Nr. 3 – 2019

LÅSESMEDEN

Prosero fra 0 - 31 på rekordtid
side 4-6

NL sørger for at det nye utdanningsløpet tilpasses fremtidens låsesmeder
side 12-13

Rusler og går på Ringerike
side 16-18

NORSKE LÅSESMEDER

innhold

s. 4-6 Prosero fra 0 - 31 på rekordtid

s. 8-10 Prodib AS i gang på egen kjøl Etablert på rekordtid

s. 12-13 NL sørger for at det nye utdanningsløpet tilpasses fremtidens låsesmeder

s. 15-19 Produktnytt

s. 16-18 Rusler og går på Ringerike

s. 20-31 Bransjenytt

s. 32-33 Pønsj på MUL-T-LOCK

s. 35 Bransjenytt

s. 36 Medlemsnytt

s. 37 Nytt fra administrasjonen

s. 38-39 Medlemsregister NL

Forsidefoto: Geir Olsen

OFFISIELT ORGAN FOR FORENINGEN NORSKE LÅSESMEDER

November 2019 – Nr 3 – 35. årgang
Redaktør: Anne Line M. Sagbakken

Annonser: Norske Låsesmeder
Postboks 26, 2601 Lillehammer,
tlf: 91 80 72 79, faks: 21 06 27 35
www.nl–lasesmed.no
email: post@nl–lasesmed.no

Design og grafisk produksjon:
Konsis Grafisk AS
www.konsis.no

Opplag: 2000 eks.

Låsesmeden utkommer tre ganger i året; april, august og desember. Den sendes NL–, DLF– og SLR–medlemmer, beslag– og låsgrossister, produsenter, banker, forsikringskontor, arkitekter, entreprenører, byggmestere, postkontor, borettslag, politikammere og lensmannskontor og andre sikringsinteresserte grupper. Redaksjonen forbeholder seg rett til å redigere innsendte manuskript og bilder.

Foreningen Norske Låsesmeder
Stiftet i 1977; en landsdekkende forening av godkjente medlemsbedrifter

Våre målsetninger er:
- Heve forståelsen for fysisk sikring og kriminalforebyggende tiltak.
- Bevare og utvikle låsesmedhånd–verket i takt med teknologisk utvikling
- Sikre tilgang til faget gjennom samarbeid om fagopplæring og lærlingeplasser
- Kvalitetssikring av medlemsbedriftene gjennom opplæring og etterutdanning

ISSN 0804-5054 (trykt utgave)
ISSN 1894-065X (online utgave)

3/19

KNUT KILDAHL,
FORMANN

Leder

Styret i foreningen Norske Låsesmeder arbeider nå med å gjennomgå og oppdatere alle retningslinjer i foreningen, også retningslinjene for komiteer og nemnder. Vi oppdaterer også en del aktuelle skjemaer som vil bli lagt ut på NL hjemmesider etter hvert som vi har det klart.

Mail er i dag brukt til massiv utsendelse av dokumenter. Dokumentene er som oftest åpne og sårbare rent sikkerhetsmessig. Det ligger også gode muligheter for å sende skadelig programvare med elektronisk kommunikasjon. Utviklingen fra helt fysiske til helt digitale brev, og låser for den saks skyld, har gått utrolig fort – på under 20 år av menneskenes levetid. Har vi i løpet av disse 20 årene virkelig tatt risikoene ved digitalisering innover oss?

NSM uttaler i en rapport for årlig risikovurdering 2019 at bevisstheten om digital sikkerhet øker i mange norske virksomheter og de iverksetter i økt grad gode tiltak. Det er et jevnt trykk av digitale angrep mot norske mål og dette krever tiltak, ikke bare digitale men også fysiske sikringstiltak med låser og beslag og adgangskontroll. De største truslene er etterretning og påvirkning fra statlige aktører, samt kriminelle.

Trussel aktørene blir mer profesjonelle. Det er et behov for økt bevisst-het, digitale og fysiske reserveløsninger og beredskapstiltak. Digitale etterretningsoperasjoner og sabotasje mot viktige samfunnsfunksjoner vil ha størst påvirkning på den nasjonale sikkerheten. Vi som NL medlemmer har en samfunnsoppgave å fremme fysiske sikringsmidler og vi bør også ha en tanke om at det vi selger av digitale løsninger ikke bare er lettvint og praktisk for kundene våre, men hele tiden ha med tanker om fysisk og digital sikkerhet i løsningene.

NSM skriver også at Norge er et trygt land å bo i. Vi lever i et demokrati med ytringsfrihet, personvern, rettssikkerhet og likeverd men at det digitale rom har gitt utfordringer på dette området.

Vi bør derfor som sikkerhets-teknikere og sikkerhetsleverandører ha i mente at det en eller annen dag kan bli nødvendig å overstyre digitale låser med en dings som ikke er avhengig av strøm eller nett, som det vi i dag og i ca.3000 år bakover har kalt en nøkkel. Der er det vi NL-Låsesmeder som har mest kunnskap og det er et enormt marked der. Vi må ikke glemme det i den digitale verdenen vår. Vi må være med i ny og tradisjonell teknologi og være bevisst på forskjellene.

Det er stor interesse for låsesmedtreff på Lillehammer og antall deltakere setter nye rekorder. Det er gledelig at så mange møter opp og utveksler erfaringer og samles for et bransjetreff av de sjeldne. Dette er en viktig møteplass for bransjen og for NL sine medlemmer. En viktig markedsplass for leverandørene våre, en fin sosial arena for vennskapet kollegaer imellom og en viktig minglehelg på tvers av konkurranse i hverdagen ellers. Gleder meg veldig til å hilse på alle igjen.

Med de beste ønsker om en fredfylt julefeiring og et Godt Nytt År!

Knut Kildahl

NORGES BIDRAG: Seks av de åtte norske låsesmedbedriftene var med under Prosero-samlingen i Oslo på sensommeren. Foran fra venstre: Andreas Setting - Låsesmeden Tromsø AS, Per Bugten - Låshuset Sikkerhetssenter AS, Tom Frigård – Beslag-Consult AS, Stein Bugten – Låshuset Sikkerhetssenter AS, Rune Andersen – Romerike Låsservice AS.
Bak fra venstre: Arne Jakob Sinnerud – Romerike Låsservice AS, Stig Dahlgren – Romerike Låsservice AS, Robert Valrygg – Bodø Sikkerhet & Lås AS, Morten Larsen - Lexow Låsservice AS, Ståle Woldsæter – Lexow Låsservice AS.

Prosero fra 0 - 31 på rekordtid

Oppkjøpene i bransjen fortsetter

Prosero Security Group kom på banen i 2017 og består nå av 31 bedrifter i Norge og Sverige. Åtte er norske.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

FULL FART

Det går virkelig unna med oppkjøpene. Bare siden i sommer har har enda to norske blitt med i dette samarbeidet på tvers av landegrensen mellom Norge og Sverige. De to siste er Låsservice Ålesund og Lockit i Bergen.

MEST FRAMPÅ

Sammen med Låssenteret er nok Prosero Security Group de som har bemerket seg mest med oppkjøp i bransjen de senere årene. Låssenteret skrev vi om i forrige nummer.

FORTSETTER MED SAMME NAVN

Prosero´s bedrifter beholder sine opprinnelige firmanavn, med separate regnskap og tydelig desentralisert ansvar og frihet for deres daglig ledere. Minst halvparten av de omkring 500 ansatte i systemet er deleiere.

LOKAL MEDBESTEMMELSE

Låsesmeden møtte Proserosjef Mikael Norlander i forbindelse med deres høstsamling i Oslo forleden. Der var deres - til da - seks norske og 23 svenske bedrifter representert.

Mikael Norlander i samtale med Stein og Per Bugtsen fra Låshuset i Oslo. De var blant de første norske låsesmedene som ble med da Prosero Security Group kom på banen våren 2017. I dag består Prosero av åtte norske og 23 svenske bedrifter.

Siden er altså ytterligere to norske bedrifter kommet til.
- Blir det mange kokker - og ditto søl med denne eiergrupperingen? Norlander lener seg fremover, og smiler.
- Nei. Heller tvert om. Vi oppmuntrer våre bedrifter der ute til å utvikle seg videre - på egenhånd men med støtte fra oss. Det er de som kjenner hvor skoen trykker, og har nese for hvilke muligheter som finnes. De kjenner markedet, de kjenner sine ansatte og deres muligheter - og begrensninger. Dette er vår styrke, og vi har selvfølgelig full tillit til den lokale kjennskapen, og samlet står vi sterkt. Vår modell er nettopp å oppfordre- og utfordre våre lokale bedrifter til fremgang og utvikling. Å være en del av en større gruppe gir større muligheter, sier Norlander, som har bekledd sjefsstolen i Prosero et drøyt år.

VOKSER VIDERE

- En tydelig bekreftelse på at vår desentraliserte modell fungerer bra, er at firmaene - som etter å ha blitt en del av oss - har fortsatt å vokse og utvikle seg positivt. Noe vi setter ekstra pris på er at våre medarbeidere trives og fortsetter hos oss. Det finnes en arbeidsglede ute i bedriftene som vi hegner om. At de er både stolte og glade over sitt lokale foretak, samt også å være en del av Prosero, er en av våre viktigste konkurransefordeler, utdyper Norlander.

NORGES-ERFARING

Norlander har tidligere jobbet mye i Norge - blant annet med omstrukturering, oppbygging og utvikling av Arcus.
- Til tross for at Prosero og Arcus har forskjellige produkter og tjenesterer, finnes likhetstrekk mellom disse to. I Arcus samlet vi vinimportørene under en kappe, og lot de fortsette med egne navn. Gjennom Arcus, og med støtte fra hverandre utviklet de seg sterkere som samlet, forteller Norlander.

STILNET AV, MEN SÅ...

Det stilnet av litt rundt Prosero i sommer, men i høst kunne de bekjentgjøre flere oppkjøp, da både Låsservice Ålesund og Lockit i Bergen ble med på laget.
- Vi har ingen planer om å stoppe med dette. Men vi må finne de rette bedriftene. Vi har sagt nei til flere som ikke passer inn i vår modell, forklarer Norlander ærlig.

Lexow Låsservice i Moss ble med i vår, og bedyrer de har meget god erfaring med sitt valg så langt.
- Det var det riktige valget for oss, bekrefter Morten Larsen hos Lexow i Moss.

Per Bugten hos Låshuset i Oslo var én av de to første her til lands som ble med da Prosero så dagens lys i første halvdel av 2017. Bugtenkarene legger heller ikke skjul på at de er såre fornøyde, og sier det samme som mossingene.

De fleste av de nå 31 bedriftene i Prosero-gruppen var representert i forbindelse med en samling i Oslo i høst.

DETTE ER PROSERO SECURITY GROUP:

Kjeden består av 31 ledende låsesmedbedrifter, hvorav åtte er norske. Disse er representert på 39 plasser. 9 steder i Norge og 31 plasser i Sverige.

Disse er:
Låshuset Sikkerhetssenter i Oslo, Beslag-Consult i Trondheim, Låsesmeden i Tromsø, Romerike Låsservice, Bodø Sikkerhet & Lås, Lexow Låsservice i Moss, Låsservice Ålesund og Lockit i Bergen.

Prosero ble etablert i mai 2017 med åtte låsesmedbedrifter. Seks svenske og to norske. De første som ble med fra Norge var Låshuset og Beslag-Consult.

Prosero gruppen har nå i overkant av 500 ansatte - hvorav omkring halvparten er deleiere. Samlet omsetning er ca. 1. mrd årlig.

Forretningsmodellen er tuftet på lokal medbestemmelse og fortsatt lokalt eierskap. Prosero legger særdeles vekt på mangeårig lokal forankring, høy kundetilfredshet- og kunnskapsnivå, samt servicekvalitet.

Man søker å beholde den nære og personlige relasjonen med sine kunder, samtidig som man kan by på den store organisasjonens trygghet og konkurransekraft.

UNIONSLEDER: Mikael Norlander leder Prosero Security Group fra Stocholm i Sverige.

SKAL DIN BEDRIFT LEVERE ADGANGSKONTROLL?

Tilby en komplett løsning med kablet postkasseanlegg og digitale postkasseskilt!

• **Enkelt**
Kun 1 leserpanel for hele anlegget

• **Sikkert**
Direkte koblet til adgangskontrollen

• **Brukervennlig**
Vrider på døren for åpning

Som låsesmed kan du levere og montere klart til bruk:
- Advance-S postkasser
- Digitale skilt, redigeres via app
- Kortleser
- Reléstyring
- Installasjon
- Administrasjon av adgangskontroll systemet

STANSEfabrikken
www.postkasse.no

Alarmen går!

Nødsituasjoner oppstår som regel brått. Hjertet banker. Adrenalinet styrer kroppsfunksjonene – panikken er der, og evnen til å handle fornuftsmessig er kraftig redusert. Panikkbeslag redder liv.

JPM Fluid Panikkbeslag, verdensledende produkt fra ASSA ABLOY.

ASSA ABLOY
Opening Solutions

The global leader in
door opening solutions

NY START: Eier og adm.dir. Benny Hansson med sine norske medarbeidere i Prodib AS. Her står han ved siden av kundebehandlerne Aimee Kristoffersen og Philip Høyer, teamleder Torodd Folkøy og kundebehandler/serviceansvarlig Kerim Saidi.

Prodib AS i gang på egen kjøl

Etablert på rekordtid

Skilt og lykkelig!

0-100 på fire måneder. Så lang tid tok det å få Prodib på egne ben her til lands etter at Assa Abloy Opening Solution låste igjen døra for Prodib for omkring ett år siden. Mannskapet legger ikke skjul på at de er stolte over hva de har fått til. Og dét på rekordtid! Allerede i april var de igang igjen for fullt etter å ha vært under vingene til TrioVing i «alle år».

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

SLUTT PÅ EN EPOKE

PRODIB-eier Benny Hansson forteller om dagen da den nedslående beskjeden fra Assa Abloy ble gitt:

- Jeg husker jeg tenkte: "HVA NÅ?", da vi fikk beskjeden om at vi måtte skille lag, forteller Benny Hansson om den tunge samtalen han fikk fra Torodd Folkøy senhøstes i fjor.

For det var hans «egen mann» i Assa Abloy som fikk oppdraget med å overbringe den tunge beskjeden om at Prodib - i første rekke med sitt varemerke Silca - ikke skulle være med videre under Assa Abloys vinger.

- Jeg hadde jo ikke sett for meg at jeg etter 35 år i bransjen skulle etablere og bygge opp en helt ny bedrift, forteller han.

Etterhvert kom han til at det var akkurat det han skulle gjøre. Prodib skulle ikke bli et underbruk av bedriften i Sverige. Han ville at bedriften skulle opp og stå helt og holdent på egne ben i Norge.
Så da ble det slik.

- Prosjektet ble døpt HOLMENKOLLEN og den første prosjektmappen har vi spart, teksten speiler hva vi kjente på de første ukene før vi kom igang igjen, forteller Benny Hansson.

INGEN SURE MINER

- Få med at vi så absolutt ikke er bitre. Vi har fått masse god hjelp og støtte underveis i løsrivelsen, sier han og uttrykker takknemlighet til det Pål Mathiesen & co. har bidratt med i denne prosessen.

- Dette har så absolutt ikke vært en stygg skilsmisse, bedyrer Hansson.

Etter kort tid fant de ut at det var bare å brette opp armene og gyve på.

Prodib AS skulle på beina. Og det kjapt! Her var ingen tid å miste.

FLOTT OPPLEGG: Lageret bugner av varer og ikke minst system og orden i hyllene.

UNDERVISNINGSROM: Teamleder Torodd Folkøy i rommet som er avsatt til kursing av kunder og brukere.

PÅ PLASS I NORGE: På industriområdet i Tronstadveien ved Spydeberg holder Prodib AS til.

UTSTILLING PÅ LAGER: Lageret hos Prodib AS benyttes også til utstilling av de fleste produktene som tilbys.

8000 PÅ LAGER: Kerim Saidi og Prodib tar mål av seg å levere det meste på dagen. De har til enhver tid minst 8000 produkter på lager.

ETT JÅVLA DILEMMA: Mappen «Holmenkollen» er Prodib AS første prosjektmappe, teksten forteller sitt om hvordan det kjentes de første ukene.

NU KÔR VI!

I løpet av fire måneder - fra midten av desember - var det planlegging, nye ansatte og nye lokaler. De fikk inn varer, samt at datamaskiner med servere og printere kom på plass.

De etablerte:
- Nytt datasystem med alle artikler, fullt oppsatt med både EAN og NOBB nummer.
- Ny hjemmeside opprettet med over 7000 bilder av produkter, med fakta og beskrivelser.
- 1598 hyllemeter med lagerplass ble planlagt, organisert og fyllt opp med 8000 produkter (økt fra 2600 tidligere), og forberedt for ytterligere 4000 artikler som kan komme senere.
- Demo avdeling hvor blant annet alle Prodibs manuelle maskiner kan prøvekjøres.
- Demo- og undervisningsrom for elektroniske maskiner.
- Et komplett, moderne og profesjonellt nøkkelmaskinverksted.
- Kontor
- Kjøkken og spiserom
...med mer!

- For en tid! minnes Hansson & co. der de sitter i Prodib AS sine strøkne lokaler i Spydeberg.
Lettelsen er til å ta og føle på.

SYSTEM OG ORDEN

Nå kan de fire ansatte i Norge vise frem 350 kvadratmeter med sirlig orden og flott utstilling.

Vi visste hva vi var på jakt etter. Vi ville ha et sentralt beliggende lokale med mest plass til lager og utstilling. Minst mulig plass til administrasjon. Enkelt og greit. Akkurat slik Prodib er. Vi gjør det enkelt. Her er det kort vei fra forslag til beslutning. Det vi gjør skal være enkelt. Både for oss - og ikke minst kundene. Varer bestillt før klokken 1400 går ut samme dag, forteller Kerim Saidi, som sammen med teamleder Torodd Folkøy er generasjonsbærerne i bedriften.

De har i skrivende stund omrking 500 kunder i porteføljen, som stadig øker.

DUGNADSÅND

- Det har vært hektisk, men også veldig givende, fortelles det rundt bordet.

Underveis har de hatt god hjelp fra sine kolleger i Sverige.

- Mer enn 2000 timer i løpet av fire måneder, gikk med for å få alt opp å gå slik vi ville ha det, forteller Hansson.
- Vi leide et hus i Spydeberg slik at vi kunne være på plass 24/7. Men det var verken rom eller sengeplasser til alle, så jeg tok til takke med spisesofaen, forteller Benny Hansson sporty.

FORTSATT NÆRE VENNER

Prodib fortsetter som utstiller under messen på Lillehammer. Deres produkter, ikke minst med maskinene fra Silca, vil bli å se rett overfor standen til Assa Abloy Opening Solutions.
- Det er helt essensielt for oss å være med i NL og på denne messen. Låsesmedene er i første rekke våre kunder.

FIKSER ALT: Kerim Saidi ved en av nøkkelslipemaskinene på verkstedet.

DETTE ER PRODIB

Prodib AB og Prodib AS er leverandører av nøkkelemner, nøkkelmaskiner og tilbehør.

PRODIB - både i Sverige og Norge er heleid av Benny Hansson.

Svenske Prodib AB omsetter for omkring 50 mill årlig og sysselsetter 19 ansatte.

Norske Prodib AS ventes å omsette for omkring 12 mill, og sysselsetter 4 ansatte.

Prodib lagerfører 11500 produkter fra 120 produsenter, med Silca nøkkel-maskiner og nøkkelemner som deres fremste produkt. Ved siden av bl.a ABUS låser mm.

GEZE Røykventilasjonløsning – En enkel løsning for trappehus og små brannceller.

Er du en beslagsbeskriver, designer av nye bygninger? Eller jobber du med å oppgradere brannsikkerhet på et eksisterende bygg, hvor du har et trappehus eller en liten branncelle. Da trenger du et system for røykventilasjon i tilfelle brann. Med GEZEs konsept for små brannceller får du en moderne, pålitelig og elegant løsning, med den anerkjente tekniske GEZE kvaliteten.
Våre fleksible løsninger som dekker alle bygningskrav kan bestå av opptil 3 vindusmotorer, hvor valget av vindusmotor er avhengig av vinduets utforming. Systemet er tilgjengelig med en rekke tilbehør.

Løsningen består vanligvis av:
→ Aktiveringspanel GEZE FT4 for manuell aktivering
→ Trappehus sentral GEZE THZ
→ GEZE Slimchain vindusmotor

GEZE Norge
Industrivegen 34B
2072 Dal
www.geze.no

Connecting expertise –
building solutions.

GEZE

ARBEIDSGRUPPE: NL har nedsatt en gruppe for å følge opp forandringene det nye utdanningsløpet krever. Dette er Stig H. Klophmann, Knut Kildahl og Andre Eldor. Her er de to sistnevnte på Kuben for planleggingsmøte.

PLANLEGGER: Andre Eldor noterer ting han mener kreves for å følge opp de nye retningslinjene fra Utdanningsforbundet.

TILRETTELEGGING: Knut Kildahl, Evan Ostinelli og Andre Eldor er i full gang med å gjøre endringer for å tilrettelegge lokaler og fasiliteter der hvor lærlingene skal utføre praktiske oppgaver under de fire samlingene de er igjennom i løpet av lærlingetiden.

NL sørger for at det nye utdanningsløpet

tilpasses fremtidens låsesmeder

Utdanningsløpet for låsesmedene er i endring. Fremover blir det to år på skolebenken- og to år som lærling i bedrift. Til nå har det vært ett år skolegang og tre år som lærling. Første året på videregående vektlegges elektro (VG1-Elektro). Andre året skal vektlegges Automatisering.(VG2-Automatisering), i tillegg til de «vanlige» skolefagene.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

NL-GRUPPE PÅVIRKER

Det har over tid vært flere møter mellom Utdanningsdirektoratet og en nedsatt gruppe fra Låsesmedene, hvor oppdraget er å tilpasse det nye opplegget til Låsesmedutdanningen. Gruppen består av Stig H. Klophmann, Knut Kildahl og Andre Eldor.

-Vi har over tid vært i gang med innspill til de nye læreplanene. Disse er nå oversendt departementet og vi håper på tilbakemelding før jul, forteller Stig Henrik Klophmann.

-Blir det store endringer?

-Forsåvidt ikke. Men vi forsøker å ta utgangspunkt i utviklingen innen elektroniske løsninger som preger bransjen. Vi forsøker jo å se for oss hvordan bransjen blir i fremtiden, og forsøker og tilpasse utdanningen etter dette, forteller Klophmann videre.

FORANDRING

Det nye løpet krever litt forandring og justering av opplegget under lærlingsamlingene på Kuben.

-Det blir noen endringer. Vi har jobbet med det nye utdanningsløpet en stund allerede, men har ikke landet vårt opplegg i detalj på nåværende tidspunkt, fortalte Knut Kildahl og Andre Eldor under et planleggingsmøte i høst sammen med koordinator Evan Ostinelli på Kuben.

LEDER: Stig H. Klophmann leder NL-gruppen som er med i arbeidet.

ELEKTRO PÅ SKOLEBENKEN

- Det som er klart, er at den generelle elektrodelen blir nedtonet fra vår side ettersom man er igjennom dette begge årene på videregående. Vi blir nok mer faglig spisset med fokus på bransjelære, regelverk, montasje- og festeteknikk, samt elektro knyttet til faget, utdyper Knut Kildahl.

TILPASSER NIVÅET

Etter at lærlingoppfølgingen ble endret for noen år siden, og samlingene ble lagt til Kuben utdanningsarena i Oslo, har lærlingene strømmet til kursene.

- Søkermassen er såpass stor at vi nå forsøker å harmonisere de forskjellige gruppene som skal på samling. Dette må til for å gi deltagerne jevnest og best tilpasset tilbud, forteller Kildahl.

Produktnytt fra Prodib AS

ABUS CONTAINERLÅS CONHASP

Ny containerlås fra ABUS. Denne monteres uten å måtte borre eller på annen måte feste den i containeren. Leveres stykkevis.

FUTURA PRO ENGRAVING

Datastyrt maskin som styres av det innebygde programmet og håndteres via en smidig 10" touchskjerm.

Liten og smidig maskin som freser og dekoder toppfreste bilnøkler etter kode, hullfreste nøkler etter kode og vanlige sylindernøkler etter kode og kopi. Maskinen leveres med eget graveringskit.

D12 NØKKELKAPPE

Nøkkelkappe for å fargemerke nøkler. Dette er en stor variant som blant annet passer til D12, System 10 og Triton. Nøkkelkappen leveres i eske a 200 stk i fargene hvit, gul, grønn, blå, orange, rød, lilla og svart, eller i esker a 100 stk. ensfargede.

ABUS TOUCH

En helt ny dimensjon av hengelås! ABUS Touch 56/50 med fingeravtrykkleser. Låsen lagrer opp til 10 fingeravtrykk, og har derfor mulighet for opptil åtte andre brukere. Sikker lagring, data beholdes selv om batteriene er tomme. For å sikre dører, skap, verktøykasser, skjul osv. Leveres stykkevis.

ABUS KEYGARAGE 787 LED

Abus nøkkelboks med LED lys passer perfekt for oppbevaring på mørke steder. Nøkkelboksen har omstillbart kodehjul. Når luken for kodehjulet åpnes, tennes lysdioder som lyser i 30 sekunder. Batteriet kan enkelt byttes og har en holdbarhet på omtrent to år ved bruk en gang pr dag. For oppbevaring av f.eks. nøkler, kredittkort eller andre verdisaker.

10 EU

HOPPE®
Vridere med kvalitet.

HOPPE-HurtigStiftPlus
Trykk sammen og monteringen er ferdig!

- Dørvrider og rosetter monteres uten skruer eller verktøy
- Presis og enkel montering med få og enkle håndgrep i løpet av noen sekunder
- Estetisk utseende, flate rosetter

HOPPE-hurtig stiftplus-beslagene passer ideelt til dagens aktuelle trend innen design. Rosettene av rustfritt stål, som har en tykkelse på kun 2 mm, virker nesten å være innfelt på dørbladet.

HOPPE-hurtigstiftplus-dørvridere (Quick-FitPlus) tilsvarer bruksklasse 3 og bestandighetsklasse 7 ifølge DIN EN 1906, og er dermed egnet til bruk i offentlige bygninger.

Handelspartner i Norge: BOYESEN & MUNTHE A/S • Haavard Martinsens Vei 19A • 0978 Oslo • Tel. +47 23 34 70 00 • www.boyesen-munthe.no

Produkt egenskaper	Spesielle egenskaper
	Hurtig Stift
	Hurtig StiftPlus

STEP LOCK

Når det må fungere.

STEP 100-serien

– Slitesterke solenoidlåser i rustfritt stål

STEP 100 er en serie solenoidlåser i rustfritt stål med klassisk eller moderne plassering av falle. De slitsterke konstruksjonerna er testet for å takle en høy åpningsfrekvens og er også tilpasset for bruk sammen med el-sluttstykker. Låsen har flere fleksible egenskaper og kan benyttes i dørmiljøer med både brann- og rømningskrav. Les mer på www.steplock.no

FIRMAPROFIL
BRANN & LÅSSERVICE

STORT PROSJEKT: Brann & Låsservice hadde ansvaret for lås og beslag på dette bygget som i dag rommer flere av de store kjedene, som Biltema, Power, Rusta og Jula. I disse dager er Martinsen & co. i full gang med montasjer på et lignende bygg i Hønefoss.

GUTTEN I RØYKEN: Bjørn Fjære har vært med nesten fra starten. Han liker å ta seg en blås på trappa mellom slagene på systemavdelingen.

FINSLIPEN: Jim Joar Weggersen gjorde comeback i bedriften i 2011. Låsesmeden er stadig å se bak disken i butikken når han ikke er ute og skrur

NØKKELPERSON I NL: Kent Martinsen har også vært sentral i NL-foreningen opp gjennom årene. Som mangeårig styremedlem, i opptaksnemda samt også som kursholder i åpningsteknikk

HER HOLDER DE TIL: I 2013 flyttet de hit til Hønengata 46 på Hønefoss. Lokalet rett utenfor Hønefoss sentrum rommer butikk, lager og verksted.

SYSTEMATIKER: Bjørn Fjære holder orden i sysakene på systemavdelingen.

GUTTA BOYS: Sjefen sjøl Kent Martinsen med nesten hele staben på plass i butikken. Ved siden av Kent står låsesmed Knut R. Volden, låsesmedene Jim Joar Weggersen og hans far Ole Joar. Lengst til høyre står veteranen Bjørn Fjære. Morten Sørum var ikke til stede

Rusler og går på Ringerike

Hos Brann & Låsservice på Hønefoss går det i det vante.
- Vi er fornøyd med at det går rundt, og at det blir arbeidsplasser, forteller sjefen sjøl Kent Martinsen.

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

MEST PÅ HJEMMEBANE

De ypper seg ikke særlig i områdene utenfor eget nedslagsfelt.
- Hønefoss og omegn er vårt primærområde. Men vi har da vært med på nybygg i Sandvika i randsonen av Oslo også, forteller Kent Martinsen.

LANG FARTSTID

Midt på 1980-tallet startet Kent Martinsen KM Service. Som raskt ble til KM Brann & Låsservice. I dag bærer de navnet Brann & Låsservice as.
- Det hele begynte i et lite rom på et industriområde her ved Hønefoss, forteller Martinsen.

Han jobbet opprinnelig i en bilutstyrsbedrift i 1985 med ansvar for brannavdelingen. Etterhvert sluttet han og hoppet over til verkstedsbransjen hvor han jobbet som industri reparatør i 1986.
- Skrudde for det meste på digre maskiner da veit du, forteller han på klingende ringeriksdialekt.

Men mekanikerkarrieren skulle bli kortvarig. Det gikk nemlig ikke lenge før han fikk tilbud om å kjøpe ut brannavdelingen fra sin tidligere arbeidsgiver. Dermed var han i gang, og i oktober 1986 ble firmaet registrert i Ringerike Handelsregister.

NØKKEL TIL SUKSESS

- I 1988 så vi at mye av vårt arbeid også relaterte seg til lås. Dermed var det naturlig å innlemme dette i vår portefølje, forteller Martinsen som dengang satte seg på skolebenken med kurs hos både Møller & Auster og TrioVing. Firmaet tok av, og etterhvert begynte han å ansette folk. Enmannsbedriften ble til en arbeidsplass med behov for flere hender. Førstemann som ble med på laget var Bjørn Fjære i 94 og deretter Ole i 02. Siden har suksessen fortsatt, og flere kom til.

I dag består Brann & Låsservice AS av seks karer. De driver mest med lås og beslag, men brannavdelingen består fortsatt.

SENTRAL I NL

Brann & Låsservice ble firmamedlem i NL i 1997, og Kent Martinsen har opp gjennom årene hatt en sentral rolle. Både i styret, i opptaksnemda og ikke minst som kursholder i åpningsteknikk gjennom en årrekke under Låsesmedtreffene.
- Jeg husker vi laget eget undervisningsopplegg før vårt første kurs i 2003, smiler han.

Foruten innsatsen i foreningen benyttes han også andre steder i faglig sammenheng.
- Jeg er også engasjert av det offentlige i forbindelse med fagbrev etc., forteller han.

IVRIG FLUEFISKER: Kent Martinsen har de senere årene fartet helt til New Zealand for litt avkobling.

TILLIT

I Brann & Låsservice er det fem stykk NL-godkjente låsesmeder / personlige NL medlemmer. I tillegg innehar Kent mesterbrevet.
- Vi påtar oss det meste. Som oftest handler det om lås og beslag. Vi har også en del rammeavtaler med lokale bedrifter, i tillegg til at vi er med på både prosjekter og rehabilitering, forteller Martinsen, som legger til at de opp gjennom årene har nytt godt av samarbeid og tillit til entreprenørene i området.

HOLDER EGET HUS

I 2013 kjøpte de bygget i Hønengata rett i utkanten av Hønefoss sentrum. Lokalene er romslige og byr på alt de har behov for. Både lager, verksted og butikk.

Bransjen har jo forandret seg.
- I dag bruker vi mer tid enn noengang på å holde tritt med tekniske beskrivelser og det brannteknikske på prosjekter som stadig krever mere forarbeid, eksempel mot dørleverandører etc. Vi må ta hensyn til både sikkerhetskrav og rømnings krav for entreprenør /byggherre som har sine kravspesifikasjoner fra leietagere forteller Martinsen.

LANGVEISFARENDE FISKER I 10 ÅR

De senere 2 årene har han ikke vært å se på NL-treffene.
- Det kræsjer med min årlige fisketur, innrømmer han.
De senere årene har det seg nemlig slik at Martinsen reiser 4 uker på egenhånd til New Zealand for å fiske (26 timer i flysetet).
Han er ivrig fluefisker og er blitt meget betatt av jakten på brunørreten på andre siden av kloden.

Selv om Brann & Låsservice og NL-messen seiler sin egen sjø - har Martinsen fortsatt god styring på skuta. De omsetter for omkring 11 millioner årlig og leverer et pent lite overskudd.
- Vi er fornøyd, avslutter Martinsen.

Nå ønsker vi alle dører velkommen til vårt adgangskontrollsystem

LockR Cylinder

LockR Cylinder er den perfeksjonerte døråpneren.
Sylinderen er den trygge og praktiske løsningen til dine låser, og den passer til alle typer dører.
Glem nøkkelknippet helt og kom inn overalt med samme kort.
Enkelt og greit!

RCO
rco.no

axema

BOYESEN MUNTHE

Kort- og kodeleser som også kan bli Porttelefon!

- Kompaktmodell A66 er enkel å installere
- Inntil 500 EM / Mifarebrikker kan benyttes i A66 direkte
- Fungerer som kodelås med inntil 10 koder
- Norsk språk i displayet
- Tidsur m/3 skjema for styring av koder/funksjoner
- Innebygget mottager for Axema 4K håndsender
- Innebygget mikrofon og høytaler
- Svært kraftig kapsling som tåler de fleste miljøer

Kan oppgraderes med dørsentral og utstyres med moduler for *porttelefoni, motorlås- og alarmstyring.* A66 kan da bygges ut til et fullskala adgangskontroll-system VAKA med inntil 1000 lesere (PoE).

Andre Axema produkter: kompaktmodell A04 kodelås m/3 koder, lokal døralarm UDR Plus, et utvalg av kortlesere, sentraler og moduler.

Safetron 6000-serie motorlås

SAFE TRON ELECTRONIC LOCKS

- FG-godkjente i klasse 5, EN14846 grade 7
- Opplåsingstid mindre enn 0,2 sek
- Kryptert kommunikasjon
- EN179 nødbeslag 795/796 kan leveres

Safetron solenoidlås

- Et utvalg av modeller og funksjoner
- For brannklasset dør og dørautomatikk

El.sluttstykker

- Mange modeller og funksjoner
- Multifunksjonsmodeller
- Listetrykksteknologi

BOYESEN MUNTHE

www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

Pressemelding fra Låssenteret

Låssenteret gjør nytt oppkjøp i Stavanger

Bare to måneder etter at hovedeier og konserndirektør Ståle Raa i Låssenteret overtok Optimera Sikring & Lås AS, gjør selskapet et nytt oppkjøp i regionen og overtar Marvik AS.

Siden Raa trådte inn i bransjen igjen har veksten vært formidabel. I første kvartal meldte selskapet om kjøpet av Gardit Lås og Sikkerheit AS. Deretter kjøpte Låssenteret samtlige aksjer i Optimera Sikring & Lås AS (SIKLAS). Allerede før fusjonen mellom Låssenteret og SIKLAS er registrert i Brønnøysundregistrene melder selskapet om enda et nytt oppkjøp.

KJØPER EN AV ROGALANDS STØRSTE AKTØRER

Denne gangen er det Marvik AS som blir en del av Låssenteret. Dette er en av Rogalands eldste og største aktører innen lås- og sikkerhet og omsatte i 2018 for ca. 35 millioner kroner. Selger er Meibel Marvik og hennes barn som overtok etter at Marvik gikk bort for noen år siden.

Etter oppkjøpet vil Låssenteret for 2019 nærme seg 400 millioner kroner i omsetning. Det betyr at vekstmålet blir nådd med dette oppkjøpet. Enda viktigere er det at vi sikrer oss en totalleverandør av sikkerhet med formidabel fagkompetanse, dyktige medarbeidere og lang historie i Rogaland, sier Raa.

Selger av Marvik, Meibel Marvik vil selv fortsette i en ny rolle som prosjektleder i selskapet.
-Med den konsolideringen som skjer i bransjen er det riktig å selge nå. Ettersom dette har vært familiens livsverk og jeg skal fortsette i selskapet har det viktigste vært å finne en ny eier som vil ivareta den kulturen og kompetansen vi har bygget selskapet på, uttaler Meibel.

Selskapet har de siste årene hatt en omsetning på mellom 34 til 44 millioner kroner. For 2019 er forventet omsetning i underkant av 40 millioner kroner.

Med dette oppkjøpet rykker vi enda nærmere målet om å bli den største aktøren i Norge. Vi vokser ikke for enhver pris, men når vi får muligheten til å kjøpe et selskap som Marvik med en slik historie og kunnskapsrike ansatte med høy fagkompetanse må vi handle raskt, sier Raa.

BLIR EGEN AVDELING I KONSERNET

På sikt vil Marvik bli fusjonert inn i Låssenteret og vil inngå som en egen avdeling i konsernet. Låssenteret har allerede to avdelinger i Stavanger. Nå får selskapet tre avdelinger, men med samme avdelingsleder.
-Regionen og markedet er stort nok til at dette er mest hensiktsmessig. Avdelingene kompletter hverandre og har også noe ulik kundegruppe. Mens Låssenteret sine avdelinger i Stavanger er store i prosjektmarkedet, har Marvik en sterk posisjon i etter markedet.

Ett skritt frem

— enda et skritt foran

www.iLOQ.com

For over 15 år siden revolusjonerte iLOQ låsbransjen. Vi var det første selskapet som gikk fra mekaniske låssystemer til å bli ledende i utviklingen av selvdrevne, digitale låssystemer og adgangskontrolløsninger.

Nå lanserer iLOQ neste generasjon digital låsing. Fortsatt uten batterier, men nå med mange nye funksjoner og enda høyere sikkerhet. En stor fordel med iLOQ S5 er at den kommuniserer mellom enheter (D2D) helt uten batterier i lås og nøkkel. Denne avanserte funksjonen gjør at enorme mengder data kan oppdateres over iLOQ Online og deretter deles mellom lesere, nøkler og låser i en bygning.
Data som tilgangsrettigheter, tidsbegrensninger og lister over blokkerte nøkler oppdateres hver gang en dør åpnes.

iLOQ

Ny salgskonsulent hos Prodib AS

Børre Larsen er fra og med 1. januar 2020 ansatt i Prodib AS som salgskonsulent.

Han har lang erfaring fra bransjen og kommer fra stillingen som salgskonsulent hos Assa Abloy Opening Solutions Norway

Børre har god kjennskap til våre produkter og vil være en etterlengtet ressurs for oss ute hos kunden.

Gratulerer!

Ingeborg Beslag og Låssystemer gratulerer sine ansatte, André Thomsen og Idar Hansen så mye med svennebrevet i låsesmedfaget!

F.v. Pål Eldorhagen, prøvenemnda, Idar Hansen ny Låsesmedsvenn hos IBL, Stig Roar Punnerud fra prøvenemnda

F.v. Pål Eldorhagen, prøvenemnda, André Thomsen ny Låsesmedsvenn hos IBL, Stig Roar Punnerud fra prøvenemnda

EPS Beste stift-system

EPS gir pålitelig beskyttelse av private boliger og er en populær løsning også i stukturerte hovednøkkelsystem i kontorbygg og andre næringsbygg.
EPS er et vellykket resultat av den kontinuerlige utviklingen av EVVA stift-sylindere i system.

FPS
ICS
4KS
MCS

Mekanikk i system

Både for enkle, komplekse eller svært komplekse låsesystemer – EVVA har den rette mekaniske systemløsningen for ditt objekt.

Norsk distributør www.boyesen-munthe.no

www.evva.com

Pressemelding fra SALTO Systems AS

Jarle Berg blir Business Development Manager, Integrations i Norden

SALTO Systems har under flere år samarbeidet med mange store aktører verden rundt når det gjelder integrationer til generelle system. Vi skal få et større fokus på dette i Norden, og fortsette den flotte veksten. Derfor skal Jarle Berg, fra den 1 November, gå over i en ny stilling som Business Development Manager Integrations i Norden.

Jarle Berg skal være ansvarlig for den kommersielle delen av integrasjonsvirksomheten. Dennis Postol, Product Manager Nordic Region, er ansvarlig for det tekniske.

Jarle Berg startet hos SALTO Systems AS i Mai 2019. Han vil fortsette og ha sitt kontor i Moss som base. Han skal rapportere direkte til Jesper Buch, Managing Director Nordic Region, og Kjetil Lundberg, Country Manager Norge.

Hans oppgaver vil være å få til flere integrasjoner med SALTO Systems sine produkter, da det er en stor etterspørsel fra markedet. Han vil i dette arbeidet ha ansvar for Nordiske integrasjonskunder. - Med sitt store kontaktnett og lange erfaring med blant annet integrasjoner, kommer dette til å ytterligere styrke vår rolle i markedet mot de kunder som vil kombinere sitt eksisterende system med SALTOs produkter, sier Jesper Buch, Managing Director Nordic Region.

R. Bergersen
SIKKERHET & DESIGN

Din nøkkelpartner

R. Bergersen Sikkerhet & Design AS leverer en rekke løsninger og tjenester til proffen/låsesmeder. Vi er totalleverandør innenfor lås og beslag. Gjennom vår proffbutikk i Sinsenveien 4 kan vi tilby våre proffkunder et enormt utvalg og rask levering. Ønsker du en grossist enten av tradisjonelle låssystemer, moderne adgangssystemer eller beslag der både funksjon og design står i fokus er vi deres fremtidige samarbeidspartner.

- STORT VAREUTVALG
- STOR BUTIKK
- EFFEKTIV LOGISTIKK
- LØSNINGER
- KURS OG KOMPETANSE
- LÅSKASSER OG SLUTTSTYKKER
- DØRAUTOMATIKK OG DØRLUKKERE
- SPESIALBESLAG
- SPESIALPRODUKSJON

Last ned vår Proff brosjyre
sogd.no/losninger/lasesmed

STOR BUTIKK

Vi har proffbutikk på 150m² i Sinsenveien i Oslo, like ved Carl Berner. Her har vi lagerført over 500 varianter med låser og beslag, slik at kundene kan plukke selv eller få hjelp om det er behov for det. I tillegg ligger vårt hovedlager på 1000m² i tilknytning til butikken, og her finner du et sortiment på ytterligere 1.000 varianter av lås og beslag. Med vårt erfarne og kompetente personale finner vi alltid en løsning for deg. Vår butikk har også møterom/kursrom som du kan benytte deg av dersom du skulle ønske det.

EFFEKTIV LOGISTIKK

Fra vårt lager på over 1000m² midt i Oslo leverer vi til våre proffkunder hver dag. Vi ordner med både budbil leveranser og Express leveranser når det er behov for det, og vi leverer både til bedrift og til byggeplass. Ved ønske om Express leveranser vil ordren plukkes umiddelbart (vi avbryte det vi holder på med på lageret), og vi booker transport med Bring Express. Vi garanterer max 2 timer fra bestilling til levering innenfor Oslo 12. Såfremt vi har varen på lager.

VI TILBYR NÅ EXPRESS LEVERANSER I HELE OSLO OG AKERSHUS
spør oss ved neste besøk

R. Bergersen
SIKKERHET & DESIGN

Avdeling: Trondheimsveien 47, 0560 OSLO · stort utvalg av møbelhåndtak og dørvridere
Avdeling: Sinsenveien 4, 0572 OSLO · stor proff-butikk · www.sogd.no · post@sogd.no
Telefon: 22 04 07 50

"Proff Frokost" hos R. Bergersen Sikkerhet & Design AS

Å være låsesmed i et marked i kontinuerlig utvikling kan være krevende. Nye produkter lanseres jevnlig, og krav og regelverk endres mer eller mindre kontinuerlig. Da trengs det jevnlig faglig påfyll, og det er det ikke alltid så enkelt å finne plass til i en hektisk hverdag. R. Bergersen Sikkerhet & Design AS har tatt konsekvensen av dette, og har nå begynt å arrangere regelmessig «Proff Prokost» for sine kunder.

«Proff Frokost» varer fra 08.00-09.00, og består av et «intensiv kurs» på 45-60 min i et faglige tema, samtidig som det serveres en enkel frokost. Da kan proffen få litt faglig påfyll på starten av dagen, reise videre på jobb kl. 09.00. «Dette har så langt blitt meget godt mottatt av proffen, og er noe vi kommer til å fortsette med», sier Torfinn Rosland, Markeds- og Innkjøpsjef i R. Bergersen Sikkerhet & Design.

Her ser vi Jan Petter Nordstrand fra Assa Abloy holde «Proff Frokost»-kurs i FG regelverket for mekanisk og elektronisk avlåsning.

Ny kunde- og partneransvarlig hos Sotera Solutions

Sotera Solutions har ansatt Ellen Sofie Grove-Knutsen som kunde- og partneransvarlig.

Hun kommer fra en lignende rolle i Siemens og har tidligere jobbet hos G4S og Racom.

– Ellen Sofie er godt kjent i bransjen og blir et veldig godt tilskudd hos oss for å nå ut i markedet med Soteras kompetanse på teknologi og produkter i sikkerhetsbransjen.

Vi er veldig fornøyde med å ha henne med på laget og gleder oss til å forsterke vår service til våre kunder sier daglig leder i Sotera Solutions, Jon Land.

GILGEN
DOOR SYSTEMS

BOYESEN MUNTHE

SLAGDØRSAUTOMATIKK GILGEN FD20!

Alle funksjoner – i én motor (maks 250 kg dør)

Elektromekanisk åpning

Kontrollert fjærlukking støttet av motor

Svært stille åpning og lukking!

Lukking ved hjelp av fjærkraft ved strømbrudd

Vindlastfunksjon (full energi som standard)

Innebygd inversfunksjon for åpning uten strøm (røykventilasjon)

Montering på overkarm eller dør mulig

Glideskinne eller standard arm

Glideskinne kan monteres både trekkende og skyvende!

GILGEN FD10, 70 mm høy (for 125 kg dør) kommer Q4 2019

SIKKERHETSSENSORER OG IMPULSGIVERE FINNES PÅ LAGER!

Bea sikkerhetssensorer 4SAFE og FLATSCAN

Bea radar EAGLE ONE

Bea berøringsfri bryter MAGIC SWITCH

Albuebrytere i ABS AK205 og aluminium AK108

Radiosender og mottaker (433,92 MHz) for trådløs bruk av AK108

Håndsendere 1 kanal og 4 kanal

Radiomottaker med potensialfri reléutgang

Radiosendere og mottaker med kryptert komunikasjon og rullerende koder

BOYESEN MUNTHE

www.boyesen-munthe.no

Boyesen & Munthe AS
Haavard Martinsens Vei 19A, 0978 Oslo
+47 23 34 70 00
post@boyesen-munthe.no

Bransjenytt fra iLOQ

Ett skritt frem – Enda ett skritt foran

For over 15 år siden revolusjonerte iLOQ låsbransjen. De var det første selskapet som gikk fra mekaniske låssystemer til å bli ledende i utviklingen av selvdrevne, digitale låssystemer og adgangskontrolløsninger.

iLOQ lanserer nå en helt ny generasjon med batteriløst digitalt låssystem integrert med online funksjoner

iLOQ S5 er en ny plattform med digital låsing som bygger på den gjennomprøvde mekanikken til iLOQ S10

En stor fordel med iLOQ S5 er at den kommuniserer mellom enheter (D2D) helt uten batterier i lås og nøkkel. Denne avanserte funksjonen gjør at enorme mengder data kan oppdateres over iLOQ Online og deretter deles mellom lesere, nøkler og låser i en bygning. Dataene oppdateres hver gang en dør åpnes. Informasjon, for eksempel tilgangsrettigheter, tidsbegrensninger og lister over blokkerte nøkler, utveksles raskt mellom enhetene før døren låses opp. Når nøkkelen benyttes på en iLOQ Online NFC leser sender nøkkelen sin data tilbake til systemet samtidig som den mottar siste oppdatert informasjon.

iLOQ S5 holder informasjon om tilgangsrettigheter kontinuerlig oppdatert hele tiden.

3. **iLOQ S5-nøkler og -låser** kan programmeres. De kan brukes om igjen og trygt omprogrammeres i samsvar med endringer i tilgangsrettigheter, slik at det blir enkelt å utvide systemet. Kommunikasjon mellom enhetene gjør at enorme mengder data kan oppdateres over iLOQ Online og deretter deles mellom lesere, nøkler og låser i en bygning.

Lansering på iLOQ Parnermøte 2019

iLOQ selges i Norge gjennom autoriserte iLOQ Partnere. I dag finnes det 52 autoriserte Partnere rundt om i Norge, fra Kristiansand i sør til Bodø i Nord.

14-15 Oktober arrangerte iLOQ sitt årlige Partnermøte hvor hovedfokus var lansering av den nye iLOQ S5 plattformen.

Felles plattform S5 og S50

I tillegg til at iLOQ S5 er den nye generasjonen med selvdrevne låser og nøkler så er den på samme plattform som iLOQ S50. Dette gir utrolige muligheter for hybride løsninger med nøkler og smarttelefoner som din adgang.

iLOQ S50 er serie med digitale låssylindre, hengelåser, skaplåser og nøkkeltuber som er helt batteriløse. Forskjellen her i forhold til S5 er at S50 høster energi fra telefonens NFC og kommuniserer kryptert med serveren. Dette er en løsning som er spesielt godt egnet for salg mot infrastruktur og transport.

Systemer for integrert kommunikasjon og sikkerhet

PORTTELEFON | ADGANGSKONTROLL | VIDEOOVERVÅKING

web: www.urmet.no – epost: post@urmet.no – tlf: 23 03 93 20

urmet
IF YOU LOVE YOUR BUILDING

SALTO Systems AS Norske Partnertreff på Rudskogen

I oktober hadde SALTO Systems AS sitt årlige Partnertreff med sine Norske partnere. Denne gangen hadde man samling på Rudskogen Motorbane i Rakkestad, Østfold.

35 partnere var på plass for å høre på salgssjef Jan Christen "Bulle" Danielsen når han presenterte salgsinfo og produktnyheter.

Jesper Buch, Managing director i Norden, snakket om hvordan vi ønsker å samarbeide med våre partnere og hvordan man sammen kan skape mersalg. Samtidig var det en liten utstilling med de siste produktnyhetene fra SALTO Systems.

Partner seminaret ble avsluttet på høyeste adrenalin nivå, når deltakerne fikk prøve å kjøre på lag i et løp med Porsche på Rudskogen Motorbane.

SKAL DIN BEDRIFT LEVERE ADGANGSKONTROLL?
Tilby en komplett løsning med kablet postkasseanlegg og digitale postkasseskilt!

• **Enkelt**
Kun 1 leserpanel for hele anlegget

• **Sikkert**
Direkte koblet til adgangskontrollen

• **Brukervennlig**
Vrider på døren for åpning

Som låsesmed kan du levere og montere klart til bruk:
- Advance-S postkasser
- Digitale skilt, redigeres via app
- Kortleser
- Reléstyring
- Installasjon
- Administrasjon av adgangskontroll systemet

STANSEfabrikken
www.postkasse.no

Pressemelding

CERTEGO AS inngår rammeavtale på lås og beslag med Fredrikstad og Hvaler Kommune

CERTEGO er stolte av å kunngjøre at vi etter anbudskonkurranse har inngått rammeavtale på leveranse av lås og beslag til Fredrikstad og Hvaler Kommune. Avtalen har en estimert årlig verdi på 6 millioner og en varighet på 2 år med ensidig rett til opsjon for oppdragsgiver med 1 + 1 år.
- Det å vinne denne avtalen er en stor fjær i hatten for oss, og en anerkjennelse av leveransekraften og miljøsatsingen vi har i CERTEGO, sier Jan Grimsrud, Avdelingsleder i CERTEGO Avd. Østfold.

Fra venstre: Atle Magnussen (Fredrikstad Kommune), Jon Edgar Hobekk (Hvaler Kommune), Ivar Larsen (Fredrikstad Kommune), Frank O. Larsen (CERTEGO), Lars Ivar Vold (CERTEGO), Jan Grimsrud (CERTEGO).

Denne parallellavtalen er skrevet med tre ulike leverandører hvor CERTEGO er rangert som leverandør nummer 1 og skal dekke alle enkeltanskaffelser med verdi under 100 000 kr. For enkeltanskaffelser som stipuleres til mellom 100 000,- og 200 000,- kan bestiller velge å bestille direkte fra leverandør 1, eller gjennomføre mini konkurranse mellom de tre leverandørene. Stipuleres anskaffelsen til å overstige 200 000,- skal anskaffelsen gjennomføres som mini konkurranse mellom de tre leverandørene. Bravida og Låssenteret er de to øvrige leverandørene på rammeavtalen.

Tildelingskriteriene oppgitt i konkurransegrunnlaget var Pris/Totalkostnad (vekting 70%) og Miljø- lavest mulig miljøbelastning fra transport (vekting 30%).

- Som eneste leverandør oppnådde CERTEGO høyest mulig score på begge kriteriene. De kan både tilby de beste prisene i markedet og de var overlegne på kriteriet Miljø, sier Jon Edgar Hobekk, Ingeniør FDVU i Hvaler Kommune.

- CERTEGO er en viktig partner for oss da det kommer til sikring av våre eiendommer og brukere og vi er glade for å kunne fortsette dette samarbeidet. Med sin lange historie som aktør i sikkerhetsmarkedet i Fredrikstad er det ingen som kjenner låsene i byggene våre bedre enn CERTEGO, sier Ivar Larsen, Rådgiver Offentlige anskaffelser i Fredrikstad Kommune.

Pønsj på MUL-T-LOCK

Veteran trio blåser nytt liv i gammel slager

TEKST OG FOTO GEIR OLSEN

- Mul-T-Lock er det kuleste. Vi har holdt på med dette siden 1990-tallet, og nå er vi rett og slett blitt helt pønsj på Mul-T-Lock igjen, forteller Svein Inge Myhre som har tatt rollen som daglig leder for Mul-T-Lock-satsingen i Norge gjennom selskapet ProLock.

- Med på laget har han i første rekke Meibel Marvik - de deler hver sin eierandel, mens Mul-T-Lock-veteranen Finn Jonstang har 10 prosent. Som nyslått NL-samarbeidspartner blir de å finne på Låsemedtreffet på Lillehammer over nyttår

UNIKT

- Dette er så kult, men litt idioti også, medgir Myhre fra spiserommet hos Trygge Rom i Bærum hvor ProLock har sitt tilhold. Et romslig kontor rommer både lager og administrasjon. I tillegg har de demoutstilling i tilliggende lokaler samme sted.

Svein Inge Myhre er, som de fleste kanskje kjenner til; eier av Trygge Rom. De senere årene har han trukket seg tilbake fra driften etter en alvorlig sykdomsperiode hvor han ble rammet av kreft. Han er forlengst erklært frisk og friskusen er atter full av pågangsmot. Svein Inge levner liten tvil om at han har fått påfyll av energi etter at de bestemte seg for å gjøre Mul-T-Lock comeback her til lands.

STEMODERLIG BEHANDLING

Finn Jonstang hadde agenturet på Mul-T-Lock i Norge fra 1988, frem til hele Mul-T-Lock ble solgt, og kom på Assa Abloys hender.

- Der ble vel Mul-T-Lock rett og slett nedprioritert, forteller Myhre til Låsesmeden om gigantens stemoderlige behandling av Mul-T-Lock i Norge.

- Vi fortsatte å kjøpe og selge Mul-T-Lock, men det ble dyrere og dyrere, og etterhvert stoppet nysalget. Mul-T-Lock i Norge var egentlig en litt dyster historie de siste femten årene, fastslår Myhre.

PÅ FRIEFØTTER FRA TEL AVIV

Men så, i fjor; omtrent på dødsleiet for Mul-T-Lock kom Avi Nevo på besøk fra Israel. Den tidligere salgssjefen for Europa var på frierferd. På sensommeren trommet de sammen til møte på Aker Brygge i Oslo.

I møtet avslørte han at de ønsket seg tilbake på det norske markedet.
- Han lurte på om vi var interessert, forteller Myhre.

SLO TIL

Allerede i oktober satt Myhre og Jonstang på flyet til Tel Aviv.
- Vi besøkte fabrikken og diskuterte priser. I tillegg hadde vi tett - og meget nyttig - kontakt med Mul-T-Locks importør i Danmark.

Det endte med at trioen slo til og etablerte Mul-T-Lock i Norge.
- Deretter fordelte vi roller og oppgaver. Jeg fikk ALLE, ler Svein Inge Myhre, som nå tituleres som daglig leder.

Han forteller videre at prisnivået er omtrent som konkurrentene, til tross for noe høyere innpriser.
- Vi gjør dette enkelt - og har lave kalkyler. Jeg tviler på om vi kommer til å tjene mye penger på dette. Men Mul-T-Lock er jo så fett!

Jeg kan ikke forstå at ikke alle har lyst på Mul-T-Lock!, avslutter Myhre, som altså skal vise frem sine fortreffelige produkter på Lillehammer i januar.

MUL-T-LOCK-PØNSJ: ProLock ledes av Svein Inge Myhre og har Mul-T-Lock-lager og kontor hos Trygge Rom i Bærum.

TILBAKE ETTER 15 ÅR: Svein Inge Myhre (bildet) fra Trygge Rom, Meibel Marvik, Marvik AS og Finn Jonstang sørger for Mul-T-Lock comeback i Norge gjennom sitt nystartede selskap ProLoc.

UNIKT: Mul-T-Lock er et meget enkelt system. -Både for selgere, montører og brukere, bedyrer Myhre fra demo-rommet i Bærum.

Ny serie strømforsyninger for DIN-skinne montering

Noby har lansert en serie strømforsyninger for DIN-skinne montering fra Mean Well til meget gode priser. Disse strøm-forsyningene har en effektivitet på inntil 87%, og følger EN61000-3-2 standarden.

Vi har en rekke ulike varianter fra 5V DC til 48V DC. Ta kontakt med oss for mer informasjon, eller se www.noby.no

Noby a·s

23031400 salg@noby.no www.noby.no

Her er utstillerne på Låsesmedtreff 2020

ASSA ABLOY Opening Solutions

dormakaba

BOYESEN MUNTHE

GEZE

iLOQ

STANSEfabrikken

STEP LOCK

S&D SIKKERHET & DESIGN

SALTO
inspiredaccess

XS4 PLATTFORM
Kombinerer elektroniske dørkomponenter, periferiutstyr og programvare i skreddersydde løsninger

SVN DATA-ON-CARD
En sikker måte å kommunisere mellom batteridrevne elektroniske låser via nettverk

BLUEnet WIRELESS
Sikker adgangskontroll i sanntid

JustIN MOBILE
Smarttelefon-basert adgangskontroll
- BLE & NFC

SPACE
Intuitiv, nettleserbasert programvare

Adgangskontroll du stoler på
www.saltosystems.no
info.no@saltosystems.com

Nye personlige medlemmer 2019

Frank Bjerkestrand, Låssenteret

Kjetil Aaserud, Låssenteret

Kjetil Solhaug, Certego

Thomas Riise Nystuen, Sikkerhetskompaniet

Kim Nilsen, dormakaba

Pål Kløw, Romerike Låsservice

Kjetel Bjelland, Bjelland Automatic

Jubilanter

50 år
Wiggo Ingvaldsen
Eirik Hallberg
Espen Hagen Hansen
Per Ove Rasmussen

60 år
Jan Erik Jensen
Bjørn Tollefsen
Reidar Håland
Morten Streitlien
Stein Spjeldnæs

Vi gratulerer!

Nytt firmamedlem

Bjelland Automatic AS

Vi gratulerer og ønsker våre nye medlemmer velkommen!

BLI FORHANDLER
og jobb med de feteste produktene

MT5® er Mul-T-Locks nyutviklede 5. generasjon patenterte låssylinder som øker sikkerheten ved å kombinere to avanserte teknologier, og er verdenskjent for kvalitet og presisjon og holdbarheten er eksepsjonell

MUL-T-LOCK®

- **Med 3D kopibeskyttelse på nøkler**
- **3–1 system, Her kan du miste nøkler to ganger uten å bygge om systemet.**
- **2-1 system, så en kan ha et system på hver side av nøkkelen (hjem-jobb)**
- **KC5 Avansert nøkkelfilemaskin**
  KC5, en topp moderne filemaskin, som både filer og graverer nøklene i en operasjon.
- **MASTERpiece program**
  MASTERpiece, et meget raskt og enkelt program for utregning og oppfølging av låsesystemer

Vi har et stort lager i Norge, som gir hurtig levering.
Vi leverer også ferdige systemer for de som ikke ønsker å bygge selv.

BLI MED PÅ A-LAGET
Ta kontakt for en uforpliktende samtale

ProLock
Kontakt Svein Inge på 9009 5335

Nytt fra administrasjonen

1.oktober ble en heftig dag med mange påmeldinger til Låsesmedtreff, i løpet av 12 timer var det nesten 500 påmeldte. Nå er vi oppe i drøyt 670 deltagere. Det er hyggelig med så stor interesse for arrangementet, vi setter veldig pris på det.

Mange av kursene er fullbooket, men det er mulig å sette seg på venteliste. Det er også noen NL kurs med ledige plasser og det er fremdeles mulig å melde seg på leverandørkurs på Låsesmedtreff – bare ta kontakt med undertegnede.

Vi har et par nye foredrag denne gangen, det ene tar for seg kjøpsloven, forbrukerkjøpsloven, reklamasjonsrett, forskjellen mellom privatkunder og næringskunder, samt relevante caser for låsesmeden. Lørdag morgen er det BEA som stiller opp og forteller om EN 16005 Standarden for automatiske dører.

Som dere ser på s. 34 og 35 har vi mange utstillere som stiller ut på messen lørdag fra kl.10.00 – 17.00, vi har også utvidet messeområdet med ett lokale til - så det er mye å glede seg til!

Alle som har meldt seg på Låsesmedtreff vil motta en bekreftelse i november/desember med informasjon det er greit å lese igjennom. Vi fortsetter ellers som vanlig med SMS utsendelser underveis i arrangementet.

Vi gleder oss til å ønske velkommen på Lillehammer i januar!
19. og 21. november var det opptaksprøver i NL på Romerike Låsservice, med mange spente kandidater. Opptaksnemnda gjør en strålende innsats for foreningen og bruker mye av sin fritid på dette. – Det er vi veldig glade for!

Ønsker dere alle en fin førjulstid, god jul og et godt nytt år.

Anne Line M. Sagbakken

Kommende Låsesmedtreff

23. – 26. januar 2020
28. – 31. januar 2021

Sted: Scandic Lillehammer Hotel

Journalist i Låsesmeden

Ta gjerne kontakt med både tips og hint om saker på: geir.olsen@go–media.no

Geir Olsen

Våre Samarbeidspartnere
Disse har valgt å støtte NL for å anerkjenne det aktive arbeid foreningen gjør for å fremme interessen for gode fysiske sikringstiltak, og dens opplæring og informasjon til sine medlemmer om riktig bruk og montering av utstyr og materiell.

ASSA ABLOY Opening Solutions
dormakaba
BOYESEN MUNTHE
GEZE
iLOQ
STANSEfabrikken
STEP LOCK
S&D SIKKERHET & DESIGN
BB BESLAGSBODEN
BfS Norway
cardtech
DØRTEKNIKK AS
elok låsproduksjon as
fibex as
NettSoft
Noby a·s
prodibas
ProLock
QUALITRONIC Odd Jubal-Andersen & Co AS
Randi
RCO
SALTO inspiredaccess
SSS SIEDLE
SOTERA SOLUTIONS
TELETEC connect
urmet
WÜRTH
XLOCK

Medlemsregister NL

FINNMARK
Locktech AS
Smibakken 8, 9515 ALTA
Tlf.: 401 05 800
www.locktech.no
E-post: post@locktech.no

Thermoglass A/S
Betongvn. 1, Pb. 2046,
Elvebakken, 9507 ALTA
Tlf.: 78 44 36 80
Faks: 78 44 36 99
E-post: las@thermoglass.no

TROMS
CERTEGO Tromsø AS
Tromsøysundveien16,
9020 TROMSDALEN
Tlf.: 77 60 77 20
Faks: 77 60 77 21
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.tromso@certego.no

CERTEGO AS Harstad
Åsmyrveien 3
9409 Harstad
Tlf.: 976 55 300
E-post: harstad@certego.no
www.certego.no

Dormakaba
Sjølundveien 7, 9016 Tromsø
Tlf.: 06866
Faks: 77 75 39 33
E-post: butikk.tromso@dormakaba.com

Låsesmeden Tromsø AS
Stakkevollveien 51, 9008 TROMSØ
Tlf.: 45 27 80 00
E-post: post@lastromso.no
www.lastromso.no

Securinord AS
Mercurveien 6, 9408 Harstad
Tlf.: 47 92 60 60
E-post: post@securinord.no
www.securinord.no

NORDLAND
Bodø Sikkerhet & Lås AS
Stormyrveien 8, 8008 Bodø
Telefon: 75 54 40 40
E-post: post@bsl.as
www.bsl.as

Hålogaland Lås & Sikkerhet AS
Industriveien 18, 8517 Narvik
Tlf.: 769 48 081
Faks: 769 48 083
E-post: post@hls.no

Lofoten Låsservice AS
Havnegata 13, 8372 GRAVDAL
Tlf.: 76 08 09 99
Faks: 76 08 23 20
E-post: post@lofotenlas.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
avd. Bodø
Jernbaneveien 12, Rønvikleira
8012 BODØ
Tlf.: 75 54 10 10
E-post: post@nls.no
www.nls.no

Nordland Lås & Sikkerhet AS
Halvor Heyerdahlsvei 4
8626 MO I RANA
Tlf.: 75 15 45 55
E-post: post@nls.no
www.nls.no

NORD–TRØNDELAG
Lås & Sikring AS
Abel Meyersgt. 7, 7800 NAMSOS
Tlf.: 74 21 68 80 (1)
Faks: 74 21 68 81
E-post: firmapost@laasogsikring.no

Lås & Sikring AS
Håkkagata 10, 7708 STEINKJER
Tlf.: 74 21 68 80 (2)
Faks: 74 16 55 53
E-post: firmapost@laasogsikring.no

Sikkerhet & Service Verdal AS
Neptunvegen 4C, 7652 VERDAL
Tlf.: 740 73 040
E-post: post@sikkerhet-service.no
www.sikkerhet-service.no

SØR–TRØNDELAG
Beslag–Consult A/S
Industriveien 57, 7884 TRONDHEIM
Tlf.: 72 89 67 60
Faks: 72 89 67 61
E-post: firmapost@beslag–consult.no

CERTEGO Trondheim AS
Nardovegen 16A, 7032 Trondheim
Tlf.: 73 80 65 50
Faks: 73 80 65 70
E-post: post.trondheim@certego.no

Låssenteret AS Trondheim
Brubakken 4A, 7353 Børsa
E-post: trondheim@lassenteret.no
Telefon: 417 00 080

Dormakaba
Ingvald Ystgaardsvei 23
Postboks 4053 Angeltrøa,
7457 Trondheim
Tlf.: 06866
Faks: 73 89 30 01
E-post: butikk.trondheim@
dormakaba.com

System Sikring A/S
Klæbuvn. 138 Postboks 2998,
7438 TRONDHEIM
Tlf.: 73 82 07 30
Faks: 73 94 53 10
E-post: firmapost@systemsikring.no

MØRE OG ROMSDAL
Låssenteret AS Kristiansund
Nordmørsveien 71A,
6517 KRISTIANSUND N
Tlf.: 417 00 070
E-post: kristiansund@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Molde
Fannestrandvegen 55, 6415 MOLDE
Tlf.: 417 00 060
E-post: molde@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Ulsteinvik
Storehølvegen 21, 6065 ULSTEINVIK
Tlf.: 417 00 040
E-post: ulsteinvik@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Ålesund
Brusdalsvegen 169, 6011 ÅLESUND
Postboks 7707, 6022 ÅLESUND
Tlf.: 417 00 050
E-post: alesund@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låsservice Ålesund AS
Postveien 13, 6018 ÅLESUND
Tlf.: 70 16 10 00
Faks: 70 16 10 91
E-post: firmapost@laseservice.no

SOGN OG FJORDANE
Låssenteret AS Nordfjordeid
Øyane 4, 6770 Nordfjordeid
Tlf.: 41 00 70 00
E-post: nordfjordeid@lassenteret.no

HORDALAND
CERTEGO Bergen AS
Fabrikkgt. 3, Postboks 2497,
5059 BERGEN
Tlf.: 55 38 93 00
Faks: 55 38 93 01
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.bergen@certego.no

Dormakaba
Damsgårdsveien 131, 5160 Bergen
Tlf.: 06866, Faks: 55 20 74 99
Døgnvakt: 913 80 655
E-post:
butikk.bergen@dormakaba.com

Hardanger Glass og Lås
Eitrheimsvegen 146, 5750 ODDA
Tlf.: 99 50 7070
E-post: post@hgl.no

Heikki Bruvik AS
Fjøsangerveien 213, 5073 BERGEN
Tlf.: 962 00 400
E-post: post@heikki-bruvik.no

Lockit AS
Midtunlia 73, 5224 Nesttun
Tlf: 55922080
Epost:post@lockit.no

Låssenteret AS Bergen Åsane
Kollåsen 1, 5116 Ulset
Tlf.: 417 00 090
E-post: bergen.nord@lassenteret.no
ww.lassenteret.no

Låssenteret Bergen
Ytrebygdvegen 11,
5251 Søreidgrend
Tlf.: 417 00 100
E-post: bergen@lassenteret.no
www.lassenteret.no

ROGALAND
CERTEGO Stavanger AS
Auglendsmyra 2, 4016 Stavanger
Tlf.: 51 95 12 80
Faks: 51 95 12 81 elles
E-post: post.stavanger@certego.no

CERTEGO Haugesund
Karmsundgata 61,
5531 HAUGESUND
Tlf.: 971 55 300
E-post: haugesund@certego.no

Låsesmedmester Hveding AS
Soltunveien 1
4050 Sola
Tlf: 5165 00 00
epost: post@beh.no

Dormakaba
Rennesøygaten 12,
5537 HAUGESUND
Tlf.: 06866
Døgnvakt: 975 71 204
E-post:
butikk.haugesund@dormakaba.com

Låssenteret Stavanger
Forusbeen 80, 4033, Stavanger
Tlf.: 417 00 030
E-post: stavanger@lassenteret.no
www.lassenteret.no

Låssenteret AS Marvik
Kvalebergveien 21,
Postboks 223, 4001 STAVANGER
Tlf.: 417 00 175
Faks: 51 84 90 51
E-post: marvik@lassenteret.no

AUST–AGDER
Ingvaldsen Låsservice
Haugbakken, 4993 SUNDEBRU
Tlf.: 412 46 264
E-post: w.ingvaldsen@getmail.no

Låssenteret Arendal
Pb. 1630 Stoa, 4857 ARENDAL
Tlf.: 37 02 63 80,
Faks: 37 09 82 40
E-post: arendal@lassenteret.no

VEST–AGDER
CERTEGO Kristiansand AS
PB 8163, 4675 KRISTIANSAND
Tlf.: 38 11 12 30
Faks: 38 11 12 39
E-post: post.kristiansand@certego.no

Norlock AS
Rigedalen 40, 4626 KRISTIANSAND
Tlf.: 38 07 72 77
Faks: 38 07 72 99
E-post: post@norlock.no
www.norlock.no

OPPLAND
CERTEGO Gjøvik AS
Kallerudsvingen 5 PB 1030,
2815 GJØVIK
Tlf.: 61 14 56 00
Faks: 61 14 56 01
E-post: post.gjovik@certego.no

CERTEGO Lillehammer AS
Korgveien 33,
2619 LILLEHAMMER
Tlf.: 61 24 71 10
Faks: 61 24 71 11
E-post: post.lillehammer@certego.no

Dormakaba
Strandgata 40
2821 GJØVIK
Tlf.: 06866
Faks: 61 13 61 01
E-post: gjovik@dormakaba.com

HEDMARK
CERTEGO Hamar AS
Midtstranda Postboks 4013,
2306 HAMAR
Tlf.: 62 55 34 00
Faks: 62 55 34 01
E-post: post.hamar@certego.no

CERTEGO Kongsvinger AS
Kongevegen 86
2211 Kongsvinger
Tlf.: 62 81 27 00
E-post: post.kongsvinger@certego.no

Lås & Sikring AS
Svartbekkveien 85 Postboks 384,
2411 ELVERUM
Tlf.: 62 41 96 40
Faks: 62 41 96 49
E-post: firmapost@lassikring.no

OSLO
Access Låsspesialisten AS avd. Sandaker
Grefsenveien 9B,0482 Oslo
Tlf.: 2222 8888
E-post:post@22228888.no
www.22228888.no

Aker Lås og Nøkkel AS
Brobekkveien 105, 0582 Oslo
Tlf.: 07707, Faks: 22 65 48 00
E-post: post@akerlas.no

Bygg & Boligsikring AS
Kabelgaten 37E, 0580 OSLO
Tlf.: 22 00 60 10
E-post arild@bbsikring.no
www.bbsikring.no

CERTEGO AS Oslo Alna
Eiendomssikring
Strømsvn. 266, 0668 OSLO
Tlf.: 905 55 300
E-post: eiendomssikring@certego.no
www.certego.no

CERTEGO Oslo AS
Vitaminveien 1A, 0485 OSLO
E-post: post.oslo@certego.no
CERTEGO Sentralbord: 09145

Hemer Lås & Dørtelefon AS
Tåsen veien 28
0853 Oslo
Tlf.: 23058010
E-post: post@hemerlas.no

KeyWest Lås og Sikkerhet
Pilestredet Park 7, 0176 Oslo
Tlf.: 22112273
E-post: stig@keywest.no

Låshuset Sikkerhetssenter AS
Dronningensgt. 25, 0154 OSLO
Tlf.: 22 47 75 75
Faks: 22 47 75 70
E-post: post@laashuset.no

Låssenteret Oslo
Stålfjæra 9, 0975 OSLO
Tlf.: 417 00 010
E-post: oslo@lassenteret.no

Låssenteret Oslo Tveita
Tvetenveien 164
0671 Oslo
Tlf: 41700160
Epost: tveita@lassenteret.no

Mortens Låsservice AS
Rugveien 15, 0697 OSLO
Tlf.: 908 65 670
Faks: 947 73 899
E-post: post@mortenslasservice.no

Nokas Teknikk AS
Alf Bjerckesvei 1, 0582 Oslo
Postboks 394 Økern, 0513 Oslo
Tlf.: 22 70 80 00
Faks: 22 70 80 99
E-post: kundeservice@nokas.no

Nordic Security AS
Karoline Kristiansensvei 8,
0661 Oslo
Tlf.: 67 900 200
Faks: 66823201
E-post: firma@nordic–security.no

R. Nygaard AS Lås og Nøkkelservice
Storgata 33C 0184 Oslo, inngang
Bernt Ankersgate
Tlf.: 22 20 12 31
Faks: 22 20 20 17
E-post: post@nygaard–las.no

Servicesentralen Lås og Nøkkel AS
Neuberggt. 21, 0367 OSLO
Tlf.: 22 60 60 60
Faks: 22 60 60 61
E-post: info@lasesmed.no

S&D R.Bergersen AS
Sinsenvn. 4, 0572 OSLO
Tlf.: 22 04 07 50
Faks: 22 04 07 97
E-post: post@sogd.no

S&D R.Bergersen AS
Trondheimveien 47, 0560 OSLO
Tlf.: 23 30 11 30
E-post: post@sogd.no
www.sogd.no

Total Sikkerhet AS
Holbergsplass 3B
0166, Oslo
Tlf.: 401 00 000
E-post: post@totalsikkerhet.as
www.totalsikkerhet.as

Vrio Lås & Nøkkel AS
Chr. Krohgsgt. 2,
PB 9014 Grønland, 0133 OSLO
Tlf.: 22 17 77 00
Faks: 22 17 88 00
E-post: mail@vrio.no

AKERSHUS
Asker Lås AS
Vakåsveien 7
1395 Hvalstad
Tlf: 46803020
Epost: kontor@askerlaas.no

Bergheim Lås AS
Industriveien 5,
2020 Skedsmokorset
Tlf.: 93424111
E-post: Knut@bergheimlas.no

CERTEGO Asker & Bærum AS
Billingstadsletta 14,
1396 BILLINGSTAD
Sentralbord: 09145
E-post: post.asker@certego.no

Dormakaba
Luhrtoppen 2,1470 Lørenskog
Telefon: 06866
E-post: firmapost@dormakaba.com
www.dormakaba.no

Flexi Lås & Gitter AS
Kveldroveien 4, 1407 Vinterbro
Tlf.: 99 55 66 66
Faks: 64 97 77 03
E-post: post@flexisikring.no

Follo Lås og Glass–sikring AS
Åsenveien 1, 1400 SKI
Tlf.: 64 87 69 70
Faks: 64 87 71 11
E-post: sikring@follolas.no

Ingeborg Beslag og Låssystemer AS
Industriveien 28, 2069 Jessheim
Tlf.: 63 93 69 20
E-post: post@ibl.no

Karl Jensen AS
Nittedalsgt. 12, Pb. 176,
2001 LILLESTRØM
Tlf.: 63 89 22 30
Faks: 63 80 05 70
E-post: post@karljensen.no

Lås1 AS
Boecksgate 1
1473 Lørenskog
Tlf: 41700000
Epost: post@las1.no

Låsekspressen AS
Gislestubben 50, 2040 Kløfta
Tlf.: 466 43 211
E-post: post@laasekspressen.no
www.laasekspressen.no

Myhre Lås og Mek AS
Stasjonsveien 70 PB 66,
1482 NITTEDAL
Tlf.: 67 07 30 10
Faks: 67 07 30 20
E-post: salg@myhre–laas.no

Romerike Låsservice AS
Strømsveien 48/50, 2010
STRØMMEN
Tlf.: 63 81 01 01
Faks: 63 80 20 54
E-post: post@rls.as

Romerike Låsservice AS Kløfta
Gjerdrumsveien 5
2040 Kløfta
Tlf: 63810101
Epost: Post@rlas.as

Trygge rom AS
Bærumsvn. 473, 1351 RUD
Tlf.: 67 80 80 80
Faks: 67 80 80 90
E-post: kontor@tryggerom.no

ØSTFOLD
Holmens Eftf. Lås og Nøkkelservice
Pellygt. 32, 1706 SARPSBORG
Tlf.: 69 15 47 05
Faks: 69 15 47 05
E-post: holmen.las@gmail.com

Lexow Låsservice AS
Varnaveien 1, 1524 MOSS
Tlf.: 69 20 60 80
Faks: 69 20 60 81
E-post: lexow@09070.com

Låssenteret AS Fredrikstad
Trykkeriveien 6, 1653 SELLEBAKK
Tlf.: 417 00 140
E-post: fredrikstad@lassenteret.no

Låssenteret AS Halden
Walkers gate 12, 1771 HALDEN
Tlf.: 417 00 150
E-post: halden@lassenteret.no

CERTEGO Fredrikstad AS
Stabburvn. 16 Pb. 154
Østfoldhallen, 1662 ROLVSØY
Tlf.: 69 33 91 60, Faks: 69 33 91 70
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.fredrikstad@certego.no

Nokas AS
Hundskinnveien 96,
1711, Sarpsborg
Tlf.: 2580
E-post: teknisk.ostfold@nokas.com

BUSKERUD
Brann & Låsservice AS
Hønengt. 46, 3513 HØNEFOSS
Tlf.: 32 12 45 40
Faks: 32 12 05 90
E-post: brannoglaas@online.no

CERTEGO Drammen AS
Bjørnstjerne Bjørnsonsgate 118,
Pb. 454, Brakerøy, 3002 DRAMMEN
Tlf.: 32 80 98 00, Faks: 32 80 98 50
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.drammen@certego.no

Dormakaba
Hamborggt. 21 PB 3634,
3007 DRAMMEN
Tlf.: 06866, døgnvakt 32202300
E-post: firmapost@dormakaba.com

Eiker Låsservice AS
Sundmoen Næringsområde,
3301 HOKKSUND
Tlf.: 32 75 50 90
Faks: 32 75 50 91
E-post: post@els.no

Låssenteret AS Kongsberg
Skolegata 2, 3611 KONGSBERG
Telefon: 417 00 130
E-post: kongsberg@lassenteret.no
www.lassenteret.no

VESTFOLD
CERTEGO Sandefjord AS
Nedre Movei 4, 3215 SANDEFJORD
Tlf.: 33 42 87 20,
Faks: 33 46 10 26
Felles tlf.nr.: 09145
E-post: post.sandefjord@certego.no

Dormakaba
Klinestadmoen 9,
3241 SANDEFJORD
Tlf.: 06866, Faks: 33 43 00 35
E-post:
butikk.sandefjord@dormakaba.com

Låsesmeden Larvik AS
Haraldsgate 6, 3256 LARVIK
Tlf.: 33 13 93 93,
Faks: 33 13 93 99
E-post: post@lasesmeden.no

Nokas Teknikk Sør AS
Kilengt.10 , 3117 TØNSBERG
Tlf.: 33 00 34 80
Faks: 33 00 34 81
E-post: post@nokas-sor.no

Låsesmed E. Haugan AS
Storgata 66
3182 Horten
Tlf:33099594
Epost: post@laasesmed.no

Sikkerhetskompaniet AS
Slagenveien 7, 3110 TØNSBERG
Tlf.: 333 52 737
E-post:
post@sikkerhetskompaniet.no

TELEMARK
Brann–og sikringservice AS
Gimlevn. 1, 3915 PORSGRUNN
Tlf.: 35 55 46 33
Faks: 35 55 30 30
E-post:
lasesmed@brann-sikringservice.no
Hjemmeside:
www.brann–sikringservice.no

Dormakaba
Ulefossveien 24, 3730 Skien
Tlf.: 06866
E-post: butikk.skien@dormakaba.com

Lås og Beslag AS
Ulefossveien 40, 3730 SKIEN
Tlf.: 35 52 79 90
Faks: 35 52 79 91
E-post: post@laasogbeslag.no

Nokas Teknikk Sør AS avd. Telemark
Rødmyrlia 18, 3735 Skien
Tlf.: 33 00 34 80
E-post: post@nokas-sor.no

KLIMANØYTRAL DISTRIBUSJON
Levert av Posten

NORGE P. P.
posten

Returadresse: Norske Låsesmeder, Pb. 26, 2601 Lillehammer

Møt våre eksperter

Kom og møte våre selgere som alle har sine kompetanse-områder innen lås og beslag, adgangskontroll, panikk- og rømningsbeslag.
På standen viser vi et utvalg fra vårt produktsortiment, og du kan også se det hele i vårt virtuelle miljø.

Vi sees den 24-26 Januar 2020 på Låsesmedtreffet

www.dormakaba.no

dormakaba