17

Leder

Endringer i bransjen vår

Den største endringen de siste 15 år er konsolidering og oppkjøp av låsesmeder. Det er et sunt tegn for bransjen, som sier noe om at det vi sysler med er av stor interesse for investorer. Det gir også grobunn og fremtidsro for nye driftige gründere. Konsolidering er en generell trend i flere bransjer som oppstår fra leverandørenes endrede konkurransesituasjon. Det ligger en mulighet der til å kontrollere sluttbrukermarkedet med egne helhetsløsninger helst med egne konsernprodukter.

Tidligere hadde produsentene og leverandørene til NL- låsesmeden til dels få og unike produktspesialiteter i sin portefølje og NL- låsesmeden var en av mange salgskanaler.

I dag har flere leverandører en nærmest komplett produktmiks og NL- låsesmeden er den viktigste salgskanalen.

En annen sak er markedsandelene som NL- låsesmeden utvider og overtar fra andre bransjer, når de tekniske kravene blir høyere og håndverksmessig vanskeligere. Dette gir seg klart uttrykk i dørautomatikk, el. låser, alarm, porttelefon, sikkerhetskameraer, elektroniske låssystemer og adgangskontroll. Hver for seg er dette produkter som er blitt mer plug & play, i hvert fall ut fra salgsargumenter, men når dette skal spille sammen med andre produkter er NL- låsesmeden god for å håndtere alle disse produktene mot hverandre, uansett hvilket produktnavn de har.

NL-låsesmeden håndterer dette der bygg skal overleveres for bruksrett og ved senere service og vedlikeholdsavtaler, åpninger og ettermonteringer.

Kunnskapen bygger på mange års erfaring og tilført opplæring gjennom skolegang, produsentkurs, praksis og kursvirksomhet i NL. Det er viktig for kundene våre å vite at NL- låsesmeden er den naturlige samarbeidspartneren på alt som finnes av funksjoner i og rundt døra. Det er også viktig for leverandørene våre at deres produkter blir montert slik at produktene virker på den måten det er tiltenkt og godkjent som. Det igjen krever at våre ansatte må være med på kurs og videreutdanning slik at de henger med i den rivende utviklingen som er i faget. Det er viktig at vi selv og offentlige myndigheter promoterer NL-diplomet, Mesterbrev og godkjent lærebedrift som vilkår for offentlige anbud i låsesmedbransjen.

Utdanningsveien for låsesmed er anbefalt endret fra særløp til et 2+2 løp, der en går vg1 elektro og vg2 automasjon full tid på skole før en skriver lærlingkontrakt for de 2 siste årene hos en låsesmedbedrift og avslutter med svenneprøve som i dag. Grunnen er at vi ser andelen elektromekaniske produkter nå er høyere, sett

KNUT KILDAHL,
FORMANN



med økonomiske tall, enn mekaniske produkter. Vi vil fortsatt ha stor fokus på den mekaniske grenen av faget, men som grunnlag bør de nye som starter i faget ha god grunnutdannelse i elektro og data. Forslaget er ute på høring og høringsfristen er 4. september.

Høsten kommer som ei kule og invitasjoner til låsesmedtreff 2018 kommer ut 2. oktober.

Meld på deg og dine. Det blir fort fullt!

Ha en fin høst og skitt jakt!



Batteridrevet kodelås for inner- og ytterdører

NoKey force

NoKey force er en serie kodelåser i fem modeller som gir deg en rask og smidig dørpassering både på bedriften og i hjemmet. NoKey force er egnet for både innvendige og utvendige dører, og er veldig lett å montere på eksempelvis kontordører, datarom, arkiver og lager som har en modullåskasse iht. nordisk standard.

Kodelåsen bruker vanlige AA-batterier og har svært lang levetid – omtrent tre år med hundre åpninger per dag.

NoKey force kan også installeres på bolig- eller leilighetsdører og kompletteres da med låsesylinder, samt hjemme/borte-sikker funksjon.



NØKKELFRI ADGANG TIL ALLE BYGG
RCO Security AS | +47 63 81 00 40 | info@rco.no | www.rco.no

FANT LØSNINGEN: Stein Erik Hansen og Geir Boge i Bergen Låsservice kan nå tilby et helt unikt - og egenutviklet - nøkkelsafesystem for nødetatene. Prestestien Borettslag i Åsane utenfor Bergen består av 654 boenheter og er et av de mange borettslagene som har kjøpt systemet.

Bergen Låsservice utviklet livreddende låssystem

... og vil ha flere med på laget

Bergen Låsservice har utviklet et system som hindrer tap av livsviktig tid når ambulansepersonell kommer til låste dører i borettslag og sameier.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

SLIK FUNGERER NES:

Om ambulansepersonellet kommer til låst dør, så vet de på forhånd at det finnes en hovednøkkel i en nøkkelsafe i området de er tilkalt til. Selve nøkkelsafen er et rør som kjerneborres inn i betong eller lignende. I ambulansen finnes nøkkel for å åpne safen. Men det er ikke nok. Man må også ringe et 13-sifret nummer som står på safen. Kun telefon med nummer som er forhåndsautorisert godtas. Først da får man låst opp. Systemet er så finurlig at det registrerer - og gir beskjed via SMS - hvor og når nøkkel blir tatt ut - og returnert.

- Om man ikke legger nøkkel tilbake kan man enkelt spore opp hvem som har vært der, og ikke har lagt den tilbake, forteller systemutvikler Stein Erik Hansen.

- Det er samme nøkkelsafe som benyttes av brannvesenet
- Pr i dag ingen kobling med brannalarm til brannvesen – men kan kombineres med en slik løsning
- Meget positive tilbakemeldinger etter presentasjoner for boligbyggelag og borettslag
- Konseptet er foreløpig for ambulansepersonell, for å sikre rask tilgang til beboere i borettslag etc.
- Rutine for bruk er avtalt med Helse Bergen
- Over 50 ambulanser tilhørende Helse Bergen kan nå benytte seg av løsningen
- Løsningen har allerede vært i bruk hos et borettslag i Bergen



NES MERKET: Slike klistremerker blir satt opp i borettslag og sameier der systemet finnes.

MER OM NES HER: <https://www.youtube.com/watch?v=UnoWwOWd9EE&feature=youtu.be>

KONTAKTET AV BORETTSLAG

Det hele startet da hovedeier av Bergen Låsservice, Stein Erik Hansen ble kontaktet av et borettslag etter at en av beboerne døde fordi ambulansepersonellet kom til låst dør.

- De spurte om det fantes et system for oppbevaring av hovednøkkel som kunne ivareta sikkerheten og samtidig løse slike situasjoner, forteller Stein Erik til Låsesmeden.

- Dette fikser vi, var svaret han ga borettslaget.

Så begynte ideen å ta form.

UNIKT

– Tenk deg at du blir syk eller skadet og må ringe etter akutt hjelp. Ambulansen rykker ut, men i mellomtiden besvimer du og kan dermed ikke åpne opp. For å komme inn, må helsepersonalet enten kontakte politiet for å bryte opp døren eller få tak i styret eller vaktmester. Verdifull tid går tapt, sier Hansen.

- Vi har i alle år hatt ene agentur på en unik nøkkelsafe, forteller Hansen.

Nøkkelsafen ble utgangspunktet for det nye livreddende systemet som bærer navnet NES - (NødEtat Safe.) Dog måtte det til en del modifikasjoner. Men i dag er systemet oppe og går.

- Det går så det suser, smiler Hansen. Etter år med utvikling og testing er de nå i full gang. Annenhver uke har de orienteringsmøter for borettslag og sameier. Responsen er alltid positiv, skal vi tro de engasjerte karene i Kollåsen 1 i Åsane.

ØNSKER SAMARBEIDSPARTNERE

- Mange bestiller systemet i forbindelse med disse orienteringsmøtene, forteller daglig leder i Bergen Låsservice Geir Boge. Han forteller at deres system er så unikt at det ikke finnes konkurrenter.

- Vi frykter ikke konkurranse, men har heller forventning og ønske om samarbeid for å få dette systemet ut til hele landet, sier Boge.

Det kan være gode penger å tjene. En installasjon koster omkring 40 000 kroner, får vi opplyst.

- I tillegg må man jo også tegne en vedlikeholdsavtale. Vi mener dette bør være av interesse for bransjen, sier Boge.

OVER 50 AMBULANSER I BERGEN

Bergen Låsservice har et formelt samarbeid med Helse Bergen vedrørende rutine for bruk. Samtlige ambulanser i Bergensområdet har nå nøkkel som kan aktiviseres og brukes der borettslag har montert safe.

Samtidig har Bergen Låsservice laget et kart via en app som forteller helsepersonell hvilke sameier eller borettslag som har safen.

– Dette er et system vi håper skal redde mange liv. Dessuten unngår man at politi og redningsetater må knuse vinduer og dører for å ta seg inn til folk, sier Hansen.

ENESTE I LANDET

Systemet har fått navnet NES som betyr nødetat safe. Et klistremerke er å finne på alle inngangsdører i borettslag og sameier hvor den forsikringsgodkjente safen er montert.

Ifølge eier Stein Erik Hansen og daglig leder Geir Boge, er Bergen Låsservice de eneste i landet som tilbyr denne type nøkkelsafe til nødetaater.

– Vi har kontakter rundt om i Europa, og vi kjenner heller ikke til at det finnes andre steder. Uansett er det en enorm trygghet og sikkerhet for dem som har en slik safe utenfor hoveddøren. Vi har kun fått positive tilbakemeldinger, sier Hansen som etter avtalen med Helse Bergen nå har fått positive svar fra flere boligbyggelag, samt AMK i Oslo og Akershus.

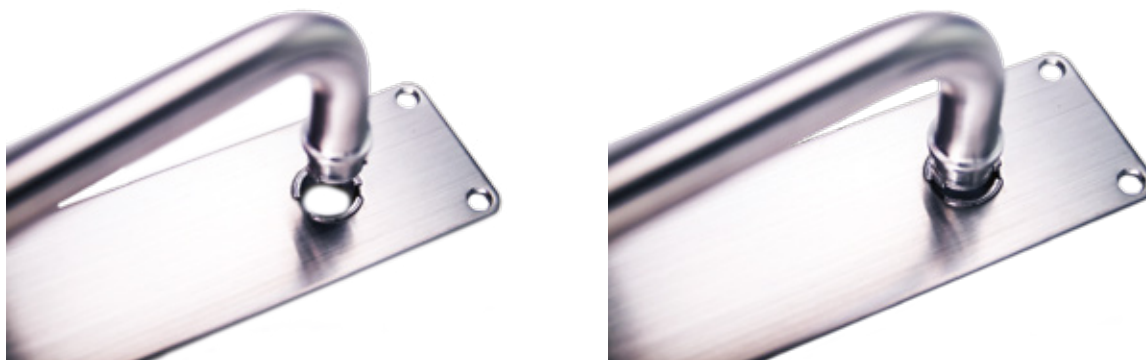
– Det er en billig investering, og vi tror NES vil være de fleste steder i landet innen få år, avslutter Stein Erik Hansen.



NØKKELSAFE I VEGGEN: Nøkkelsafen som er boret inn i betongveggen er markert med fluoriserende skrift. Den kan bare åpnes med kombinasjon av nødetatnøkkel og bruk av autorisert telefon, forteller Stein Erik Hansen og Geir Boge i Bergen Låsservice.

500 Serien rustfritt m/tap connect

Dørvrider-/skiltserie med hurtigmontering (tap connect) av skilter - ingen løse deler



Dørvridere og skilt i 500 serien kobles sammen uten ekstra deler eller verktøy.

Stikk vrideren inn i vriderforingen på skiltet. Når man så vrir vrideren sitter den fast og dørvrider/skilt monteres på døren.

Tap connect gir et stabilt, 3 punkts feste.

500 Serien rustfrie dørvridere m/tap connect

Finnes på lager i U, J og L i 16 og 19mm.



Type U



Type J



Type L

500 Serien rustfrie skilter m/tap connect



Ø52mm



54x208mm



30x208mm



60x208mm

Alle skiltene har 2mm materialtykkelse. Andre varianter og utførelser av skilt kan leveres.

HANDLEKRAFTIG: Ståle Raa har gjort comeback i bransjen etter noen år på sidelinjen. Gjennom oppkjøp og utvikling er Raa Invest iferd med å få på plass en stor aktør i bransjen.



Raa i gang igjen – Fortsatt store muligheter

...tilbake i bransjen med oppkjøp og utvikling av ny aktør. Etter fire år på sidelinjen er Ståle Raa tilbake i manesjen. Mer handlekraftig enn noen gang ser det ut til.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

- Vi kjører på vi. Kan ikke stoppe nå, sier han på klingende bergenser fra selskapets nye lokaler på Søreide rett utenfor vestlandshovedstadens sentrum.

ET IAFS

Det var i månedsskiftet april/mai at Raa Invest for alvor kom på banen igjen. Da overtok de aksjene i Låssenteret og Låssenteret Montasje, med avdelinger i Arendal, Oslo, Bergen og Stavanger. I samme slengen sikret de seg også Norsk Låsservice og Møre beslag, med tilhørende avdelinger i Kristiansund, Molde, Ålesund, Ulsteinvik og Volda. Selskapene omsetter tilsammen for nærmere 130 mill. årlig.

- Det er Arve Karlsen og hans dyktige medarbeidere gjennom mange år som er grunnen til den ekspansjonen som nå skjer over hele Norge. Uten den solide bedriften som Arve i en årrekke har bygget opp hadde ikke dette vært mulig, uttaler Raa.

KARANTENE

Det var for omkring fire år siden at Raa solgte sitt låsekonsern Safeguard Group til Assa Abloy for omkring 250 millioner. Han

fortsatte som leder, men i 2015 brøt han ut og konsentrerte seg om sitt eget selskap Raa Invest. Da han sluttet i Assa Abloy i 2015 ble han pålagt karantene, som nå er utgått. - Det er dette jeg kan og dette jeg vil drive med de neste 10-12 årene. Jeg gleder meg til å ta fatt på oppgavene og få jobbe med de flinkeste i bransjen uttalte han til Finansavisen i våres.

De regner med å omsette for omkring 150 millioner i 2018. Men innen 2021 er målet å doble dette ved hjelp av organisk vekst og oppkjøp.

- Vi ser meget lyst på fremtiden. Allerede siden overtagelsene har vi hanket inn ordrer for rundt 20 millioner, fortalte Raa til Låsesmeden i begynnelsen av juni. Siste tilveksten da var en rammeavtale med Universitetet i Stavanger (UiS). De besluttet å inngå rammeavtale for innkjøp av nøkler, sylindere, sikringssystemer og elektronisk sikring med Låssenteret Stavanger. UiS har en bygningsmasse på ca. 115000 kvadratmeter og 9000 dører med 3 separate låssystemer. En meget betydelig avtale, som er verdt flere millioner, forteller Raa.

MER PÅ GANG

Men Raa stopper ikke her. Han ønsker å bygge en betydelig og langsiktig frittstående industriell aktør.

- Bransjen er ikke ferdig konsolidert. Og markedet som er knyttet til elektroniske løsninger øker med 200-300 millioner årlig. Her er det store muligheter for de som sikrer seg riktig kompetanse og innsikt. Bransjen er fortsatt i en rivende utvikling. Og vi har lyst til å være med å prege denne, forklarer Raa.

Etter at det ble kjent at han var tilbake på oppkjøpsiden har de blitt kontaktet av selskaper som kan være interessert i å selge.

- Vi har mottatt fire-fem henvendelser. Men vi må passe på at de passer inn i vårt konsept, sier han.

- Vi tenker å konsolidere. Og videre vil vi få den veksten vi er ute etter. Dessuten ønsker vi lokal forankring og er således åpne for lokalt eierskap, avslutter den handlekraftige vestlendingen.



IKKE BARE BIL: Selgerne Jon-Anders Walle og Steffen Trangsrud hos Würth Bilinnredning viser frem en fullt utstyrt Ford Custom utenfor Würths hovedkontor i Nittedal ved Oslo.

Mer enn bilinnredning og verktøy

Würth vil gjerne levere alt til
servicebilen – og mer til

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN



STRØM: Her har man lagt inn strøm fra separat batteri med inverter slik at man kan koble til 220 volt uttak inne i bilen.



HAR ALT: I tillegg til innredning kan de levere komplett med verktøy og materiell skreddersydd for det en låsesmed trenger i sin arbeidshverdag. Leveringstiden er omkring to uker. Snart tilbyr Würth totallevering av bil og utstyr på leasingkontrakt.



HOVEDKONTOR: På Gjelleråsen finner man konsernets hovedkontor i Norge. I tillegg til administrasjon finner man både lager, butikk og kunstgalleri.

Det er slett ikke tilfeldig at Würth videreførte sitt årelange medlemskap i låsesmedforeningen. På slutten av fjoråret hadde de en gjennomgang av hva som var viktig og være med på. Og medlemskapet i NL var en selvfølge å videreføre.

- Vi i Würth har jo så mye å by på til alle i den spennende låsesmedbransjen, sier salgskonsulent Jon Anders Walle i Würth bilinnredning. Han og kollega Steffen Trangsrud er nok kjente fjes for mange i bransjen, ikke minst på grunn av sin årlige deltakelse på låsesmedmessen på Lillehammer.

ORDNER OPP

I tillegg til å levere innredning til servicebiler ønsker Würth å få frem at de mer enn gjerne kan fylle bilene med nær sagt alt en håndverker trenger i sitt daglige virke. Alt fra verktøy til festemidler osv. kan de utstyre bilene med.

- Vi har jo allerede en leasingordning med verktøy. Nå er vi langt på vei klar til å tilby totalpakke med leasing av hele pakken med bil, innredning og verktøy. Dette er noe vi er alene om å kunne tilby - fordi vi har

et så bredt varespekter. Og ikke minst fordi vi er istand til å levere, forteller salgsdirektør Knut Grothaug.

- Würth har et meget godt samarbeid med bilbransjen og bilforhandlere landet rundt. Dette gir store fordeler med koordinering og logistikk, nye biler får montert innredning før bilene ankommer bilforhandler uten forsinkelser eller misforståelser. Dette sparer bilkunder og bilbrukere for mye tid, opplyser Jon Walle.

TID ER PENGER

Det er dokumentert: Würth kan skilte med en servicegrad på nær 98,7 prosent. Dvs. at 98,7 prosent av alt som deres kunder bestiller blir levert innen ett døgn. Komplette bilinnredninger leveres i løpet av to uker.

- Dette bekrefter jo det kvalitetsbegrepet Würth står for. Det er ikke bare våre produkter som er av høy kvalitet. Vi er særdeles leveringsdyktige. I tillegg jobber vi tett med håndverksbransjene for å effektivisere levering av våre produkter. Dette gjør det enklere, raskere og mer økonomisk å velge oss, sier Jon Anders Walle.

Grothaug fremholder at de i fremtiden vil

fokusere enda mer på samarbeid mellom Würths forskjellige divisjoner, slik at de kan levere flere av sine produkter til samme kunde.

- Vi har jo som nevnt en helt unik sikkerhet på levering. Og man vil spare tid på å ha alt på ett sted, argumenterer salgsdirektøren.

Eksempel på dette vil være når en låsesmed finner ut at han trenger flere Würth produkter for å løse sitt oppdrag. Da kan vedkommende bestille varer, enten via internett, ringe hovedkontor (kundesenter) eller en av de nå snart 50 butikkene.

- Så plukker og pakker vi varene, slik at vedkommende kan hente i løpet av én times tid, forteller Walle; og legger til med et bredt smil: Vi har jo det meste på lager her i Norge.

GODE KUNDER

Mange i låsbransjen har allerede et godt forhold til den tyske giganten.

- Vi har mange gode kunder i systemet. De store i bransjen har rammeavtaler med oss. Og vi håper at enda flere vil utvikle forretningsforhold med oss fremover, sier Walle.

DETTE ER WÜRTH

Würth leverer stort utvalg i festemateriell, verktøy, kjemi, verneutstyr og verkstedutstyr. Würth Norge (WN) er også kompetanseleverandør.

Etablert av Adolf Würth i Künzelsau i Tyskland i 1945. Sønnen Reinhold var 19 år da han overtok bedriften etter farens død i 1954.

Würth omsetter årlig for 11 Mrd. Euro på verdensbasis. I Norge omsetter de for 1,5 Mrd Nkr.

Würth ble etablert i Norge i 1973 og deres hovedkontor er ved Gjelleråsen i Nittedal kommune rett ved Oslo. De teller 620 medarbeidere her til lands. På verdensbasis sysselsetter de 72500 personer gjennom tilsammen 421 selskaper. Würth har per i dag 49 butikker, i tillegg til omkring 350 selgere på veien over hele landet.



1



2



3

1 **SER LYST PÅ FREMTIDEN:** Knut Grothaug er salgsdirektør i Würth Norge. Han har stor tro på at Würth skal vokse videre i Norge.

2 **Også innen bekledning satser de friskt.**

3 **Würth kan tilby det meste innen verktøy, som dette bildet fra deres butikk på Gjelleråsen viser. Innen utgangen av året vil det tyske idustrikonsernet ha 50 butikker fordelt over hele Norge.**

4 **FOR FAGFOLK:** Würth-butikkene har åpningstider som er tilpasset håndverksbransjen.

5 **EGET GALLERI:** Ved Würths hovedkontor på Gjelleråsen finner man dette kunstgalleriet. Her stiller man ut fra Reinhold Würths gigantiske kunstsamling som teller over 17000 verker.

6 **Utstillingene skiftes flere ganger årlig. Nå er det kunst fra Georg Baselitz som preger vegger og gulv. Baselitz var opptatt av farge-spill og derfor ville han gjerne presentere sine verker opp-ned.**



4

Som nevnt er det ikke bare skruer, bor og verktøy de tilbyr. Også arbeidstøy, verneklær- og sko. Samt profileringsprodukter, er blant varespekteret.

- Vi dekker behovet for de fleste bransjer. Og har mange flotte produkter for låsbransjen, sier Walle.

I tillegg til alt de selger - og leier ut - kan Würth også skilte med kurs og konferanser i sine nymoderne og store lokaler på Gjelleråsen i Nittedal kommune rett utenfor Oslo.

Her tilbyr vi opplæring for våre kunder. Men vi kan også stille lokalene til disposisjon ved behov. Å være kunde hos oss betyr så uendelig mye mer enn handel med våre produkter, forteller Walle stolt.

FORENKLE HVERDAGEN

- Vårt motto er at vi skal gjøre det enklere for håndverkeren å gjøre en god jobb, sier salgsdirektør Grothaug.

Han har vært i bedriften i over tyve år.

- Jeg begynte som selger. Würth er et flott selskap. Og jeg er glad for at jeg kan være med å utvikle dette videre, sier han - og avslører at de kommer til å satse mye på E-handel fremover. Innen 2020 skal de nær

femdoble omsetningen via internett. Fra dagens 50 mill. til 240 mill. i 2020.

- Men det skal ikke gå på bekostning av antall selgere, bedyrer han.

- Vi skal ha enda flere på veien fremover. Og også flere butikker, forteller han. E-handel i kombinasjon med såkalt F2F-handel skal sørge for å øke omsetningen ytterligere for Würth. Det er stort potensiale for økning, sier han lurt.

- Og uansett hvor du handler; prisen er den samme i alle våre kanaler, understreker Grothaug.

KUNST

Würth er en tysk familiebedrift. Eieren Reinhold Würth er viden kjent som en av verdens fremste kunstsamlere. Hans samling teller hele 17000 verker. Derfor har de også et eget kunstgalleri i tilknytning til hovedkontoret på Gjelleråsen hvor de ruller på å vise frem verker fra den tallrike samlingen av kunst av ypperste klasse.

Dette er åpent for alle - med gratis inngang. Galleriet har åpent også i helgene.

- I tillegg til kunstinteresserte er dette også populært for skoler og barnehager, lar vi oss fortelle.



5



6

SAFE
TRON

elektroniske lås

NY MOTORLÅS SERIE 6000

Fra medio april 2017 vil B&M lagerføre Safetron sin nye Motorlåsserie.

Produktsortimentet består blant annet av:



6100
Hakereile

6200
Hakereile/falle

6300
Hakereile smalprofil

TWOCOM Lite
Styring

Motorlås i Safetron 6000-serien har 2 tilkoblingsmuligheter; med styreenhet TwoCom eller analog.

- Åpningshastighet under 0.2 sekunder
- Sylinderrør 90 graders vridning
- Tilpasset for dørautomatikk (gjelder 6100)
- Nødutløpning sammen med rømningsvrider 796 A/B (fra 08/2017)
- Plug and play oppkobling mellom lås og styring
- TwoCom BUS teknikk
- Hendelselogg
- Seriekoppling, opp til 2 motorlåser med en styring (TwoCom Lite)
- Kan benyttes uten styring åpne/lukke signal (analog tilkobling)
- Motorlås 6000 oppfylder krav tilsvarende EN 14846 grade 7 samt SSF-3522 klasse 3, 4 og 5
- Med TwoCom styreenhet kan maks kabellengde være 100 meter uten signalforsterker (med Safetron standard kabel)



www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

SAKEN LØST: Spesialisten kunne
etterhvert låse opp safen fra innsiden.
Alle foto: Christian Ringnes

Ordnet opp i ren Olsenbanden stil

Låsesmed og Safetekniker Christian Ringnes hos Låssenteret i Oslo hadde en litt spesiell jobb fra sist høst. Nokas fikk ikke opp kodelåsen på kundesafen som befinner seg i lokalene som tidligere huset DNB. Dermed ble spesialisten Ringnes tilkalt.

AV GEIR OLSEN OG CHRISTIAN RINGNES



KJERNEBOR: Det tok hele fire timer å få hull på veggen for å komme inn i safen.



STORT HULL: Her har Christian Ringnes ålet seg inn i hullet for å åpne safen fra baksiden.

- Det var en herdet sikringsplate i fronten, så det gikk ikke å bore fra sidene. Dermed måtte jeg bestille kjerneboring, forteller Ringnes.

Sist han gjorde en slik jobb holdt det med hull på 45 cm. i diameter. For å være på den sikre siden ønsket de et større hull denne gangen.

- Jeg bestilte et halvmeters stort hull. Det er noen år - og kilo - siden sist jeg gjorde en liknende jobb, forteller han muntert.

Firmaet som skulle bore hullet, fikk oversendt tegningene hvor det tydelig fremgikk at veggene var 30 cm tykke.

Karen som tok jobben hadde ikke fått disse tegningene, og boret 10 cm for kort.

SAGBAKKEN BLE REDNINGEN

- Det medførte en del merarbeid. Både med pigging for han, og jeg måtte i gang med skjæreredskap for å kutte resten av stålplate de innvendige veggene var kledd med.

Dessverre hadde jeg ikke med vinkelsliper, forteller Ringnes som akkurat hadde begynt i nytt firma.

Han var en runde hos noen kolleger på Lillehammer, men ingen kunne hjelpe med slik redskap.

Men løsningen var nær.

- Jeg ringte Anne Line Sagbakken (daglig leder i låsesmedforeningen - og bosatt på Lillehammer. red.anm.). Hun hadde en i garasjen jeg fikk låne, forteller han.

Ringnes trodde saken var løst. Men kort tid etter han begynte å skjære, så gikk jammen brannalarmen!

- Nokas hadde heldigvis varslet brannvesenet, så det ble ikke noen utrykning, forteller Ringnes lettet.

- Jeg kom meg inn igjennom hullet, åpnet safen fra baksiden og gikk ut igjennom døren. Problemet viste seg å være en brukket medbringer på den ene skiven.

Jeg sveiset på en ny stålplate på innsiden, og hullet ble i ettertid armert og muret igjen, avslutter han.

Unocode 199

Prisgunstig!

- Prisgunstig Unocode med slipebakk og bakk med optisk leser for å dekode nøkler.



Nøkkelemner og nøkkelfilemaskiner fra

TrioVing®
ASSA ABLOY

Min sterkeste drivkraft?

Monteringsfrihet!

Vår sterkeste drivenhet: GEZE Powerturn

En sofistikert løsning – enkelt og greit installert: Powerturn slagdørautomatikk kan monteres på seks forskjellige måter. Denne robuste drivenheten åpner ekstra store og tunge dører sikkert og komfortabelt med Smart swing funksjonen: For alle, i alle bygninger.

www.powerturn.geze.no



GEZE Norway | Industrivegen 34B | 2072 Dal

GEZE

BEWEGUNG MIT SYSTEM

MIF-66 i sort

Nå får du RCOs kompakte vandalsikre leser MIF-66 også i sort utførelse. Den tilbyr initiering for NoKey offline, og med tilhørende sorte skruer gir den et svært lekkert helhetsinntrykk. RCOs 66-leser tåler tøffe tak som slag, spark og ild med åpen flamme. Den er laget i makrolon, som er et svært slagsikkert materiale.



Ny porttelefon PA-519

RCO har nettopp sluppet en ny porttelefon, PA-519. Et av de store høydepunktene med denne nye modellen er at den støtter initiering for offline-lesere i NoKey offline-serien.

– Dette er en funksjon som har vært etterspurt og nå er den her. I én og samme enhet kan vi nå altså tilby porttelefon, kortleser og initiering for offline-leser, som selvfølgelig føles meget bra, sier Henrik Paulsson, markedssjef hos RCO.

PA-519 ER en porttelefon med tydelig display for digitalt beboerregister. Den besøkende blar seg enkelt frem med piltastene til riktig person/leilighet/selskap og trykker på «ring», så ringer den opp det aktuelle nummeret. Mottaker svarer med fasttelefonen eller mobiltelefonen og åpner døren med et tastetrykk. Porttelefonen fungerer dessuten som en vanlig adgangsleser for bruk

med bare kode, kode + kort eller bare kort. Panelet kan også konfigureres slik at besøkende for eksempel på kvelds- og nattetid må taste inn hele telefonnummeret.

Porttelefonen tilbys i sort eller hvit utførelse, er helt integrert i R-CARD 5000-systemet og kan fritt kombineres med andre lesere, reservasjons- eller betjeningspanel. Programmering og administrasjon utføres enkelt og sentralt fra R-CARD M5-programmets klient. Porttelefonen tilbys både i Prox- og Mifare-modell og tilkobles direkte til undercentralen UC-50. Dessuten tilbyr Mifare-modellen også initiering for offline-lesere i NoKey offline-serien.



Briton®

Authorized Distributor

Rask og enkel montering

Moderne design

Pushbar og touchbar godkjent iht. EN 1125

Exitpad godkjent iht. EN 179

Passer for dører med høyde opptil 2500mm

Passer for dørbredder opptil 1200mm



www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A
0978 Oslo / +47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no



SJEFEN SJØL: Bergen Låsservice AS er heleid av familien Hansen. Her er hovedaksjonær Stein Erik Hansen inne på sitt kontor i Åsane utenfor Bergen. Bedriften ser lyst på fremtiden til tross for at det går litt tregt i oljebransjen for tiden.

Full gass

... til tross for oljenedturen på Vestlandet

Offshorebransjen har fulgt Bergen Låsservice helt siden oppstarten for snart 25 år siden. I dag gir firmaet gass uten hjelp fra oljebransjen.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN



VARIERT ARBEID

- Vi er inne i en periode med mye - og veldig variert arbeid, forteller Boge.

Dette kommer av at det er stor boligutbygging i distriktet hvor behov for lås og beslag og adgangskontroll er særdeles etterspurt. Store prosjekter finnes også. Men hos Bergen Låsservice løper man ikke livet av seg for de store prestisjeprojektene. Kontrakter med de største entreprenørene kan fort bli en tvangstrøye for en liten bedrift.

- Vi styrer unna disse. Vi ønsker heller å pleie mellomstore entreprenører som vi har et veletablert samarbeid med, forklarer daglig leder Geir Boge.

- Satser dere mye på prosjekter?

- Vi har en grei miks. Det går selvfølgelig litt opp og ned. Men vi prøver å balansere hva vi driver med i forhold til den arbeidsstokken vi rår over, forteller han mens hovedeier Stein Erik Hansen nikker enig ved siden av.

LEVERTE TIL OLJEPLATTFORMER

Frém til i fjor hadde de en rammeavtale med Statoil Offshore. Bergen Låsservice har vært med på leveranser til hele 30 oljeplattformer. Men på grunn av situasjonen i oljebransjen ble denne avtalen avsluttet i fjor. Siste året hadde Stein Erik Hansen sin arbeidsplass som låskonsulent med arbeidssted hos Statoil.

- Vi har jo fortsatt leveringer. Vår siste leveranse var til plattformen Mariner som er under bygging i Korea. Det sto i prosjektbeskrivelsen fra Statoil at det var vi som skulle utføre det arbeidet, forteller de to.

- Ble det stille når Statoil trakk seg ut av avtalen?

- Nei. På ingen måte. Vi har fylt opp dette og mer til, bedyrer de. Da vi besøkte bedriften var to montører i full gang med å installere Salto Adgangskontroll samt lås og beslag i nybygget til Studentsamskipnaden i Bergen. Den jobben var beregnet å vare i et halvt år. De ser lyst på fremtiden. Ikke minst på grunn av sitt nye Nødetat safe system. NES. Derfor satser de på å utvide staben utover høsten.

1 GOD STEMNING: Daglig leder Geir Boge står i butikken sammen med lageransvarlig Geir Røsæther og butikkansvarlig Lars Erik Rasmussen.

2 RÅDGIVERE: Sikkerhetsrådgiverne Arnt Haugum, Jarle Hansen og Thor Christian Johannessen holder til i sin egen fløy med sitt prosjektarbeid. De styrer unna de største prosjektene til fordel for de mellomstore entreprenørene de allerede har et langvarig og godt forhold til.

3 IT-ansvarlig Ørjan Rovold Hansen og servicekoordinator Nina Hordvik på et av de lyse kontorene i det flotte kontorbygget

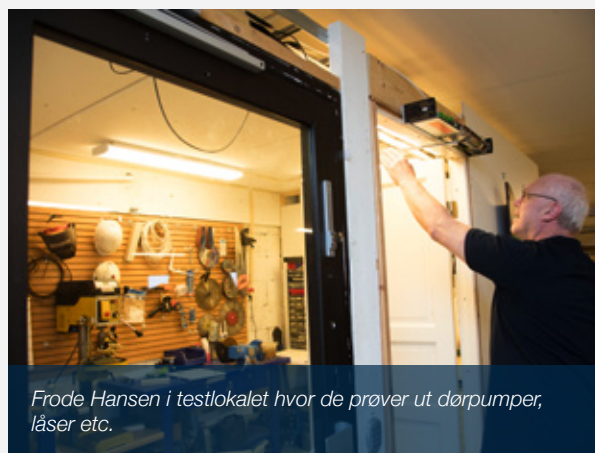
4 Daglig leder Geir Boge sammen med kontormedarbeider Reidun Volden.



Frode Hansen viser frem sitt egenutviklede system for å kvalitetssikre nøkkelsystemene han bygger.



Frode Hansen holder orden i systemavdelingen. For ikke lenge siden bygget de et helt nytt låssystem til en oljeplattform under bygging i Korea.



Frode Hansen i testlokalet hvor de prøver ut dørpumper, låser etc.

- Vi skal ha inn en lærling - samt at vi planlegger å ansette én montør til i løpet av året. Dermed vil bedriften telle 20 personer.

GREIE KONKURRENTER

Hvordan er konkurransen?

- Den er vel som i de fleste andre storbyer. Vi har en fem-seks som vi slåss litt med. Men ikke verre enn at vi til tider hjelper hverandre med forskjellige ting ved behov. Om en står fast og mangler noe er det bare å spørre. Verre er det ikke, sier Boge. Og vi som har vært på Låsesmedtreffene på Lillehammer har jo sett at tonen er god - Vi vestlendingene henger jo med hverandre, avslutter Boge.

DETTE ER BERGEN LÅSSERVICE

Etablert i 1994 i Åsane. Dengang med tre ansatte. Stein Erik Hansen, broren Frode, samt Stein Eriks sønn Ørjan var de første i firmaet som var igang allerede fra høsten 1993. Far og sønn kom fra låsbransjen mens Frode hadde databakgrunn. I dag er det Ørjan som er IT-ansvarlig i firmaet. Frode er systemansvarlig.

- Vi monterte låser i månedsvis på Heidrun-plattformen som lå i Stavanger. Overskuddet fra den høsten var 40 000 kroner, minnes Stein Erik Hansen og smiler bredt.

Hovedeier er Stein Erik Hansen. Sønnene Ørjan og Jarle har hver sin ideelle eierandel.

Bedriften har 18 ansatte (juni 2017). Men forventer å bli 20 i løpet av året.

Flyttet inn i nytt bygg i Åsane nord for Bergen Sentrum i 2011. Her finnes butikk og administrasjon. System- og montørvdeling. Samt lager og test og utviklingsavdeling. Omsetning 2016 var ca. 28,5 mill. Resultat: 3,8 mill.

Bergen Låsservice driver ganske tradisjonell låsesmed virksomhet:

- Lås og Beslag
- Adgangskontroll
- Postkasser
- Porttelefon
- Kameraovervåking
- Nødetat safe



Bergen Låsservice AS i Åsane flyttet inn i disse nye lokalene i 2011.

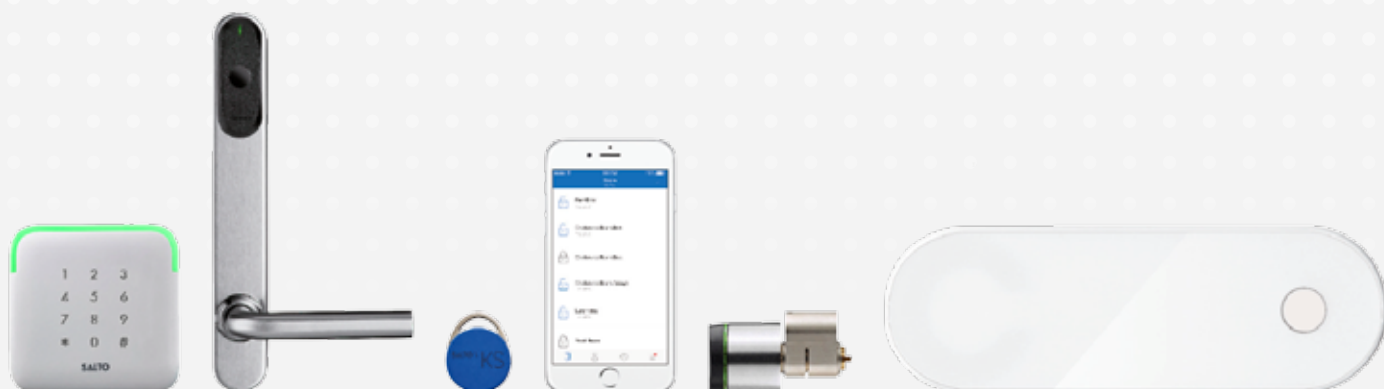


Rask Sterk Sikker

Motorlåser i en klasse for seg.
Krypterte motorlåser med
FG-godkjennelse i høyeste
sikkerhetsklasser.
ASSA 840C og 841C
(sikkerhetsklasse 4),
ASSA 850C og 851C
(sikkerhetsklasse 5)

fra

TrioVing®
ASSA ABLOY



SALTO Systems har nylig lansert den skybaserte adgangskontrollplattformen **SALTO KS – Keys as a Service® [KaaS]**, og som allerede fanger bred interesse i et marked som nettopp etterspør mobile og skybaserte løsninger. Keys as a Service er faktisk allerede inkludert i +2000 prosjekter på 5 kontinenter, eksempelvis tannlegeklinikker, større leiebaserte og delte kontorlokaler og grønthandlerkjeder. SALTO KS er en fleksibel platt-

form med en allsidig produktportefølje, for alle typer installasjoner, applikasjoner og størrelser, bygd for integrasjoner med andre produkter og tjenester. Per i dag er den integrert med Panasonic Cameramanager. For mer informasjon, vennligst ta kontakt med SALTO Systems AS på info.nordic@saltosystems.com, eller se på www.saltosystems.no.

Trygg DPC - nå på lager!

TRYGG leveres nå med elektronisk lås basert på MiFare-teknologi. Låsen kan programmeres til å åpnes med adgangskort, mobiltelefon, reisekort eller medfølgende nøkkelbrikker.

Dette er neste generasjons utendørs-postkasser - med kvaliteten du bare får med lang erfaring og solid kompetanse.

Ta kontakt for et fordelaktig tilbud på postkasser med elektronisk lås til ditt neste prosjekt!

Telefon: 458 65 935
E-post: post@stansefabrikken.no
Nett: www.stansefabrikken.no



SALTO Systems Nordic utvider med Baltikum

BRANSJENYTT



Etter at svenske SALTO Systems AB med stor suksess er fullt operativ i den nordiske organisasjonen etter oppstarten 1. januar 2017, er det med glede at vi nå kan meddele at SALTO Systems Nordic inkluderer Baltikum som sitt ansvarsområde med virkning fra 1. mai, dette etter at Estland, Latvia og Litauen tidligere handlet direkte med vårt hovedkontor i Spania.

Jesper Buch, Managing Director for SALTO Systems Nordic, uttaler i sakens anledning:

«Vi ser vekstpotensialer for SALTO i de baltiske landene, og fordi de er våre naboland er det bare naturlig at SALTO Systems Nordic inkluderer dem i organisasjonen.»

Ønskes mer informasjon, vennligst kontakt: Jesper Buch

Unocode Pro

Nyhet!

- Ny Unocode for å lage nøkler etter kode eller kopiere.
- Med rustfrie bakker og raskere og stillere enn noen gang.



Nøkkelemner og nøkkelfilemaskiner fra **TrioVing**
ASSA ABLOY



Unik konstruksjon og bevist materialvalg bidrar i vesentlig grad til å skåne miljøet.



Et fjærbelastet deksel i rustfritt stål dekker aluminiumhuset og hindrer uautorisert tilgang til justeringsventilene.



Monteringsplate iht. **EN 1154** dekkes komplett av dørlukkeren.



Enkel ventiljustering med sekskantnøkkel.



www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A
0978 Oslo / +47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

TrioVing endrer navn

Dette er en naturlig videreføring av en prosess som startet for over 20 år siden, da svenske ASSA kjøpte danske Ruko, fusjonerte med finske ABLOY og ble ASSA ABLOY, og selskapet senere kjøpte TrioVing, sier administrerende direktør Pål Mathisen i TrioVing.

Fra nå vil vi ha ett navn og ett uttrykk i Skandinavia og ikke tre. Det nye navnet representerer en ny æra for selskapet, ifølge kommunikasjonssjef Morten Svensen i TrioVing.

Den digitale revolusjonen har ført med seg store omveltninger i de fleste bransjer, også vår. Omstillingen fra mekaniske til elektroniske sikkerhetsløsninger har gått raskt. I denne prosessen har ASSA ABLOY posisjonert seg blant verdens førende selskaper, sier han. Tre av de siste fire årene har konsernet vært på Forbes liste over verdens 100 mest innovative selskaper.

Som en bedrift i ASSA ABLOY er vi med andre ord i godt selskap, og nå får vi enda bedre anledning til å bruke dette sterke merket for alt det er verdt, sier Svensen.

Navneskiftet medfører ingen endringer i selskapsstruktur eller andre formelle forhold.

Våre strategier, mål og visjoner står fast uavhengig av hvilket navn vi har, sier administrerende direktør Pål Mathisen.

Kontaktinfo:

Administrerende direktør Pål Mathisen

Telefon: 918 75 454

e-post: pal.mathisen@assaabloy.com

Kommunikasjonssjef Morten Svensen

Telefon: 901 06 007

e-post: morten.svensen@assaabloy.com

TrioVing er Norges største leverandør av låssystemer, beslag, elektromekanisk avlåsning, adgangssystemer, dørautomatikk m.m for sikring og styring av dører, porter og vinduer.

Vårt landsdekkende nett av forhandlere og låsesmeder sørger for profesjonell rådgivning, installasjon og service. Vi yter også utstrakt prosjekteringsbistand overfor byggherrer, arkitekter og entreprenører, både i forbindelse med nybygg og rehabilitering.

Vi er dessuten ledende leverandør til produsenter av dører vinduer, porter, innredninger, heiser og fasader.

TrioVing er en del av ASSA ABLOY Gruppen, verdens ledende konsern innen produksjon av låser og tilhørende produkter, med formål å dekke sluttbrukers behov for sikkerhet, trygghet og komfort.



Elektronisk lås - for sikkerhets skyld

ROBUST med elektronisk lås gir full kontroll. Låsen er basert på MiFare-teknologi, og den kan programmeres til å åpnes med adgangskort, mobiltelefon, reisekort eller medfølgende nøkkelbrikker. La kunden bestemme selv - enkelt og trygt!

Ta kontakt for et fordelaktig tilbud på postkasser med elektronisk lås til ditt neste prosjekt!



Administrer dørene dine enkelt med en smarttelefon

Det kan fort bli vanskelig å holde oversikt over hvem som har nøkler til din bedrift. Da hjelper en moderne, elektronisk adgangsløsning som du veldig enkelt kan administrere dørene med. Alle de velkjente komponentene i Kaba evolo-systemet kan benyttes for sikring av dørene dine. Avhengig av behovet finnes det ulike modeller og adgangsmedier som sikrer en optimal løsning.

Helt enkelt

Sikker adgangskontroll, enkel konfigurering.

dormakaba Norge AS
Hamborggata 21
3018 Drammen
T: 06866
www.dormakaba.no

dormakaba

Elf convention i Praha

Denne vakre byen som ligger ved elven Moldau var stedet for årets ELF Convention. Praha er Tsjekkias hovedstad og har et innbyggertall på rundt 1,2 millioner.

TEKST OG FOTO ANNE LINE M. SAGBAKKEN





Et kjent ansikt på plass på standen til Aloa - Hans Mejlsheide.



Knut Kildahl styreformann i NL og Ivo Buk fra den Tsjekkiske foreningen

Fra 18. – 21.mai var det ELF Convention, med messe, kurs, nordisk ELF møte og styremøte i ELF.

Det var deltagere fra 55 land på ELF Convention i løpet av disse dagene, til sammen 1357 deltok på messen, 558 gikk på kurs og 230 deltok på Galamiddagen som fant sted i Kajserštejnský Palace. Temaer i ELF om dagen er blant annet sertifisering av låsesmeder - og et ELF business forum for medlemsbedrifter ble også tatt opp. Dette er temaer vi vil informere mer om på et senere tidspunkt.

ELF Nordic, bestående av Danmark, Finland, Sverige og Norge hadde også møte, og planlegger et nytt møte i september. Det er positivt å kunne dra nytte av hverandres erfaringer blant annet med hensyn til utdanning og andre fokusområder som de forskjellige foreningene har.

Neste ELF Convention 25. – 27.mai 2018 finner sted i byen Porto i Portugal. – Mer informasjon om dette kommer i neste utgave av Låsesmeden.

NØDÅPNERE BM-200 og BM-210



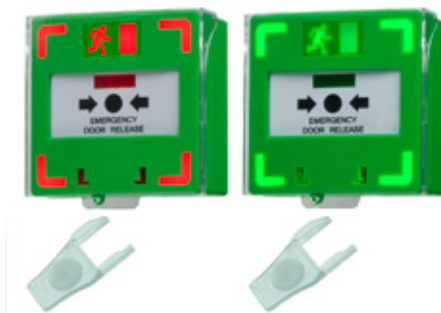
BM-200



Egenskaper BM-200

- Leveres med deksel over glass
- 2 vekslingskontakter
- 30 VDC / 2A Maks
- IP 24D
- -30°C til +70°C

BM-210 LED LYS OG BUZZER



Egenskaper BM-210

- Leveres med deksel over glass
- 12-24VDC +/- 15%
- LED LYS (Grønt / rødt programmerbart)
- Alarm pulserende, konstant eller av
- Alarm med justerbart volum
- 3 vekslingskontakter
- Maks belastning 125V / 3A
- Resettes med vedlagt nøkkel
- Kan styres med plombering
- Mål i mm: 90L x 93B x 45H

GFS Beskyttelsesdeksel



Egenskaper GFS deksel

- Passer for BM-200 og BM-210 (inngår ikke, må bestilles separat)
- Alarm når deksel åpnes
- Kan styres med plombering
- Underlagsramme 32 mm må benyttes

BOYESEN
MUNTHE

www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

Historisk tilbakeblikk fra 1992

Aktuelt som aldri før i 2017: **NL har innledet et arbeid med Standard Norge**, hvor Knut Kildahl er leder av en gruppe bestående av deltagere fra Standard Norge, Sintef, TrioVing, Norsk Trevare, FG og NL. Bakgrunnen for opprettelsen av gruppen er:

Nye europeiske standarder for dører, vinduer og låser er lite detaljerte. De erstatter ikke i praksis det informasjonsnivået det er behov for i markedet. De gamle norske standardene må tilbaketrekkes som følge av nye europeiske. Dermed oppstår et informasjons gap. Denne mangelen på informasjon kan kompenseres med en nasjonal teknisk spesifisering som samordner de fleste innarbeidete målkravene i det nordiske markedet.

Her jobbes det for å få på plass en teknisk standard basert på SIS mål og FG krav som bygger på SSF normen som de har i Sverige, men tilpasset Norske standarder og forhold.

Denne tekniske spesifikasjonen hadde høringsfrist 1.7.2017

Europeisk standard blir mer bestemmende

Europeiske standarder vil også trenge seg på det norske marked. NHO har utarbeidet denne orientering.

EF's indre marked, som skal tre i kraft 1. januar 1993, har gitt arbeidet med standarder en ny dimensjon og skapt mer tidspress i arbeidet enn tidligere.

Nasjonale standarder vil over tid avløses av europeiske standarder på en rekke områder. Tallrike grunner tilsier derfor at mer enn noen gang tidligere gjelder det for firmaene: Følg godt med! Næringslivets Hovedorganisasjon fremhever dette i sitt arbeide for å skape forståelse for de omstillinger som er påkrevet uansett Norges holdning til EØS og EF.

Fremdeles foregår standardiseringsarbeidet på samme omhyggelige måte som i tidligere år med utforming av presise mandater og samvittighetsfullt arbeid i komiteer. Fremdeles holder man fast ved prinsippet om at drøftelsene fortsetter til alle deltagere kan gi utkastet til standard sin tilslutning. Et forslag om å gå over til flertallsvedtak, i likhet med hva man har innført i EF på en rekke områder, spøker i bakgrunnen.

Det fundamentalt nye er at standardene nå utarbeides på europeisk basis. Standarder som vedtas på europeisk basis får i det store og hele forrang over eventuelle nasjonale standarder. Poenget er at europeiske standarder eliminerer faren for at enkeltland — bevisst eller utilsiktet — beskytter seg bak nasjonale standarder. Det indre markeds ideal om bl.a. fritt varebytte kan ikke akseptere at nasjonale standarder får proteksjonistiske virkninger. Derfor går veien om europeiske standarder.

Grunnlaget for den såkalte «nye metode» i standardiseringsarbeidet ligger i EF's rammedirektiver. Disse fastsetter overordnede krav for helse, miljø og sikkerhet ved produkter innen forskjellige kategorier. Hittil har noen få rammedirektiver — foreløpig ialt ca. 10 stykker — sett dagens lys. De gjelder bl.a. for maskiner, leketøy og svakstrømsartikler. Flere vil bli utarbeidet, men antallet vil neppe bli stort. Med utgangspunkt i

rammedirektivene, skrives så standardene for ulike produkter.

Bevitelse på at en vare oppfyller standarden kan gis av et utenforstående organ, men produsenten kan også av en egenerklæring om at produktet oppfyller kravene. Varen kan da merkes med CE-emblemet forutsatt at det aktuelle direktiv gir hjemmel for dette.

I alt er ca. 250 komiteer i sving med å utarbeide standarder. Mellom 4000 og 5000 er i arbeid. I prinsippet er det fritt for enhver med faglige forutsetninger til å delta i komiteearbeidet. Her er norske firmaer ikke flinke til å utnytte sjansen som ligger i å påvirke en standard til egen fordel ved å engasjere seg i standardiseringsarbeidet. Flere konkrete eksempler viser at aktive norske bedrifter har fått gjennomslag for sine synspunkter ved fastleggelsen av europeisk standard. Det er åpenbart fordelaktig. På denne måte kan man få bygget inn krav som bunner i norske forhold, f.eks. klimatiske, eller norske forventninger til kvalitet. Innsatsen kommer også norske forbrukere til gode i form av behovstilpassede og brukskjente varer.

Komiteearbeidet krever tid og koster penger fordi man i prinsippet må dekke egne utgifter. På den andre

ytterkant har man eksempler på at det har kostet firmaer dyrt ikke å følge med i standardiseringsarbeidet når det plutselig dukker opp en standard som medfører behov for store omstillinger og nyanskaffelser.

En mellomløsning er naturligvis å følge med i utviklingen ved å abonnere på standarder innen aktuelle sektorer.

Vurdering av om rammedirektiver og/eller standarder i forhold til egne produkter er krevende. Som et prosjekt ga Teknologibedriftenes Landsforening for noen år siden Hordaland Mekaniske Verksted A/S i oppdrag å vurdere ett av sine produkter mot EF's rammedirektiv for maskiner. Det ble en tett rapport på 16 sider. Arbeidet tok anslagsvis fem ukeverk. En vesentlig del av arbeidet gikk med til å sette seg inn i maskindirektivet. Undersøkelse for et nytt produkt antas å ville kreve tre ukeverk.

Standardiseringsarbeidet i Norge forestås av Norges Standardiseringsforbund, samt Norsk Allmenstandardisering, Norges Byggestandardiseringsråd, Norsk Elektroteknisk Komite, Norsk Verkstedindustri, Standardiseringscentral og Statens Teleforvaltning.

Norske Låsesmeder 1977 – 1992 15 år!



BB 
BESLAGSBODEN®

Ytterdørrvrider i mattbørstet krom. B138M. Finnes også i matchende innerdørrvrider.

På vår hjemmeside finner du hele sortimentet av beslag til ditt hjem.

www.beslagsboden.no



Låsesmedtreff 2018

NL inviterer til nytt Låsesmedtreff på Lillehammer fra torsdag 25. – søndag 28. januar 2018.

Kursene begynner nå å falle på plass og i slutten av september vil alle medlemmer få tilsendt kursoversikten slik at de er forberedt når påmeldingen åpner 2. oktober.

I tillegg til kurs blir det som vanlig en flott messe!

ASSA 960

For de tøffeste miljøene!



Testet i over et år, blant annet på:

Li skole

«Unge mennesker skaper et tøft miljø hvor det blir hengt i dørene og de smelles igjen med kraft. Dørene har tålt julingen!»

-Ole, montør

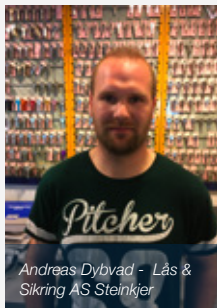
Robust
Fleksibelt
Driftssikkert



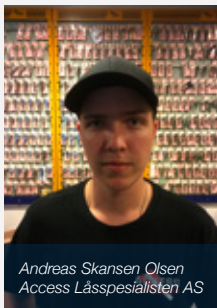
TriloVing®
ASSA ABLOY

Nye medlemmer 2017

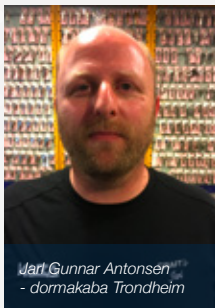
Tirsdag 30.mai var det opptaksprøver i NL og vi fikk 5 nye personlige medlemmer.



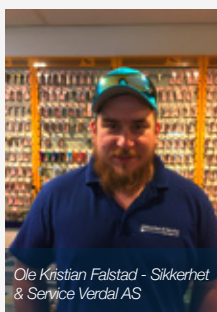
Andreas Dybvad - Lås & Sikring AS Steinkjer



Andreas Skansen Olsen
Access Låsspesialisten AS



Morten Gunnar Antonsen
- dormakaba Trondheim



Ole Kristian Falstad - Sikkerhet & Service Verdal AS



Rune Johansson
- dormakaba Haugesund

1 tillegg har vi fått 3 nye firmamedlemmer i vår:

- Låsesmeden Tromsø AS
- Securinord AS
- Total Sikkerhet AS

Vi ønsker alle våre nye medlemmer velkommen!

Jubilanter:

50 år

Geir Johnsen - 10.april
Sigbjørn Skard - 23.mai
Morten André Knestang - 15.juli

60 år

Geir Bjørnstad - 27.mars
Øystein Ralle - 31.mars
Alf Einar Wicklund Olsen - 20.april
Magne Buer - 18.juli
Odd Brathaug 22.juli

NL gratulerer så mye med dagen!

ID-kort – enkelt og sikkert

Bestill ferdigkonfigurerte produkter online. Velg ID- og adgangskort, nøkkelbrikker og tilbehør fra din personlige katalog. Alt ligger klart!

Nexus Online Services



Enabling
trusted
identities

nexusid.no | nexusgroup.com | Tlf 67 11 90 00



PROFSAFE

Sikkerheten først.

- ✓ EN 14450 S2
- ✓ brandsikre skap
- ✓ innbruddssikre skap
- ✓ velsortert lager i Oslo

Profsafe Norge AS | Karenslyst Allé 8B, 0278 Oslo
Tlf. 23 960290 | info@profsafe.no | www.profsafe.no



Nytt fra administrasjonen

Etter en fin og ganske så solrik sommer er det igjen tid for å ta fatt på høstens oppgaver. For NL sin del gjelder det blant annet Låsesmedtreff 2018 med alt det innebærer, nye NL hjemmesider som utvikles av Helli Visuell kommunikasjon, samling på Kuben i oktober, innkalling til nye opptaksprøver på senhøsten, samt andre spennende saker som dukker opp.



Som det ble informert om i siste NL info er låsesmedfaget i endring og nytt utdannelsesløp er på høring med høringsfrist 4.september. I stedet for et særløp med 1 år på skole og 3 år i lære ønsker man nå å få på plass en 2 + 2 modell. Forslaget innebærer at elever som ønsker utdanning som låsesmed søker til Vg1 elektrofag, videre til programområdet Vg2 automatisering og kan tegne lærekontrakt etter 2 år i skole.

Ny samling på Kuben blir i ukene 41 og 42. Nærmere opplysninger om dette og påmelding sendes ut til medlemmene, samt legges ut på NL hjemmesider, i begynnelsen av september.

Nye NL hjemmesider ferdigstilles i høst. Her blir det blant annet lagt vekt på universell utforming, medlemsbedriftene vil komme bedre frem og det blir lettere for forbrukere å finne frem til sin NL Låsesmed.

Låsesmedtreff 2018 starter torsdag 25. og avslutter søndag 28.januar. Vi åpner for påmelding 2.oktober med påmeldingsfrist 1.november. Egen invitasjon med påmeldingslink sendes ut 2.oktober. Kursprogrammet sendes ut ca. 1 uke før påmeldingen åpner. Vi gleder oss til å ønske velkommen til nok et Låsesmedtreff på Lillehammer med aktuelle kurs - og flott utstilling med alle våre samarbeidspartnere på plass.

Ønsker alle en riktig fin høst!
Anne Line M. Sagbakken

Journalist i Låsesmeden

Ta gjerne kontakt med både tips og hint om saker på:
geir.olsen@go-media.no

Geir Olsen



Våre Samarbeidspartnere

Disse har valgt å støtte NL for å anerkjenne det aktive arbeid foreningen gjør for å fremme interessen for gode fysiske sikringstiltak, og dens opplæring og informasjon til sine medlemmer om riktig bruk og montering av utstyr og materiell.

TrioVing
ASSA ABLOY

dormakaba

S&D SIKKERHET
& DESIGN

BOYESEN
MUNTHE

GEZE

STANSEfabrikken

APTUS
ASSA ABLOY

BB
BESLAGSBODEN

cardtech

DØRTEKNIKK AS

elok
låsproduksjon as

Karl Jensen
SPECIALIST FOR SIKKERHET

nexus your access to success

Noby α-s

PROFSAFE

Randi

RCO
SECURITY

safe4

SALTO
inspired access

SSS SIEDLE

TELETEC
connect

VANDERBILT

WÜRTH

Når du tar hånd om sikkerheten får din kunde mer tid til forretningen

Mange små og mellomstore virksomheter mangler forutsetningene for å håndtere server og programvare, og vil helst ikke håndtere nøkler. Samtidig er sikkerhet viktig for dem.

I SALTO KS® logger kunden inn på nettkontoen sin og skreddersyr hvilke brukere som går hvor, når og hvordan: adgang med mobil eller brikke?

Låsene installeres hurtig og enkelt, uten kabling og uten å røre kundens server.

Enkelt, kostnadseffektivt og trygt.
For deg og din kunde.

Les mer på:

www.saltoks.com.

+47 63 95 40 20
info.no@saltosystems.com
www.saltosystems.no

SALTO Systems AS
Trondheimsveien 82
2050 Jessheim



Kommende Låsesmedtreff

25. - 28. januar 2018

FINNMARK

Locktech AS
Smibakken 8, 9515 ALTA
Tlf: 40105800
www.locktech.no

Thermoglass A/S
Betongvn. 1, Pb. 2046,
Elvebakken, 9507 ALTA
Tlf.: 78 44 36 80
Faks: 78 44 36 99
E-post: las@thermoglass.no

TROMS

CERTEGO Tromsø AS
Tromsøysundveien 16,
9020 TROMSDALEN
Tlf.: 77 60 77 20
Faks: 77 60 77 21
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.tromso@certego.no

CERTEGO AS Harstad
Mercurveien 6
PB 3006, 9498 HARSTAD
Tlf. 976500300
E-post: harstad@laasservice.no
www.certego.no

Dormakaba
Grønnegata 38-46, 9008 TROMSØ
Tlf.: 06866
Faks: 77 75 39 33
E-post: butikk.tromso@kaba.com

Låsesmeden Tromsø AS
Stakkevollveien 51, 9008 TROMSØ
Tlf. 45 27 80 00
E-post: post@lastromso.no
www.lastromso.no

Securinord AS
Hans Egedes gt 10, 9405 HARSTAD
Tlf. 47 92 60 60
E-post: post@securinord.no
www.securinord.no

NORDLAND

Hålogaland Lås & Sikkerhet AS
Industriveien 18, 8517 NARVIK
Tlf.: 76948081
Faks: 76948083
E-post: post@hls.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
avd.Bodø
Jernbaneveien 12, Rønvikleira
8001 BODØ
Tlf. 75 54 10 10
Faks: 75 54 10 15
E-post: post@laassenteret.no
www.nls.no

Lofoten Låsservice AS
Havnegata 13, 8372 GRAVDAL
Tlf.: 76 08 09 99
Faks: 76 08 23 20
E-post: post@lofotenlas.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
Halvor Heyerdahlsvei 4
8626 MO I RANA
Tlf.: 75 15 45 55
Faks: 75 15 45 56
E-post: nls@nls.no

NORD-TRØNDELAG

Lås & Sikring AS
Abel Meyersgt. 7, 7800 NAMSOS
Tlf.: 74 21 68 80 (1)
Faks: 74 21 68 81
E-post: firmapost@laasogsikring.no

Sikkerhet & Service Verdal AS
Neptunvegen 4C, 7652 VERDAL
Tlf.: 740 73 040
E-post: post@sikkerhet-service.no

Lås & Sikring AS
Håkkagata 10, 7708 STEINKJER
Tlf.: 74 21 68 80 (2)
Faks: 74 16 55 53
E-post: firmapost@laasogsikring.no

SØR-TRØNDELAG

Beslag-Consult A/S
Industriveien 57, 7884 TRONDHEIM
Tlf.: 72 89 67 60
Faks: 72 89 67 61
E-post: firmapost@beslag-consult.no

CERTEGO Trondheim AS
Ladeveien 13, PB 327 Lade,
7440 TRONDHEIM
Tlf.: 73 80 65 50
Faks: 73 80 65 70
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.trondheim@certego.no

Dormakaba
Ingvald Ystgaardsvei 23
Postboks 4053 Angeltroa,
7457 TRONDHEIM
Tlf.: 06866
Faks: 73 89 30 01
E-post: butikk.trondheim@kaba.com

System Sikring A/S
Klæbuvn. 138 Postboks 2998,
7438 TRONDHEIM
Tlf.: 73 82 07 30
Faks: 73 94 53 10
E-post: firmapost@systemsikring.no

MØRE OG ROMSDAL

Låsservice Ålesund AS
Postveien 13, 6018 ÅLESUND
Tlf. 70 16 10 00
Faks: 70 16 10 91
E-post: firmapost@laseservice.no

Norsk Låsservice og Møre Beslag AS
Brusdalsveien 169,
PB 7707, 6022 ÅLESUND
Tlf: 70158000
Faks: 70158001
Epost: post@morebeslag.no

Norsk Låsservice og Møre Beslag AS
Nordmørsveien 71A,
6517 KRISTIANSUND
Tlf: 93415500
Faks: 71582210
Epost:
firmapost@norsk-lasservice.no

Norsk Låsservice og Møre Beslag AS
Fannestrandvn. 55, 6415 MOLDE
Tlf. 93 41 55 00
Faks: 71 25 17 99
E-post: firmapost@norsk-lasservice.no

Norsk Låsservice og Møre Beslag AS
Saunesvegen 10, 6065 ULSTEINVIK
Tlf.70015100
Epost: Ulsteinvik@morebeslag.no

SOGN OG FJORDANE

GARDIT Lås og Sikkerheit AS
Øyane 4, 6770 NORDFJORDEID
Tlf.: 41 00 70 00
E-post: post@gardit.no

HORDALAND

Bergen Låsservice AS
Kollåsen 1, 5116 ULSET
Tlf.: 55 53 91 50
Faks: 55 61 99 63
E-post: mail@bnl.as

CERTEGO Bergen AS
Fabrikkgt. 3, Postboks 2497,
5059 BERGEN
Tlf.: 55 38 93 00
Faks: 55 38 93 01
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.bergen@certego.no

CERTEGO AS Bergen Midtun
Sandbrekkvegen 96, 5225 BERGEN
Tlf. 970 55 300
Faks: 55 22 77 51
E-post: post@laasservice.no
www.certego.no

Dormakaba
Kanalveien 54, 5068 BERGEN
Tlf.: 06866, Faks: 55 20 74 99
Døgnvakt: 913 80 655
E-post: butikk.bergen@kaba.com

Hardanger Glass og Lås
Eitrheimsvegen 146, 5750 ODDA
Telefon: 99 50 7070
Epost: post@hgl.no

ROGALAND

Dormakaba
Rennesøygaten 12,
5537 HAUGESUND
Tlf.: 06866
Faks: 52 75 44 01
Døgnvakt: 975 71 204
E-post: butikk.haugesund@kaba.com

CERTEGO Stavanger AS
Auglendsmyra 2, 4016 STAVANGER
Tlf.: 51 95 12 80
Faks: 51 95 12 81 elles
tlf.nr.: 09145
E-post: post.stavanger@certego.no

CERTEGO Haugesund
Karmsundgata 61,
5531 HAUGESUND
Tlf.: 971 55 300
E-post: haugesund@certego.no

Marvik Service AS
Kvalebergveien 21,
Postboks 223, 4001 STAVANGER
Tlf.: 51 84 90 50
Faks: 51 84 90 51
E-post: post@marvik.no

AUST-AGDER

Låssenteret AS Arve Karlsen
Pb. 1630 Stoa, 4857 ARENDAL
Tlf.: 37 02 63 80,
Faks: 37 09 82 40
E-post: post@arvekarlsen.no

Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken, 4993 SUNDEBRU
Tlf.: 37 15 83 84
Faks: 37 15 86 07
E-post: w.ingvaldsen@gmail.no

VEST-AGDER

CERTEGO Kristiansand AS
PB 8163, 4675 KRISTIANSAND
Tlf.: 38 11 12 30
Faks: 38 11 12 39
E-post: post.kristiansand@certego.no

Norlock AS
Rigedalen 40, 4626 KRISTIANSAND
Tlf. 38 07 72 77
Faks: 38 07 72 99
E-post: post@norlock.no
www.norlock.no

OPPLAND

CERTEGO Gjøvik AS
Kallerudsvingen 5 PB 1030,
2815 GJØVIK
Tlf.: 61 14 56 00
Faks: 61 14 56 01
E-post: post.gjovik@certego.no

CERTEGO Lillehammer AS
Korgveien 33,
2619 LILLEHAMMER
Tlf.: 61 24 71 10
Faks: 61 24 71 11
E-post: post.lillehammer@certego.no

Dormakaba
Ringveien 3, Viklundsenteret,
2815 GJØVIK
Tlf.: 06866
Faks: 61 13 61 01
E-post: gjovik@kaba.com

Dormakaba
Storgt.136, 2615 LILLEHAMMER
Tlf.: 06866, Faks: 61 05 17 01
E-post: butikk.lillehammer@kaba.com

HEDMARK

CERTEGO Hamar AS
Midtstranda Postboks 4013,
2306 HAMAR
Tlf.: 62 55 34 00
Faks: 62 55 34 01
E-post: post.hamar@certego.no

CERTEGO Kongsvinger AS
Brugata 10, 2212 KONGSVINGER
Tlf.: 62 81 27 00
E-post: post.kongsvinger@certego.no

Lås & Sikring AS
Svartbekkveien 85 Postboks 384,
2411 ELVERUM
Tlf.: 62 41 96 40
Faks: 62 41 96 49
E-post: firmapost@lassikring.no

Dormakaba
Grønnegata 83, 2317 HAMAR
Tlf.: 06866/41527720
E-post: firmapost@kaba.com

OSLO

Access Låsspesialisten AS
Bergensveien 4B (Grorud Senter)
Postboks 123 Grorud, 0905 OSLO
Tlf.: 22 82 00 50
Faks: 22 82 00 59
E-post: post@hjelpjegvilinn.no

Access Låsspesialisten AS avd.
Sandaker
Grefsenveien 9B, 0482 OSLO
Tlf: 2222 8888
Epost:post@22228888.no
www.22228888.no

Aker Lås og Nøkkel AS
Brobekkveien 105, 0582 OSLO
Tlf.: 07707, Faks: 22 65 48 00
E-post: post@akerlas.no

CERTEGO AS Oslo Alna
Eiendomssikring
Strømsvn. 266, 0668 OSLO
Tlf. 90555300
E-post: eiendomssikring@laasservice.no
www.certego.no

CERTEGO Oslo AS Vitaminveien 1A,
0485 OSLO
E-post: post.oslo@certego.no
CERTEGO Sentralbord: 09145

Låshuset Sikkerhetssenter AS
Dronningensgt. 25, 0154 OSLO
Tlf.: 22 47 75 75
Faks: 22 47 75 70
E-post: post@laashuset.no

CERTEGO AS Oslo Tveita
Tvetenvn. 164 Pb. 46 Tveita,
0617 OSLO
Tlf. 90255300
E-post: tveita@laasservice.no
www.certego.no

KeyWest Lås og Sikkerhet
Pilestredet Park 7 PB 7115
St.Olavsplass, 0130 OSLO
Tlf.: 22 11 22 73
Faks: 22 11 22 74
E-post: stig@keywest.no

Mortens Låsservice AS
Rugveien 15, 0697 OSLO
Tlf.: 908 65 670
Faks: 947 73 899
E-post: post@mortenslasservice.no

Dormakaba
Tvetenvn.152 , 0671 OSLO
Tlf.: 06866, Faks: 22 75 90 70
Døgnvakt: 32 20 23 00
E-post: butikk.oslo@kaba.com

Sikkerhet & Design AS
Sinsenvn. 4, 0572 OSLO
Tlf.: 22 04 07 50
Faks: 22 04 07 97
E-post: post@sogd.no

Oslo Lås & Nøkkelfix AS
Jens Bjelkesgt. 37, Pb. 2819
Tøyen , 0608 OSLO
Tlf.: 22 68 15 88
Faks: 22 68 05 25

R. Nygaard AS Lås og Nøkkelservice
Storgata 33C 0184 OSLO, inngang
Bernt Ankersgate
Tlf.: 22 20 12 31
Faks: 22 20 20 17
E-post: post@nygaard-las.no

Servicesentralen Lås og Nøkkel AS
Neuberggt. 21, 0367 OSLO
Tlf.: 22 60 60 60
Faks: 22 60 60 61
E-post: info@lasesmed.no

Nokas Teknikk AS
Alf Bjerckesvei 1, 0582 Oslo
Postboks 394 Økern, 0513 OSLO
Tlf.: 22 70 80 00
Faks: 22 70 80 99
E-post: kundeservice@nokas.no

Vrio Lås & Nøkkel AS
Chr. Krohgs. 2,
PB 9014 Grønland, 0133 OSLO
Tlf.: 22 17 77 00
Faks: 22 17 88 00
E-post: mail@vrio.no

Nordic Security AS
Karoline Kristianssensvei 8,
0661 OSLO
Tlf.: 67 900 200
Faks: 66823201
E-post: firma@nordic-security.no

Bygg & Boligsikring AS
Kabelgaten 19, 0580 OSLO
Tlf.: 22 00 60 10
Hjemmeside: www.bbsikring.no

Hemer Lås & Dørttelefon AS
Vogtsgate 56, 0477 OSLO
Tlf.: 23058010
E-post: post@hemerlas.no

S&D R.Bergersen AS
Trondheimveien 47, 0560 OSLO
Telefon: 23 30 11 30
Epost: post@sogd.no
www.sogd.no

Låssenteret AS avd. Oslo
Stålfjæra 9, 0975 OSLO
Tlf. 417 00 010
E-post: oslo@lassenteret.no

AKERSHUS
Flexi Lås & Gitter AS
Kveldroveien 4, 1407 VINTERBRO
Tlf.: 99 55 66 66
Faks: 64 97 77 03
E-post: post@flexisikring.no

Follo Lås og Glass-sikring AS
Åsenveien 1, 1400 SKI
Tlf.: 64 87 69 70
Faks: 64 87 71 11
E-post: frank@follolas.no

Ingeborg Beslag og Låssystemer AS
Industriveien 28, 2069 JESSHEIM
Tlf.: 63 93 69 20
E-post: post@ibl.no

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, Pb. 176,
2001 LILLESTRØM
Tlf.: 63 89 22 30
Faks: 63 80 05 70
E-post: roy@karljensen.no

CERTEGO Asker & Bærum AS
Billingstadsletta 14,
1396 BILLINGSTAD
CERTEGO Sentralbord: 09145
E-post: post.asker@certego.no

CERTEGO Gardermoen AS
Balder Alle 2, 2060 GARDERMOEN
Sentralbord: 09145
E-post: post.gardermoen@certego.no

Myhre Lås og Mek AS
Stasjonsveien 70 PB 66,
1482 NITTEDAL
Tlf.: 67 07 30 10
Faks: 67 07 30 20
E-post: salg@myhre-las.com

Romerike LåsService AS
Strømsveien 48/50, 2010 STRØMMEN
Tlf.: 63 81 01 01
Faks: 63 80 20 54
E-post: post@rls.as

Trygge rom AS
Bærumsvn. 473, 1351 RUD
Tlf.: 67 80 80 80
Faks: 67 80 80 90
E-post: kontor@tryggerom.no

Låsekspressen AS
Gislestubben 50, 2040 KLØFTA
Telefon: 466 43 211
E-post: post@laasekspressen.no
www.laasekspressen.no

Bergheim Lås & Port
Vestvollveien 8 Postboks 19,
2021 SKEDSMOKORSET
Tlf.: 93424111
Faks: 64 83 01 31
E-post: knut.slh@gmail.com

Hemer Lås & Dørttelefon AS avd.
Bærum
Skuiveien 40, 1339 VØYENENGA
Tlf. 67 14 90 90
E-post: post@hemerlas.no
www.hemerlas.no

Total Sikkerhet AS
Torneveien 11
Postboks 19, 1454 FAGERSTRAND
Tlf. 40 10 00 00
E-post: post@totalsikkerhet.as
www.totalsikkerhet.as

ØSTFOLD
Holmens Eftf. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 SARPSBORG
Tlf.: 69 15 47 05
Faks: 69 15 47 05
E-post: holmens_ettf@hotmail.com

Lexow Låsservice AS
Varnaveien 1, 1524 MOSS
Tlf.: 69 20 60 80
Faks: 69 20 60 81
E-post: lexow@09070.com

CERTEGO Fredrikstad AS
Stabburvn. 16 Pb. 154
Østfoldhallen, 1662 ROLVSØY
Tlf.: 69 33 91 60, Faks: 69 33 91 70
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.fredrikstad@certego.no

Nokas Teknikk AS, avd. Østfold,
Moreneveien 1, 1859 SLITU
Tlf.: 69 84 54 90, Faks: 69 11 44 01
E-post: firmapost@vaktservice.no

BUSKERUD
Brann & Låsservice AS
Høenngt. 46, 3513 HØNEFOSS
Tlf.: 32 12 45 40
Faks: 32 12 05 90
E-post: brannoglaas@online.no

Byggsikkerhet AS
Skolegata 2, 3611 KONGSBERG
Tlf.: 32 73 10 93
Faks: 32 73 10 87
E-post: tostenb@online.no

Eiker Låsservice AS
Sundmoen Næringsområde,
3301 HOKKSUND
Tlf.: 32 75 50 90
Faks: 32 75 50 91
E-post: post@els.no

CERTEGO Drammen AS
Bjørnstjerne Bjørnsonsgate 118,
Pb. 454, Brakerøy, 3002 DRAMMEN
Tlf.: 32 80 98 00
Faks: 32 80 98 50
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.drammen@certego.no

Dormakaba
Hamborggt. 21 PB 3634,
3007 DRAMMEN
Tlf.: 06866, Faks: 32 89 05 60
Døgnvakt: 32 20 23 00
E-post: firmapost@kaba.com

VESTFOLD
Dormakaba
Klinestadmoen 9,
3241 SANDEFJORD
Tlf.: 06866, Faks: 33 43 00 35
E-post: butikk.sandefjord@kaba.com

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgate 6, 3256 LARVIK
Tlf.: 33 13 93 93,
Faks: 33 13 93 99
E-post: arne@lasesmeden.no

CERTEGO Sandefjord AS
Nedre Movei 4, 3215 SANDEFJORD
Tlf.: 33 42 87 20,
Faks: 33 46 10 26
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.sandefjord@certego.no

Nokas Teknikk Sør AS
Kilengt.10 , 3117 TØNSBERG
Tlf.: 33 00 34 80
Faks: 33 00 34 81
E-post: post@nokas-sor.no

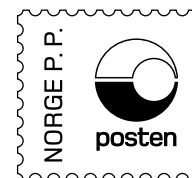
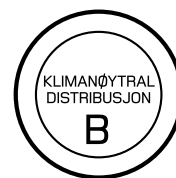
Sikkerhetskompaniet AS
Slagenveien 7, 3110 TØNSBERG
Tlf.: 333 52 737
E-post: post@sikkerhetskompaniet.no

TELEMARK
Brann- og sikringservice AS
Gimlevn. 1, 3915 PORSGRUNN
Tlf.: 35 55 46 33
Faks: 35 55 30 30
E-post: lasesmed@
Hjemmeside: www.brann-sikring-
service.no

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf.: 35 52 79 90
Faks: 35 52 79 91
E-post: post@laasogbeslag.no

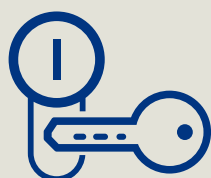
Dormakaba
Ulefossveien 24, 3730 SKIEN
Tlf.: 06866
E-post: butikk.skien@kaba.com

Nokas Teknikk Sør AS avd. Telemark
Kjørbekkdalen 12C, 3735 Skien
Tlf: 33 00 34 80
E-post: post@nokas-sor.no



Returadresse: Norske Låsesmeder, Pb. 26, 2601 Lillehammer

Vårt tilbud: Smarte og sikre adgangsløsninger



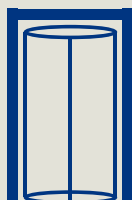
Låsesystemer



Dørlukkere, lås og beslag



Glass-systemer



Inngangs-systemer



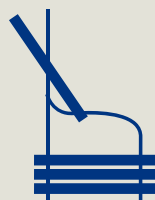
Hotell-systemer



Safe-låser



Elektronisk adgangskontroll og data



Mobile vegger



Service

Smarte adgangsløsninger
for din tilfredshet

www.dormakaba.com

dormakaba 